

**Het grootse,
beste & meest
spectaculaire boek
ter wereld**

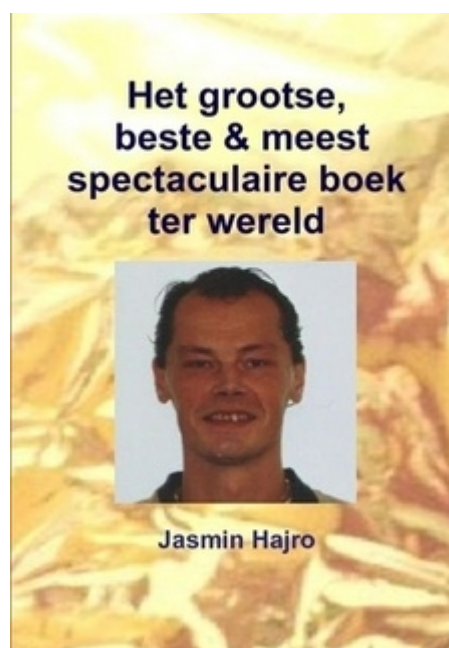


Jasmin Hajro

Het grootse, beste &
meest spectaculaire boek
ter wereld

Het grootse, beste &
meest spectaculaire boek
ter wereld

Jasmin Hajro



Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-98084-9

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In deze bundel ontdek je de hele Victorious serie :

+

Korte bio van auteur Jasmin Hajro

&

#9 boek Altijd werk & altijd geld op zak,
iedere dag.

#3 boek Het Recept voor Geluk

#1 boek Bouw jouw Fortuin

#2 boek Moneymaker

#4 boek de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

#5 boek de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

#6 boek Gedichten, grapjes en boek

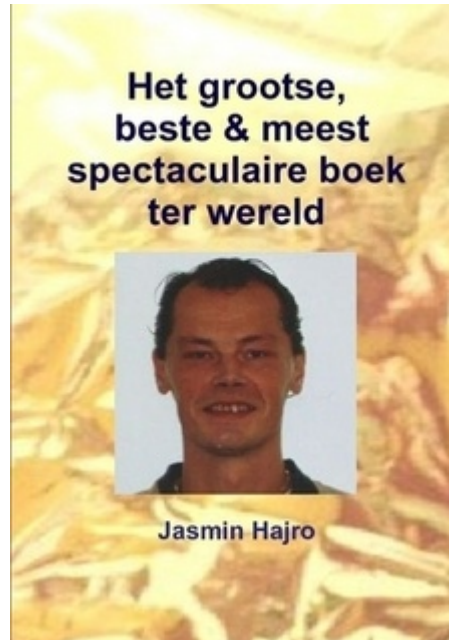
#7 boek Victorie

#8 Victorie II

#10 boek Dingen die je Niet wil weten

extra boek Oprichting Hajro, het conglomeraat

De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken



Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boek Victorie.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 10 boeken :

boek Bouw jouw fortuin.

boek Moneymaker,

boek Recept voor Geluk,

boek De Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

boek De Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers,

boek Gedichten, grapjes en boek,

boek Victorie, boek Victorie II,

boek Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag,

boek Oprichting Hajro, het conglomeraat

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro Groep,
en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

boek Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag

Hoi beste lezer,
hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,
en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen
kunnen lezen over mij.

Ik ben nou 32 jaar en woon in Doetinchem,
in Nederland. Ik werk als verkoper
namens oprichting Hajro.

Ik verkoop sets wenskaarten,
cadeaumokken en boekjes.
Een deel van de opbrengst gaat naar 40 Goede Doelen toe.
Je kunt er alles over vinden op
www.hajrobv.nl

Maar dat is wel eens anders geweest.....
Heel anders.....

Het was 2015 's avonds rond een uur of 10.
Ik liep buiten,
zonder geld,
met mijn telefoon waar geen beltegoed op stond.

Het begon te regenen,
dat kon ik er nog wel bij gebruiken....

Ik wist niet waar ik naar toe moest....

Ik kon niemand bellen.
Ik had wel een aantal vrienden gehad,
maar daar had ik nauwelijks contact mee.

Ik ging naar het speeltuintje in
onze wijk....
De vorige keer ben ik daar ook heen gegaan.

De vorige keer,
toen ik ook 's nachts op straat stond.

Het was this niet uit te houden voor mijn moeder,
ze wou de huissleutel hebben.
Ik gaf haar de sleutel en ging weg...

Het is niet haar huis, maar zij betaalt de huur.

Daar stond ik dan,
dakloos,
op straat,
in de regen.....

Het begon kouder te worden.

In dat speeltuintje heb ik geschuild
in zo'n soort houten huisje

Ik was boos,
toen ik afgekoeld was,
begon ik helderder na te denken.
En me af te vragen waar ik heen moest
en wat ik moest doen ?

Toen het licht begon te worden
liep ik naar het centrum van de stad.

Alles was nog dicht, te vroeg.
De kerk zat ook dicht.

Ik had gehoord van zo'n opvang
waar een vriend van mij het over had gehad.
Hij is verhuist naar England.

Dus liep ik naar de Iris opvang toe.

Ik kon mijn verhaal doen,
en kreeg een kopje koffie met melk erin
(ik drink nooit melk in mijn koffie)

En ze hadden Geen plaats voor mij !

Dus de mensen die je horen te helpen,
kunnen je niet helpen.

Fuck de hulp.

Ik kon naar de dagopvang toe,
maar dat was alleen overdag.
's Nachts kon ik buiten slapen.

Onderweg naar de dagopvang,
dacht ik :
Ik moet naar Arnhem, naar Appco toe.

Om te gaan verkopen,
als energieadviseur
heb je altijd werk.

Bij de dagopvang
kon ik betalen voor een maaltijd.
Maar ik had helemaal geen geld.
Ik kon op de pof wel een maaltijd krijgen.

Ik moest me inschrijven bij de gemeente
voor een bijstand uitkering.

Even naar buiten om te roken,
eventjes gepraat met een paar daklozen,
die daar ook waren.

Weer naar binnen.
Er was telefoon voor me,
mijn zusje en haar toenmalige vriend belden.

Ze kwamen me ophalen.....

Eenmaal thuis gingen we eten,
ik had honger als een beer.
Ik was zo pissig
dat ik mijn moeder niet kon aankijken.
Ik keek naar de tafel.

Omdat ik zo boos was,
tegen haat aan....
Zo nijdig.

De vraag of ik iets had geleerd ?

Eventjes gepraat,
sorry gezegd.

En ik ging naar bed,
uitgeput.
Ik had de hele nacht niet geslapen.

Die nacht was er niemand,
ze stonden niet in de rij voor me
om me te helpen.

Zelfs de mensen die me hoorden te helpen,
wiens werk het is.
Konden niks voor me doen.

Nou,
de volgende keer dat iemand tegen je zegt
dat geld niet zo belangrijk is.

Dan praat ie uit z'n reet
en niet uit z'n verstand.
En dat moet je hem of haar ook
duidelijk maken.

Als je geen geld hebt kun je geen eten en drinken kopen.
Heb je 3 maanden geen geld om je huur te betalen,
dan sta je op straat en
ben je dakloos.
Heb je 2 maanden geen geld om eten en drinken
te kopen, dan ga je dood.

Ik zag in dat het huis waar we in woonden niet van mij is.
En de tuin ook niet.
Ik had bijna niks.
Behalve wat kleding,
300 boeken
en wat dingetjes.

Ik kreeg er een hekel aan om klusjes te doen
in de tuin.
Want het is niet mijn tuin.

Ook, eerst zet ik je op straat
en daarna mag je klusjes voor me gaan doen.

Je bent niet goed wijs, dacht ik.

Maar omdat ik geen geld in het huis bracht,
of mee betaalde in de vaste lasten,
kon ik door mee te helpen
enige inbreng laten zien.
Was de redenering.

Daarvoor,
voor die nacht op straat.

Was ik toen ik geen werk kon vinden,
behalve productiewerk (dat ik toch nooit lang volhield)
Een eigen bedrijf begonnen.

Jasko genaamd.

Want ik hield van beleggen
en ik kon het ook.
Ik belegde voor mijzelf,
toen ik een vaste baan had als kok
bij Palestra/Landal stroombroek.

Dus kon ik het beleggen ook
professioneel voor andere mensen gaan doen.

Ik had geen ervaring met verkopen
of met jezelf verkopen.

Ik vond 5 klanten,
mijn vader, mijn moeder, mijn zusje,
mijn exvriendin en een vriendin van mijn moeder.

Plus mijn eigen geld belegde ik in de portfolio.

Ik belegde voornamelijk in beleggingsfondsen,
waardoor het risico klein was.
En we in veel verschillende bedrijven
wereldwijd belegd waren.

Er zat zo'n 1600,- in de portfolio.

Het waren centjes van winst nemen
dagelijks bijna.

Ik keerde de beloofde 10% rendement uit.

En een bonus rendement van 2,5%

Ik doneerde een bescheiden bedragje
aan een Goed Doel,
namens Jasko.

Het was duidelijk niet genoeg om
van te leven.

Er zou een ton in moeten zitten,
zodat ik tientjes en honderdjes winst maakte.

Ik begon opties te kopen.
Ik had daar geen ervaring mee.
Verloor wat geld.

Maakte wat winst.

Verloor nog wat.

Mijn zusje trok weer in bij ons,
nadat haar relatie uit was gegaan.
Die jongen was niet goed voor haar geweest,
ze kwam met schulden terug.

Dus er was niet genoeg geld thuis voor
3 mensen. Mama's minimumloon
onderhield 3 mensen.

Als er een rekening kwam voor de
gemeentebelasting (jaarlijks 500,- euro)
dan kon het niet betaald worden.

Ik geloofde erg in mijn bedrijf
en wou niet iets anders gaan doen.

Ik had ook patent aangevraagd
voor mijn financiële systeem en
mijn idee voor een fonds.
Waar mijn bedrijf op gebaseerd was.

Maar ik moest eigenlijk wel.

Ik begon toen met Hajro Klusjes,
voor mensen huishoudelijke taken doen
of de tuin, tegen betaling.

Ik kon bij een oudere man in de buurt
schoonmaken en stofzuigen,
afstoffen.

Toen ben ik ook naar werk gaan zoeken
via uitzendbureau's.

Ik kon beginnen bij Rabelink
als lader/losser.

Uiteindelijk heb ik me in 2015
bij de Kamer van koophandel uitgeschreven.

Ik was erg verdrietig.
En werd een beetje futloos.

Een soort hulpverlener wou dat ik een
toestemingovereenkomst
tekende,
waardoor weinig meer over mijn leven te zeggen had.

Kutwijf
Kuthulp.

Ik geloofde niet meer in hulp.

Zelfhulp was de beste hulp,
zei papa een keer.

En de enige hulp denk ik

Mijn zusje had ondertussen
al iets van 5 jaar ervaring met verkopen.
(Ze is maar 5 jaar jonger hoor,
geen klein kind ofzo)

Ze was een nieuw bedrijf begonnen met haar
nieuwe vriend en een collega van vroeger.

Uw voordeel nu vof.

Met haar vriend waren ze ook een stichting
aan het oprichten.

Stichting samen leven met een ander.

Ik heb de oprichtingakte gezien,
opgemaakt door 026notariaat te Arnhem.

En ik kreeg een kans om wenskaarten te gaan verkopen.

Oh ja,
dat laden/lossen baantje
is gegaan zoals alle andere baantjes,
die ik niet wou doen.

Ik kwam een aantal keer te laat,
en daarna kwam ik helemaal niet opdagen.

De wenskaarten verkopen,
zou een goede training zijn
om uiteindelijk als energieadviseur
langs de deuren te gaan.

Het verkoop proces is hetzelfde.

100 mensen spreken per dag,
3 rondjes lopen zodat je iedereen spreekt
in je terry(werkgebied)
De pitch (je presentatie)
is hetzelfde bij ieder persoon die
je spreekt.
Enz.

Ik kreeg training van hun,
Emina mijn zusje en haar vriend.
Ik begon ook seminars te kijken
over sales (verkoop)
op Youtube.

De pitch te oefenen.

Ik begon enthousiast te worden.

Op een dag zat ik thuis
naar de wenskaarten te kijken.
En dacht ik kan het,
ik kan wat ze doen.

En wat kan er nou gebeuren,
als ik de pitch vergeet,
of niet uit mijn woorden kom.

Emina zei dat het ergste
een doorslam was.
Als iemand de deur voor je neus dichtsmijt.
Ha, alleen dat ?

Dus ik nam mijn pitch op een briefje mee,

een geldtasje en een aantal sets wenskaarten.

En begon te lopen en te verkopen,
iik begon gewoon in mijn woonstraat...

Voor ik er klaar en wel voor was.

Ik verkocht een aantal setjes,
de mensen waren veel aardiger dan ik had verwacht.

Ik denk dat veel mensen iets goeds willen doen.
Ook al is het een setje kaarten kopen
voor het Goede Doel.

De stichting mag beloningen geven aan haar
bestuur en medewerkers.

De website van de stichting deed het even niet.
Emina en haar vriend gingen uit elkaar.
Hij had de nota voor de oprichtingsakte
nooit betaald.

De stichting was technisch nog niet opgericht.

Om van het gedoe af te zijn.
En lekker door te kunnen gaan met verkopen,
wat ik ondertussen leuk begon te vinden.

Heb ik met de gespaarde opbrengst
van mijn kaartenverkoop
een eigen stichting opgericht.
Waarbij wel alles in orde was.
En dat is natuurlijk :
stichting Giveth Life

Een website ervoor gemaakt,
en ik ging vrolijk verder verkopen.

Toen kwam de politie een aantal keer,
want ze vonden dat ik aan het collecteren was.

Ik was aan het venten,
in mijn hoofd is collecteren :
met een geldbus langs de deuren gaan.

Ik verkocht een product.

Zij dachten anders....

Ik had me alweer ingeschreven bij de Kamer
van koophandel,
om als onafhankelijk energieadviseur
te kunnen gaan verkopen.
Met onderneming Hajro.

Om van dat onnodige gedoe met de
politie klaar te zijn.
Besloot ik om namens mijn onderneming Hajro
wenskaarten te gaan verkopen.

En een deel van mijn opbrengst aan Goede Doelen te doneren.

De kans zat erin dat in de toekomst de kaartenverkoop
minder zou worden,
door Facebook, Whatsapp
digitale kaarten etc.

Dus ik moest wat verzinnen,
dat mensen altijd zouden gebruiken,
maar waar ik er wel een aantal van in mijn tas
mee kon nemen.

Ik kwam op het handigsetje...

Een mok gevuld met snoepjes,
met een theelepeltje, een aansteker en een pen.
Ingepakt als een cadeautje.

Want de mensen zullen wel altijd hun koffie
of thee uit een mok blijven drinken.

Ik wou het ook steeds groter
en beter doen. Een mooie winkel
wou ik van mijn onderneming maken.

Uiteindelijk was het dat ook op
www.hajro.nl

Daarna kocht iemand dat domein.
Toevallig. Volgens mij was er niks toevalligs aan.

Moest ik een nieuwe website maken,
het oude webadres staat op mijn
duizenden visitekaartjes,
op de flyers,
op mijn boeken.

Kon ik alles opnieuw doen.

Nou de nieuwe en verbeterde website
is natuurlijk www.hajrobv.nl
en heeft een leuke en unieke
E-winkel.

Met alleen maar Hajro producten.

Ik hou natuurlijk heel erg van mijn onderneming Hajro.
Het is als een kindje voor me.

We doen ook goed,
en steunen veel Goed Doelen,
en mijn boeken kunnen ensen echt helpen.
Om gelukkiger en rijker te leven,
en om hun bedrijf profitabeler te maken.

Ik verdien mijn geld met verkopen.

Dus de royalties (de opbrengst)
van mijn boeken gaan naar het Goede Doel

Een goede stichting,

namelijk stichting Giveth Life.
Die al gezinnen een steuntje in de rug heeft gegeven.

Ik zou je graag meer vertellen over Hajro,
want het gaat veel goede dingen doen,
maar de bedoeling van dit boek
is om je iets anders te vertellen.

Je kan natuurlijk altijd
het eboek Oprichting Hajro,
het conglomeraat
Gratis downloaden
op www.hajrobv.nl
ga dan via de E-winkel
naar mijn authortspotlight bij Lulu.
Je komt daar vanzelf door op een van mijn
boeken te klikken in de E-winkel,
op www.hajrobv.nl

Zoals je ziet,
heb ik sinds die nacht op straat
altijd werk en altijd cash geld op zak,
iedere dag van de week kan ik verkopen en verdienen.
Dankzij de verkoop (sales)

Blogartikel :

Verkopers verkopen iets aan mensen, de ondernemingen waar die verkopers voor werken maken winst.
Van die winst wordt een deel aan belastingen betaald, van dat geld betaalt de overheid voorzieningen die we allemaal wel eens gebruiken.
Voorzieningen zoals de brandweer, de politie, ziekenhuizen, wegen (infrastructuur).
Ook zijn ondernemingen degenen die het meeste doneren aan Goede Doelen.
En ondernemingen geven ook meer geld dan wie dan ook, uit aan sponsoring van sportclubs en sportverenigingen.
En ook niet onbelangrijk : ondernemingen geven miljoenen mensen werk.
Dus er is niks mis met commercie en commerciele bedrijven.

Hoe kunnen die bedrijven dat doen ?

Door de verkoop.

Door producten of diensten te verkopen aan mensen,
komt er geld (omzet & winst)
die bedrijven binnen.

En door de verkoop komt er geld in jouw broekzakken.

" Trouwens, ik ben mijn eerste bedrijf begonnen in 2012.

Ik heb meer dan 700 sales gemaakt,
sinds 1 september 2015 tot nu toe.

Dus ik heb een trackrecord, en weet waar ik over praat. "

" Zoals je vast al begrepen hebt, verdien ik mijn geld door te verkopen voor mijn eigen bedrijf. Dat is mijn werk.

De opbrengst van mijn boeken gaat naar het Goede Doel.

Ik schrijf uit ervaring, ik schrijf om mensen vooruit te helpen. "

Nou 700 keer 5,- euro =
3500,- euro

Maar verkrijk je niet op dat bedrag....

Voor iemand die dakloos was,
en nou werk heeft tot aan zijn pensioen.
Iedere dag werk & geld in de zak,
iedere dag

Is het aardig.

Bedenk je dat als je iemand helpt overstappen
van bijvoorbeeld de Nuon,
naar EnergieDirect. Wat voordeliger is.
Jij 50,- euro verdient.

Als energieadviseur.

En 50 euro keer 700 klanten =
35000,- euro

Vind 20 mensen per maand,
die je helpt overstappen van energieleverancier,
(dat betekent dat je een formuliertje invult)
en je verdient
20 x 50,- = 1000,-

Met 40 klanten per maand verdien je
2000,- euro per maand.

Je hoeft maar 1 of 2 klanten per dag te vinden.

Zie je wat de mogelijkheden zijn in de verkoop ?

Ook voor jou dus.

Je kan heel simpel beginnen
door pennen voor een eurotje te gaan verkopen.

Op zaterdag.

1,- per pen.

Daarna setjes wenskaarten.

5,- per set.

Daarna stroom&gas,
de overstap regelen,
door een formuliertje in te vullen.

50,- per klant.

Daarna stofzuigers of auto's
enkele honderden euro's
per klant.

Daarna huizen,
10.000,- euro of meer
per klant

Werk tot aan je pensioen!
Baanzekerheid.

Het beste is het als het bedrijf waarvoor je
verkoopt iets goeds doet.
Dan doe jij ook iets goeds
en voel je je gewoon goed erover.
Omdat je iets meer doet,
dan een product of dienst verkopen.

Daarom verkoop ik graag voor Hajro,
omdat ik er 40 Goede Doelen mee steun,
en de klant ook.

Je kan bij Hajro vrijwilliger worden,
als je wil.
Dan loop je op zaterdag te verkopen.
En je krijgt er een vergoeding voor.
Je leert het vak.
En doet goed,
door Goede Doelen te steunen.

Kijk op www.hajrobv.nl
of je er een goed gevoel over hebt.
Neem dan contact op via post of email.
En anders kun je altijd ergens anders
beginnen in de verkoop.

Of je eigen webshop starten

Als je voor Hajro wil verkopen.....

Dan word je getraind door dezelfde persoon
die mij heeft leren verkopen. Mijn zusje.

Emina Hajro heeft inmiddels 8 jaar ervaring met
verkopen (sales)

Ze heeft een trackrecord.

Ze heeft een kantoor gehad met 20
verkopers.

Ze heeft tientallen mensen getraind
tot verkoper.

En ze heeft duizenden sales gemaakt.

Ze is de eigenaar van EnergieNu,
dat is de overkoepelende organisatie
van Hajro en Hajro Groep.

Je vindt het op www.energienu.nl

Verkopen is een heel belangrijk beroep.
Zoals je in dat Blogartikel hebt kunnen
lezen draait de economie
dankzij verkopers.

Ambtenaren worden er ook van betaald,
door de belating op winsten van bedrijven.

Je kan trots zijn als je een verkoper wordt
of bent.

Nou ik heb je verteld
hoe de verkoop letterlijk mijn leven heeft gered.

Dat ik nou werk heb tot aan mijn pensioen
en daarna nog als ik wil.

Ik heb je de mogelijkheden laten zien,
van wat de verkoop je kan opbrengen,
als je uiteindelijk duurdere producten en
diensten gaat verkopen.

Of makelaar wordt =
verkoper van huizen en bedrijfsruimten.

Je begrijpt dat ik met mijn onderneming Hajro,
wat tegenwoordig Hajro Groep is,
andere mensen
dezelfde kans wil geven.
Als de kans die ik heb gekregen

Ja ik heb ondertussen 4 keer 3
verschillende uitkeringen aangevraagd.
Allemaal afgewezen.

Ik kan niet rekenen op de gemeente of het UWV.

Maar ik kan wel rekenen op mijzelf en de verkoop!
Iedere dag.

Ik heb van maandag 18 september 2017 tot en met
woensdag 27 september 2017,
10 dagen achter elkaar lopen verkopen,
en 22 sales in totaal gemaakt.
Dus iedere dag sales gemaakt & iedere dag winst gemaakt.

Iedere dag geld verdient.

Dat kan jij ook.

Hopelijk heb ik je kunnen enthousiasmeren
over de verkoop.
En begin je te verkopen.
Of je stuurt iemand die je kent,
die werk en geld nodig heeft
de verkoop in.
De verkoop, Waar altijd werk is.

Geef diegene dan ook een exemplaar van dit boek,
zodat het hem of haar
vooruit helpt.

Je hebt nou
boek Altijd werk & altijd geld op zak,
iedere dag
gelezen.

Je hebt werk tot aan je pensioen aangeboden gekregen.
Baanzekerheid.

Hierna komt
boek Recept voor Geluk
zodat je gelukkiger gaat leven,
met minder stress

En daarna komt
boek Bouw jouw Fortuin,
zodat je rijk wordt

Wees wel bereid om de dingen te doen,

uit alle 3 boeken.
Klein beginnen,
stapje voor stapje.
Je kan het.

Zoveel waardevolle kennis,
voor zo'n scherpe prijs ???

Dit zou een BestSeller
moeten zijn !

Vind je ook niet ?

Dan maken we er een BestSeller van.....

Wil je zo vriendelijk zijn
om dit boek,
dat uit 3 boeken bestaat,
bij de mensen die je kent
aan te raden ?

Zodat zij ook een exemplaar kopen,
en hun leven verbeteren.

En ik zal het promoten.

Dan maken we er samen een BestSeller van, en doen we goed,
want de opbrengst gaat naar het Goede Doel.

Naar die goede stichting,
stichting Giveth Life

Super bedankt alvast.

Bedankt voor het lezen

Ik wil je graag het volgende boek
cadeau doen.

Zodat je gelukkiger gaat leven,
met minder stress.

Boek Recept voor Geluk
kun je op de volgende pagina's lezen.

Veel plezier ervan.

-

Boek Recept voor Geluk

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-
-
-
Het Recept voor Geluk
-

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,
en gelukkig was.

Dus,
geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.
En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,
als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.
Schrijven is een goede uitlaatlep.

Verwerken doe je ook goed door :
 bezig te blijven.
Of dat nou in je werk of je hobby is.
Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen
 beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te
 laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal
 (het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?
 Alleen maar ellende..
 Als je niet beter wist,
zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,
om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?
 Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte
door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,
maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,
iedere dag,
totdat je er niet meer over na hoeft te denken,
en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

- Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur
- Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje
- Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen
- Pis in de tuin
(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)
- Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor
(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)
- Knuffel mensen waar je van houdt

- Ga gezellig een kopje koffie drinken
- Neem een kat of een ander huisdier
- Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan
- Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.
- Sex, need I say more
(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,
maar daar gaat het niet om,
het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,
het is makkelijker
dan zuur te kijken.

Als je dit 2 goede boeken vindt,
wil je dan zo vriendelijk zijn
om ze aan te raden
bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Kleine introductie met oprichting Hajro

-

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,
door mensen aan het werk te houden,
door te doneren aan Goede Doelen,
en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro
een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,
die allemaal deel uit maken
van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,
en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval
veel voorspoed & geluk.



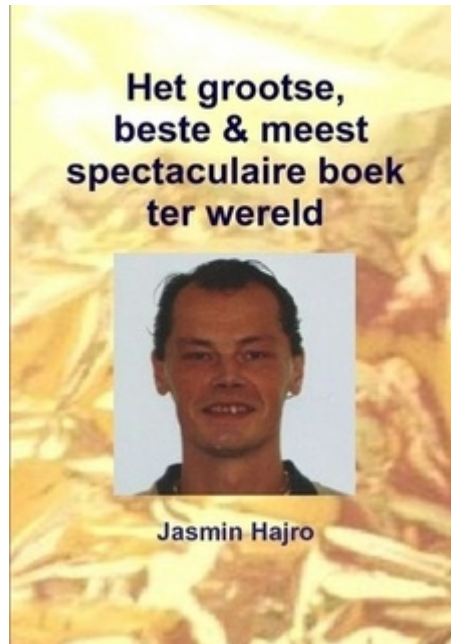
P.S. Ik zal je eeuwig dankbaar zijn als je een
review wil schrijven over dit boek & het deelt.
Dank je.

Nou komt boek
Bouw jouw Fortuin

BOUW JOUW FORTUIN

Bouw jouw Fortuin

Jasmin Hajro



Jasmin Hajro

© 2018

Omslagontwerp Jasmin Hajro

5de druk

ISBN :

In dit boek ontdek je :

- Er is genoeg geld op de wereld
- het Pay yourself first principe
 - 10 % van alles
 - het Geheim van succes
- Trend (die belangrijk is voor jou)
 - Voorbereiding
 - Systematisch opbouwen
- Jouw resultaat na 10 jaar
 - het 2de geheim van succes

Het Goede Nieuws

Geld blijft binnenstromen bij jou.
Geld blijft binnenstromen.
Geld blijft circuleren.
Geld heeft dit honderden jaren gedaan.
Geld zal dit honderden jaren blijven doen.

Sinds jij voor het eerst zakgeld kreeg,
sinds jij voor je eerste bijbaantje betaald kreeg.
Sinds je studiefinanciering begon binnen te komen,
sinds jouw baan maandelijks je salaris begon te betalen.
Sinds jouw bedrijf winstgevend werd.

Geld bleef iedere maand bij jou binnen komen.

Zelfs bij mensen met een bijstand of ww uitkering.
Gelukkig.

Gelukkig blijft geld regelmatig binnen komen.

Er is genoeg geld op de wereld.
Mocht het nodig zijn, dan wordt er meer geld bijgemaakt.



De betaal jezelf eerst regel

De betaal jezelf eerst regel.
Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt,
je eerst jezelf betaalt
door bijvoorbeeld een tiende ervan te sparen.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken,
maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.
En je betaalt jezelf eerst,
oftewel : je spaart (10%) van je inkomen.
Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,
dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.
Na 1 jaar heb je een heel maand salaris gespaard.

Als je iedere maand een tiende spaart,
hoeveel heb dan na 10 jaar ?
(3600 x 10) = 36000,- euro.
Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro
oftewel een heel jaar salaris gespaard.

Verderop in dit boekje,
ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks spaart.
Harder kunt laten groeien.



10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,
door 10 % van je inkomen te sparen.
Dat je 10 % van alles spaart.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,
ook 10 % van je toeslagen,
ook 10 % van je cadeaugeld,
ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomst premie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,
het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan te sparen.



het Geheim van succes

Het geheim van succes is DOORZETTEN.

Als het 20 jaar duurt,
voor jij miljonair bent.

Als dat betekent dat je 20 jaar,
ervoor moet werken en sparen & investeren.

Dan moet je wel 20 jaar DOORZETTEN met
werken en sparen & investeren.

En niet na 5 jaar ermee stoppen....
DOORZETTEN tot dat jij jouw doel bereikt.

Het 2de geheim van succes is :

WAT JE MET JE TIJD DOET

Dus Niet uren tv gaan kijken,
maar geld gaan verdienen

&

omgaan met mensen die veel geld verdienen.
Zodat je van hun leert om nog meer geld te verdienen.

Dat geld laat je dan hard voor jou werken,
volgens dit systeem, dat je aan het leren bent.

De persoon die jou rijk gaat maken,
degene die jouw Eigen Fortuin gaat opbouwen,
ben JIJ.

Zorg daarom goed voor jezelf.

Zodat je lang kunt doorgaan en doorzetten,
totdat jij jouw doel bereikt.



Trend

Omdat mensen tegenwoordig langer leven,
hebben ze voor langere tijd geld nodig.

Veel mensen bouwen inkomen op voor later,
met dividend uitkerende &
rente uitkerende beleggingen.

Hierdoor zal de waarde van deze beleggingen,
in de loop der tijd stijgen.

Het deel van je geld

dat je gaat beleggen,
wordt dus meer waard.



Obligaties uitgelegd

Als je een obligatie koopt,
leen je in feite geld aan een bedrijf of overheid.

Je krijgt hiervoor rente,
die jaarlijks wordt uitgekeerd.

Een obligatie kost meestal rond de duizend euro.
Sommige obligaties hebben een bepaalde loop tijd,
bijvoorbeeld 10 jaar.

Als deze obligatie 5 % rente geeft,
met een loop tijd van 10 jaar.

En je koopt deze obligatie.

Dan krijg je de aankomende 10 jaar,
ieder jaar 50,- euro aan rente.

Na die 10 jaar, krijg je je inleg,
die duizend euro terug.

Bij sommige obligaties staat geen jaartal.

Er staat een p bij, de afkorting voor Perpetual,
wat eeuwigdurend betekent.

Deze perpetual obligaties keren jaarlijks rente uit.
Zolang de organisatie die ze uitgeeft, blijft bestaan.

Dat kan honderden jaren zijn.

Je koopt een keer een obligatie,
en krijgt ieder jaar 50 euro aan rente,
de aankomende 50 jaar.

Zonder dat je er iets voor hoeft te doen !

Dat is beter he ?



Vorbereiding

Voor jij begint met het opbouwen van je Eigen Fortuin,
moeten we de voorbereiding eerst doen.
De voorbereiding bestaat uit 3 dingen.

1. 1. 1. 1. Laat jouw testament opmaken door een notaris.

Dit is niet leuk, maar wel belangrijk.
Zodat als je er niet meer bent,
er geen onduidelijkheden of misverstanden zijn.
Over wat je na laat en aan wie.

1. 1. 1. 1. 1. 1. 2. Zorg dat je goed verzekerd bent.

Sluit de verzekeringen die je nodig hebt,
en nodig denkt te hebben af.
Zoals een overlijdensrisicoverzekering en
een uitvaart verzekering.
Zodat als je er niet meer bent,
jouw nabestaanden niet worden opgescheept met die
kosten.

En nog dingen moeten regelen.
Maar dat alles nu al, goed geregeld is.
Probeer al je verzekeringen bij 1 of 2 aanbieders onder
te brengen, zodat je korting krijgt op je
verzekeringenpakket.

- 1.
- 1.
- 1.
- 1.
- 1.
- 1.
3. Open de volgende 3
rekeningen :

Een spaar rekening,
een deposito rekening,
een beleggingsrekening.



Systematisch opbouwen

Op die 3 rekeningen ga je systematisch,

je Eigen Fortuin opbouwen.
Met het bedrag dat je van je inkomen,
iedere maand opzij zet.

Als je zoals in ons voorbeeld,
per maand 300,- opzij zet.
Dan verdeel je die 300,- euro ,
over je 3 rekeningen.

1/3 Sparen, dus je zet 100,- euro op je spaar rekening.
1/3 Deposito, dus je zet 100,- euro op je deposito
rekening.
1/3 Beleggen, dus je zet 100,- euro op je
beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening beleg je de helft in een
dividend uitkerend aandelen beleggingsfonds.
En de andere helft beleg je in een rente uitkerend
obligatie beleggingsfonds.

Bijvoorbeeld :

50,-euro, NN Utilities Fund Dis

50,-euro, Triodos Sustainable Bond Fund

Je kunt dit dan het hele jaar zo laten staan.
Zonder ernaar te hoeven omkijken.

Na dat jaar, ontvang je rente op je spaar rekening.
En rente op je deposito rekening.
En dividend & rente op je beleggingsrekening.

Dit geld werkt nou voor jou.
Zo laat je het groeien.
Je krijgt ook in de loop der jaren,
het rente op rente effect.
Waardoor het sneller groeit.



Iedere maand

Volgende maand betaal je jezelf eerst,
door een tiende van je inkomen,
opzij te zetten.

Dit bedrag van 300,- euro verdeel je weer over je 3
rekeningen. 1/3 Sparen, dus 100,- euro naar je spaar
rekening.

1/3 Deposito, dus 100,- euro naar je deposito rekening.
1/3 Beleggen, dus 100,- euro naar je
beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening beleg je de helft in een
dividend uitkerend vastgoed beleggingsfonds.
De andere helft beleg je in een rente uitkerend
obligatie beleggingsfonds.

Bijvoorbeeld :

50,- euro, BNP High Income Property Fund
50,- euro, NN Global Obligatie
Fonds

In totaal heb je nou :

200,- euro op je Spaar rekening
200,- euro op je Deposito rekening
200,- euro op je Beleggingsrekening
Het bedrag op je beleggingsrekening is
gelijk verdeeld over 4 beleggingsfondsen.

Dit betekent voor jou,
dat je jaarlijks rente ontvangt op je spaar rekening.
En dat je jaarlijks rente ontvangt op je deposito
rekening.

En dat je jaarlijks dividend &
rente ontvangt op je beleggingsrekening.



De volgende maand doe je weer dezelfde 3 stapjes

Stap 1 : Van je inkomen zet je een tiende (10 %)
opzij.

Stap 2 : Dat een tiende, in ons voorbeeld die 300,-
euro verdeel je over jouw 3 rekeningen.

Een derde op je spaar rekening.
Een derde op je depositorekening.
En een derde op je beleggingsrekening.

Stap 3 : Het bedrag op je beleggingsrekening,
deel je in twee.
De ene helft beleg je in een dividend uitkerend
aandelen beleggingsfonds
of
een dividend uitkerend vastgoed beleggingsfonds.

De andere helft beleg je in een rente uitkerend
obligatie beleggingsfonds.

De maand erna doe je weer dezelfde 3 stapjes.

Daarna doe je iedere maand dezelfde 3 stapjes.



Waarom niet alles beleggen ?

Het is belangrijk dat jij,
je houdt aan de beschreven verdeling.
Met deze verdeling loop je alleen risico
over een derde van je geld.

Door dat deel waar je risico over loopt,
goed te spreiden.
Verminder je het risico.

Beleggingsfondsen zijn ook al gespreid in zich zelf.
Een beleggingsfonds is zelf belegd in 50, 100 of meer
bedrijven.

Het bedrag waarmee je maandelijks eerst jezelf betaalt,
oftewel wat je opzij zet.
Verdeel je altijd over je 3 rekeningen zoals
hieronder :

1/3 sparen

1/3 deposito

1/3 beleggen

Het is verstandig om je beleggingen in beleggingsfondsen
ook te spreiden per categorie,
zoals hieronder :

1/3 aandelen beleggingsfondsen

1/3 obligaties beleggingsfondsen

1/3 vastgoed beleggingsfondsen

Kies voor beleggingsfondsen die dividend of rente
uitkeren.



Verschillend

Het kan zo zijn,
dat je spaar rekening de rente per maand uitkeert.
Of per jaar.
Dat verschilt per bank en spaar rekening.

Het kan zo zijn, dat je beleggingsfondsen
het dividend per kwartaal uitkeren.
Of per jaar.
Dat verschilt per beleggingsfonds.

Als je bij de Rabobank een deposito rekening opent,
het zogenoemde Doelsparen.
Dan kun je zelf bepalen,
hoe vaak je er geld in zet,
en hoeveel.
Dat is een erg handige deposito rekening.

Het kan zo zijn dat andere banken,
een minimum inleg vragen voor een deposito rekening.

Bijvoorbeeld 500,- euro.

Als de bank waar jij je deposito rekening opent,
een minimum inleg vereist.

Dan kun je dat maandelijks opsparen,
totdat je genoeg hebt om het in een deposito vast te
zetten.

In ons voorbeeld,
heb je na 5 maanden ($5 \times 100,-$) = 500,- euro,
genoeg opgespaard.

Je voldoet aan de minimum inleg.
En je kunt 500,- euro in je deposito vast zetten,
voor bijvoorbeeld 10 jaar.



Na 1 jaar

Na 1 jaartje heb je in totaal 3600,- euro opzij gezet.
($12 \text{ maanden} \times 300,- = 3600,- \text{ euro}$)

Maandelijks heb je de 3 stapjes gedaan.

Nou heb je :

1/3 van 3600,- is 1200,- euro en dat zit op je spaar rekening.

1/3 van 3600,- is 1200,- euro en dat zit op je deposito rekening.

1/3 van 3600,- is 1200,- euro en dat zit op je beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening heb je gespreid per categorie, dus :

1/3 van 1200,- is 400,- euro en dat zit in aandelen beleggingsfondsen.

1/3 van 1200,- is 400,- euro en dat zit in obligatie beleggingsfondsen.

1/3 van 1200,- is 400,- en dat zit in vastgoed beleggingsfondsen.

Je hebt belegd in dividend uitkerende en rente uitkerende beleggingsfondsen.

Dus op je beleggingsrekening ontvang je rente en dividend.

Op je deposito rekening ontvang je rente.

En op je spaar rekening ontvang je ook rente.



Stap 4 en 5

Stap 4 : Als je 1200,- euro in beleggingsfondsen hebt staan, verkoop je 1100,- ervan.

In ons voorbeeld, heb je ieder jaar 1200,- euro in beleggingsfondsen belegd.

Dus ieder jaar verkoop je 1100,- euro uit je beleggingsfondsen.

Zodat je 1100,- euro cash hebt,
op je beleggingsrekening.

Stap 5 : Met die 1100,- euro cash op je beleggingsrekening, koop je 1 individuele obligatie.

Een obligatie die een hoge rente aan je uitkeert, en een lange loop tijd heeft.

Of een perpetual obligatie die een hoge rente aan je uitkeert.



Na 10 jaar

Als je de beschreven stapjes doet,
iedere maand en ieder jaar.
De aankomende 10 jaar.

Dan heb je :

$1200,- \times 10 \text{ jaar} = 12000,- \text{ euro op je spaar rekening.}$

1200,- x 10 jaar = 12000,- euro op je deposito
rekening(en)

1200,- x 10 jaar = 12000,- euro op je
beleggingsrekening

Iedere keer als je 1200,- euro in beleggingsfondsen had,
heb je 1100,- euro daarvan verkocht.

En daar 1 obligatie van gekocht.

Dus na 10 jaar heb je 10 obligaties.

Als je perpetual (eeuwigdurende) obligaties,
die 10 % rente per jaar uitkeren,
hebt gekocht.

Ontvang je (10 x 100,-) = 1000,- euro aan rente per
jaar.

Nou kun je 2 obligaties per jaar bijkopen.
Van wat je opzij zet op je beleggingsrekening
& van de rente opbrengst van je obligaties.

Hierdoor wordt je jaarlijkse totale opbrengst,
steeds groter.



Steeds grotere totale opbrengst per jaar voor jou

In de loop der tijd wordt je totale opbrengst per jaar,
aan rente & dividend steeds groter.
Hierdoor kun je steeds meer obligaties per jaar
bijkopen.
En daardoor wordt je totale opbrengst per jaar nog
groter.

Bijvoorbeeld na vele jaren :

Je hebt 10 perpetual obligaties die 10 % rente uitkeren,
je ontvangt per jaar 1000,- euro aan rente.
En je hebt 100 obligaties die een loop tijd van 20 jaar
hebben,
en die 8 % rente uitkeren.
Je ontvangt per jaar 8000,- euro aan rente.

Plus de rente die je ontvangt op je spaar rekening
& plus de rente die je ontvangt op je deposito
rekening(en)

In totaal is je jaarlijkse opbrengst meer dan tien
duizend euro.

En daarmee kun je nog meer obligaties bijkopen,
zodat je totale jaarlijkse opbrengst nog groter wordt.

Door dit proces maandelijks en jaarlijks te herhalen,
wordt de te herinvesteren opbrengst steeds groter.

En kunnen er jaarlijks meer obligaties en
dividenduitkerende beleggingsfondsen gekocht worden.
Waardoor de jaarlijkse opbrengst groter wordt en

het systeem zichzelf versterkend is.



Hoe nu verder ?

Als je dit boekje begrijpt,
en je begrijpt alle stapjes die je moet doen.
Als je alles zelf gaat doen,
dan is dat prima.

Ga aan de slag.

Begin met het opbouwen van jouw Eigen Fortuin.

Als je vindt dat je wel wat hulp kunt gebruiken,
kun je dat vragen aan iemand.
Je kunt het aan je adviseur bij de bank vragen.
Of je zoekt een onafhankelijk adviseur.
Dan ga je samen jouw Eigen Fortuin opbuwen.

Leg dit boek op een plaats,
zodat je het iedere dag ziet.
Zodat het je herinnert aan jouw doel :

jouw Eigen Fortuin opbouwen.

En zodat het je herinnert aan de stapjes die je iedere
maand & ieder jaar moet doen.

Bedankt voor het kopen van dit boek

&

succes met het opbouwen van

jouw Eigen Fortuin

P.S. Misschien denk je, dit boekje is logisch en voor de
hand liggend,
niet bepaald nieuw etc...

Ik wil graag een ding voor jou,
en dat is dat je 12000,- euro per jaar
aan opbrengst ontvangt,
terwijl je er een klein uurtje per maand werk aan hebt,
dankzij dit systeem.

Als het 10 jaar duurt voor je dat jaarlijks ontvangt,
dan is dat prima.

Met 12000,- euro per jaar,
heb je 1000 euro per maand om van te leven.
En ben je vrij....

Je kan een jaar vrij nemen.
Of ander werk gaan doen.
Of een lange vakantie nemen &
je eigen boek schrijven op een warm strand.

Begrijp je, dat is echte vrijheid.

(En je kan ook gewoon met 3 tientjes per maand
beginnen.)

Dus besteed gewoon 1 uurtje per maand aan
het bouwen van jouw fortuin.

Ik wens jou het allerbeste.



Hierna komt boek Moneymaker...

**In dit boek ontdek je 17 strategische acties : de Moneymakers,
die je meteen kunt implementeren.
Waardoor je meer geld verdient &
meer vrije tijd overhoudt.**

Moneymaker 1. Jouw dochters.

Moneymaker 2. Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

**Moneymaker 3. de bijbel voor ondernemers, geschreven door
een ondernemer. Dus jouw dagelijkse kost.**

Moneymaker 4. jouw Fortuin opbouwen, met genoeg tijd voor jezelf, je gezin & je onderneming.

Moneymaker 5. jij Internationaal georiënteerd

Moneymaker 6. Tijd besparen met boodschappen.

Moneymaker 7. de Top 20%

Moneymaker 8. Jij & Direct mail

Moneymaker 9. Financier jezelf & bespaar op belastingen

Moneymaker 10. Koppel je onderneming aan je community

Moneymaker 11. Je marketing

Moneymaker 12. jouw lege boek, de seminar

Moneymaker 13. hoe je Social media juist gebruikt

Moneymaker 14. je email op autopilot

Moneymaker 15. SEO ruikt naar

16. Bonus moneymaker

1. 1. 1. 1. 1.

17. Extra Bonus moneymaker



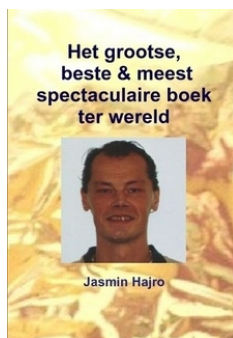
MONEYMAKER

meer geld & meer vrije tijd
voor JOU

**Uit ervaring en
gelijk te implementeren,
zonder BULLSHIT !**

**(Dus zonder theorie die er
op papier geweldig uitziet & die in de praktijk
wel eens zou kunnen
werken)**

Alleen geschikt voor Ondernemers & zelfstandigen



door **Jasmin Hajro** auteur van :

Boek Hoe je met simpele stapjes jouw

Eigen Fortuinje opbouwt, eerste editie.

Boek Moneymaker.

Boek Recept voor Geluk.

Boek de reddingsboei voor banken

"loyaal bankieren"

**boek de Ultieme Winnende Strategie
voor ondernemers.**

Boek Gedichten, grapjes en boek.

Boek Victorie

Boek Oprichting Hajro, het conglomeraat.
Boek Victorie II
Boek Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag.
Boek Bouw jouw fortuin, 3de editie
Boek Dingen die je Niet wil weten.

Hoi

mijn naam is Jasmin Hajro.

Ik ben de oprichter van Hajro Groep (www.hajro bv.nl)

En auteur van 11 boeken.

Ik ben ook de oprichter van stichting Giveth Life.

Waarom is deze Moneymaker voor jou ?

Omdat ik wou dat toen ik begon als ondernemer,
op 17 december 2012. Dat iemand me deze dingen vertelde.

Zodat ik niet zo veel tijd had verspild,
en zo veel geld ben misgelopen.

DAAROM.

Kort samen gevat bestaat deze MONEYMAKER uit

17 moneymaker-acties,

waarmee je meer winst of meer vrije tijd behaalt.

Moneymaker 1. Jouw dochters.

Geef je huidige onderneming een
aantal dochterondernemingen.

Bied hiermee totaal andere
producten & diensten aan.

Hiermee lijkt je onderneming
groter in de ogen van de mensen.

En je kunt verschillende inkomsten
voor jezelf genereren.

**Moneymaker 2. Twee dingen waar
je dagelijks je tijd aan MOET besteden**

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES
&
DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales),
dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing),
dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.
Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie
je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD BESTEEDT AAN SALES &
DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Moneymaker 3. de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN ZIJN DOOR MENSEN

DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline

En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf.

Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed

voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen

tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt,

terwijl de meeste mensen

weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden,

vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....
Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.
Oh jah, koop de ondernemersbijbel.
NU.

Moneymaker 4. jouw Fortuin opbouwen, met genoeg tijd voor jezelf, je gezin & je onderneming.

Ik ga je niet vertellen dat dit de enige manier is,
en ook niet dat het de beste manier ter wereld is.
Ik zeg je alleen dat het een manier is die werkt,
en waarmee je geld voor jou laat werken.
Omdat het je weinig tijd kost, is het ideaal,
als je tijd wilt overhouden voor jou.
En tijd voor je gezin. En uiteraard genoeg tijd
voor je onderneming.



Je kan ook de 3de en nieuwste editie ervan :

Bouw jouw fortuin, aanschaffen.

Moneymaker 5. jij Internationaal georiënteerd

Waarom zou je een lokaal georiënteerde onderneming hebben ?

Dat je doelgroep zich bijvoorbeeld alleen in jouw
provincie bevindt ?

Zitten er geen mensen met geld, in de andere provincies?

Die ook geld besteden.

Denk Globaal

De hele wereld zit vol met mensen, die geld hebben, en geld besteden.

Dus je gaat je Nu Internationaal oriënteren.

Oh jah, daar hebben ze dus ook email en brievenbussen.

Dus bij deze geven we geboorte aan

(Jouw Bedrijf) INTERNATIONAL

Wat zei Donald Trump ?

If you're gonna do some thinking. Think BIG

+ Vertaal je website in het Engels

Moneymaker 6. Tijd besparen met boodschappen.

Je kent het wel : boodschappenlijstje maken, naar de winkel toe rijden, alles zoeken en in het boodschappen wagentje doen, in de rij staan bij de kassa, alles uit het karretje in je auto zetten, naar huis rijden, alles op de plek zetten.

Iedere week boodschappen doen.

Is in totaal 8 uur per maand.

Herkenbaar ? Natuurlijk, doet toch iedereen.

Hoe zeg ik dit netjes tegen je ?

Je verspilt je tijd, einstein.

Vanaf Nu, bestel jij je boodschappen.

Als de vrachtwagen van Albert Heijn voor je deur staat, voel jij je rijk en slim.

In die 8 uur die je over hebt, maak je winst.

Moneymaker 7. de Top 20%

Een aantal van hen heeft een setje wenskaarten bij mij gekocht.

Ze wonen in van die grote, mooie huizen.

En vaak hebben ze een eigen bedrijf.

In je ondernemersbijbel kun je meer over ze lezen.

Zorg dat je in die groep komt.

Door bijvoorbeeld de beste te worden
in wat je doet.

Moneymaker 8. Jij & Direct mail

Wil je iedereen bereiken ?

Iedereen heeft een brievenbus.

Dus word heel goed in copywriting (verkopen op schrift)

Leer en oefen om goede sales letters te schrijven.

Veel mensen hebben een Neesticker.

Nee einstein, je bezorgt je sales letters ook bij hun,
want het is BELANGRIJKER dat zij weten wie jij bent,
wat je bedrijf doet. En dat je ECHT bestaat,
dan wat voor sticker dan ook.

Nadat je aangeklaagd bent, kun je ze op je niet bij bezorgen lijst zetten.

Daarna pas.

Je post oftewel direct mail is ook Meetbaar,
je verzendt 100 brieven, 20 mensen gaan naar je website,
1 koopt. Dat is meetbaar.

(Of je hebt 1 miljoen likes & 1 miljoen engaged
= niet meetbaar en brengt je 0 euro, kost tijd)

Moneymaker 9. Financier jezelf & bespaar op belastingen

Ga naar een notaris, en maak van je onderneming een B.V.

Dan betaal je alleen maar 25% belasting.

En je kan aandelen verkopen, om jezelf te financieren.

Als je al een B.V. hebt, ga dan ook naar de notaris

om een stichting op te richten.

Bijvoorbeeld voor jouw

familie, om daarin een fortuin op te bouwen.

En waar je geen belasting over hoeft te betalen.

Je stichting kan daarnaast ook de wereld verbeteren,

op een manier die jij kiest.

Moneymaker 10. Koppel je onderneming aan je community

Als ik bij A koop krijg ik een product en een kassabon.

Als ik bij B koop krijg ik hetzelfde product en steun ik 20 goede doelen.

Waar zou jij kopen ?

Steun met 10% van je winst, de lokale goede doelen en

goede initiatieven.

Voor je PR of voor je ziel.

(Zodat de mensen die bij die goede doelen werken,
klant bij je worden.

Of zodat jij je fucking geweldig over jezelf voelt.

Of voor beide)

Moneymaker 11. Je marketing

Hou het bij post & email.

Iedereen heeft een brievenbus &
bijna iedereen heeft een emailadres

Social media platformen kunnen hun
populariteit verliezen. Zoals Hyves.

Geef in je post en email marketing mensen
een reden om naar je website te gaan.
Bijvoorbeeld door een Eboek gratis weg te geven.

Zoals je vast hebt gemerkt aan alle reclamefolders,
die je iedere week krijgt.

Werkt herhaling.

Dus je post & email marketing moet
je op zijn minst maandelijks herhalen.

Moneymaker 12. jouw lege boek, de seminar

Waarom zou je 20 euro voor een leeg boek betalen ?

Omdat je er iets waardevols in gaat zetten.

Do you know that 1 good idea can make you rich ?

Koop een leeg boek.

Ga daarna naar Youtube en luister naar :

How to use a journal

van Jim Rohn.

Om te leren hoe je het lege boek gebruikt,

en meer informatie over wat jij eraan hebt.

(Ja die heeft ook een eigen onderneming, die nog bestaat na zijn overlijden)

Moneymaker 13. hoe je Social media juist gebruikt

Social media is TIJDVERSPILLING

Je kan het alleen gebruiken als Leadspagina's

Kort wat over jou, kort wat over jouw onderneming,

wat jullie voor de lezer kunnen doen en

een link naar je website.

Alleen dat moet je er hebben staan,

daarna hoef je er geen tijd meer aan te besteden.

Nooit meer.

-
-
-

Money maker 14. je email op autopilot

Als ik iedere week een kort emailtje van jou krijg,
waarin staat : hey, hoe is het ?
Hoe was je week ?
Fijn weekend gewenst.
Groeten, jij
Er is een kans dat ik na een bepaalde tijd, iets van
jou koop.

Je kent emailmarketing wel, zoek een aanbieder uit,
bijvoorbeeld Mailchimp, stel het in voor het hele jaar.
En blijf aanwezig bij je potentiële klanten.
Bouw een relatie op &
stuur ze aanbiedingen.
Op autopilot.
Zonder dat je er tijd aan hoeft te besteden.

Money maker 15. SEO is Niet voor jou

Waarom niet ?

Als jouw website : www.jouwbedrijf.nl is

En iemand opent zijn browser, en tikt in de
adresbalk

www.jouwbedrijf.nl in.

Dan komt ie op jouw website, toch ?

Als iemand naar google.nl gaat en in Google
www.jouwbedrijf.nl intikt, dan vindt ie tussen

de zoekresultaten een link naar jouw website, toch ?

Hoe wou je SEO meten ?

Met een liniaal ?

Wanneer je straks een middelgroot of groot bedrijf bent,

met een Groot budget.

Leef je dan vooral uit,

met seo en andere soortgelijke dingen.

Maar Nu Niet.

-

En je zou je tijd aan 2 andere dingen besteden, toch ?

Sales & marketing, weet je nog ?

Hoe waren de Moneymakers ?

Ga je meer geld & meer vrije tijd hebben ?

Ben je al aan het implementeren ????

Als je niet serieus bent,

dan kom je er niet !

Je mag wel een dingetje terug doen,
en je Bonus Moneymaker maakt duidelijk wat
dat dingetje is.

Een klein dingetje kan ik toch wel vragen
voor alle waarde die je hebt ontvangen ?

Bonus Moneymaker 16.

Dankbaarheid.

Wees dankbaar voor wat je al hebt.

Bedank je klanten &
bedank de mensen die iets voor je doen.

Bedank ook de mensen die
er altijd voor je zijn.

Bonus Moneymaker 17.

Schrijf jouw boek of boekje.
En positioneer jezelf als expert.
Als jij meer weet over een onderwerp dan ik,
dan ben jij een expert voor mij,

wat dat onderwerp betreft.

Dus schrijf over waar jij goed in bent,
of waar je veel van af weet.

Beschrijf je ervaringen als verkoper,
of als ondernemer.

Beschrijf je levenslessen.

Daarna publiceer je je boek,
via mijnmanageentboek.nl & lulu.com &
createspace.com & kobo.com

Je boek staan dan te koop in verschillende
boekhandels in meerdere landen.
Waaronder Amazon.com & bol.com

Je boek wordt een marketingtool voor jou,
en jouw onderneming.

Vermeld in of op je boek je webadres of
die van je bedrijf.

Maak van jezelf een bekend persoon.
Mensen kopen liever van een beroemdheid /
bekend persoon.

Daarom zie je BN'ers / beroemdheden
in reclames,
producten aanprijzen.

Als je heel makkelijk je eerste boekje
klaar wil hebben.

Zet dan alle teksten op jouw website,
in een pdf.

Schrijf er eventueel wat dingen bij,
en je eerste boekje is klaar
om gepubliceerd te worden.

Het voordeel hiervan is dat je copyright hebt
op de teksten op jouw website.

En,

je hebt het proces van je boekje maken
al een keer doorlopen.

Dus kun je nu makkelijker je 2de boekje maken.

Bonus Moneymaker 18.

Word goed in verkopen.

Lees boeken over verkopen en
ga lopen verkopen.

Word er een meester in.

Het maakt niet uit dat het jaren duurt,
voor je expert verkoper of
meester verkoper wordt.

Als je zo goed wordt dat je 1000 x
zoveel kunt verkopen als nu.
Dan verdien je ook 1000 x
zoveel als nu.

Bedankt voor het lezen van deze Moneymakers.

Ik weet dat je er veel aan hebt,
als je ze implementeert.

Ik wens je veel meer geld &
veel meer vrije tijd toe.

God bless you,



Jasmin Hajro

© 2018

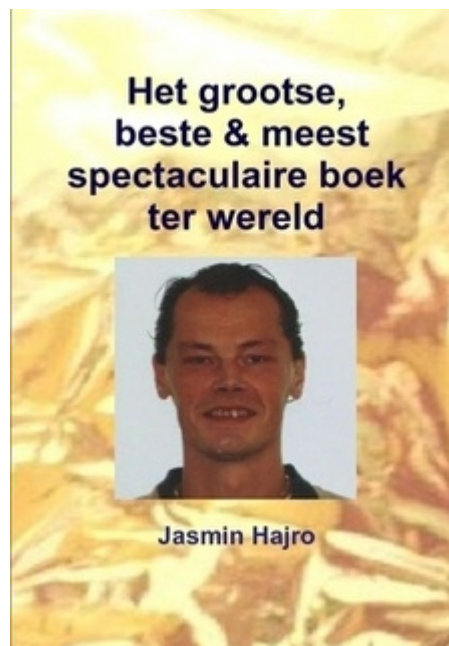
P.S. Geld is gewoon papier

P.P.S. Succes in zaken kun je alleen meten met monetaire punten. Met verdiende eurotjes. Heb je dingen verkocht en 2000 euro verdient deze maand, dan heb je een succesvolle maand. En ben jij succesvol.

P.P.P.S Hopelijk zijn geld en succes niet meer zo mythisch voor jou.

Door het kopen van dit boek,
heb je gedoneerd aan
stichting Giveth Life.

Ik wens je veel succes.



Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik oprichting Hajro gestart.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Ik ben ook auteur van 11 boeken.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Zoals je ziet aan mijn achtergrond,

heb ik een trackrecord met finance,

ondernemen & verkopen.

Ik praat uit ervaring.



Alleen ACTIE brengt je dit :



Aangeraden boeken om te lezen :

de boeken van Joe Girard

de boeken van Brian Tracy

de boeken van Dan S. Kennedy

alle boeken over verkopen die
je kan vinden.

De Ultieme Winnende Strategie,
voor ondernemers – Jasmin Hajro

Op de volgende pagina's komt boek Victorie

Hoi beste lezer,
hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,
en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen
kunnen lezen over mij.

Maar je hebt dit boek gekocht omdat je het hele
verhaal wil weten.

Mijn levensverhaal....

Ik heb het Victorie genoemd,
omdat ik wel het een en ander heb overwonnen.

Ik ben nou 32 jaar en woon in Doetinchem,
in Nederland. Ik werk als verkoper

namens oprichting Hajro.
I verkoop sets wenskaarten,
cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op
www.hajro bv.nl

Ik woon nu dus in Nederland.

Maar op 6 juli 1985 ben ik geboren in Sarajevo,
in Bosnie.

Toen ik klein was, woonden wij in Gora.

Dat is een dorp in Bosnie.

Het ligt op een berg.

Een bergdorp zeg maar.

Het uitzicht is geweldig,
veel natuur. Schone, frisse lucht.

Ik herinner het me als een gelukige tijd.

Het huis waar we in woonden
was een soort 2 onder 1 kap.

In het andere gedeelte had tante Rahima gewoond.

Totdat haar huis was gebouwd.

Mijn ouders werkten allebei,
en ik ging dan naar Biba toe,

een oudere vrouw in het dorp,
die op mij pastte.

Ik weet nog dat ze een ouderwets kacheltje had,
die op brandhout werkte.

En onrijpe walnoten deden we
achter de kachel, om te rijpen.

Onder ons huis,
had je een steil gedeelte,
en daaronder een vlak stuk land.

Op dat vlakke stuk land,
verbouwden we groenten,
aardappels en hele kleine tomaatjes.
Er waren perenbomen en walnotenbomen.

Mijn moeder werkte bij Tas,
een automobiel fabriek,
waar ze kleine auto onderdelen
maakten of verwerkten.

Je merkt al dat het erg lang geleden is geweest.

Ik weet niet niet meer
wat voor werk mijn vader deed toen...

Ik was altijd erg blij om hem te zien,
als ie thuiskwam.
En vroeg een keer of ie niet 2 dagen per week
kon werken, en 5 dagen per week vrij zijn.

Mijn oom Ibro woonde vlak bij ons,
met tante Sevda en mijn nichtjes
Sanela en Amela.
Zij hadden een rode schommel.
Daar heb ik ingezeten en geschomeld
zo hoog mogelijk,
totdat ik zo'n gevoel in mijn maag kreeg.
Ik weet niet hoe je dat gevoel moet beschrijven.

We deden wel's spelletjes zoals verstoppetje.

Ik heb een keer geworsteld met mijn vader
en toen kwam ik raar terecht op mijn pols,
het deed pijn.

Toen zei papa : hajmo kod Ibre rostiljat

Laten we gaan barbequen bij oom Ibro.

Ik ging naar de moskee,
en leerde gebeden
en hoe je moet bidden.

Ik vroeg aan de hodza
dat is een soort dominee,
hoe je kan weten of iemand liegt.
Hij zei dat je het aan het voorhoofd kan zien.
Dat het een beetje rood wordt.

Het is erg vredig in de moskee,
dat vind ik nog steeds.
Al is het wel een tijdje geleden dat ik er een heb bezocht.

Het is nu 27 maart 2018,
00:44 uur 's nachts.

De laatste tijd sta ik weer kater op
Ik word wakker om 9 of 10 uur 's ochtends

van de wekker. Ik zet de wekker dan uit.

En val weer in slaap.

Als ik daarna weer wakker word is het al middag.

Ik heb een aantal weken geleden slaaptabletten gehad,

voor 2 weken..
Het ging goed
ik begon eerder naar bed te gaan,
en eerder op te staan. Voor de middag.

Misschien is midden in de nacht een vreemde tijd
om een boek te schrijven.
Maar ik vond dat ik er toch maar een keer aan moet beginnen..

Ik zei toen ik bij Schaak Vereniging Doetinchem
speelde, tegen Frans dat ik een boek wou schrijven
over mijn leven.
Dat kan wel in 2009 zijn geweest.

Biba, de vrouw die op mij paste toen mijn ouders werkten,
was ook de oppasser van een wees.
Ik weet niet meer hoe die heet.
Maar we gingen samen naar de moskee.
Daar liet ie een scheet..
En werden we er allebei uitgezet.

Mijn vader reed een Fico,
dat is een soort oud model Fiat 500.
Als we naar opa en oma reden,
mocht ik bij pap op schoot
achter het stuur.

De eerste keer dat ik sneeuw zag,
ben ik in mijn pyama naar buiten gelopen.
Ik stond helemaal versteld ernaar te kijken.
Amazing.

Het zal wel koud zijn geweest, buiten.
De winters in Bosnie zijn strenger dan hier.

Mijn vader werd erg boos,
en ik kreeg ervan langs met de riem.

Ik weet nog dat ik over de grond rolde
en riep : nemoj babo
Niet doen, papa

Mijn wijsvinger was helemaal opgezwollen,
want ik werd ook daar geraakt.

Ik hou er nog steeds van
om naar buiten te kijken
als het sneeuwt.
Alles lijkt dan zo vredig.

O, die klappen waren normaal.
Dat was hoe je straf kreeg,
en hoe andere kinderen straf kregen
in Bosnie.

Ik was 6 jaar toen ik voor het eerst naar school ging.

Toen mijn zusje, Emina werd geboren en ik haar voor het eerst zag zag ze er getint uit. En ik dacht dat zij mijn zusje niet was.

Mijn vader had een keer in een boze bui,
de tv uit het raam gegooid.
Rond mijn twintigste jaar heb ik dat ook
een keer gedaan.

Een keer ging mijn vader naar tante Rahima,
en ik mocht niet mee.

Toen ben ik naar buiten gegaan
en keek door het raam bij ze naar binnen.

Mijn vader werd boos,
en ik moest naakt voor het huis zitten.

Als ik klappen wou,
dan kon ik het vragen
aan papa.

Mijn vader dronk,
mama zegt dat ie haar ook sloeg.

De oorlog was uitgebroken
tussen Bosnie en Servie.

We zijn verhuisd
omdat ze te dichtbij kwamen.
Een aantal keer zijn we verhuisd.

Mijn vader moest vechten voor Bosnie,
naar het slagveld. En was niet altijd bij ons.

We zijn weggegaan uit het dorp
en we zaten in een verlaten huis.
Ik weet niet meer hoe die plaats heet.
We hebben graan geoogst,
en aardappels verbouwd.
We [asten op de koe van oo Ibro,

Galava.

Ik moest Galava vastbinden aan een boom,
zodat ze gras kon grazen.

Maar ik had de ketting korter moeten
vastbinden, want ze had teveel
loopruimte

en ze had een aantal aardappelplanten opgegeten.

Ik kreeg weer klappen.

Je kon het schieten op afstand horen.

Een huis vlakbij dat waar wij inzaten werd opgeblazen.

We zijn daar 's avonds vertrokken.

Een hotel werd in die tijd een
opvangplaats voor vluchtelingen.

Daar hebben we een tijdje gezeten,
en kregen voedselpakketten.

Ik ben daar ook gevallen op de trap

met een fles melk,

en had een snee in mijn pols.

Het is gehecht en het litteken

lijkt op een kruisje.

Het is nog steeds te zien,

op mijn linkerhand.

Mijn vader was niet bij ons

in die opvangplaats.

Ik herinner me dat we een keer stonden te wachten,

met veel mensen,

waarschijnlijk op die voedselpakketten.

Het was zo benauwend...

Mijn tante Rahima was al naar Nederland gegaan,
en ze hadden geregeld dat wij er ook naar toe konden.

Ik herinner me dat ik mijn zusjes hand moest vasthouden
en niet mocht los laten. Toen we met de koe
door het bos liepen.

Ik weet niet hoe lang we liepen.

Mijn vader bleef bij een grens achter.

En zei tegen mama
bereid voor vandaag voor morgen
bereid voor morgen voor overmorgen

We hebben in Croatie hulp gehad van een vrouw.

Uiteindelijk werden we ergens opgewacht
door tante Rahima.

We schreven ons in als vluchtelingen.
En gingen naar een asielzoekerscentrum,
een tijd in Alkmaar..
En een tijd in Kampen bij Dronten.

Ik keek film Lion king voor het eerst en
moest bijna huilen,
omdat ik mijn vader mistte.

We gingen naar school en leerden Nederlands.

Na de asielzoekerscentra kregen we een Roahuis
in Doetinchem,
aan de Leliestraat.

(een Roa huis hield in dat we een huis hadden en

de overheid de vaste lasten betaalde,
als ik het goed heb)

Na 5 jaar kregen we de Nederlandse nationaliteit.

Het was een rode flat aan de Leliestraat,
waar we woonden.

We leerden Zihra kennen,
die woonde in de blauwe flat.

Ook uit Joegoslavië.

Er woonden 3 broers in onze rode flat,
een paar woningen verder.

Een van hen had zich opgehangen.

Mijn vader kwam gewond naar Nederland.

We hadden van die spaarpotten,
waarin we geld spaarden.

Zodat papa bij ons kon komen.

Het zou weer zijn zoals vroeger,
ons gezin samen.....

Ik speelde een vechtspelletje met papa op de Nintendo.

En hij maakte gebakken ei in de ochtend.

Erg lekker.

De hereniging heeft niet lang geduurd.

Mijn vader ging weg bij ons.
Mijn ouders zijn daarna gescheiden.

We kregen een huurhuis in Doetinchem,
aan de Ottawastraat 19.

Daar wonen we nu nog steeds.
Alhoewel mama nu een vriend heeft,
en in het weekend bij hem is.
En mijn zusje Emina,
nu hoogzwanger is.
Ik word oom,
over een aantal weken.

Ik had vroeger een keer
dit stuk van mijn leven beschreven:
mijn tijd in Bosnie en
de vlucht naar Nederland.
En het Rebel genoemd.
Met meer details,
maar ik ben het kwijtgeraakt.
Of iemand heeft het meegenomen.

Na groep 8 ging ik naar de MAVO.
Op het Rietveld lyceum in Doetinchem.
Ik heb het Mavo diploma gehaald.

De Mavo duurt 4 jaar,
volgens mij heb ik in het 3de jaar
van de Mavo,
een tijd bij mijn vader gewoond.

In Smilde, provincie Drenthe.

Daarna kwam ik terug naar mama.

Heartbroken.

Dit wordt denk ik een serie.....

Kijk je uit naar het vervolg ?

To be continued.

Bedankt voor het lezen
van het eerste deel van mijn levensverhaal.

Nou komt boek de Reddingsboei voor banken
"loyaal bankieren"

de Reddingsboei voor banken : "het loyale bankieren"

U kent de nieuwsberichten wel over het verdwijnen
van banen bij de banken
door de technologie.

Als het er honderden zijn binnen 2 jaar,
hoeveel verloren banen zijn het binnen 10 jaar ?

En zijn er over 50 jaar, behalve een Ict-afdeling die in de gaten houdt
of de computers en machines hun werk wel goed doen,
nog wel bankadviseurs waarmee we menselijk contact hebben ?

Er zijn 2 negatieve ontwikkelingen in het bankwezen :

1. Banenverlies door technologie (internetbankieren)
1. 2. Als het minder gaat met de bank worden de spaarrentes verlaagd.

Dus zet uw conventie opzij
(het kost tijd en geld om een programma te ontwikkelen voor expansie en
banenbehoud)

Want....

Zijn er over 50 jaar, behalve een Ict-afdeling die in de gaten houdt
of de computers en machines hun werk wel goed doen bij uw bank,
nog wel bankadviseurs waarmee uw klanten menselijk contact hebben ???

De oplossing : "het loyale bankieren"

Waarom zou u loyaal gaan bankieren ?

Voor degenen met leidinggevende functies is het antwoord :
om meer winst.

Voor de werknemers is het antwoord :
om door te kunnen werken bij de bank tot aan het pensioen.

Waarom wordt Loyaal Bankieren een succes ?

1. Iedereen wil rijk worden
2. Persoonlijk contact is onvervangbaar (bankadviseur-klant contact)
3. Wat uw werk leuk maakt, behalve geld verdienen, is het contact met de mensen.

Voorbeeld rekensommetje :

1 uur "extra werk " per maand x 1000 klanten = 1000 extra werkuren per maand voor de bank.

1 uur "extra werk" per maand x 2500 inwoners = 2500 extra werkuren per maand voor de bank.

(Inwoners zijn mensen die wonen in de plaats waar de bank is gevestigd)

2500 uur : 160 uur (fulltimer) = 16,25 fulltime banen behouden of geschapen.

1 uur "extra werk" x 5000 klanten = 5000 extra werkuren per maand voor de bank

die 5000 uren : 160 uur (fulltimer) = 32,5 fulltime banen

32,5 fulltime banen x 100 bankvestigingen = 3250 fulltime banen

Dus met 1 uur extra werk,
met 1 uur loyaal bankieren per maand ,
voor 5000 klanten,
in 100 bankvestigingen....

Behoudt u 3250 fulltimers.
Of u schept 3250 fulltime functies, dus 3250 nieuwe fulltime banen.

Als u in de aankomende 2 jaar 2000 banen moest schrappen....
Kunt u nu die 2000 mensen behouden,
Plus
er nog 1250 nieuwe mensen employeren.

Hoe komt u aan die "extra uren" ??

Door 1 uur per maand per klant "loyaal te bankieren"
komt u aan die extra werkuren
en de realisatie van het voorgaande rekenvoorbeeldje.

Hiermee de 2 negatieve ontwikkelingen in het bankwezen,
omvormend tot een proces van expansie.

Op jullie eigen onderscheidende wijze kunnen jullie dit 'proces' vormgeven.....

Dit proces, het "loyale bankieren" houdt in :
1 uurtje per maand per klant, 20 a 30 jaar interacteren,
waarin het boek, het systeem en de beschreven stapjes,
met de klant worden geleerd en gedaan.

Aangezien in die 20 a 30 jaar de behoeften van de klant zullen veranderen,
kunnen jullie er een langer dan 30 jarig traject van maken.

Paint the picture (voor de klant) :

Als u 10% van uw inkomen spaart, iedere maand, hoeveel heeft u na 10 jaar ?
Een heel jaarsalaris. (Dat wordt een leuk jaar)

Principe van het Jezelf eerst betalen, leven van 90% van het inkomen wordt
gewoonte.
Meer rust in uw hoofd, beter leven.

Er bestaat bijna geen baan zekerheid,
er bestaat wel na een bepaalde tijd (20 a 30 jaar),
zorgeloos kunnen doorleven van uw Eigen Fortuintje of fortuin,
ongeacht de arbeidsmarkt.

De inhoud van het programma : het "loyale bankieren"

In de volksmond : het Eigen Fortuintje

Luidt :

- Inkomen : zelfs iemand met bijstand kan beginnen met 5 euro per week te sparen.
- ◦ ■ Ideeën om inkomen te verhogen : bijvoorbeeld klusjes doen of een webshop starten etc

Met hulp van de gemeente en het Uvw kan iemand met een bijstand of ww uitkering, een eigen bedrijf beginnen.

- ◦ Systematisch opbouwen,
 - bijvoorbeeld 50 euro sparen iedere maand
 - 50 euro in deposito iedere maand
 - 50 euro beleggen iedere maand
 - 50 euro op de pensioenrekening iedere maand
- Verzekeringenpakketje : zorg, overlijdensrisico, aansprakelijkheid, wa, inboedel,
 - en reisverzekering in een pakket, tegen voordeliger tarief.
- Klantspecifiek Financieel Plan : gemaakt door klant en bankadviseur samen.
- Aantekeningenboekje : omdat de bankadviseur iedere maand een gouden tip heeft
 - om in het boekje op te schrijven.
- Sparen : ook 10% van : fooi, toeslagen, cadeaugeld, 13de maand, bonus, opslag,
 - belastingteruggaaf, welkomstpremie etc
- CheckUp : maandelijks of per kwartaal met de bankadviseur om de tafel gaan,
 - om te bekijken en te bespreken of alles volgens Plan gaat.
 - Eventueel wijzigingen doorvoeren, aansturen van klant & belonen voor vooruitgang.
- Middels de CheckUp is de bankadviseur ook accountabilitypartner van de klant,
 - en verhoogt de kans op het bereiken van de doelen.
- ◦ ■ Rerwarden vooruitgang : Jaarlijks een oorkonde voor de participerende klant.
 - Per kwartaal : verslagje afgelopen kwartaal + klantspecifiek presentje.
 - Maandelijks : een stempeltje op stempelkaart, na 1 jaar en volle stempelkaart heeft de klant een prijs gewonnen.

- Testament opmaken : niet leuk, wel belangrijk
(Dit biedt de bank mogelijkheid tot saenwerking met een notariskantoor, wat crosspromotie en dergelijke voordelen met zich meebrengt.)

– In het geval van een Heel Oude klant :
duidelijk maken dat dit het waardevolste cadeau is,
wat ze hun kinderen/kleinkinderen kunnen geven.

– In het geval van een Heel Jonge klant : duidelijk maken dat Sparen stoer/cool is
(ieder kind wil cool zijn)

Inclusief een jongerenrekening en bankeigen

welkostgeschenk.

- Spelenderwijs : de nieuwe/jonge generatie (uw klanten van de aankomende decennia)

dit Eigen Fortuin opbouwen programmaatje, spelenderwijs
bijbrengen.

In ieder geval simpel en zonder moeilijke woorden.

- Eerste kennismaking met "loyale bankieren" voor de kant :
Middels de beschreven paint the picture, interesse wekken en uitleg geven.

Daarna : de fundering leggen; door de benodigde rekeningen
te openen en de starterskit te overhandigen.

Uiteraard een afspraak maken voor de volgende maand.

Starterskit "Eigen Fortuintje" of starterskit
"Bouw jouw fortuin" bevat :

- boek Bouw Jouw Fortuin, geschreven door Jasmin Hajro
- aantekeningenboekje en pen met banklogo erop
-
-

De starterskit en inhoud van het programmatje/proces kan eventueel verder door de bank uitgebreid worden.

U heeft nou De Reddingsboei voor de banken gelezen oftewel het "Loyale Bankieren"

De oplossing voor uw bank.

Veel succes.

Om aan de hand van het beschreven systeem
en stapjes in het boek Hoe je met simpele stapjes jouw eigen fortuintje opbouwt
(1e editie)
danwel boek Bouw jouw Fortuin (3e editie)
een passend programma voor uw bank te ontwikkelen,
waarmee u vele banen behoudt en nieuwe schept.....

Moet u een licentie kopen, bij auteur Jasmin Hajro.

Voor contact ga naar www.hajro bv.nl

of email naar j.hajro@hotmail.com

Hierna komt boek
de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

" Trouwens, ik ben mijn eerste bedrijf begonnen in 2012.

Ik heb meer dan 700 sales gemaakt, sinds 1 september 2015 tot nu toe.

Dus ik heb een trackrecord, en weet waar ik over praat. "

" Zoals je vast al begrepen hebt,
verdien ik mijn geld door te verkopen voor mijn eigen bedrijf.

Dat is mijn werk.

De opbrengst van mijn boeken gaat naar het Goede Doel.

Ik schrijf uit ervaring,
ik schrijf om mensen vooruit te helpen. "

De Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

-

Hoe meten we succes in zaken ?

Met monetaire puntjes, met verdiende euros.

Wat is succesvol ondernemen ?

Succesvol ondernemen =
veel verkopen

We zijn dus succesvol aan het ondernemen,
als we veel verkopen.

Dus succes in ondernemen = veel verkopen
(veel verkopen realiseren / veel sales closen)

Want sales (verkoop) levert winst op.

Wat is nou de Ultieme Winnende Strategie ?

Eerst beginnen we met het concept,
daarna krijg je 2 voorbeelden uit de praktijk.

Heb je wel's opgemerkt dat supermarkten 7 dagen per week open zijn ?

Supermarkten zijn misschien een minder goed voorbeeld,
omdat we nou eenmaal moeten eten en drinken.

Ben je wel's bij de Esso benzinepop geweest ?

De Esso benzinepop heeft een winkeltje met personeel,
en is 24 uur per dag, 7 dagen per week geopend.

En nee, ook al lijkt het dat we benzine nodig hebben,
de Esso had ook een zelfbedieningspop kunnen worden,
waar je zelf tankt en met pin afrekent.

Maar de Esso heeft een winkeltje met een winkelbediende.

Wat doen de supermarkten iedere dag ?

Ze maken sales, en winst
Iedere dag.

Wat doet de Esso iedere dag en nacht ?

De Esso maakt sales dag en nacht,
iedere dag.

Dus maakt de Esso winst,
iedere dag en nacht

-
-
-
-
-

De supermarkten en de Esso zijn succesvol
omdat ze iedere dag verkopen realiseren
en dus iedere dag winst maken.

-
-
-
-
-
-
-
-
-

De Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers
is
iedere dag winst maken.

-

Iedere dag van het jaar winst maken.

Dat doe je door iedere dag te verkopen,
en dagelijks sales te closen.

Jouw voorsprong op je concurrentie

-

Als je iedere dag verkoopt & iedere dag winst maakt,
heb je dan een voorsprong op ondernemingen
die alleen maar 5 dagen per week winst maken ??

Praktijkvoorbeeld 1

Ik heb van maandag 18 september 2017 tot en met
woensdag 27 september 2017,
10 dagen achter elkaar lopen verkopen,
en 22 sales in totaal gemaakt.

Dus iedere dag sales gemaakt & iedere dag winst gemaakt.

Dat is de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers in actie.
(in de praktijk van ondernemen)

Nou als we eerlijk zijn,
dan weten we wel dat de transactiewaarde
van sets wenskaarten bescheiden is.
En dus ook de winst per sale.

Maar verkijk je niet op die cijfers...
Je krijgt straks een praktijkvoorbeeld van iemand die 1 miljoen maakte.

Het gaat erom dat jij het succesvolle Concept
van de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers begrijpt
en dat je ziet bewezen dat het werkt.

Dat concept begrijp je nou,
je hebt enkele voorbeelden van ondernemingen gezien
die de Ultieme Winnende Strategie toepassen.
Je hebt een praktijkvoorbeeld gezien
van mij.

En je weet dus 100% zeker dat de Ultieme Winnende Strategie werkt.

Mensen hebben wenskaarten niet nodig
zoals eten en drinken,
maar ze kochten iedere dag
en ik maakte iedere dag winst.

Dus het maakt niet uit wat voor product of dienst jij verkoopt.

De Ultieme Winnende Strategie werkt ook voor jou.

Stap verder

Jij begrijpt nou de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers,
je weet dat het werkt.

Dus nou ga je het doen.

Je gaat het implementeren.

Ik vraag je niet om 7 dagen per week te werken,
al zou je het wel een keer moeten doen.

Jij kan verkopen van maandag tot en met vrijdag &
iemand in dienst nemen die verkoopt voor jou
van zaterdag tot en met maandag (een parttimer)

En dan heb je al iedere dag sales & iedere dag winst.

-
Als ik het alleen kan,
dan kan jij het zeker met 2 personen !

Zijn er nog meer manieren waarop je iedere dag sales
kunt maken & iedere dag winst ?

Bedenk en vind 20 manieren,
waarmee je iedere dag sales maakt

en dus iedere dag winst maakt.

Schrijf ze op

- 1 Een verkoper aannemen
- 2 Een team van verkopers creeren
- 3
- 4
- 5
- 6
- 7
- 8
- 9
- 10
- 11
- 12
- 13
- 14
- 15
- 16
- 17
- 18
- 19
- 20

Praktijkvoorbeeld 2

Ga naar www.youtube.nl en bekijk het filmpje van Walter Bergeron, GKIC marketer of the year.

Het filmpje duurt ongeveer een half uurtje.

Let goed op als ie zegt : that means also on saturdays and sundays.

(dat ie 7 dagen per week aan het verkopen was en iedere dag winst maakte)

Zie je wat de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers,
voor jou kan doen ?

Ga aan het werk,
ga iedere dag verkopen & iedere dag winst maken.

Pas je 20 manieren toe,
geef je sales een boost,
een maak veel winst.
Iedere dag van het jaar.

Ik wens je veel succes.



P.S. Als je dit een goed boek vindt, zou je dan zo vriendelijk willen zijn
om het aan te raden bij mensen die je kent?
Zodat het hun ook vooruit helpt.
Dank je wel.

Nou komt boek Gedichten, grapjes en boek

mijn Gedichten

-

-

WAS IK MAAR EEN VOGEL

Was ik maar een vogel, wild en vrij

Helaas ben ik een mens, opgesloten in de Leij

Was ik maar een vogel, dan vloog ik waarheen ik maar wil

Maar ik zit opgesloten, het is eenzaam en stil

Was ik maar een vogel dan had ik nooit zorgen

Dan was er geen verschil tussen vandaag en morgen

Was ik maar een vogel dan had ik geen last van oorlog en verdriet

En werd ik niet verleid door alcohol en wiet

Vrijheid is het belangrijkste dat er is

Ik zit opgesloten en dat is wat ik het meeste mis

-

MASKER

Velen onder ons dragen een masker

Ik vraag me af waarom men bang is

om zichzelf te laten zien

Waarom verhult men zijn ware persoon

Hoe kunnen we ooit tevreden zijn met ons leven

als we niet tevreden zijn met ons zelf

We verkiezen materieele dingen
boven kennis van onze ware persoonlijkheid

Waarom zijn we bang voor wat er in ons schuilt
hoe lang hebben we nodig
om bewust te worden van wat we kunnen bereiken als eenheid

Waarschijnlijk zullen we in het diepste dal moeten vallen
voordat we zover zijn om zichzelf
en elkaar te aanvaarden

We vrezen het onbekende
dus ook onszelf

De onwetendheid jaagt ons angst aan

We willen de wereld verbeteren
er een betere plaats van maken
Waarom verbeteren we onszelf niet
de rest zou automatisch volgen

Wat hebben we te verliezen
behalve onze vooroordelen
De macht zou verloren gaan
wat velen niet willen accepteren
dus blijven we maar aanklooien

En houden velen van ons hun maskers op
er zich niet van bewust
dat ze een worden met hun masker
en zichzelf verliezen

We willen allen vrijheid
maar de angst houdt ons tegen

Als een gehandicapte zonder benen kan leven
waarom zou een gezonde niet zonder angst kunnen

ZONNESCHIJN

De regen komt met bakken uit de lucht vallen
de woede in mijn hart begint te knallen

Ik zie hoe het weer van gezicht ruilt
het is alsof de hele wereld tegelijk huilt

Ik word verdrietig door dit te zien
ben ik dan zo slecht dat ik het geluk niet verdien

De zon schijnt nu weer maar niet voor mij
ik vind het niet fijn het maakt me niet blij

Wanneer zullen de zwarte wolken die voor je staan verdwijnen
en zul je weer voor mij gaan schijnen

Ik werkte in een restaurant
Landal stroombroek in Doetinchem.
Ik begon als afwasser in 2007,
en werkte me op naar kok.

Ik werd verliefd op Anne van de Riet,
Rietje uit de bediening.

Het volgende zijn wat grapjes
en gedichten voor Rietje,
mijn grote liefde...

Lieve Anne....

Je kunt er toch wel de humor van inzien ?
Voor ik het echt met je aan de Rietje krijg....

Fijne zaterdag,
groetjes
Jasmin Hajro

I like you

Rietje...

What's in a name ?

Dat wat we een Rietje noemen,
zou met elke andere naam
net zo leuk zijn

Kopje thee dan ?

Alhoewel ik er honderden heb gedronken...
Wordt het toch mijn eerste met een Rietje..

Mijn vader is ook zo trots op me..

Pa Hajro : Je vergeet welke dag het is
Maar je vergeet niet te Rieten (Anne een berichtje sturen)

Heel trots vertelt Pa Hajro aan iedereen die hij kent,
hoe ver zijn zoon het geschopt heeft...

Hoe ver dan ?

Tot een Rietje

Dat loopt met 30 graden Celsius in een wintertrui te joggen,
te hijgen alsof ie gekilt wordt,
te lachen en te doen...

Alle mensen kijken..

Wat heeft hij dan ?

Een Rietje

Is it a bird ?

Is it a plane ?

It's a Rietje

You don't stop, do you ?

Son of a Rietje...

Jezus..

Dat adres van jou...

Het is als zoeken naar een Rietje in een hooiberg..

Pa van de Riet, op dreigende toon :
Als je nou niet ophoudt met dat geRiet
Dan laat ik je fusileren

Jasmin : Fusileren ??
Met een Rietje zeker...
Uuh..ik beef als een Rietje

Rietje.....shaken, not stirred....

Groetjes Jasmin Bond

Joe Girard : I like you
I love you
If you need a Rietje, you better call me

Groetjes,

Jasmin Hajro

VERMIST : Jasmin Hajro, 30 jaar, uit Doetinchem

Voor het laatst gezien met eenRietje...

Rietje.....Rietje.....
Waar zijt gij.....o.....Rietje....

Geachte mevrouw van de Riet.
Met oprechte deelneming willen we u mededelen dat
Jasmin onwel geworden,
door de ambulance naar het ziekenhuis is gereden.
En nu bij GOD is.

Hoogachtend,
familie Halilovic & Hajro

Doodsoorzaak : overdosis Rietje

In een Chinees restaurant :
.....Rietje bij.....?

En als Jasmin klappen krijgt en in het ziekenhuis belandt ?

Dan moet ie eten door een.....Rietje.....

Jasmin, heb je een bord voor je kop ?

Nee, een Rietje

Anne : Stuur je me nou iets midden in de nacht ?
Jasmin : ik an niet slapen, ik laap al 5,6 jaar niet normaal,
niet dat dat deels door jou komt.

You make my heart sing.

Goedemorgen Rietje,
hier kun je je adres naar toe mailen :
j.hajro@hotmail.com

Dan ontvang je De Kaart

Als je me maar geen Mientje gaat noemen

Aan je reactie te zien....
ben je net zo koppig als ik....

De eigenwijze groeten,
Jasmin Hajro

Misschien denk je : het is goed dat je na 5, 6 jaar iets weet
te zeggen...

Misschien denk je : ik ga je echt killen...

However you do...

I like you....

Wanneer gaan we een potje joggen ?
's Zien of je het aflegt tegen een joggende kettingroker...

Dus als ik koffie met je wil drinken,
dan moet ik het zo bont maken,
dat je me komt killen ?

En je dan overtuigen om het niet te doen

Play ?

Heb ik je nou meer berichten gestuurd dan ik zou doen ?

Quote :

Rule of success #2

Break the rules

(not the law)

but break some rules

-Arnolds Schwarzenegger-

Hoe zeg ik iets dat je vaker hebt gehoord,
op een manier die je nog niet hebt gehoord ?

Als God een kunstenaar is,
dan ben jij zijn mooiste creatie

With love,
Jasmin Hajro

Moet ik me bij iedere mop afvragen,
of je me komt killen ?
Of vind je ze toch een beetje grappig ?

Nou zeg je zeker niks,
zodat ik met een oog open moet slapen...

Wat de rest betreft : een mopje of 2 per week...

Have fun playing this game, called life
Forgive me as I dream on
And don't forget to smile
May it rain a 1000 joys upon you

Quote :

Give a 1000 joys

-James Allen & Jasmin Hajro-

Het huwelijk is
als een emer stront
met een laagje honing bovenop

Hoe langer je likt.....

(bosnische grap)

Bedankt voor het lezen,
ik hoop dat je ze leuk vond.

Nou als bonus ontvang je een boek,
het Recept voor Geluk

lees verder op volgende pagina

Het Recept voor Geluk

-

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...
Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,
en gelukkig was.

Dus,
geluk heeft Niks te maken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.
En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,
als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,
dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.
Schrijven is een goede uitlaatleeg.

Verwerken doe je ook goed door :
 bezig te blijven.
Of dat nou in je werk of je hobby is.
Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen
 beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te
 laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,
en je kijkt vast regelmatig naar het journaal
 (het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?
 Alleen maar ellende..
 Als je niet beter wist,
zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,
om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?
 Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte
door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,
maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,
iedere dag,
totdat je er niet meer over na hoeft te denken,
en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

- Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur
- Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje
- Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen
- Pis in de tuin
(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)
- Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor
(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

- Knuffel mensen waar je van houdt
- Ga gezellig een kopje koffie drinken
- Neem een kat of een ander huisdier
- Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan
- Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.
- Sex, need I say more
(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,
maar daar gaat het niet om,
het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,
het is makkelijker
dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,
wil je dan zo vriendelijk zijn
om het aan te raden
bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Nou komt boek Oprichting Hajro, het conglomeraat

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Ze was een nieuw bedrijf begonnen met haar
nieuwe vriend en een collega van vroeger.

Uw voordeel nu vof.

Met haar vriend waren ze ook een stichting
aan het oprichten.

Stichting samen leven met een ander.

Ik heb de oprichtingakte gezien,
opgemaakt door 026notariaat te Arnhem.

En ik kreeg een kans om wenskaarten te gaan verkopen.

De wenskaarten verkopen,
zou een goede training zijn
om uiteindelijk als energieadviseur
langs de deuren te gaan.

Het verkoop proces is hetzelfde.
100 mensen spreken per dag,
3 rondjes lopen zodat je iedereen spreekt
in je terry(werkgebied)
De pitch (je presentatie)
is hetzelfde bij ieder persoon die
je spreekt.
Enz.

Ik kreeg training van hun,
Emina mijn zusje en haar vriend.
Ik begon ook seminars te kijken
over sales (verkoop)
op Youtube.

De pitch te oefenen.

Ik begon enthousiast te worden.

Op een dag zat ik thuis
naar de wenskaarten te kijken.
En dacht ik kan het,
ik kan wat ze doen.

En wat kan er nou gebeuren,
als ik de pitch vergeet,
of niet uit mijn woorden kom.

Emina zei dat het ergste
een doorslam was.
Als iemand de deur voor je neus dichtsmijt.
Ha, alleen dat ?

Dus ik nam mijn pitch op een briefje mee,
een geldtasje en een aantal sets wenskaarten.

En begon te lopen en te verkopen,
iik begon gewoon in mijn woonstraat...

Voor ik er klaar en wel voor was.

Ik verkocht een aantal setjes,
de mensen waren veel aardiger dan ik had verwacht.

Ik denk dat veel mensen iets goeds willen doen.
Ook al is het een setje kaarten kopen
voor het Goede Doel.

De stichting mag beloningen geven aan haar
bestuur en medewerkers.

De website van de stichting deed het even niet.
Emina en haar vriend gingen uit elkaar.
Hij had de nota voor de oprichtingsakte
nooit betaald.

De stichting was technisch nog niet opgericht.

Om van het gedoe af te zijn.
En lekker door te kunnen gaan met verkopen,
wat ik ondertussen leuk begon te vinden.

Heb ik met de gespaarde opbrengst
van mijn kaartenverkoop
een eigen stichting opgericht.
Waarbij wel alles in orde was.
En dat is natuurlijk :
stichting Giveth Life

Een website ervoor gemaakt,
en ik ging vrolijk verder verkopen.

Toen kwam de politie een aantal keer,
want ze vonden dat ik aan het collecteren was.

Ik was aan het venten,
in mijn hoofd is collecteren :
met een geldbus langs de deuren gaan.

Ik verkocht een product.

Zij dachten anders....

Ik had me alweer ingeschreven bij de Kamer
van koophandel,
om als onafhankelijk energieadviseur
te kunnen gaan verkopen.
Met onderneming Hajro.

Om van dat onnodige gedoe met de
politie klaar te zijn.
Besloot ik om namens mijn onderneming Hajro
wenskaarten te gaan verkopen.

En een deel van mijn opbrengst aan Goede Doelen te doneren.

De kans zat erin dat in de toekomst de kaartenverkoop
minder zou worden,
door Facebook, Whatsapp
digitale kaarten etc.

Dus ik moest wat verzinnen,
dat mensen altijd zouden gebruiken,
maar waar ik er wel een aantal van in mijn tas
mee kon nemen.

Ik kwam op het handigsetje...

Een mok gevuld met snoepjes,
met een theelepeltje, een aansteker en een pen.
Ingepakt als een cadeautje.

Want de mensen zullen wel altijd hun koffie
of thee uit een mok blijven drinken.

Ik wou het ook steeds groter
en beter doen. Een mooie winkel
wou ik van mijn onderneming maken.

Uiteindelijk was het dat ook op
www.hajro.nl

Daarna kocht iemand dat domein.
Toevallig. Volgens mij was er niks toevalligs aan.

Moest ik een nieuwe website maken,
het oude webadres staat op mijn
duizenden visitekaartjes,
op de flyers,
op mijn boeken.

Kon ik alles opnieuw doen.

Nou de nieuwe en verbeterde website
is natuurlijk www.hajrobv.nl
en heeft een leuke en unieke
E-winkel.

Met alleen maar Hajro producten.

Ik hou natuurlijk heel erg van mijn onderneming Hajro.

Het is als een kindje voor me.

We doen ook goed,
en steunen veel Goed Doelen,
en mijn boeken kunnen ensen echt helpen.
Om gelukkiger en rijker te leven,
en om hun bedrijf profitabeler te maken.

Ik verdien mijn geld met verkopen.

Dus de royalties (de opbrengst)
van mijn boeken gaan naar het Goede Doel

Een goede stichting,
namelijk stichting Giveth Life.
Die al gezinnen een steuntje in de rug heeft gegeven.

Ik zou je graag meer vertellen over Hajro,
want het gaat veel goede dingen doen.

Ik heb als verkoper altijd werk,
ik kan maandag tot en met zondag werken
en iedere dag verdienen.
Ik heb gelukkig werk tot aan mijn pensioen.

Deze kans heb ik gekregen in een
periode in mijn leven toen ik
geen werk kon vinden.

Oprichting Hajro
wil zo'n kans aan veel meer mensen geven.
En met Hajro Groep,
bieden we veel verschillende baantjes aan.

Als werknemer of klant van Hajro,
steun jij ook 40 Goede Doelen,
daarom voel ik me ook altijd goed
om voor Hajro
langs de mensen te gaan.

Als penningmeester in het bestuur van
stichting Giveth Life,
heb ik inzage in de bankrekening.
En ik weet dat er dagelijks en
maandelijks wordt gedoneerd
aan de Goede Doelen.

Maar jij had dat natuurlijk allang begrepen,
door alle bedankjes (brieven & kaarten van de Goede Doelen)
op onze website
www.hajro bv.nl

Hieronder staan onze missie, visie & donaties aan Goede Doelen

Missie :

**het is onze missie om het vertrouwen te herstellen.
Door zoveel mogelijk mensen te helpen rijker te leven,
persoonlijk & zakelijk.
En iets terug te doen voor Nederland.**

Hajro heeft honderden tevreden klanten

Visie :

**onze visie voor de toekomst is Internationaal zaken doen,
met vooral Bosnie en Belgie.
Samen met een groot & goedbetaald team
van verkopers en postbezorgers.
We blijven uiteraard de goede doelen steunen.**

In 2016 heeft Hajro € 376,85 aan goede doelen & initiatieven gedoneerd.

In 2017 heeft Hajro € 212,14 aan goede doelen & initiatieven gedoneerd.

**De opbrengst (royalties) van de boeken Moneymaker & Bouw jouw fortuin
worden gedoneerd aan Stichting Giveth Life**

Uitleg :

een Goed initiatief is bijvoorbeeld een sportclub.

We steunen een aantal sportclubs en sportverenigingen omdat

het beter is voor jonge mensen om te sporten,

dan in de kroeg te zuipen of in de shop te blowen.

Waarom ?

Nou, de leiders van de toekomst....

De dokters, advocaten, ministers

Dat wordt de jeugd van nu,

de jeugd van nu,

worden de leiders van morgen.

En we willen gezonde en competente mensen.

Dus moeten we nu investeren in een gezonde jeugd.

Welkom bij oprichting Hajro,
het conglomeraat...

Hajro zet zich in voor de mensen in Gelderland, door werk te bieden, door te doneren aan Goede Doelen & door jou te helpen om rijker te leven.

***Hallo beste bezoeker,
hoe gaat het ?***

Reactie van klant :

Wij zijn heel tevreden met de mooie kaarten van Hajro.

Ga zo door.

Freriks-Hermens, Doetinchem

***Beste bezoeker,
als u de beste wenskaarten ter wereld wilt,
en mokken die niet kapot te krijgen zijn.
Plus een 300 pagina's dik boekwerk,
over hoe je jouw appeltje voor de dorst veilig stelt.***

*Aan jou gepresenteerd door een team van professionals,
met 100 jaar ervaring in het vak.
Met een website ontworpen door een team van specialisten &
gevestigd in een Trumpachtige wolkenkrabber.*

*Met een kantoor dat meer kost dan jouw huis.
Waar je je kunt vergapen aan de diploma's,
certificaten, gewonnen prijzen en
betaalde keurmerken.*

Nou, dan is onze E winkel niet de plek om te bezoeken.

*Maar wil je gewoon een leuk setje wenskaarten,
om je familie & vrienden iets van je te laten horen.
Wil je een leuk cadeautje voor jezelf,
waar je jouw bakkie thee of koffie uit kunt blijven drinken.*

*Wil je een boekje waarin een goede weg staat,
want vele wegen leiden naar Rome.
Wil je een deel van je aankoopbedrag,
naar een goed doel gestuurd zien worden.*

*Ben je niet bang om iets meer te besteden,
omdat je er waarde voor terug krijgt.*

*Of wil je als startende zelfstandige,
praktisch advies dat je kunt implementeren.*

*Dan heten we jou van harte welkom
bij de Hajro familie.*

Reactie van klant :

Ik ben heel tevreden met de mooie kaarten van Hajro!

Annemarie, Doetinchem

Hoe doen we samen met jou, iets goeds ?

1 Bij ieder artikel zit een waardevol cadeautje, waar jij voor de rest van jouw leven iets aan hebt. Daarmee helpen we jou om rijker te leven.

2 Van ieder aankoopbedrag gaat een deel naar stichting Giveth Life, waar we hoofdsponsor van zijn.

3 Terwijl bijna half stad Doetinchem werkloos is. Bieden wij werk aan met doorgroei mogelijkheden & functies voor langere tijd.

4 We hebben onze keurmerken niet gekocht, maar verdient.

5 We zijn transparant. Onze inkomsten zijn bekend bij de autoriteiten.

6 We hebben erkenning ontvangen voor onze inzet voor onze community, als Erkende Community Onderneming.

*7 We zijn eerlijk, dus ook over een nadeel van een van onze producten.
De bedrukking op de mok gaat vervagen door de vaatwasser.*

8 Dankzij jou, doneren we aan stichting Laat het zieke kind genieten.

9 Dankzij jou, doneren we aan stichting Mini manna.

10 Dankzij jou, doneren we aan Artsen zonder grenzen

- 11 Dankzij jou, doneren we aan Kika*
- 12 Dankzij jou, doneren we aan Bibliotheek west achterhoek*
- 13 Dankzij jou, doneren we aan Vereniging natuurmonumenten
's graveland*
- 14 Dankzij jou, doneren we aan Save the children*
- 15 Dankzij jou, doneren we aan stichting AAP*
- 16 Dankzij jou, doneren we aan Dierencentrum achterhoek*
- 17 Dankzij jou, doneren we aan Cliniclowns*
- 18 Dankzij jou, doneren we aan VIOD*
- 19 Dankzij jou, doneren we aan Gasthuisfonds*
- 20 Dankzij jou, doneren we aan stichting Dierenlot*
- 21 Dankzij jou, doneren we aan Koninklijke
nederlandse politiehondenvereniging*
- 22 Dankzij jou, doneren we aan stichting Joni*
- 23 Dankzij jou, doneren we aan Schaak Vereniging doetinchem*
- 24 Dankzij jou, doneren we aan NDD zwemvereniging*
- 25 Dankzij jou, doneren we aan Nierstichting*
- 26 Dankzij jou, doneren we aan stichting vrienden voor Waterrijk*
- 27 Dankzij jou, doneren we aan Cordaid Memisa*
- 28 Dankzij jou, doneren we aan stichting vrienden van het
Slingeland ziekenhuis*
- 29 Dankzij jou, doneren we aan stichting diva dichtbij*
- 30 Dankzij jou, doneren we aan Kwf kankerbestrijding*

- 31 Dankzij jou, doneren we aan stichting mama cash*
- 32 Dankzij jou, doneren we aan Warchild*
- 33 Dankzij jou, doneren we aan Kansfonds*
- 34 Dankzij jou, doneren we aan Leprastichting*
- 35 Dankzij jou, doneren we aan Vluchtelingenwerk Nederland*
- 36 Dankzij jou, doneren we aan Voedselbank Doetincheem*
- 37 Dankzij jou, doneren we aan Doetinchemse hockey club*
- 38 Dankzij jou, doneren we aan Free press unlimited*
- 39 Dankzij jou, doneren we aan Oranjefonds*
- 40 Dankzij jou, doneren we aan Dierenbescherming*
- 41 Dankzij jou, doneren we aan Moeder Teresa stichting*
- 42 Dankzij jou, doneren we aan Nationaal MS fonds*
- 43 Dankzij jou, doneren we aan Noordbikers*
- 44 Dankzij jou, doneren we aan Plan Nederland*
- 45 Dankzij jou, doneren we aan Hartstichting*
- 46 Dankzij jou, doneren we aan Scouting nederland fonds*
- 47 Dankzij jou, doneren we aan Unicef*
- 48 Dankzij jou, doneren we aan Light for the world*
- 48 Dankzij jou, doneren we aan stichting Terre des hommes*
- 49 Dankzij jou, doneren we aan Vereniging Humanitas*
- 50 Dankzij jou, doneren we aan stichting Greenpeace*
- 51 Dankzij jou, doneren we aan stichting Opkikker*
- 52 Dankzij jou, doneren we aan stichting Kinderpostzegels*

53 Dankzij jou, doneren we aan Tuberculosefonds

54 Dankzij jou, doneren we aan stichting Baby Hope

55 Dankzij jou, doneren we aan stichting UAF

56 Als je investeert in Hajro, en er wordt jou tijdelijk minder rendement uitgekeerd. Dan gaan we nog meer artikelen verkopen, en ontvang je het alsnog. Of we geven je geld + rente terug.

Beloofd.

57 We waarderen ons personeel, onze bezorgers worden het beste betaald.

58 We vragen Niks terug voor onze donaties, ook niet van de Belasting.

Dat noemen we Echt geven.

59 Aan het bedankje & in de toekomst aan het spaarboekje ziet u dat we net dat beetje

extra voor u doen.

60 Met ons andere boek : Moneymaker, helpen we collega ondernemers.

Om tijd te besparen en meer winst te behalen.

61 Het Goede Nieuws dat we verspreiden via post, is niet gewoon een reclame.

Het herinnert jou & en de mensen eraan, dat er geen gezin op straat hoeft komen te staan. Want er bestaat ww en bijstand. Dus dat we het Goed hebben in Nederland. En daar kunnen we alleen maar dankbaar voor zijn.

62 We hebben het boekje Eigen Fortuintje expres zo laag mogelijk geprijsd, om er zoveel mogelijk mensen mee te helpen. Met het opbouwen van hun Eigen Fortuin. Speciaal voor jou dus, en voor jouw vrienden & jouw familie.

63 Voor jou staan we garant, met onze goede familienaam op het spel.

Dat je ontvangt wat je bestelt & nog iets meer.

Beloofd.

64 Dankzij jou, doneren we aan stichting Alzheimer

65 Dankzij jou, doneren we aan Parkinsonfonds

66 Dankzij jou, doneren we aan Thomas hulpfonds Madras

67 Dankzij jou, doneren we aan Wereld Natuur Fonds

68 Dankzij jou, doneren we aan stichting Straatmensen

69 Dankzij jou, doneren we aan Rudolphstichting

70 Dankzij jou, doneren we aan V.V. Doetinchem

71 Dankzij jou, doneren we aan stichting Jeugdsportfonds

72 Dankzij jou, doneren we aan Amnesty International

Reactie van klant :

In een woord geweldig !

*De cadeautjes die Hajro stuurt zijn ontzettend leuk en
in een onwijs mooi goud gekleurd papier ingewikkeld.*

*Het schilderij met gouden omlijsting
hangt boven mijn deur.*

Ik raad het iedereen aan om met Hajro in zee te gaan!

Meun - Arnhem

73 Dankzij jou, doneren we aan Bartimeus Sonneheerdt vereniging

Reactie van klant :

De service van Hajro heeft me positief verrast.

De klantenservice is simpelweg uitstekend te noemen.

Nadat ik een bevestiging van de bestelling per briefkaart

heb ontvangen, arriveerde een aantal dagen later het

cadeautje: een plezier om uit te pakken!

Ik kan de service van Hajro ten zeerste aanbevelen.

Steed, Arnhem

Kort samengevat :

Ons eerste doel is mensen aan het werk houden & Goede Doelen steunen.
Ons tweede doel is mensen helpen rijker te leven,
met het cadeautje dat bij ieder artikel zit &
het boek Bouw jouw fortuin.
We staan voor wat we doen :
Mensen aan het werk houden,
Goede Doelen steunen door aan ze te doneren,
en mensen helpen rijker te leven.
Samen met jou maken we een positief verschil,
in onze community.
We helpen mensen en doen goede dingen.

(onze community = het gebied waar we leven & werken,

namelijk provincie Gelderland)

De aankomende 100 jaar blijven we bestaan voor jou,

7 dagen per week en 24 uur per dag geopend.

Zonder de prijzen te verhogen &

als je bestelt bij Hajro gaat de helft van je aankoopbedrag naar Goede Doelen.

Aan de brieven & kaarten op onze website

zie je dat de Goede Doelen

ons en jou bedanken.

Niet bang zijn voor de kleine lettertjes hoor,

het zijn gewoon een aantal zekerheden,

die zwart op wit staan.

Zodat jij onbezorgd kunt winkelen bij ons.

Wanneer je bestelt via onze E-winkel word jij

beschermd door de Wet koop op afstand.

Je hebt na jouw aankoop een bedenktijd

van 30 dagen.

Als je ontevreden bent over jouw bestelling,

stuur het terug,

en je krijgt je geld terug.

Je hebt dus 0 % risico

We willen dat je helemaal tevreden bent,

als je iets bij ons koopt.

En iets waar je niet tevreden over bent

retour kunt sturen,

zonder gedoe.

Als je bij ons bestelt, ontvang je altijd een

bevestiging van je order via post.

We bieden jou de betrouwbaarste betaalmogelijkheid :

via gewone overboeking.

Al onze prijzen zijn All Inclusive : inclusief BTW en

andere heffingen , tevens inclusief verzendkosten en

servicekosten.

Dus geen stilzwijgende verhogingen of verlengingen ,

geen vanaf prijzen en geen gedoe achteraf.

Alle dingetjes die je krijgt,

nadat je iets bij ons hebt gekocht

(zoals het SpaarBoekje & reclame in een zakje)

zijn altijd gratis.

Normaal gesproken ontvang je jouw

bestelling binnen 2 a 3 werkdagen.

Het bezorgen van jouw bestelling wordt gedaan

door PostNL.

We hebben het je zo makkelijk mogelijk gemaakt

om iets te kunnen bestellen,

en gelijk af te rekenen.

In 1 stapje.

Al onze wenskaarten setjes zijn

inclusief postzegels.

(Tenzij anders vermeld)

Al onze producten & diensten zijn premium geprijsd,

en daar zijn goede redenen voor.

Zoals kwaliteit service,

je weet zeker dat uw bestelling goed verzorgd wordt.

We kunnen u meer mogelijkheden bieden voor een

beter persoonlijk & zakelijk leven.

We kunnen meer doneren aan Goede Doelen

& Initiatieven in

onze gemeenschap, waar we leven en werken.

Ook kunnen we meer investeren in onze mensen,

zodat ze net dat beetje extra voor u doen.

Heel Belangrijk : we kunnen mensen in onze

community betere kansen voor werk bieden met

betere arbeidsvoorwaarden.

Jouw gegevens zijn veilig bij ons &

de bank.

Hajro heeft een van de beste internetbeveiligingen.

Zoals u weet is de bedrijfsnaam ook onze achternaam ,

deze kunnen we niet veranderen.

Dus

als we fouten maken, wat

menselijk is, corrigeren we deze ook en maken het

goed met jou.

Bedankt voor het lezen,

je weet nou aardig wat van Hajro.

Neem contact op via post :

Hajro

Ottawastraat 19

7007 BC

Doetinchem

Nederland

Neem contact op via email :

E-mail : j.hajro@hotmail.com

OVERIG:

KvK: 65686306

Let op :

stichting Giveth Life verwerkt betalingen aan Hajro.

Heeft u iets gekocht aan de deur & gekozen voor achteraf betalen,

of wilt u iets bestellen bij Hajro ?

Dan mag u uw betaling of bestelling verzenden naar :

IBANrekeningnummer : NL09SNSB0705973271

t.n.v. Stichting Giveth Life

Zo gaat gelijk de helft van het geld naar een Goed Doel.

Met de andere helft wordt Hajro gesponsord,

om mensen aan het werk te houden,

ze te betalen en de kosten te voldoen.

Uitleg :

een Goed initiatief is bijvoorbeeld een sportclub.

We steunen een aantal sportclubs en sportverenigingen omdat

het beter is voor jonge mensen om te sporten,

dan in de kroeg te zuipen of in de shop te blowen

Dear visitor,

*If you want the best greeting cards in the world,
and mugs which are indestructible.*

*Plus a 300 pages thick booklet,
about how you put your nest egg safe.*

*Presented to you by a team of professionals,
with 100 years of experience in the profession.*

*With a website designed by a team of specialists &
established in a Trump-like skyscraper.*

*With an office that costs more than your house.
Where you can marvel at the diplomas,
certificates, awards and
paid labels.*

Well, then our International E store is not the place to visit.

*But if you just want a nice set of greeting cards,
for your family & friends to hear from you.*

*If you want a great gift for yourself,
where you can continue to drink out of, your cup of tea or coffee.*

*If you desire a booklet in which a good road to riches is disclosed,
because many roads lead to Rome.*

*If you want to see, a part of your purchase price,
sent to charity.*

*If you aren't afraid to spend a little more,
because you get a lot of value in return.*

*Or if you are a starting entrepreneur,
needing practical advice that you can implement.*

*Then we welcome you
at the Hajro family.*

We thank you for the opportunity

to participate in bringing joy

into someone's life

-

*Dat was de intro in het Engels.
Hieronder ontmoet je stichting Giveth Life,
waar Hajro hoofdsponsor van is.*

*Het is echt een goede stichting,
want het bestuur ervan, krijgt geen beloningen.*

*Stichting Giveth Life
organisatie zet zich in voor o.a
daklozen, natuurrampen, ziektes en
speciale gevallen*

*Bedankt voor uw bezoek
De stichting zet zich in voor o.a. speciale gevallen door heel Nederland.*

Dit doen we door verschillende actie's zoals : wenskaartenverkoop, kleding

inzamelen, geld inzamelen of sponsoring.

Zo zorgen we samen voor een beter leven voor anderen.

*Een steuntje in de rug voor een gezin, zoals u onderaan de pagina kunt zien,
betekent :*

*van de donaties is een doos aan boodschappen gekocht,
dit is aan een gezin gegeven dat weinig te besteden heeft,
dit scheelt dat gezin een week aan boodschappengeld.*

*Korte termijn doel van stichting Giveth Life :
regelmatig een steuntje in de rug geven aan gezinnen.*

*Middellange termijn doel van stichting Giveth Life :
mensen die ver van de arbeidsmarkt staan,
vrijwilligerswerk bieden, waar ze een vergoeding voor krijgen.*

*Lange termijn doel stichting Giveth Life :
bijdragen aan een fatsoenlijk pensioen voor immigranten,
die een flinke pensioenkorting staat te wachten.*

Om een duurzaam positief verschil te maken wordt er stapsgewijs aan de

verwachtingen voldaan. U wordt op de hoogte gehouden.

Personen die namens de stichting actief zijn kunnen zich altijd

legitimeren en laten hun naam achter,

zodat mensen weten wie er aan de deur stond.

In het kader van transparantie kunt u in januari schriftelijk een financieel

overzicht opvragen over het afgelopen jaar.

Bedankt voor uw contributie.

Met de opbrengst van de kaartenverkoop namens de stichting zijn :

- de onkosten voldaan

- cadeaubonnetjes voor contributees

- iedere contributee een waardevol cadeautje gegeven

- bescheiden donaties gedaan aan ; Kika, Minimanna, Gasthuisfonds

- honderden mensen op de hoogte gebracht over

de wijzigingen middels brieven

- cadeau voor een gezin

- bescheiden beloning aan bestuur toegekend

-verrassingtreetje cadeau gedaan

Dank aan onze hoofdsponsors Hajro & eLucky

De stichting wordt in gemeente Doetinchem pas actief met collecteren

na een ontvangen vergunning,

eenmaal zover zal dit worden aangekondigd.....

***Indien stichting Giveth Life elders actief wordt,zal dit van te voren*

*aangekondigd worden***

Jaarstukken 2015, stichting Giveth Life

Notaris E 323,68

Inkoop E 300,-

Verrassingen E 163,-

Donaties E 38,79

O.V. E 7,28

Trees E 10,-

Materiaal (enveloppen,inkt,etc) E 30,-

KvK E 50,-

Beloning bestuur E 100,-

Overig E 100,-

*Stichting Giveth Life heeft nauwelijks kosten,
marketinguitgaven zoals advertenties en direct mail,
worden door Hajro gesponsord.*

*Vanaf heden ontvangt het bestuur geen beloningen voor hun vrijwillige
werkzaamheden !*

*Welkom in de grootste, de beste en
de meest spectaculaire E-winkel ter wereld.
Simpelweg omdat de helft van wat je besteedt,
naar Goede Doelen toe gaat.*

*Om het product assortiment te zien,
kun je straks naar www.hajrobv.nl toe gaan.*

Voor uw gemak

*kunt u met 1 stapje
bestellen en afrekenen.*

Hieronder staat dat ene stapje uitgelegd :

Weet u hoe het artikel heet dat u wilt bestellen ?

Weet u hoeveel eurotjes het is ?

Goed.

Ga nu naar de website van uw bank,

en log in.

Ga dan naar kopje : nieuwe opdracht / overschrijven

Vul nu het aantal eurotjes in.

Vul de naam van de ontvanger in : stichting Giveth Life

Vul het IBAN van de ontvanger in : NL09SNSB0705973271

Goed.

*Vul nu in de omschrijving : hoe het artikel heet dat u bestelt
en hoeveel u er wilt.*

Vul daaronder het adres in, waar het bezorgd moet worden.

Goed.

Klik nu op opdracht Verzenden.

Helemaal goed.

U heeft nou met 1 stapje bestelt en afgerekend.

Wees gerust, uw gegevens zijn veilig bij ons en de bank.

Hoe gaat het nou verder ?

1 Wij ontvangen uw bestelling.

2 Wij sturen u een bevestiging.

3 Uw bestelling wordt bezorgd.

4 U ontvangt een bedankje en het spaarboekje.

We staan Garant, met onze goede familienaam op het spel.

dat JIJ ontvangt wat je bestelt,

en nog iets meer.

Beloofd.

Hieronder leest u de bestelervaring van een van onze klanten :

Reactie van klant :

De service van Hajro heeft me positief verrast.

De klantenservice is simpelweg uitstekend te noemen.

Nadat ik een bevestiging van de bestelling per briefkaart

heb ontvangen, arriveerde een aantal dagen later het

cadeautje: een plezier om uit te pakken!

Ik kan de service van Hajro ten zeerste aanbevelen.

Steed, Arnhem

Hallo,

vind jij het belangrijk dat Hajro mensen aan het werk houdt ?

Vind jij het belangrijk dat Hajro doneert aan veel Goede Doelen ?

*Vind jij het belangrijk dat Hajro mensen helpt om meer zekerheid
op te bouwen, voor hun pensioen en hun gezin.
Dus om rijker te leven ?*

*Als jij gelooft in wat Hajro doet,
ben je welkom om als vrijwilliger mee te helpen.*

*Je kan post bezorgen,
of setjes wenskaarten verkopen.*

*Na een persoonlijk gesprek,
kun je meteen aan de slag.*

*Als je goed je best doet,
krijg je een functie als vrijwilliger,
voor 3 jaar.*

*Je krijgt een vergoeding voor je werkzaamheden, maandelijks op je rekening
gestort.
(Je wordt dus Niet gekort op je ww of bijstand)*

Je werkzaamheden doe je in de buitenlucht en in gemeente Doetinchem.

Er wordt van je verwacht dat je enthousiast bent

en vriendelijk tegen mensen.

Wil je meehelpen ?

Stuur dan een email naar : j.hajro@hotmail.com

*Schrijf in de email wat voor school en werk je hebt gedaan of doet ,
en stuur een foto van jezelf mee.*

*Je krijgt binnen 2 weken een gesprek
en kunt daarna aan de slag.*

Tot ziens.

Beste bezoeker,

welkom bij Hajro groep & haar partners.

Hajro groep is de moederorganisatie van het Hajro conglomeraat.

Met verschillende formules,

verscheidenheid aan producten & diensten

bieden we jou meer voordelen.

Je kunt Hajro Groep bezoeken op

www.hajrogroup.com

of

www.hajroby.nl

Investeerder worden ?

Niet werken maar wel delen in de winst.

Consumenten mogen hun vraag emailen naar :

j.hajro@hotmail.com

Hajro Groep staat open voor :

strategische partners &

leveranciers van private label producten.

Ondernemingen kunnen bij interesse in samenwerking,

hun voorstel emailen naar :

info@hajroby.nl

Stichting Giveth Life verzorgt betalingen aan en van Hajro Groep.

Hajro Groep is financieel gezond,

*om dit zo te houden,
werken we alleen met vooruitbetaling.*

*We zijn dus meer dan 5 jaar geleden gestart,
en hebben een trackrecord in ondernemen,
directe verkoop & finance.*

Bezoek ons op internet,

ga naar :

www.hajrobv.nl

Tot ziens





*P.S. We hebben verjaardagswenskaarten, kalenders, cadeaumokken
en hele goede boeken voor jou.
Met wat je ook kiest,
je helpt er mensen mee aan het werk houden
en doneert aan 40 Goede Doelen.*

Ik zie je graag terug op www.hajrobv.nl

P.P.S. Als er een tijdelijke Mega Promotie wordt gehouden,

***kun je voor 5 eurotjes per stuk
mijn boeken aanschaffen.***

Ga naar

amazon.com/author/jasminhajro

en pak je voordeel.

Deel de actie met je vrienden & bekenden,

zodat ook zij rijker , gelukkiger en

meer voldaan.....

Kortom vooruit

worden geholpen in hun leven.

Nou komt boek Victorie II

Hoi beste lezer,
hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,
en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen
kunnen lezen over mij.

Maar je hebt dit boek gekocht omdat je het hele
verhaal wil weten.

Mijn levensverhaal....

Ik heb het Victorie genoemd,
omdat ik wel het een en ander heb overwonnen.

Heb je genoten van Victorie ?
Sorry voor de spelfout.

Welkom bij Victorie II

Ik ben nou 32 jaar en woon in Doetinchem,
in Nederland. Ik werk als verkoper
namens oprichting Hajro.
Ik verkoop sets wenskaarten,
cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op

www.hajrobov.nl

Het is nou 31 maart 2018,

23:52 uur.

Op deze zaterdag ben ik vrij....

Nou ja,

ik heb vandaag de cadeautjes voorbereid,
en de visitekaartjes en de mokken.

Ik heb wat boodschapjes gekocht,
gestofzuigd. En 3 keer gegeten.

Daarna heb ik even gejogt.

Het was half 10.

Het begon ook te regenen
en ik was kletsnat na mijn rondje joggen.

Daarna heb ik een shaggie gerookt en
een kop thee gedronken.

Maar niet verder vertellen hoor.

Ja, ik rook zware shag,

en ik jog.

Er zijn geen smoesjes om niet te gaan sporten.

Als een roker het kan,
dan kan jij het zeker ook.

Na het douchen,

at ik mijn midnight snack.
Een stuk of 6 boterhammen met kaas
en een glas melk.

Mijn zusje en haar man zijn terug geomen
van een bruiloft en zijn naar
bed gegaan.
Beamy onze kat, kwam ook thuis.

Misschien vind je dat ik aardig wat boeken,
in een korte tijd heb gepubliceerd....

Dat is geen mysterie.

Ten eerste zijn mijn boeken kort.
Ik vind dat je geen encyclopedie hoeft te
schrijven, om iemand iets te leren.

We hadden vroeger bij Hajro een aanbieding,
de VIP. Dat is een luxe wenskaartenabonnement,
waar je allerlei extra's bij krijgt.
Het Recept voor Geluk zou daar gratis bij zitten.
En zou ongeveer 1 a4tje lang zijn.
Maar het is nu een uitgebreide
waardevolle gids,
en leuk boekje geworden.

Je kent de periode toen er zoveel mensen
werden ontslagen bij de banken...
Ik kreeg toen een goed idee
Door middel van een programma,

kon de bank mensen helpen om rijk te worden
en in plaats van medewerkers te ontslaan,
nieuw personeel aannemen.

Moe en koortsig had ik mijn programma netjes uitgetypt.

En ik ging ermee naar de ING.

Die wouden het niet.

En dat programma werd mijn boek
de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

Zoals je ziet, was het boek in principe al klaar.

Ik heb vele jaren geleden
een aantal gedichten geschreven.

Het is ook jaren geleden dat ik berichtjes
en grapjes via Facebook
aan Rietje stuurde.

Ik had al die berichtjes uitgeprint
en in een map gedaan.

Dus mijn boek Gedichten, grapjes en boek,
was ook grotendeels klaar.

Als ik jou vraag om me te beschrijven
hoe je dag was vandaag...

Dan zou dat niet zo moeilijk voor je zijn.

Als ik je vroeg om te beschrijven hoe je
maand was.

Dan zou dat ook niet moeilijk voor je zijn.

Dus voor mijn boek Victorie,
was het een kwestie van ervoor gaan zitten
en beginnen met schrijven.

Ik heb erin gewoon beschreven hoe
mijn leven is geweest in die periode.

Dus zodoende,

nou weet je hoe ik in een korte tijd
een aantal boeken heb kunnen publiceren.

Ok, en waar waren we gebleven ?
Toen ik de MAVO opleiding deed,
heb ik een tijdje bij mijn vader gewoond.
En kwam heartbroken terug bij mama.

Het heeft me veel verdriet gedaan,
toen mijn vader bij ons wegging.
We hadden hem zolang gemist,
en hadden in van die spaarpotten
geld gespaard,
zodat papa bij ons kon komen.

En na zo'n korte tijd herenigd te zijn,
ging ie bij ons weg.

Misschien dacht ik toen als kind,
dat hij ons niet wou,
en mij niet wou.

Hij ging dus in Smilde wonen,
wij bleven in Doetinchem.

Ik miste hem heel erg,
en wou bij hem gaan wonen.
Mijn moeders toenmalige vriend heeft
me toen naar papa gereden volgens mij.

Mijn vader had een nieuwe vrouw,
zij is Nederlands,
en heeft 2 dochters uit haar vorige huwelijk.

Ik ging daar naar het Nassau college,
in Assen. Ik moest iedere ochtend een
uur fietsen naar school.

Ik vond het vooral leuk om naar mijn tante
Kasema te gaan, en tijd met mijn neven door te brengen.

Tante Kasema is de jonge zus van papa.

Ze heeft 2 zonen en 1 dochter.

We speelden super mario
op een spelcomputer.

Op school ging het wel goed.

Thuis kon ik mijn vader moeilijk delen
met hun.

In principe waren we wel aardig tegen elkaar.

Ik begon te puberen toen, denk ik.

Ik werd stil en terug getrokken.

Ik luisterde naar rap muziek.

Op school kon ik het goed vinden met Robert,
die zich Skip noemden.

In de pauze zijn we op zijn scooter gaan
rondrijden. Ik zat achterop.

Een beetje door de stad,
en voor het politiebureau langs,
zonder helm.

Daarna zijn we onderuit gegaan in de bocht.

Mijn vader was niet blij.

Zo bouwden de spanningen thuis zich op..
Uiteindelijk kon ik kiezen
veranderen of terug naar mijn moeder.

Dus ging ik terug naar mama, verdrietig.

De 4de klas van de Mavo heb ik
op het Ludger college doorlopen.

Ik ben toen begonnen te roken.
Sigaretten. Om te proberen hoe het was.
De eerste keer werd ik duizelig.
Toen werd het een gewoonte.

Daarna begon ik te blowen.
Om het te proberen.
Ik heb de geur nooit lekker gevonden.
Het was in het begin wel grappig,
met lachkicks.

Daarna werd ook dat een gewoonte.
En leek het alsof ik minder actief was.
Ik had op karate gezeten, langer dan een jaar.

Het werd ieder weekend blowen.
Films kijken, chips eten.
Rondhangen.

Ik werd vrienden met Kai,
een klasgenoot.
We hadden wel lol.

We kregen een keer
een blok hasj,
om te verkopen.
We hebben het zelf opgerookt.

We hebben die film, Pulp Fiction
wel 20 keer gezien.
Knetterstoned.

Gewoon zo vaak,
dat we de dialogen uit de film hadden onthouden.

Zoals :

Ezekiel 25:17

the path of the righteous man
is beset on all sides
by the enequities of the selfish
and the turrany of evil men
Blessed is he
who in the name of charity

and goodwill

Shepperds the weak
through the valley of darkness
And I will strike down upon thee
with great vengeance
and furious anger

Those who attempt to poison and destroy my brothers

And you will know
that my name is the lord
When I lay my vengeance
upon thee

Ik weet het gewoon nog steeds.

Belachelijk toch.

Mischien hebben we die film wel 30 keer gezien.

Later kwam het experimenteren met andere drugs.
Xtc tabletten en speed.

Ik had natuurlijk mijn eerste biertje,
al een tijd geleden gedronken.

Dus vaak dronk ik bier en rookte wiet
om stronken te worden.
Stoned en dronken.

Ik ging over mijn grenzen heen,
en moest wel een kotsen
van de drank.

Ik begon vaker hard te gaan
met die pillen.
Je voelde je fijn,
je kreeg er energie van,
en ging veel koffie drinken
zodat het effect langer duurde.

Uiteindelijk was ik na 5 pillen de hele nacht wakker,
en ging gewoon door met nog meer te nemen.
We zaten in een parkje met wat lui die ik
niet kende.
Ik en Pino. Zo noemde iedereen hem.
Ik snoof ook wat speed en dronk rode vodka.

Op een gegeven moment,
lipen we naar huis.
En was het alsof ik de wind kon zien.

Ik had wel 10 of 15 tabletten op.
Ik begon te hyperventileren.
Thuis aangekomen was het al ochtend geworden...
Ik was lijkkbleek,
en wou water drinken maar dat lukte niet zo.
Ik liep heen en weer,
kon niet stoppen.
Ik dacht dat mijn borst zou ontploffen.
Ik zag zo'n zwart gat,
dacht dat ik doodging
en piste in mijn broek.

Ijn moeder en zusje waren naar beneden gekomen
en in paniek geraakt.
Volgens mij had iemand de politie gebelt
en werd ik tegenstribbelend in een busje gezet.
Daarna ging het licht uit,
ik verloor het bewustzijn....

Ik werd wakker in een ziekenhuisbed.
Mijn vader kwam en vroeg of ik wist hoe ik eruit zag.
Ik zei nee.
Mijn gezicht was gezwollen.

Ik had een aantal uren in coma gelegen.
Ze zeiden tegen mijn moeder :
als ie niet wakker wordt,
dan overleeft ie het niet.

Het was in de tijd dat ik
in de horeca werkte bij restaurant de Spiegel.

Ik ben daarna best snel weer aan het werk gegaan.

Ik kwam een aantal keer te laat op 't werk
en werd daar ontslagen.

Ik heb de Havo opleiding geprobeert,
volwassenen educatie,
maar dat is niet gelukt.

Ik heb me ingeschreven bij uitzendbureau's
en deed werk dat ik kreeg aangeboden.
Voornamelijk productie.

Ik heb na die coma,
een keer een joint gerookt.
Geprobeert.....
Ik werd niet goed,
kreeg hartkloppingen.
Dat was de laatste keer.

Klaar met drugs.

Ik dronk nog wel.
En nou ook wel's whisky.

Met die baantjes ging het vaak
hetzelfde..

Ik deed het een tijdje.
Ik werkte, verdiende.

Begon te laat te komen.
En werd ontslagen
of
kwam niet meer opdagen.

In 2007 solliciteerde ik
bij Palestra/ Landal,
en begon te werken als afwasser.

Ik kwam daar ook wel's te laat,
al hoefde ik pas in de middag te beginnen met werken.

Er was een positieve sfeer,
en we deden altijd een drankje na het werk.
Eenmaal thuis dronk ik verder.

Ik mocht meehelpen aan de koude kant,
voorgerechten en desserts maken.
Daarna stond ik aan de koude kant.

Uiteindelijk leerde ik ook de warme kant,
soepen maken. Vis en biefstuk bakken.
Lunch en diner draaien.

Ik werkte hard,
ik wou beter leven.

Op een dag na mijn verjaardag,
nadat ik flink had lopen zuipen.
Ben ik in elkaar gezakt.

Ik ben daarna gestopt met drinken van alcohol.

Ik had daar een vaste baan.

Het werk ging minder,
totdat het helemaal niet meer ging.

Ik kreeg ontslag.

Toen zat ik thuis en had het gevoel
dat ik kapot ging.

Ik kreeg een ww uitkering.

In de laatste jaren dat ik daar had gewerkt,
begon ik van die motiverende
video's te kijken op youtube.
Van Jim Rohn en Brian Tracy.

Ik kreeg ook een journal, een leeg boek om in te schrijven.

Terwijl ik bij Landal werkte,
verdiende ik goed en had weinig uitgaven.
Ik spaarde en deed een cursus

Wijzer met geld.

Daarna leerde ik mezelf beleggen.

Door een cursus beleggen,
boeken te lezen over beleggen
en door zelf te beleggen.

Ergens las ik over pensioenen
en de pensioenkorting.

Als je een aantal jaren in het buitenland hebt gewerkt
of immigrant bent en geen 67 jaar arbeidsverleden hebt,
dan krijg je minder pensioen.

Mijn ouders zouden dan een half pensioen krijgen,
ze hebben een probleem.

Sinsdien wou ik rijk worden.
Zodat ik ze een goed pensioen kon geven.
Ik heb boeken gelezen over rijk worden.
Naar audioboeken geluisterd.

Uiteindelijk heb ik een financieel systeem bedacht.
Om systematisch een fortuin op te bouwen.
Ik heb er patent op aangevraagd.

En ik heb het systeem beschreven in mijn eerste boek:
Hoe je met simpele stapjes jouw eigen fortuintje opbouwt.

Inmiddels heb ik de 3de editie van dat boek gepubliceerd,
met de titel Bouw jouw Fortuin.

Ik kon na die ww uitkering geen werk vinden.

Ik heb veel sollicitaties gemaïld.

Uitzendbureau's langs gegaan.

Persoonlijk met mijn cv,
wel meer dan 100 bedrijven langs geweest.

Ze hadden geen werk voor mij.

Wat kon ik doen ?

Ik wou niet meer de horeca in.

Ik hield veel meer van beleggen.

Dus startte ik mijn eerste bedrijf

genaamd Jasko,
op 17 december 2012

Een beleggingsbedrijf.

Het sparen en beleggen dat ik voor mezelf deed,

kon ik ook voor andere mensen gaan doen.

Ik heb een aantal keer verkering gehad
met een meisje.

Ik heb op mijn 16de voor het eerst geneukt met Hilde.

Later heb ik ook een vriendin van
mijn moeder geneukt.
Die iets van 20 jaar ouder is.

Kijk je uit naar het vervolg ?

To be continued.

Bedankt voor het lezen
van het tweede deel van mijn levensverhaal.

Nou komt boek Dingen die je Niet wil weten

In dit boekje dat je Niet wil lezen,
staan beschamende dingen
van epische proporties.

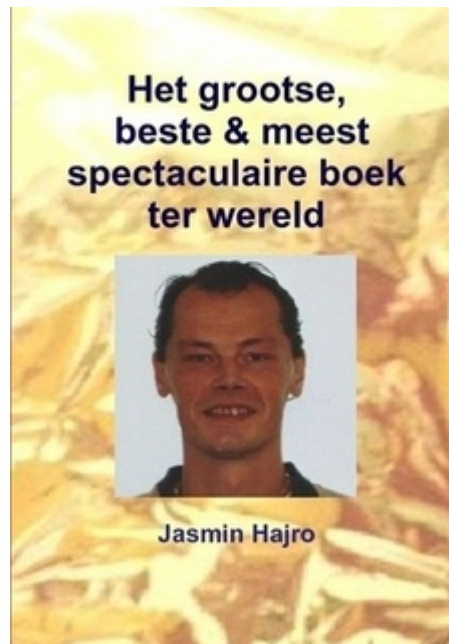
+ Mijn bio ; wie ik ben en wat ik doe

+ Het rare geheim van een langdurige & gelukkige relatie

+ Nog wat dingen over mij die je Niet wil weten

+ Als dank een Bonus boek,
zodat je geen trauma overhoudt
aan Dingen die je Niet wil weten

De bio van oprichter & auteur Jasmin Hajro, even kennis maken



Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Gedichten, grapjes en boek.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf
Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot
deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 10 boeken, waaronder :

boek Moneymaker,

boek Bouw jouw fortuin,

boek Recept voor Geluk,
boek de Reddingsboei voor banken "loyaal bankieren" ,
boek de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd
aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro Groep,
en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &
de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Dingen die je Niet wil weten

Ik begin me af te vragen of dit wel een goed idee is.

Waarom zou je jezelf zo voor lul zetten ?

Ik ben nou aardig op weg,

ik heb altijd werk als verkoper.

Ik kan iedere dag verdienen.

Maandag tot en met zondag, jawel.

Ik ontmoet steeds andere mensen &
er loopt niemand in m'n nek te hijgen of me te vertellen
wat ik moet doen.

Ik heb 9 boeken geschreven, eigenlijk 10...

Het 10de gaat over Oprichting Hajro en als
je het leest is het alsof je de website bezoekt.

Tegenwoordig krijg je er een Bonus boek bij.

De andere 9 zijn beter.

Mijn boeken zijn gepubliceerd in 190 landen, wereldwijd.

Als iemand een boek van mij koopt,
gaat het deel wat ik ontvang (de royaltie) naar het Goede Doel.

Zoals je al had begrepen wordt het gedoneerd aan
stichting Giveth Life.

Wat veel mensen niet weten

Oprichting Hajro doneert aan meer dan 40 Goede Doelen,
en stichting Giveth Life verwerkt betalingen aan en
van Hajro. Vanuit dezelfde bankrekening van de
stichting, worden alle donaties gedaan
naar die meer dan 40 Goede Doelen.

Dus als je een boek van mij koopt,
en ik zou daar 5,- euro royaltie voor krijgen.
Dan gaat die 5,- euro naar stichting Giveth Life.

En vanuit daar wordt het ook nog 's
met bescheiden bedragen,
gedoneerd aan veel meer Goede Doelen.

-

-

Dus de kopers & lezers van mijn boeken,
steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Leuk om te weten, toch ?

Het rare geheim van een langdurige & gelukkige relatie

A blowjob a day, keeps the troubles away.

Van die momenten

-

Ken je dat, dat je 2 of 3 dagen niet hebt gepoept.

En dan moet je nodig.

En je vindt het tijdsverspilling om daar
een kwartier op de pot te zitten & tegen de muur te kijken.

Dus neem je een boek mee,
en gaat lezen terwijl je begint te schijten.

Nou, ongeveer een half uur later
ben je eindelijk klaar. En veeg je je reet 2 of 3 keer af
met een nieuw stuk wcpapier.

Tjah, je bent natuurlijk best hygienisch.

En je spoelt de wc door.

En de wcpot loopt gewoon vol met water,

en je ziet je drollen

en je wcpapier erin rondrijven.

Daar sta je dan.....

En het spoelt maar niet door.

Het lijkt wel verstopt te zitten.

Dus je pakt de wcborstel en probeert de zool
naar beneden te drukken. Die dan helemaal onder de schijf zit.

Je spoelt nog een keer door &

hallelujah.

Je spoelt dan nog een keer door om de wcborstel schoon te maken.

Als je klaar bent, spray je wat van die luchtverfrisser rond.

Wast je handen en gaat weer in de woonkamer zitten.

Na een minuut of twee,

ruik je toch die walm.

Ik heb m'n reet wel 3 keer afgeveegd, kwart van een wcrol

eraan opgemaakt.

En m'n handen gewassen.

Mijn moeder en zusje kijken tv.

Zouden ze het ook ruiken ?

Het mysterie blijft onopgelost.

Ik weet niet hoeveel later.
Misschien een paar dagen later,
Schiet het me te binnen,
heel misschien is die geur in mijn kleren gaan zitten,
na een half uur op de pot.
Hehe.

Op bezoek

Dus je gaat op bezoek bij je vader in Smilde,
in een andere provincie. Ongeveer 2 a 3 uur
van je woonplaats vandaan.
Je neemt natuurlijk een tasje met
belangrijke dingen mee.

Eenmaal daar, haal je je journals (dagboeken)
uit je tasje. En zegt dat je die hebt meegenomen,
zodat papa ze kan lezen. Die leest niet zo graag &
vraagt of je ook de broodnodige dingen hebt meegenomen.

Zoals een tandenborstel ?

Eh, nee. Mijn shag en journals alleen.

33 jaar

(Het is nu 19 juni 2018,
dinsdagavond 22:00 uur.)

Over 18 dagen ben je 33 jaar

en je woont nog steed bij je moeder.

Tjah, het liep anders.

Legendarische sok

-

Lig je daar in je bed, aan een mooie vrouw te denken

en met je piemel te spelen.

En na je minuut van glorie,

kom je klaar in je sok.

Ik zei toch al, dat je het niet wil weten.

En dat ik me afvraag of dit wel een goed idee is.

Ach wat kan er nou gebeuren,

behalve dat mensen je uitlachen.

Veel mensen je uitlachen.

Overal ter wereld.

En dat je bekend & beroemd wordt,
niet om de goede dingen die je hebt gedaan of
om de mensen die je hebt geholpen.

Maar als de klaarkomer in de sok gast.
Wereldwijd.

Je zal je wel geweldig voelen
Nadat ik 28 maanden achter elkaar,
iedere maand sales heb gemaakt.
(verkopen gerealiseerd)
En we een nieuwe keuken kregen.
En mijn zusje was bevallen,
en ik ook werd van een prachtig meisje.
En ondertussen mijn 10de boek had gesschreven &
gepubliceerd.

Hoe zou jij je voelen over jezelf ?

Ik werd halfdood wakker,
kon de dagen en weken daarna
haast mijn bed niet uitkomen.

Soort burnout.

Nu 2 maanden later,
begin ik weer actiever te worden.

Geordend

*Ik heb veel dingen staan op mijn kantoor / kamer,
maar het staat geordend.*

*Ik heb overal lijstjes voor,
to do lists,
reminders, notes.
Maar het staat geordend.*

Ik kan er niet tegen als dingen rommelig staan.

Heb jij dat ook ?

Trotse ouders

Mijn mama en papa zijn vast supertrots
op mij. Omdat hun zoon aan de hele wereld laat weten,
dat ie klaarkomt in z'n sok.

Nou, als dank dat je dit boek hebt gelezen.

Dat een beetje anders is dan anders.

Ontvang je een Bonus.

Het boek Recept voor Geluk,

kun je op de volgende pagina's lezen.

Veel plezier ervan.

Het Recept voor Geluk

-

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...
Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,
en gelukkig was.

Dus,
geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.
Schrijven is een goede uitlaatleeg.

Verwerken doe je ook goed door :
bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen
beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te
laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,
en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,
om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte
door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,

maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,
iedere dag,
totdat je er niet meer over na hoeft te denken,
en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

- Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur
- Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje
- Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen
- Pis in de tuin
(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)
- Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor
(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)
- Knuffel mensen waar je van houdt
- Ga gezellig een kopje koffie drinken
- Neem een kat of een ander huisdier
- Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan
- Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.
- Sex, need I say more
(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om,
het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,
het is makkelijker
dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,
wil je dan zo vriendelijk zijn
om het aan te raden
bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Als je nou denkt,
ik heb het Recept voor Geluk al een paar keer gelezen...
Wat is de bedoeling ?

Geen zorgen.
Om een boodschap goed te laten bezinken,
moet je het iets van 6 keer tot je nemen.
Zodat je het ook daadwerkelijk gaat doen.

Als dank omdat je met deze bundel 11 van mijn boeken hebt gekocht,
krijg je de prelude van Victorie III erbij.
Met een bewijs, dat je vast wel wil zien.

Victorie III

Hallo vriend,
hoe gaat het ?

Is het raar, dat ik vriend tegen je zeg ?
Als je Victorie & Victorie II hebt gekocht en gelezen,

en je hebt Victorie III gekocht,
om te lezen.
Dan stel je zoveel vertrouwen in mij,
als een vriend doet.

Bedankt dat je een loyale lezer bent,
ik waardeer het enorm.

Ik heb gezegd dat de opbrengsten (royalties)
van mijn boeken naar stichting Giveth Life gaan,
en dat van daaruit meer dan 40 andere Goede Doelen
donaties ontvangen.

Dus, door het kopen van dit boek,
steun jij nu ook,
meer dan 40 Goede Doelen.
Bedankt & gefeliciteerd.

Ik zou dit eigenlijk niet moeten doen...
Maar jij hebt zoveel vertrouwen in mij
gesteld & en laten zien.

Het zou dan goed zijn,
om aan jou te bewijzen,
dat wat ik zeg,
ook gebeurt.

Dus ik vertrouw op jou,
dat je er vertrouwelijk mee omgaat,
met dat bewijs.

Ok ?



19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEキング NAAR NL73 INGB 0003 3377 37 stichting diva dichtbij Gift, hajrobov.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEキング NAAR NL54 RABO 0110 4360 08 voedselbank doetinchem Gift, hajrobov.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEキング NAAR NL68 RABO 0132 2355 36 Koninklijke nederlandse politiehondenvereniging Gift, hajrobov.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEキング NAAR NL49 RABO 0133 9780 95 stichting Joni Gift, hajrobov.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEキング NAAR NL25 RABO 0231 9575 48 VIOD Gift, hajrobov.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEキング NAAR NL14 ABNA 0533 4404 59 penningmeester S.V. doetinchem Gift, hajrobov.nl
19-06	BIJ	36,82	DE66 3006 0010 9999 9390 28 COTR0289089/4-DE6630060010999993 9028-KOBO INC PUBLISHER PAYMENTS (Acc.: K01224)-ROYALTY PAYMENT WL00042062
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEキング NAAR NL47 RABO 0312 3985 73 stichting vrienden van het Slingeland ziekenhuis Gift, hajrobov.nl
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEキング NAAR NL23 RABO 0333 7779 99 kwf kankerbestrijding Gift, hajrobov.nl
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEキング NAAR NL24 ABNA 0428 9798 15 stichting sportclub only friends Gift, hajrobov.nl
20-06	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEキング NAAR NL42 RBRB 0919 2626 51 stichting laat het zieke kind genieten Gift, hajrobov.nl
20-06	AF	11,25	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
20-06	AF	18,41	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE

Je hebt nou een bankafschrift gezien,
van het rekeningnummer van Stichting Giveth Life.
Je ziet dat mijn boekenopbrengst (royalties)
daarop zijn uitbetaald, door Kobo.

En je ziet bewijs,
dat er iedere dag wordt gedoneerd aan
Goede Doelen,
met bescheiden bedragen.
En maandelijks met een groter bedrag.

De donaties,
dat gaat iedere dag & iedere maand door...

Dat heb ik zo ingesteld,
dat het automatisch gaat.

Want ik ben de oprichter & penningmeester
van stichting Giveth Life.

En jij bent nou donateur &
steunt meer dan 40 Goede Doelen,
doordat je dit boek hebt gekocht.

Wooohooo.

Samen met jou steunen we :

stichting Laat het zieke kind genieten, stichting Mini manna, Artsen zonder grenzen,
Kika, Bibliotheek west achterhoek, Vereniging natuurmonumenten 's graveland,
Save the children ,stichting AAP, Cliniclowns,
Dierencentrum achterhoek, VIOD, Gasthuisfonds, stichting Dierenlot,
Koninklijke nederlandse politiehondenvereniging, stichting Joni,
Schaak Vereniging doetinchem, NDD zwemvereniging, Nierstichting,

stichting Energy 4 all, Cordaid, stichting vrienden van het Slingeland ziekenhuis,
stichting diva dichtbij , Kwf kankerbestrijding, stichting mama cash,
Warchild, Kansfonds, Leprastichting, Vluchtelingenwerk Nederland,
Voedselbank Doetincheem, Doetinchemse hockey club, Free press unlimited
Oranjefonds, Dierenbescherming, Moeder Teresa stichting
Nationaal MS fonds, Noorbikers, Plan Nederland, Hartstichting,
Scouting nederland fonds, Unicef, Light for the world, stichting Terre des hommes,
Vereniging Humanitas, stichting Greenpeace, stichting Opkikker, stichting Kinderpostzegels,
Tuberculosefonds, stichting Baby Hope, stichting UAF, stichting Alzheimer,
Parkinsonfonds, Thomas hulpfonds Madras, Wereld Natuur Fonds, stichting Straatmensen, Rudolphstichting, V.V. Doetinchem, stichting Jeugdsportfonds
Amnesty International, Bartimeus Sonneheerdt vereniging &
Gehandicaptensport nederland.

Zo dragen we samen bij,
aan een betere wereld.

Samen kunnen we meer geven.

Nou begrijp je ook waarom je boek Recept voor Geluk
kunt kopen. Terwijl je het ook gratis kan lezen.
Terwijl het hetzelfde boek is.

De betaalde versie kun je cadeau geven,
maar je steunt er ook meer dan 40 Goede Doelen mee.
Zo krijg je een zelfvoldaan gevoel,
door de betaalde versie aan te schaffen.

Dat was het.....

Super bedankt voor het lezen &
het steunen van meer dan 40 Goede Doelen.

Je bent een kei.

Boek Victorie III verschijnt op 6 juli 2019.
Dan kun je een exemplaar kopen of
cadeau doen.

Ik heb ook nog boek Voor jou &
boek Moeilijke tijden overwinnen
geschreven & gepubliceerd.

Als je iemand kent die een beetje in de put zit,
dan kun je diegene een exemplaar van
boek Moeilijke tijden overwinnen cadeau doen.

Of als cadeau aan jezelf geven,
het helpt je om jouw leven wat zonniger te bekijken,
want jij hoeft niet mijn moeilijke tijden te beleven & te
overwinnen.

Als je me een berichtje wil sturen,
over wat je van dit boek vindt,
of een beoordeling wil geven die ik bij de reviews kan zetten.
Stuur me dan een emailtje naar :
j.hajro@hotmail.com

Natuurlijk word ik ook blij van een foto
van jou met dit boek in je handen.

Ik wens je een leven gevuld met veel geluk,
veel gezondheid,
veel gelach en vreugde &
natuurlijk een groot fortuin.

Met vriendelijke groeten,

Jasmin Hajro

Oh ja....
wat dacht je van een mysterie boek ?

Nog eentje.
Gratis
om jou een betere leeservaring te geven....

Begint op de volgende pagina...

Boek Voor jou

-
-
-
-
-

Heb je wel 's een nacht geslapen zonder gedroomd
te hebben ?

Dat je geen herinneringen hebt aan die tijd dat je sliep.
Dat je gewoon weg was.
Zonder bewustzijn.

Misschien is nadat we sterven, het zo.....
Dat we gewoon weg zijn.

Of zo

Ik kreeg tijdelijk werk bij MEA,
ongeveer 45 minuten hiervandaan
met de fiets.

Er was een pauzeruimte,
waar je mocht roken
als we pauze hadden.

Het waren nachtdiensten.

Een keer zat ik daar in de pauzeruimte.
En het was alsof ik door het glas,
de productieruimte in zweefde.
Zo licht als een veertje,
20 of dertig meter zwevend,
bij waar ik zat te roken, vandaan.

Iemand riep iets,
en ik kwam met een schok terug.
Terug in mijn lichaam, in de pauzeruimte
waar ik zat te roken.

Misschien is nadat we sterven,
het zo...

Dat onze geest of ziel,
verder gaat.
Zwevend door de ruimte.

Terwijl ons dode lichaam in de grond begraven is.

Wie weet ?

Je hebt vast wel
wat van die verhalen gehoord.

Van mensen die bijna dood waren,
of in coma lagen.
En zwevend op hun lichaam neerkeken.

Dus nadat we sterven,
gaat het waarschijnlijk op de 2de manier,
verder.

Maar wie weet het zeker ?

Het is beter als we het niet weten.

Houdt het spannend &
we waarderen onze tijd en
ons leven meer.

Waarom een 13de boek ?

Dat is een goeie vraag...

Omdat ik het graag wil.

Een boek met een cover van Brons.

De diepere reden is natuurlijk
dat ik me geweldig voel,
nadat ik een werk heb geklaard.

Net als na een dag werken,
wanneer je gevoel van voldoening hebt.
Dat heb ik na het schrijven van een boek.

Ik heb er een beetje over nagedacht...

Dit boek zou over jou moeten gaan.
Of in ieder geval voor jou zijn geschreven.

En ik wil graag een boek voor jou schrijven.

Een boek waar je wat aan hebt.
Dat je leven kan veranderen.

Dat veel mensen kopen &
daarmee veel royalties aan stichting Giveth Life

worden gedoneerd.

Want vanuit die bankrekening van stichting Giveth Life,
worden donaties gedaan,
aan meer dan 40 andere Goede Doelen.

Dagelijks, bescheiden bedragen.
En maandelijks een groter bedrag.

Dat weet ik,
want zo heb ik het ingesteld,
dat het automatisch gaat.
Want ik ben de oprichter & penningmeester
van stichting Giveth Life.

Dus bedankt voor het kopen van dit boek,
nou steun jij ook meer dan 40 Goede Doelen.

Yeay

Koffie & shag

-

Weet je soms als iemand doodgaat,
en er wordt gevraagd aan de experts
Waar is ie dood aan gegaan ?

-

En ze beginnen met

Wij denken dat het ongeveer ligt aan...

Alhoewel het zeer waarschijnlijk
en plausibel is dat meerdere factoren
en.....

-

Wat dus betekent,
dat ze geen idee hebben.

-

-

-

-

Nou als ik dood ben,
en er wordt gevraagd
Waarom is ie doodgegaan ?

Dan is het duidelijk aan shag & koffie

-

Ik heb dit als grap aan mijn vader verteld.
En ja ik heb misschien vreemde humor.

Blogartikel

-

Voelt u zich een beetje vreemd ?

Vergeet u wel's wat ?

Heeft u zo'n gevoel alsof er iets gaande is, maar kunt u het niet plaatsen ?

Komt u moeilijker uit bed 's ochtends ?

Lijkt er ergens minder van te zijn,
minder dan u er van had neergezet ?

Bent u niet te jong om vergeetachtig te zijn ?

Heeft u ergens op uw lichaam donkere plekje's of jeuk ?

Gaat u er meteen mee naar de dokter !

En als die zegt : een beetje eczeem.

Dan rent u ermee naar de politie en neemt een andere huisarts.

-

Hoe kan een bedrijf dit zeggen ?

Het bedrijf is zoals de mensen die erin & eraan werken.

En die mensen gunnen andere mensen gewoon het beste.

Nou, zoals u weet verkoopt Jasmin geen onzin.

Daarom wordt dit bericht niet zomaar geplaatst.

(Alhoewel deze Tip voor iedereen geldt, is ie in het bijzonder belangrijk voor mensen die bij een bank werken,

mensen die bij verzekeraars & beleggingsfirma's werken

& alle ondernemers.

Er was een tijdje dat ik niet zo helder zag, terwijl er niks mis is met mijn ogen. De donkere plekjes op mijn kuit kan ik je laten zien. Onze sloten thuis hebben we niet voor niks vervangen.

-

-

Blogartikel

-

Het leven bestaat uit positieve en negatieve ervaringen.

Het zakenleven dus ook.

Stond de Hajro ruikend naar ui, aan de deur ?

Stond de Hajro om half 10 's avonds aan de deur ?

Heeft Hajro door een uitbundige inkoop, weleens een vreemde selectie wenskaarten in het verkochte setje gehad ?

Is Hajro gek genoeg om te denken dat ie de wereld kan veranderen?

Is het bedrijf opgericht na 24 niet te hebben geslapen ?

Zijn we gestart zonder plan ?

Zijn we een beetje 'married with company'?

Nemen we grote risico's en noemen we dat vooruitzien ?

Zijn we eigenwijs en staat men tegen een muur te praten

als ie het tegen ons heeft met hun goede bedoelingen ?

Denken we serieus te voorkomen dat mensen op straat komen te staan, vanwege ons boekje ?

Kunnen we soms 3 dagen niet naar de wc om een grote boodschap te doen. En als we dan eindelijk kunnen, raakt dan de wcpot verstopt ?

Houden we van geld, want we gaan er veel goeds mee doen ?

Zijn w meer dan een onprofessioneel ?

Zijn we niet gedient van bullshit ?

Kunnen we nog steeds geen umlaut typen ?

-

Ja, en niet alles maakt ons populair.

-

Blogartikel

-

Een envelop op uw mat.

Van wie zou het zijn ?

Er zit een leuke wenskaart in.

Ach...

Iemand denkt aan me

Kocht een leuke kaart, speciaal voor mij

Ik krijg er een goed, blij gevoel van.

-

Helemaal in deze tijd.

Waarin de meeste mensen vastgelakt zitten aan hun tv, laptop, computer en telefoon.

Wat krijgen de mensen iedere maand door de brievenbus ?

Rekeningen.

Wie wordt daar nou blij van ?

Verras uw dierbaren met een leuke wenskaart

Denkt u dat u daar 'te druk'voor bent ?

Dan leeft u toch al niet.

Zonder mensen geen leven.

-

-

-

-

-

-

Blogartikel

Heeft u wel 's te maken met dat volk ?

Van die verkopers ?

Die u een product of dienst willen aanpraten ?

Die aanbellen en vragen of u een minuutje heeft,
of gewoon de praatwaterval over je heen storten, terwijl u aan het avondeten zat ?

Om u iets "aan te smeren" in dat minuutje.

Nou allereerst : die mensen doen gewoon hun werk.

Net als u doet wanneer u werkt.

Ten tweede : 99,99% van die mensen werken voor een goed bedrijf en bieden u een goed product of goede dienst aan.

Ten derde : Als u eten koopt, water koopt, stroom en gas koopt, kleding koopt, dan heeft u ook te maken met Verkopers.

Zelfs als u bestelt via internet dan zitten daar Verkopers achter, die verkopende teksten hebben geschreven op de website die u bezocht en waar u bestelde.

Tenslotte onze vraag aan u ?

Wat als al dat volk, alle verkopers een jaar lang op vakantie gaan, wat gebeurt er dan ?

Er worden geen winsten gemaakt in dat jaar dus er worden geen salarissen uitbetaald & valt er niks te belasten, dus kunnen er geen sociale voorzieningen worden uitgekeerd.

De economie stopt.

Dus geef ze 1 minuutje of zeg Ik ben al voorzien.

-

Dus het is 16 minuten over 2

in de nacht & meneer begint

aan zijn 13de boek,

omdat ie er graag een wil met een cover van Brons ?

Zo ongeveer zou je het kunnen zeggen,

ik weet ook niet wat het is met de nacht.

Maar het is erg stil & er zijn geen afleidingen.

Misschien is dat het met de nacht.

-

-

-

-

-

-

-

-

-

Als je nou begint af te vragen,
wat voor een soort boek is dit eigenlijk ?

-

Dan is dat een goede vraag.

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

-

Quote :

-

Give a 1000 joys.

Jasmin Hajro & James Allen

Hoe je een quote kunt hebben met iemand die al dood is ?

Hij zei de helft ervan, en ik zei de helft ervan.

Zo dus.

Maar ik stel voor dat je het gaat doen.

1000 vreugden geven.

Geef 1000 cadeautjes.

Doneer 1000 eurotjes.

Maak jezelf blij, door anderen blij te maken.

-

Mijn, hoe zeg je dat ook alweer ?

-

Je neemt een krop sla, wast het en snijdt het in stukjes.

Doe een kwart ervan in een bak.

Neem een zakje rucola sla en doe een kwart ervan in de bak
bij je gesneden sla.

Snij 2 tomaten en een halve komkommer in plakjes.

Pel een ui en snij de helft ervan in kleine stukjes.

Doe de plakjes tomaat, komkommer en ui
in je bak met 2 slasoorten. Je kunt er ook een beetje ijsbergsla
bij doen. Dan heb je 3 slasoorten.

Giet er een heel klein scheutje azijn bij.

Giet er wat olie overheen.

Roer alles door elkaar.

-

Je hebt nou een basis salade.

Vul een diep bord met je zelf gemaakte salade.

Zet een koekepannetje op laag vuur, en doe olie in de pan.

Laat de olie heet worden.

Gooi dan een stuk of 11 gamba's in je pannetje

(van die gepelde garnalen)

Doe een beetje zout en peper op je garnalen.

Schud ze om in je pan.

Doe er wat knoflook puree bij, 1 of 2 theelepeltjes

Doe er een beetje sambal bij.

-

Blijf ze omschudden,

of roer ze gewoon door, als het omschudden

niet lukt.

Krijgen ze al een mooie oranje kleur ?

-

Gooi er wat gesneden of gedroogde kruiden op.

-

Snij wat citroen of limoen in plakjes en
knijp ze uit boven je garnaaltjes in de pan.

Giet er nou wat kookroom bij,

en schud de pan om of roer er doorheen.

Zodat de garnaaltjes onder het papje

van kookroom en kruiden zitten.

-

Proef een garnaaltje

Lekker ?

Zet het vuur uit & doe de garnalen op je zelf gemaakte salade

in je diepe bord. Giet ook het papje op je salade.

-

Eet smakelijk.

-

We zijn dus eigenlijk moslims,
toen ik klein was leerde ik bidden en gebeden.

Ik ben ook naar de moskee geweest, als kind.

Op latere leeftijd, maar een paar keer
Mijn moeder doet aan ramadan. Een maand vasten is dat.

En 2 jaar geleden aan het einde van het jaar,
rond 24 december hadden we de woonkamer versierd &
en stond er een heel mooie kerstboom.

Hartstikke leuk man,
cadeautje geven en krijgen,
lekker eten
en samen met familie zijn.

Moslims die kerst vieren,
vinden het hartstikke gezellig.

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

Tante Rahima.

-
Omdat je het mogelijk hebt gemaakt voor ons
om naar Nederland te vluchten, uit de oorlog.

-
-
-
-

Gelukkig ben je hertrouwd,
heeft je zoon zijn weg weer gevonden.

-
-
-
-
-

Voor jou

-

Dat huis in Bosnie,
dat je hebt gebouwd.

Wel met hulp natuurlijk,
maar toch knap voor een vrouw.

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

Voor jou

Omdat je mijn haar kniptte in Bosnie &
later een keer zei :

Je oudere jaren, zullen je vragen wat je met je jongere jaren hebt gedaan.

Quote :

Pitace te starost, sta ti je radila mladost.

Kasim Hajro

Voor jou

Omdat het altijd gezellig was als je langskwam,
ook al dronk je een beetje teveel.

Voor jou

Mijn broertje,
die ik niet eens ken.

Die van motoren houdt en nooit op bezoek komt.

Voor wie ik wat beters wil,
dan wat de meeste mensen hebben
school, werk, uitkering, baan, uitkering,
nieuwe baan, uitkering. Werk,
uitkering. Laag pensioen. Hartaanval.

Voor jou

Voor mijn zusje,
die ms heeft en ringen draagt,
zodat haar vingers niet uit de kom springen.
En die geluk, dat ze kan lopen.

Voor jou

Voor mijn bloedverwante zusje,
die me heeft leren verkopen.
En me dus werk tot aan mijn pensioen heeft gegeven.
Die nu een kindje heeft,
genaamd Esmina. En dat kindje heeft de mooiste glimlach,
die ik ook heb gezien.

Voor jou

Ik ken een man.

Die nergens om leek te geven.
Te veel alcohol dronk en
meer dan genoeg drugs gebruikte.

Meer dan eens te laat kwam op het werk
en uiteindelijk niet meer kwam opdagen.

Geen werk leek te kunnen volhouden.

Zichzelf bijna van kant had gemaakt,
door teveel drugs te nemen.
Dakloos werd, voor even.

Uiteindelijk, al jaren clean en gestopt met drinken.
Een onderneming met veel dochterondernemingen opgericht.
En een stichting.
Daarnaast heeft ie 13 boeken geschreven.

Een echt aardige vent.

Maar dit boek was voor jou...

De lezer...

En wat heb je nou aan dit vreemde boek.
Behalve dat het geld dat je ervoor hebt betaald,
naar meer dan 40 Goede Doelen gaat ?

1. 1. Je hoeft bang te zijn voor de dood.
Het is zo voorbij &
waarschijnlijk leeft je ziel voort.
Of niet.

1. 1. 1. 2. Die man die ik ken, heeft je bewezen
dat Je Kan veranderen. Als je wil.
En dat je iets van jezelf kan maken.

Ik hoop dat er wat aan hebt.
Als dank dat je zover bent gekomen met lezen,
krijg je een boek cadeau.
Veel plezier ervan.

boek Voor jou
is geschreven voor mijn moeder,
die een huis voor oma heeft gekocht,
een voorbeeld van doorzetten is.
Mij zoveel jaren kan uitstaan.
En gewoon omdat ze een geweldige moeder is

-

-

-

-

-

-

-

Boek Recept voor Geluk begint op de volgende pagina...

-

Boek Het Recept voor Geluk

-

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...
Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,
en gelukkig was.

Dus,
geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.
En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.
Schrijven is een goede uitlaatlepe.

Verwerken doe je ook goed door :
bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.
Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen
beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te
laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,
en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,
om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte
door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,
maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,
iedere dag,
totdat je er niet meer over na hoeft te denken,
en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

- Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur
- Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje
- Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen
- Pis in de tuin
(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)
- Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor
(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)
- Knuffel mensen waar je van houdt
- Ga gezellig een kopje koffie drinken

- Neem een kat of een ander huisdier
- Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan
- Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.
- Sex, need I say more
(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,
maar daar gaat het niet om,
het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,
het is makkelijker
dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,
wil je dan zo vriendelijk zijn
om het aan te raden
bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

En als klapper op de vuurpijl....

Nog een dingetje speciaal & exclusief
voor jou...

Als je wil, kan je gratis lid worden
van de Victorious Club.

Dat is alleen mogelijk voor mensen,
die dit boek hebben gekocht.

Exclusief dus,
en door je adres door te geven op
www.hajrobov.nl/victoriousclub

ontvang je een aantal cadeautjes
thuis gestuurd.

Helemaal Gratis.

Maak er gebruik van,
zou ik zeggen.

Geen verborgen kosten of ander raar gedoe!

Alleen jou op een speciale manier bedanken,
omdat je 11 van mijn boeken hebt gekocht &

meer dan 40 Goede Doelen steunt.

Compleet Gratis
om jou de beste lezerservaring te geven.
(Hopelijk vertel je dan je vrienden erover)

-