Work to shine

Work to shine

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-14249-0

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In deze bundel ontvang je de complete Work To Shine serie inclusief :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Moeilijke tijden overwinnen

boek Victorie III

boek jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in

de keiharde realiteit waar 't niemand interesseert.

boek Coole jongen

boek De pen die je 100.000,- euro oplevert.

boek Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

Boek Te persoonlijk, handgeschreven.

boek Te persoonlijk, handgeschreven II

boek Beveiliging & bescherming van jouw zaken & jouw

bedrijf

boek De kunst van goed advies geven

Met deze 10 boeken in 1 bundel,

heb je altijd wat leuks om te lezen

bij de hand.

De bio van ondernemer & auteur Jasmin Hajro,

even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn boeken, waaronder :

Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

boek Moeilijke tijden overwinnen

Moeilijke tijden overwinnen

Wat zijn moeilijke tijden ?

Is dat niet voor iedereen anders ?

Er zit moe

in het woord moeilijke tijden.

Tijden waar je moe van wordt.

Ik werkte in Arnhem in een tapas restaurant,

genaamd Ramblas.

Het eten was heerlijk,

maar ik was aan iets anders toe,

dan in de afwas en de keuken staan werken.

Ik begon aan een thuisstudie voor Wft basis Adviseur,

toen ik in dat restaurant werkte.

's Avonds thuis hoorde ik dat mijn oom Ibro,

die in Bosnie woont, overleden is.

Dingen waren eindelijk de goede kant op aan het gaan.

Ik had eindelijk werk en verdiende geld,

kon mijn rekeningen betalen.

En mijn schulden verminderen.

Nou dit.

Het was alsof alle energie uit me ging.

Ik heb heel gelukkige herinneringen aan

mij jeugd in Bosnie.

Mijn familie maakt deel uit van mijn gelukkige herinneringen.

Iemand vroeg me toen wat ik aan hem mistte ?

Want ik had bijna geen contact met mijn oom gehad.

Blijkbaar gaan die dingen zo,

contacten verwateren ….

Zeker als je ver bij elkaar vandaan woont.

Wat ik mistte was zijn humor,

het me altijd weer goed en gelukkig voelen als ik daar was.

En naar Bosnie op vakantie gaan is niet meer

hetzelfde, als de mensen voor wie je ernaar toe gaat

er niet meer zijn.

Ik heb er over nagedacht...

Want ik heb al 11 boeken geschreven.

Deze die je nu leest is het eerste deel van mijn nieuwe serie :

Work to shine.

Wat voor een boek zou nou Goed zijn voor veel mensen ?

Aan wat voor boek, hebben veel mensen wat?

Wat erin staat, wat zou dat mensen moeten geven ?

Al is het herkenning,

periodes waar ik doorheen ben gegaan &

waar zij ook doorheen gaan.

Om te weten dat je overal wel doorheen komt.

Hoe pijnlijk het ook is

en hoe erg het ook lijkt, momenteel.

Of troost.

Misschien relativatie,

de dingen en de situatie afzwakken &

in het juiste perspectief zien.

Net als een drempel op de weg,

waar je echt wel overheen komt.

Om eerlijk te zijn wil ik dit boek niet schrijven.

Ik heb er nou geen zin in.

Ik moest me er echt toe zetten,

om ervoor te gaan zitten &

te beginnen met schrijven.

Het is zondag notabene.

1 juli

Een nieuwe maand begonnen,

het is prachtig zonnig weer.

Ik ben 's een keer voor de middag opgestaan.

Tjah om mirakuleuze redenen,

ben ik bijna 33 jaar en struggle ik nog steeds

met op tijd opstaan in de ochtend.

Dus wat doet deze Workaholic op

zo'n mooie zondag ?

Beginnen aan een nieuwe boekenserie &

aan een boek dat ie eigenlijk niet wil schrijven.

Nou als je boekVictorie hebt gelezen,

dan weet je dat ik in Bosnie

als kleine jongen voor straf.

Naakt voor het huis moest gaan zitten.

Om dit soort fokking dingen dus,

wou ik dit boek eigenlijk niet schrijven.

Maar goed,

ik ben nou al begonnen....

Dus wat heb je eraan om te weten wat voor een

extreme straf ik kreeg ?

Nou, waar je ook last van hebt,

wat voor kutperiode je ook doormaakt nu.

Hoe moeilijk het ook is voor je...

Je zult nooit naakt voor je huis hoeven te gaan zitten,

voor straf.

Zie je,

je situatie valt al wel een beetje mee.

(Dat is relativeren oftewel

relativatie met een sjiek woord)

En het zal vast wel chic

zijn hoe je het moet en hoort te schrijven.

Maar sjiek ziet er grappiger uit.

Even naar oom Ibro terug,

hij liet een vrouw en twee dochters achter.

Ik baal gewoon heel er dat ik niet iets voor hem heb gedaan,

toen het nog kon.

Ik woon in een land waar ik veel meer mogelijkheden heb, dan hun in Bosnie hebben.

Ik had hem graag geld willen sturen, iedere maand

En ze bezoeken ieder jaar,

of een aantal keer per jaar.

Ze cadeautjes sturen en meer tijd met ze doorbrengen.

Ik had hem graag mijn geweldige onderneming

& mijn 11 boeken die in 190 landen wereldwijd te koop staan

laten zien..

En de stichting die ik heb opgericht.

Maar dat kan nou niet meer,

oom Ibro is overleden....

Mensen van goud

Dat waren voor mij opa Vejsil en oma Ziba.

Ook zij woonden in Bosnie.

Oma en stiefopa eigenlijk.

Misschien omdat zij meer ervaring met opvoeden hebben,

dan mijn ouders.

Of omdat ik van hun nooit klappen kreeg.

Het was altijd geweldig leuk bij opa en oma.

Veel te danken aan haar

Mijn vaders oudste zus, tante Rahima.

Dankzij haar konden we naar Nederland toe.

Ik heb veel te danken aan haar.

In een korte periode

In de periode dat oom Ibro stierf,

ben ik naar het werk gegaan

& toen weer naar huis.

Ik had er genoeg van

en ben vertrokken.

In die periode,

misschien een half jaar of 1 jaar durende periode.

Stierf tante Rahima aan kanker,

is oma Ziba overleden.

Ik ben toen wel naar Bosnie geweest en

heb haar kist heel eventjes gedragen.

Er stond een lange rij van mensen en de kist werd dan steeds

doorgegeven.

We hadden hier een vriendin van mijn moeder

in onze buurt : Ria.

Die dronk een beetje teveel en had

een rare angst, waardoor ze niet de trap op durfde te lopen.

Het was wel gezellig met haar, als ze op bezoek kwam.

Zij overleed ook aan kanker.

In die periode.

En toen hoorde ik dat oom Vejsil

ook was dood gegaan.

Een tijdje daarvoor waren opa en oma al uit elkaar gegaan.

Maar toch.

Dat waren 5 mensen in een korte tijd.

In die tijd kregen we veel brieven van incassobureau's

en deurwaarders.

Rekeningen die verdubbeld werden

en dat was allemaal volgens de wet.

Jaja.

Het zijn legitieme dieven.

Ik was dus erg boos en verdrietig toen.

Zoals je wel begrijpt,

had ik graag iets meer voor ze gedaan.

Meer tijd met ze doorgebracht.

Ze meer gegeven.

En ze graag laten zien,

hoe ver ik nou ben gekomen.

Van 1 nacht dakloos,

naar 11 boeken geschreven & in 190 landen ereldwijd

gepubliceerd

Plus een goede stichting &

een onderneming met 16 dochterondernemingen.

Maar daar is het nou te laat voor.

Ze zijn dood.

Ik ben gestopt met drugs gebruiken,

nadat ik door teveel te nemen,

in een coma lag.

Nou als je zelf gebruikt of iemand kent die dat doet..

En je vindt het zonde &

wil graag clean zijn

of iemand helpen om het te worden.

Dan is het misschien goed om te weten,

wat ik erna deed.

Dat was netzo belangrijk.

Ik besloot natuurlijk om het niet meer te doen.

Ik kon het ook niet meer.

Ik kreeg volgens mij een angstaanval,

toen ik een joint probeerde te roken.

Want ik was aan het trillen,

en vroeg me af of ik een hartaanval ging krijgen.

Wat ik erna deed...

Niet meer van die rotzooi kopen.

Niet meer met mensen omgaan die gebruiken.

Ja ik zat veel thuis en het was kut,

maar het was beter.

Ik begon fanatieker met mijn schaak hobby

bezig te zijn.

Ik ging wandelen.

Ik vond mensen die gebruikten LOSERS

Ik ben toen een keer in elkaar gezakt,

en ben toen gestopt met drinken

van alcohol.

Wat ik erna deed...

Was niet meer naar de kroeg gaan.

Niet meer uit gaan.

Veel thee en koffie zuipen.

Wandelen.

Lezen.

Naar audioboeken en motiverende video's op

youtube kijken.

Zelf schrijven.

Niet meer naar plaasten en mensen

toe gaan waar alcohol gedonken werd.

Ja ik zal veel thuis als een kluizenaar.

Maar het was beter.

Rekeningen en schulden

Rekeningen en schulden zijn geen last,

maar verantoordelijkheden.

En mensen die nog geld van je moeten krijgen,

zijn mensen die je vertrouwen

of hebben vetrouwd.

En met dat soort mensen ga je het goed maken.

Hoe lang het ook duurt.

Doe al je nota's in 1 mapje en zet dat ding uit het zicht,

in een la of zo.

Zet wat cash geld om je heen.

En focus je op geld verdienen,

geld sparen,

en voor je verantwoordelijkheden zorgen.

Kut om ouder te worden

Klote he ?

Ieder jaar, een jaartje ouder.

Dat vond ik ook.

En ik vond het vooral erg om 30 jaar te worden.

Want ik ik had gehoord of dacht

dat je na je dertigste jaar

gaat aftakelen.

Dat alles minder wordt en minder goed gaat werken.

En ik dacht eraan om als ik 80 jaar ben,

en niks het meer doet

om mezelf op de een of andere manier om te leggen.

Totdat iemand zei :

Hoe ouder hoe beter

En dat is de fokking waarheid,

wat ouder worden betreft.

Sommige kinderen halen de 10 jaar niet eens.

Sommige mensen worden niet eens 18 jaar oud.

En jij bent 30 of 40 of 50 en jarig

& je mag nog een jaar leven.

Hoe een geweldig cadeau is dat...

Je kan zoveel doen en ervaren. En genieten.

Wees blij

Hoe ouder, hoe beter.

Het Betere

Falen en op je bek gaan is goed voor je.

En afgewezen worden ook.

Want daarna komt het Betere op je pad.

Ik had een oplossing voor de banken,

netjes uitgetypt en al.

Ze wouden het niet.

Een tijd daarna heb ik van mijn oplossing

een boek gemaakt. Het Betere

boek de Reddingsboei voor banken

' loyaal bankieren"

Ik vroeg voor de 2de keer een bijstanduitkering aan.

Het werd afgewezen.

Ik ben toen naar huis gelopen,

en heb mijn 3de boek geschreven :

boek Recept voor Geluk

het Betere

Zo zal het bij jou ook gaan.

Wanhoop niet. Werk naar je doelen & dromen toe.

Het Betere komt

een Doe boek

Nou, zo als je misschien ondertussen al weet

schrijf ik best korte boeken.

En Non fictie.

Gewoon feiten en levenservaringen.

Met vaak dingen die je kan doen,

of moet doen.

Acties die je kan uitvoeren,

zodat je resultaten krijgt.

Waarschijnlijk heb je al begrepen dat door alleen

aan 10 euro te denken,

het tientje niet in je zaqk manifesteert.

Maar als je iets doet wel.

Zoals eventjes werken.

Ik zou je graag mijn boek Recept voor Geluk

aanraden.

Daarin staan tips en adviezen die je makkelijk kan doen & die je helpen om minder stress te hebben.

Gelukkiger en gezonder te zijn.

En ook een beetje om moeilijke tijden te overwinnen.

Op een handje tellen

Die nacht op straat is eigenlijk het beste wat me

is overkomen.

Het heeft peper in mijn reet gedaan,

om hard aan het werk te gaan.

En meer uit mezelf te halen.

Het heeft me ook geleerd,

dat er maar weinig mensen altijd voor je klaar staan.

Die kun je op 1 handje tellen.

Wat je ook hebt gedaan,

en hoe je je ook hebt gedragen.

Zij zijn er voor je.

Dat kunnen best je pa en ma zijn.

Bedank ze,

waardeer ze.

Zet ze in het zonnetje &

maak ze trots.

Nou weet je ook aan welke mensen je je waardevolle

tijd kan besteden. En aan de rest dus niet.

En dat

Wat ik nadat ik gestopt was met drugs en drank

ook ging doen was

Werken

Het waren niet altijd de leukste baantjes.

Maar werken heeft echt mijn leven verandert.

Dat zal het bij jou ook doen.

Werk is je beste vriend,

je kan er altijd op rekenen.

Je kan er ook altijd geld van 'lenen'

nadat je hebt gewerkt.

Het helpt als je het werk leuk vindt.

Is dat momenteel niet zo,

blijf dan zoeken tot je werk vindt waar je

veel mensen mee kan helpen en waar je

veel mensen mee blij kan maken.

Dan voel je je ook veel beter over het werk wat je doet.

Ook al is het ijs verkopen.

Daar wordt iedereen blij van.

Die magere maanden

En hoe zit het met die maanden dat je maar een paar tientjes

verdiende ?

Ik word miljonair of sterf werkende ernaar toe.

Dus fokking goed.

Mijn Victorious serie van 10 boeken &

nog eentje,

laten jou zien :

Dat als je echt iets wil,

dan kun je het ook.

Wat ze ook zeggen.

Teken een visie van wat je wil,

schrijf je doelen op,

En blijf doorgaan & doorzetten totdat je het hebt bereikt.

Dat voor de hand liggende recept

Het gaat ongeveer zo :

Schrijf op wat je wil bereiken in het leven

Leer, Werk & Zet door totdat je het hebt gerealiseerd

Ongeveer hetzelfde proces als je rijbewijs halen.

Of eten koken.

Of je diploma halen.

Of het schrijven van een boekje.

Spaar een deel van je geld &

doneer wat aan Goede Doelen.

Blijf lezen, naar audioboeken luisteren

en je zelf ontwikkelen. Groei.

Leer het 80/20 principe,

zodat je alleen de belangrijkste dingen gaat doen,

die je de meeste resultaten geven.

Dan voel je je ook beter over jezelf &

dat helpt je ook om

moeilijke tijden te overwinnen.

Leer dat het niet uitmaakt wat mensen zeggen

Om de dingen te bereiken die jij wil in jouw leven,
maakt het alleen uit wat jij denkt en wat jij DOET

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeuw

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeuw

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

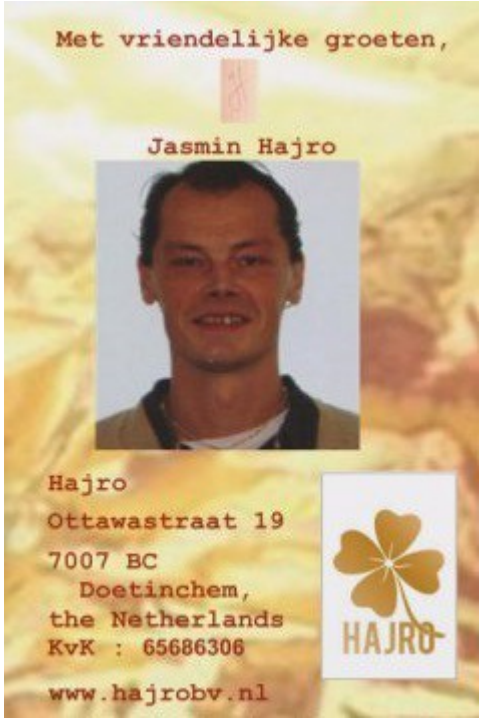
We hebben nou verschillende producten & diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.



Ik wens je in ieder geval

veel sterkte

voorspoed & geluk.

Victorie III

Victorie III

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-44247-7

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit boek ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Victorie I

&

boek Victorie II

&

boek Victorie III

De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met de verkoop van mijn 14 boeken waaronder :

Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo boekenliefhebber,

hoe gaat het ?

Bedankt dat je hebt besloten om een van mijn boeken te lezen.

Als je het via koboPlus leest of als individuele titel hebt

gekocht,

dan gaat wat ik er aan zou verdienen (mijn royalties)

naar het Goede Doel. Namelijk stichting Giveth Life,

vanuit daar ontvangen meer dan 40 Goede Doelen donaties.

Dus jij doneert nu ook aan meer dan 40 Goede Doelen.

Supertof van je.

Bedankt.

Je wilt nou Victorie III

gaan lezen.

Wat dacht je ervan om bij het begin te beginnen ?

Eerst boek Victorie I,

daarna boek Victorie II,

en daarna boek Victorie III

Hoe lijkt je dat ?

Je krijgt ze in ieder geval cadeau van me.

Als je Victorie deel I en deel II al hebt gelezen,

blader dan door naar boek Victorie deel III.

Nee ik ben niet de Kerstman (voor zover ik weet)

maar ik maak mensen wel graag blij.

Door ze een cadeautje te geven.

Veel plezier ervan.

Boek Victorie I

Hoi beste lezer,

hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,

en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen

kunnen lezen over mij.

Maar je hebt dit boek gekocht omdat je het hele

verhaal wil weten.

Mijn levensverhaal....

Ik heb het Victorie genoemd,

omdat ik wel het een en ander heb overwonnen.

Ik ben nou 32 jaar en woon in Doetinchem,

in Nederland. Ik werk als verkoper

namens oprichting Hajro.

I verkoop sets wenskaarten,

cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op

www.hajrobv.nl

Ik woon nu dus in Nederland.

Maar op 6 juli 1985 ben ik geboren in Sarajevo,

in Bosnie.

Toen ik klein was, woonden wij in Gora.

Dat is een dorp in Bosnie.

Het ligt op een berg.

Een bergdorp zeg maar.

Het uitzicht is geweldig,

veel natuur. Schone, frisse lucht.

Ik herinner het me als een gelukige tijd.

Het huis waar we in woonden

was een soort 2 onder 1 kap.

In het andere gedeelte had tante Rahima gewoond.

Totdat haar huis was gebouwd.

Mijn ouders werkten allebei,

en ik ging dan naar Biba toe,

een oudere vrouw in het dorp,

die op mij pastte.

Ik weet nog dat ze een ouderwets kacheltje had,

die op brandhout werkte.

En onrijpe walnoten deden we

achter de kachel, om te rijpen.

Onder ons huis,

had je een steil gedeelte,

en daaronder een vlak stuk land.

Op dat vlakke stuk land,

verbouwden we groenten,

aardappels en hele kleine tomaatjes.

Er waren perenbomen en walnotenbomen.

Mijn moeder werkte bij Tas,

een automobiel fabriek,

waar ze kleine auto onderdelen

maakten of verwerkten.

Je merkt al dat het erg lang geleden is geweest.

Ik weet niet niet meer

wat voor werk mijn vader deed toen...

Ik was altijd erg blij om hem te zien,

als ie thuiskwam.

En vroeg een keer of ie niet 2 dagen per week

kon werken, en 5 dagen per week vrij zijn.

Mijn oom Ibro woonde vlak bij ons,

met tante Sevda en mijn nichtjes

Sanela en Amela.

Zij hadden een rode schommel.

Daar heb ik ingezeten en geschomeld

zo hoog mogelijk,

totdat ik zo'n gevoel in mijn maag kreeg.

Ik weet niet hoe je dat gevoel moet beschrijven.

We deden wel's spelletjes zoals verstoppetje.

Ik heb een keer geworsteld met mijn vader

en toen kwam ik raar terecht op mijn pols,

het deed pijn.

Toen zei papa : hajmo kod Ibre rostiljat

Laten we gaan barbequen bij oom Ibro.

Ik ging naar de moskee,

en leerde gebeden

en hoe je moet bidden.

Ik vroeg aan de hodza

dat is een soort dominee,

hoe je kan weten of iemand liegt.

Hij zei dat je het aan het voorhoofd kan zien.

Dat het een beetje rood wordt.

Het is erg vredig in de moskee,

dat vind ik nog steeds.

Al is het wel een tijdje geleden dat ik er een heb bezocht.

Het is nu 27 maart 2018,

00:44 uur 's nachts.

De laatste tijd sta ik weer kater op

Ik word wakker om 9 of 10 uur 's ochtends

van de wekker. Ik zet de wekker dan uit.

En val weer in slaap.

Als ik daarna weer wakker word is het al middag.

Ik heb een aantal weken geleden slaaptabletten gehad,

voor 2 weken..

Het ging goed

ik begon eerder naar bed te gaan,

en eerder op te staan. Voor de middag.

Misschien is midden in de nacht een vreemde tijd

om een boek te schrijven.

Maar ik vond dat ik er toch maar een keer aan moet beginnen..

Ik zei toen ik bij Schaak Vereniging Doetinchem

speelde, tegen Frans dat ik een boek wou schrijven

over mijn leven.

Dat kan wel in 2009 zijn geweest.

Biba, de vrouw die op mij paste toen mijn ouders werkten, was ook de oppasser van een wees.

Ik weet niet meer hoe die heet.

Maar we gingen samen naar de moskee.

Daar liet ie een scheet...

En werden we er allebei uitgezet.

Mijn vader reed een Fico,

dat is een soort oud model Fiat 500.

Als we naar opa en oma reden,

mocht ik bij pap op schoot

achter het stuur.

De eerste keer dat ik sneeuw zag,

ben ik in mijn pyama naar buiten gelopen.

Ik stond helemaal versteld ernaar te kijken.

Amazing.

Het zal wel koud zijn geweest, buiten.

De winters in Bosnie zijn strenger dan hier.

Mijn vader werd erg boos,

en ik kreeg ervan langs met de riem.

Ik weet nog dat ik over de grond rolde

en riep : nemoj babo

Niet doen, papa

Mijn wijsvinger was helemaal opgezwollen,

want ik werd ook daar geraakt.

Ik hou er nog steeds van

om naar buiten te kijken

als het sneeuwt.

Alles lijkt dan zo vredig.

O, die klappen waren normaal.

Dat was hoe je straf kreeg,

en hoe andere kinderen straf kregen

in Bosnie.

Ik was 6 jaar toen ik voor het eerst naar school ging.

Toen mijn zusje, Emina werd geboren en ik haar voor het eerst

zag zag ze er getint uit. En ik dacht dat zij mijn zusje niet was.

Mijn vader had een keer in een boze bui,

de tv uit het raam gegooid.

Rond mijn twintigste jaar heb ik dat ook

een keer gedaan.

Een keer ging mijn vader naar tante Rahima,

en ik mocht niet mee.

Toen ben ik naar buiten gegaan

en keek door het raam bij ze naar binnen.

Mijn vader werd boos,

en ik moest naakt voor het huis zitten.

Als ik klappen wou,

dan kon ik het vragen

aan papa.

Mijn vader dronk,

mama zegt dat ie haar ook sloeg.

De oorlog was uitgebroken

tussen Bosnie en Servie.

We zijn verhuisd

omdat ze te dichtbij kwamen.

Een aantal keer zijn we verhuisd.

Mijn vader moest vechten voor Bosnie,

naar het slagveld. En was niet altijd bij ons.

We zijn weggegaan uit het dorp

en we zaten in een verlaten huis.

Ik weet niet meer hoe die plaats heet.

We hebben graan geoogst,

en aardappels verbouwd.

We [asten op de koe van oo Ibro,

Galava.

Ik moest Galava vastbinden aan een boom,

zodat ze gras kon grazen.

Maar ik had de ketting korter moeten

vastbinden, want ze had teveel

loopruimte

en ze had een aantal aardappelplanten opgegeten.

Ik kreeg weer klappen.

Je kon het schieten op afstand horen.

Een huis vlakbij dat waar wij inzaten werd opgeblazen.

We zijn daar 's avonds vertrokken.

Een hotel werd in die tijd een

opvangplaats voor vluchtelingen.

Daar hebben we een tijdje gezeten,

en kregen voedselpakketten.

Ik ben daar ook gevallen op de trap

met een fles melk,

en had een snee in mijn pols.

Het is gehecht en het litteken

lijkt op een kruisje.

Het is nog steeds te zien,

op mijn linkerhand.

Mijn vader was niet bij ons

in die opvangplaats.

Ik herinner me dat we een keer stonden te wachten,

met veel mensen,

waarschijnlijk op die vedselpaketten.

Het was zo benauwend...

Mijn tante Rahima was al naar Nederland gegaan,

en ze hadden geregeld dat wij er ook naar toe konden.

Ik herinner me dat ik mijn zusjes hand moest vasthouden

en niet mocht los laten. Toen we met de koe

door het bos liepen.

Ik weet niet hoe lang we liepen.

Mijn vader bleef bij een grens achter.

En zei tegen mama

bereid voor vandaag voor morgen

bereid voor morgen voor overmorgen

We hebben in Croatie hulp gehad van een vrouw.

Uiteindelijk werden we ergens opgewacht

door tante Rahima.

We schreven ons in als vluchtelingen.

En gingen naar een asielzoekerscentrum,

een tijd in Alkmaar..

En een tijd in Kampen bij Dronten.

Ik keek film Lion king voor het eerst en

moest bijna huilen,

omdat ik mijn vader mistte.

We gingen naar school en leerden Nederlands.

Na de asielzoekerscentra kregen we een Roahuis

in Doetinchem,

aan de Leliestraat.

(een Roa huis hield in dat we een huis hadden en

de overheid de vaste lasten betaalde,

als ik het goed heb)

Na 5 jaar kregen we de Nederlandse nationaliteit.

Het was een rode flat aan de Leliestraat,

waar we woonden.

We leerden Zihra kennen,

die woonde in de blauwe flat.

Ook uit Joegoslavie.

Er woonden 3 broers in onze rode flat,

een paar woningen verder.

Een van hen had zich opgehangen.

Mijn vader kwam gewond naar Nederland.

We hadden van die spaarpotten,

waarin we geld spaarden.

Zodat papa bij ons kon komen.

Het zou weer zijn zoals vroeger,

ons gezin samen.....

Ik speelde een vechtspelletje met papa op de Nintendo.

En hij maakte gebakken ei in de ochtend.

Erg lekker.

De hereniging heeft niet lang geduurd.

Mijn vader ging weg bij ons.

Mijn ouders zijn daarna gescheiden.

We kregen een huurhuis in Doetinchem,

aan de Ottawastraat 19.

Daar wonen we nu nog steeds.

Alhoewel mama nu een vriend heeft,

en in het weekend bij hem is.

En mijn zusje Emina,

nu hoogzwanger is.

Ik word oom,

over een aantal weken.

Ik had vroeger een keer

dit stuk van mijn leven beschreven:

mijn tijd in Bosnie en

de vlucht naar Nederland.

En het Rebel genoemd.

Met meer details,

maar ik ben het kwijtgeraakt.

Of iemand heeft het meegenomen.

Na groep 8 ging ik naar de MAVO.

Op het Rietveld lyceum in Doetinchem.

Ik heb het Mavo diploma gehaald.

De Mavo duurt 4 jaar,

volgens mij heb ik in het 3de jaar

van de Mavo,

een tijd bij mijn vader gewoond.

In Smilde, provincie Drenthe.

Daarna kwam ik terug naar mama.

Heartbroken.

Dit wordt denk ik een serie.....

Kijk je uit naar het vervolg ?

To be continued.

Bedankt voor het lezen

van het eerste deel van mijn levensverhaal.

Ik wil je graag het volgende boek

cadeau doen.

(Boek Victorie II)

Veel plezier ervan.

Boek Victorie II

Hoi beste lezer,

hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,

en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen

kunnen lezen over mij.

Maar je hebt dit boek gekocht omdat je het hele

verhaal wil weten.

Mijn levensverhaal....

Ik heb het Victorie genoemd,

omdat ik wel het een en ander heb overwonnen.

Heb je genoten van Victorie ?

Sorry voor de spelfout.

Welkom bij Victorie II

Ik ben nou 32 jaar en woon in Doetinchem,

in Nederland. Ik werk als verkoper

namens oprichting Hajro.

Ik verkoop sets wenskaarten,

cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op

www.hajrobv.nl

Het is nou 31 maart 2018,

23:52 uur.

Op deze zaterdag ben ik vrij....

Nou ja,

ik heb vandaag de cadeautjes voorbereid,

en de visitekaartjes en de mokken.

Ik heb wat boodschapjes gekocht,

gestofzuigd. En 3 keer gegeten.

Daarna heb ik even gejogt.

Het was half 10.

Het begon ook te regenen

en ik was kletsnat na mijn rondje joggen.

Daarna heb ik een shaggie gerookt en

een kop thee gedronken.

Maar niet verder vertellen hoor.

Ja, ik rook zware shag,

en ik jog.

Er zijn geen smoesjes om niet te gaan sporten.

Als een roker het kan,

dan kan jij het zeker ook.

Na het douchen,

at ik mijn midnight snack.

Een stuk of 6 boterhammen met kaas

en een glas melk.

Mijn zusje en haar man zijn terug geomen

van een bruiloft en zijn naar

bed gegaan.

Beamy onze kat, kwam ook thuis.

Misschien vind je dat ik aardig wat boeken,

in een korte tijd heb gepubliceerd....

Dat is geen mysterie.

Ten eerste zijn mijn boeken kort.

Ik vind dat je geen encyclopedie hoeft te

schrijven, om iemand iets te leren.

We hedden vroeger bij Hajro een aanbieding,

de VIP. Dat is een luxe wenskaartenabonnement,

waar je allerlei extra's bij krijgt.

Het Recept voor Geluk zou daar gratis bij zitten.

En zou ongeveer 1 a4tje lang zijn.

Maar het is nu een uitgebreide

waardevolle gids,

en leuk boekje geworden.

Je kent de periode toen er zoveel mensen

werden ontslagen bij de banken...

Ik kreeg toen een goed idee

Door middel van een programma,

kon de bank mensen helpen om rijk te worden

en in plaats van medewerkers te ontslaan,

nieuw personeel aannemen.

Moe en koortsig had ik mijn programma netjes uitgetypt.

En ik ging ermee naar de ING.

Die wouden het niet.

En dat programma werd mijn boek

de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

Zoals je ziet, was het boek in principe al klaar.

Ik heb vele jaren geleden

een aantal gedichten geschreven.

Het is ook jaren geleden dat ik berichtjes

en grapjes via Facebook

aan Rietje stuurde.

Ik had al die berichtjes uitgeprint

en in een map gedaan.

Dus mijn boek Gedichten, grapjes en boek,

was ook grotendeels klaar.

Als ik jou vraag om me te beschrijven

hoe je dag was vandaag...

Dan zou dat niet zo moeilijk voor je zijn.

Als ik je vroeg om te beschrijven hoe je

maand was.

Dan zou dat ook niet moeilijk voor je zijn.

Dus voor mijn boek Victorie,

was het een kwestie van ervoor gaan zitten

en beginnen met schrijven.

Ik heb erin gewoon beschreven hoe

mijn leven is geweest in die periode.

Dus zodoende,

nou weet je hoe ik in een korte tijd

een aantal boeken heb kunnen publiceren.

Ok, en waar waren we gebleven ?

Toen ik de MAVO opleiding deed,

heb ik een tijdje bij mijn vader gewoond.

En kwam heartbroken terug bij mama.

Het heeft me veel verdriet gedaan,

toen mijn vader bij ons wegging.

We hadden hem zolang gemist,

en hadden in van die spaarpotten

geld gespaard,

zodat papa bij ons kon komen.

En na zo'n korte tijd herenigd te zijn,

ging ie bij ons weg.

Misschien dacht ik toen als kind,

dat hij ons niet wou,

en mij niet wou.

Hij ging dus in Smilde wonen,

wij bleven in Doetinchem.

Ik mistte hem heel erg,

en wou bij hem gaan wonen.

Mijn moeders toenmalige vriend heeft

me toen naar papa gereden volgens mij.

Mijn vader had een nieuwe vrouw,

zij is Nederlands,

en heeft 2 dochters uit haar vorige huwelijk.

Ik ging daar naar het Nassau college,

in Assen. Ik moest iedere ochtend een

uur fietsen naar school.

Ik vond het vooral leuk om naar mijn tante

Kasema te gaan, en tijd met mijn neven door te brengen.

Tante Kasema is de jonge zus van papa.

Ze heeft 2 zonen en 1 dochter.

We speelden super mario

op een spelcomputer.

Op school ging het wel goed.

Thuis kon ik mijn vader moeilijk delen

met hun.

In principe waren we wel aardig tegen elkaar.

Ik begon te puberen toen, denk ik.

Ik werd stil en terug getrokken.

Ik luisterde naar rap muziek.

Op school kon ik het goed vinden met Robert,

die zich Skip noemden.

In de pauze zijn we op zijn scooter gaan

rondrijden. Ik zat achterop.

Een beetje door de stad,

en voor het politiebureau langs,

zonder helm.

Daarna zijn we onderuit gegaan in de bocht.

Mijn vader was niet blij.

Zo bouwden de spanningen thuis zich op..

Uiteindelijk kon ik kiezen

veranderen of terug naar mijn moeder.

Dus ging ik terug naar mama, verdrietig.

De 4de klas van de Mavo heb ik

op het Ludger college doorlopen.

Ik ben toen begonnen te roken.

Sigaretten. Om te proberen hoe het was.

De eerste keer werd ik duizelig.

Toen werd het een gewoonte.

Daarna begon ik te blowen.

Om het te proberen.

Ik heb de geur nooit lekker gevonden.

Het was in het begin wel grappig,

met lachkicks.

Daarna werd ook dat een gewoonte.

En leek het alsof ik minder actief was.

Ik had op karate gezeten, langer dan een jaar.

Het werd ieder weekend blowen.

Films kijken, chips eten.

Rondhangen.

Ik werd vrienden met Kai,

een klasgenoot.

We hadden wel lol.

We kregen een keer

een blok hasj,

om te verkopen.

We hebben het zelf opgerookt.

We hebben die film, Pulp Fiction

wel 20 keer gezien.

Knetterstoned.

Gewoon zo vaak,

dat we de dialogen uit de film hadden onthouden.

Zoals :

Ezekiel 25:17

the path of the rightious man

is beset on all sides

by the enequeties of the selfish

and the tirrany of evil men

Blessed is he

who in the name of charity

and goodwill

Shepperds the weak

through the valley of darkness

And I will strike down upon thee

with great vengeance

and furious anger

Those who attempt to poison and destroy my brothers

And you will know

that my name is the lord

When I lay may vengeance

upon thee

Ik weet het gewoon nog steeds.

Belachelijk toch.

Mischien hebben we die film wel 30 keer gezien.

Later kwam het experienteren met andere drugs.

Xtc tabletten en speed.

Ik had natuurlijk mijn eerste biertje,

al een tijd geleden gedronken.

Dus vaak dronk ik bier en rookte wiet

om stronken te worden.

Stoned en dronken.

Ik ging over mijn grenzen heen,

en moest wel een kotsen

van de drank.

Ik begon vaker hard te gaan

met die pillen.

Je voelde je fijn,

je kreeg er energie van,

en ging veel koffie drinken

zodat het effect langer duurde.

Uiteindelijk was ik na 5 pillen de hele nacht wakker, en ging gewoon door met nog meer te nemen.

We zaten in een parkje met wat lui die ik

niet kende.

Ik en Pino. Zo noemde iedereen hem.

Ik snoof ook wat speed en dronk rode vodka.

Op een gegeven moment,

lipen we naar huis.

En was het alof ik de wind kon zien.

Ik had wel 10 of 15 tabletten op.

Ik begon te hyperventileren.

Thuis aangekomen was het al ochtend geworden...

Ik was lijkbleek,

en wou water drinken maar dat lukte niet zo.

Ik liep heen en weer,

kon niet stoppen.

Ik dacht dat mijn borst zou ontploffen.

Ik zag zo'n zwart gat,

dacht dat ik doodging

en piste in mijn broek.

Ijn moeder en zusje waren naar beneden gekomen

en in paniek geraakt.

Volgens mij had iemand de politie gebelt

en werd ik tegenstribbelend in een busje gezet.

Daarna ging het licht uit,

ik verloor het bewustzijn....

Ik werd wakker in een ziekenhuisbed.

Mijn vader kwam en vroeg of ik wist hoe ik eruit zag.

Ik zei nee.

Mijn gezicht was gezwollen.

Ik had een aantal uren in coma gelegen.

Ze zeiden tegen mijn moeder :

als ie niet wakker wordt,

dan overleeft ie het niet.

Het was in de tijd dat ik

in de horeca werkte bij restaurant de Spiegel.

Ik ben daarna best snel weer aan het werk gegaan.

Ik kwam een aantal keer te laat op 't werk

en werd daar ontslagen.

Ik heb de Havo opleiding geprobeert,

volwassenen educatie,

maar dat is niet gelukt.

Ik heb me ingeschreven bij uitzendbureau's

en deed werk dat ik kreeg aangeboden.

Voornamelijk productie.

Ik heb na die coma,

een keer een joint gerookt.

Geprobeert.....

Ik werd niet goed,

kreeg hartkloppingen.

Dat was de laatste keer.

Klaar met drugs.

Ik dronk nog wel.

En nou ook wel's whisky.

Met die baantjes ging het vaak

hetzelfde..

Ik deed het een tijdje.

Ik werkte, verdiende.

Begon te laat te komen.

En werd ontslagen

of

kwam niet meer opdagen.

In 2007 solliciteerde ik

bij Palestra/ Landal,

en begon te werken als afwasser.

Ik kwam daar ook wel's te laat,

al hoefde ik pas in de middag te beginnen met werken.

Er was een positieve sfeer,

en we deden altijd een drankje na het werk.

Eenmaal thuis dronk ik verder.

Ik mocht meehelpen aan de koude kant,

voorgerechten en desserts maken.

Daarna stond ik aan de koude kant.

Uiteindelijk leerde ik ook de warme kant,

soepen maken. Vis en biefstuk bakken.

Lunch en diner draaien.

Ik werkte hard,

ik wou beter leven.

Op een dag na mijn verjaardag,

nadat ik flink had lopen zuipen.

Ben ik in elkaar gezakt.

Ik ben daarna gestopt met drinken van alcohol.

Ik had daar een vaste baan.

Het werk ging minder,

totdat het helemaal niet meer ging.

Ik kreeg ontslag.

Toen zat ik thuis en had het gevoel

dat ik kapot ging.

Ik kreeg een ww uitkering.

In de laatste jaren dat ik daar had gewerkt,

begon ik van die motiverende

video's te kijken op yooutube.

Van Jim Rohn en Brian Tracy.

Ik kreeg ook een journal, een leeg boek om in te schrijven.

Terwijl ik bij Landal werkte,

verdiende ik goed en had weinig uitgaven.

Ik spaarde en deed een cursus

Wijzer met geld.

Daarna leerde ik mezelf beleggen.

Door een cursus beleggen,

boeken te lezen over beleggen

en door zelf te beleggen.

Ergens las ik over pensioenen

en de pensioenkorting.

Als je een aantal jaren in het buitenland hebt gewerkt

of immigrant bent en geen 67 jaar arbeidsverleden hebt,

dan krijg je minder pensioen.

Mijn ouders zouden dan een half pensioen krijgen,

ze hebben een probleem.

Sinsdien wou ik rijk worden.

Zodat ik ze een goed pensioen kon geven.

Ik heb boeken gelezen over rijk worden.

Naar audioboeken geluisterd.

Uiteindelijk heb ik een financieel systeem bedacht.

Om systematisch een fortuin op te bouwen.

Ik heb er patent op aangevraagd.

En ik heb het systeem beschreven in mijn eerste boek:

Hoe je met simpele stapjes jouw eigen fortuintje opbouwt.

Inmiddels heb ik de 3de editie van dat boek gepubliceerd,

met de titel Bouw jouw Fortuin.

Ik kon na die ww uitkering geen werk vinden.

Ik heb veel sollicitaties gemaild.

Uitzendbureau's langs gegaan.

Persoonlijk met mijn cv,

wel meer dan 100 bedrijven langs geweest.

Ze hadden geen werk voor mij.

Wat kon ik doen ?

Ik wou niet meer de horeca in.

Ik hield veel meer van beleggen.

Dus starte ik mijn eerste bedrijf

genaamd Jasko,

op 17 december 2012

Een beleggingsbedrijf.

Het sparen en beleggen dat ik voor mezelf deed,

kon ik ook voor andere mensen gaan doen.

Ik heb een aantal keer verkering gehad

met een meisje.

Ik heb op mijn 16de voor het eerst geneukt met Hilde.

Later heb ik ook een vriendin van

mijn moeder geneukt.

Die iets van 20 jaar ouder is.

Kijk je uit naar het vervolg ?

To be continued.

Bedankt voor het lezen

van het tweede deel van mijn levensverhaal.

boek Victorie III

Hallo vriend,

hoe gaat het ?

Is het raar, dat ik vriend tegen je zeg ?

Als je Victorie & Victorie II hebt gekocht en gelezen,

en je hebt Victorie III gekocht,

om te lezen.

Dan stel je zoveel vertrouwen in mij,

als een vriend doet.

Bedankt dat je een loyale lezer bent,

ik waardeer het enorm.

Ik heb gezegd dat de opbrengsten (royalties)

van mijn boeken naar stichting Giveth Life gaan,

en dat van daaruit meer dan 40 andere Goede Doelen

donaties ontvangen.

Dus, door het kopen van dit boek,

steun jij nu ook,

meer dan 40 Goede Doelen.

Bedankt & gefeliciteerd.

Ik zou dit eigenlijk niet moeten doen...

Maar jij hebt zoveel vertrouwen in mij

gesteld & en laten zien.

Het zou dan goed zijn,

om aan jou te bewijzen,

dat wat ik zeg,

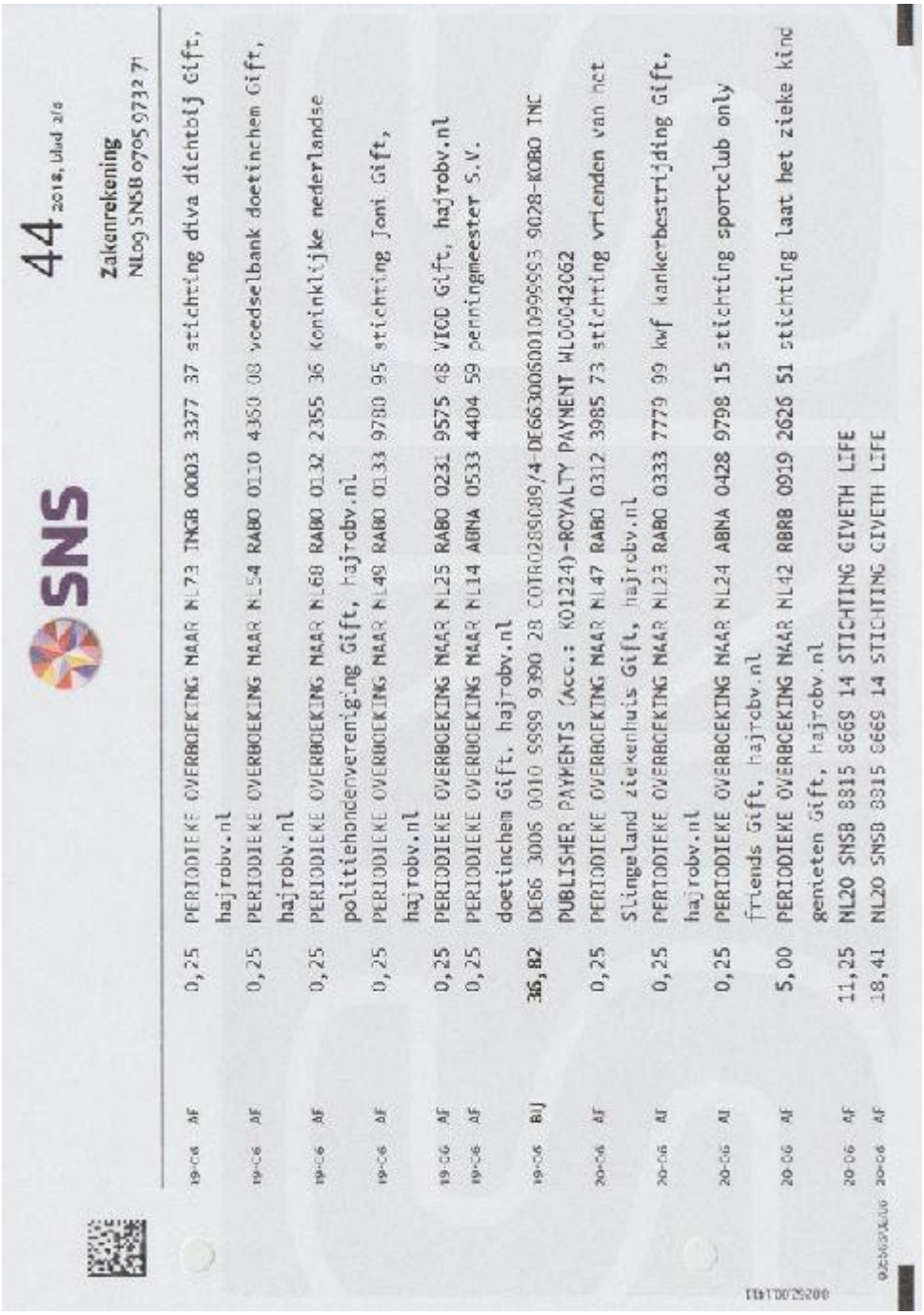
ook gebeurt.

Dus ik vertrouw op jou,

dat je er vertrouwelijk mee omgaat,

met dat bewijs.

Ok ?



SNS

44 2018, blad 2/6

Zakenrekening
NL09 SNSB 0705 9732 71

19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL73 INGB 0003 3377 37 stichting diva dichtbij Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL54 RABO 0110 4360 08 voedselbank doetinchem Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL68 RABO 0132 2355 36 koninklijke nederlandse politiehondenvereniging Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL49 RABO 0133 9780 95 stichting Joni Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL25 RABO 0231 9575 48 VIOD Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL14 ABNA 0533 4404 59 penningmeester S.V. doetinchem Gift, hajrobv.nl
19-06	BIJ	36,82	DE66 3006 0010 9999 9390 28 COTR0289089/4-DE66300600109999993 9028-KOBO INC PUBLISHER PAYMENTS (Acc.: K01224)-ROYALTY PAYMENT WL00042062
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL47 RABO 0312 3985 73 stichting vrienden van het Slingeland ziekenhuis Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL23 RABO 0333 7779 99 kwf kankerbestrijding Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL24 ABNA 0428 9798 15 stichting sportclub only friends Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL42 RBRB 0919 2626 51 stichting laat het zieke kind genieten Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	11,25	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
20-06	AF	18,41	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE

Je hebt nou een bankafschrift gezien,

van het rekeningnummer van Stichting Giveth Life.

Je ziet dat mijn boekenopbrengst (royalties)

daarop zijn uitbetaald, door Kobo.

En je ziet bewijs,

dat er iedere dag wordt gedoneerd aan

Goede Doelen,

met bescheiden bedragen.

En maandelijks met een groter bedrag.

De donaties,

dat gaat iedere dag & iedere maand door...

Dat heb ik zo ingesteld,

dat het automatisch gaat.

Want ik ben de oprichter & penningmeester

van stichting Giveth Life.

En jij bent nou donateur &

steunt meer dan 40 Goede Doelen,

doordat je dit boek hebt gekocht.

Wooohooo.

Samen met jou steunen we :

stichting Laat het zieke kind genieten, stichting Mini manna, Artsen zonder grenzen,

Kika, Bibliotheek west achterhoek,Vereniging natuurmonumenten 's graveland,

Save the children ,stichting AAP, Cliniclowns,

Dierencentrum achterhoek, VIOD, Gasthuisfonds,

stichting Dierenlot,

Koninklijke nederlandse politiehondenvereniging, stichting Joni,

Schaak Vereniging doetinchem, NDD zwemvereniging,

Nierstichting,

stichting Energy 4 all,Cordaid, stichting vrienden van het Slingeland ziekenhuis,

stichting diva dichtbij , Kwf kankerbestrijding, stichting mama cash,

Warchild, Kansfonds, Leprastichting, Vluchtelingenwerk Nederland,

Voedselbank Doetincheem, Doetinchemse hockey club,

Free press unlimited

Oranjefonds, Dierenbescherming, Moeder Teresa stichting

Nationaal MS fonds, Noordbikers, Plan Nederland,

Hartstichting,

Scouting nederland fonds, Unicef, Light for the world,

stichting Terre des hommes,

Vereniging Humanitas, stichting Greenpeace, stichting Opkikker, stichting Kinderpostzegels,

Tuberculosefonds, stichting Baby Hope, stichting UAF,

stichting Alzheimer,

Parkinsonfonds, Thomas hulpfonds Madras, Wereld

Natuur Fonds, stichting Straatmensen,Rudolphstichting,

V.V. Doetinchem, stichting Jeugdsportfonds

Amnesty International, Bartimeus Sonneheerdt vereniging

&

Gehandicaptensport nederland.

Zo dragen we samen bij,

aan een betere wereld.

Samen kunnen we meer geven.

Nou begrijp je ook waarom je boek Recept voor Geluk

kunt kopen. Terwijl je het ook gratis kan lezen.

Terwijl het hetzelfde boek is.

De betaalde versie kun je cadeau geven,

maar je steunt er ook meer dan 40 Goede Doelen mee.

Zo krijg je een zelfvoldaan gevoel,

door de betaalde versie aan te schaffen.

Ok, waar waren we gebleven ?

Ik zou dus boek Victorie III aan je geven.....

Het zal gaan over het afgelopen jaar,

2018 dus.

En er zouden wat overwinningen in moeten staan,

om de titel eer aan te doen.

Wat victories.

Ik heb een Eshop gemaakt voor stichting Giveth Life je kan het bezoeken op :

https://eshopstichtinggivethlife.jimdofree.com/

Ik heb om 's een keer wat anders te doen,

een Videoboek gemaakt.

Jawel.

Een video dus waarin ik mijn 3de boek Recept voor Geluk aan

jou voorlees.

Lekker bakje koffie of thee erbij pakken,

confortabel gaan zitten of liggen

en afspelen maar.

Je vindt videoboek op :

http://www.lulu.com/spotlight/jasminhajro

links onderaan.

Ik heb ook een Fotoboek van Hajro Groep gemaakt.

Ik heb ook een Kalender voor 2019 gemaakt,

die kun je daar ook bestellen.

Ik heb ook een auteurspagina gemaakt

op Goodreads.

Je kan het zien op :

https://www.goodreads.com/author/show/17686005.Jasmin_Ha

jro

Ik heb wat video's gemaakt en op mijn auteurspagina op Amazon gezet.

Je kan ze zien op :

https://www.amazon.com/Jasmin-Hajro/e/B075GZPT4V

Ik heb natuurlijk wat boeken gelezen,

wat ik wil beter worden in verkopen.

En ik raad ze jou ook aan.

Power of selfconfidence – Brian Tracy

Power of charm – Brian Tracy

21 great ways to become a sales superstar- B. Tracy

Sterker dan ooit – R. v/d Wolk

To sell is human – Daniel Pink

Het geheim van 100.000,- per jaar – L. Babeliowsky

Ik heb ook wat boeken geschreven en gepubliceerd,
en wat bundels gemaakt. En mijn eboeken zijn ook als

papeback te bestellen.

boek Website www.hajrobv.nl in een boekje boek de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

(paperback)

boek de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers (eboek)

boek Gedichten, grapjes en boek (paperback)

boek Victorie I

boek Victorie II

boek Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag.

Ik heb een nieuwe editie van boek Double your profits

gemaakt.

(Double your Profits extended)

Boek Dingen die je Niet wil weten

(Hiervan heb ik een exemplaar aan mijn vader gegeven voor

zijn verjaardag. Hopelijk kan ie erom lachen)

boek Voor jou

Mijn 14de boek : jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol

maken,

in de keiharde realiteit waar 't niemand interesseert.

Bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter

wereld

Bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes.

De bundels zijn collecties van boeken....

In Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes

krijg je 5 boeken.

(De bundel bestaat wel uit 3 delen)

En bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire

boek ter wereld

is 11 boeken in 1.

Dat is een koopje toch...

Je krijgt dan de hele Victorious serie

Mijn eerste serie boeken is dat.

Dank u God voor alle goede dingen in mijn leven.

Ik hoop niet dat je het erg vindt,

dat ik even een bedankgebedje zei.

Ik schrijf nu het 3de boek uit mijn TWEEDE serie...

(serie Work to Shine)

Ik mag erg dankbaar zijn.

Jij ook bedankt, dat je mijn schrijfwerk leest.

En ja

het is half 3 's nachts.

Mijn zusje, de eigenaar van Energie Nu &

het prinsesje waar ik oom van ben (haar dochtertje)

en haar man zijn nog op vakantie.

Ze komen over 1 week terug.

Mijn moeder heeft nog steeds met Peter een relatie,

en ik ben erg blij voor haar dat ze een goed iemand heeft.

En ik ?

Tjah nog steeds single.

Eerst mijn leven nog beter op de rit,

daarna vind ik wel een vrouw.

Alhoewel ik een tijdje geleden het gevoel had

dat ik doodging.

Is het toch een goed & productief jaar.

We mogen dankbaar zijn.

Weet je nog dat ik je zou bewijzen,

dat we samen veel Goede Doelen steunen ?

Hier komt het.....

Rekeningoverzicht

SNS

79 2018, blad 2/11

Vorig saldo op 09-09-2018
€ 9,12 bijgeld

Huidig saldo op 07-10-2018
€ 2,80 inkort

Zakenrekening
NL09 SNSB 0705 9732 71

10-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL14 ABNA 0533 4404 59 penningmeester S.V. doetinchem Gift, hajrobv.nl
11-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL11 RABO 0393 5867 66 Plan Nederland Gift, hajrobv.nl
11-09	BIJ	15,00	
11-09	AF	11,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
11-09	AF	0,25	BN Dividend 3 jarig bestaan Hajro

STICHTING GIVETH LIFE
Ottowastraat 9
7007 BC DOETINCHEM

SNS Bank
Postbus 8466
3503 RL Utrecht

Vragen?
snsbank.nl/zakelijk
030 - 633 30 02

Op deze rekening is het depositogarantiestelsel van toepassing. Meer informatie leest u in het informatieblad Depositogarantiestelsel op snsbank.nl/depositogarantiestelsel. Op uw verzoek sturen we u het informatieblad Depositogarantiestelsel per post toe.

BIC SNSBNL2A

SNS

79 2018, blad 2/11

Zakenrekening
NL09 SNSB 0705 9732 71

11-09	AF	0,25	NL05 INGB 0003 9631 55 DIERENBESCHERMING Gift, 3 jarig bestaan Hajro (hajrobv.nl)
11-09	AF	1,58	Dekamarkt LOC527 DOETINCHE 11.09.2018 19U29 KV005 087MS1 MCC:5411
11-09	AF	8,10	Dekamarkt LOC527 DOETINCHE 11.09.2018 19U32 KV005 0JDM1V MCC:5411
12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL98 INGB 0006 0586 89 stichting artrose Gift, hajrobv.nl
12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL74 ABNA 0707 0702 52 save the children Gift, hajrobv.nl
12-09	BIJ	20,00	
12-09	AF	2,05	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
12-09	AF	1,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
12-09	AF	8,77	Kruidvat 6145 DOETINCHE 12.09.2018 15U48 KV005 C9FRD2 MCC:5331
12-09	AF	3,69	Action 1063 Doetinche 12.09.2018 15U58 KV005 72145977 MCC:5310
12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL64 INGB 0002 7773 30 stichting AAP Gift, hajrobv.nl
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL31 INGB 0000 0065 40 stichting Cliniclowns Gift, hajrobv.nl
15-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL13 RABO 0117 3974 66 stichting kanjers voor kanjers Gift, hajrobv.nl
15-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL57 RABO 0154 3412 58 stichting Dierencentrum achterhoek Gift, hajrobv.nl
15-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL85 RABO 0192 0848 09 stichting speciaal onderwijs Gift, hajrobv.nl

SNS

79 2018, blad 3/11

Zakenrekening
Nlog SNSB 0705 9732 71

15-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL85 RABO 0192 0849 09 stichting speciaal onderwijs Gift, hajrobv.nl
16-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL93 ABNA 0230 7087 30 stichting lucas onderwijs Gift, hajrobv.nl
16-09	BIJ	**6,00**	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
16-09	AF	5,74	Action 1063 Doetinche 15.09.2018 15U01 KV005 72146046 MCC:5310
16-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL28 INGB 0000 0023 29 stichting Dierenlot Gift, hajrobv.nl
17-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL96 INGB 0000 0044 03 stichting energy 4 all Gift, hajrobv.nl
17-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL73 INGB 0003 3377 37 stichting diva dichtbij Gift, hajrobv.nl
17-09	BIJ	**5,00**	
17-09	BIJ	**22,50**	
17-09	BIJ	**37,19**	DE66 3005 0010 9999 9390 28 COTR0909100/38-DE663006001099999 39028 KOBO INC PUBLISHER PAYMENT 5 (Acc.: K01224)-ROYALTY PAYMENT WL00042052
17-09	AF	42,00	Bestelling Hajro
17-09	AF	10,00	Vergoeding bezorgen voor Hajro
17-09	AF	2,05	NL54 RABO 0110 4300 08 VOEDSELBANK DOETINCHEM Gift 3 jarig bestaan Hajro
17-09	AF	2,05	NL90 INGB 0003 2045 41 STICHTING MINI MANNA Gift 3 jarig bestaan Hajro
17-09	AF	2,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
18-09	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR Gebruik zakelijke ruimte door Hajro, inclusief huur, electra, water, internet etc

SNS

79 2018, blad 4/11

Zakenrekening
Nlog SNSB 0705 9732 71

18-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL09 RABO 0157 5822 13 Stichting Jeugdsportfonds Gelderland Gift, hajrobv.nl
18-09	BIJ	**20,00**	
18-09	AF	5,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
18-09	AF	0,35	NL70 INGB 0000 0880 00 NIERSTICHTING Gift 3 jarig bestaan Hajro
18-09	AF	8,10	Dekamarkt 100527 DOETINCHE 18.09.2018 18U30 KV005 007817 MCC:5411
19-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL49 RABO 0133 9780 95 stichting Joni Gift, hajrobv.nl
20-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL89 INGB 0000 0061 18 Stichting Kinderen Kankervrij Gift, hajrobv.nl
20-09	BIJ	**20,00**	
20-09	AF	11,80	Action 1063 Doetinche 20.09.2018 14U06 KV005 72146046 MCC:5310
21-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL42 RBRB 0919 2626 51 stichting laat het zieke kind genieten Gift, hajrobv.nl
21-09	BIJ	**30,00**	
21-09	AF	25,00	Gebruik zakelijke ruimte door Hajro, inclusief huur, electra, water, internet etc
22-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL58 INGB 0000 0005 28 stichting mana cash Gift, hajrobv.nl
23-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL90 INGB 0003 2045 41 stichting Mini manna Gift, hajrobv.nl
24-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL31 ABNA 0533 0178 15 stichting vrienden van het Slingeland ziekenhuis Gift, hajrobv.nl

SNS

79 2018, blad 3/11

Zakenrekening
NLog SNSB 0705 9732 71

24-09	BIJ	35,00	
24-09	BIJ	35,00	
24-09	BIJ	23,00	
24-09	AF	12,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
24-09	AF	25,00	NL40 RABO 0350 8011 93 6720180924 0020002099644713 IDEA L jongerius.nl Referentie: 2018- 09-24 11:57 002000209964471
24-09	AF	9,64	Action 1063 Doetinche 24.09.2018 13U31 KV005 72146048 MCC:5310
24-09	AF	3,63	Dekamarkt LOC527 DOETINCHE 24.09.2018 13U37 KV005 087N51 MCC:5411
24-09	AF	16,88	Dekamarkt LOC527 DOETINCHE 24.09.2018 13U40 KV005 002817 MCC:5411
24-09	BIJ	0,25	Opdracht met tegenrekening NL31A BNA0533017815 kon niet worden uitgevoerd. Reden: Rekening is opgeheven
25-09	AF	25,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL45 INGB 0005 1133 41 Yards 8253471
25-09	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR Gebruik zakelijke ruimte door Hajro, inclusief huur, electra, water, internet etc
25-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL25 RABO 0231 9575 48 VIOD Gift, hajrobv.nl
25-09	AF	10,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL82 ABNA 0636 7419 07 Managementboek.nl Studieboeken Hajro / J. Hajro
25-09	AF	1,08	MAANDELIJKSE KOSTEN WERELDPAS KAARTNR. 005 TEN NAME VAN
26-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL44 RABO 0157 1826 22 stichting opkikker Gift, hajrobv.nl
26-09	BIJ	50,00	

SNS

79 2018, blad 4/11

Zakenrekening
NLog SNSB 0705 9732 71

26-09	AF	16,67	NL06 COBA 0637 0537 58 Europese incasso door:TELE2 NEDERLAND B.V. NL-ARNLNL1812986629-I incassant ID: NL12T2N333034180000 -Kenmerk Machtiging: B0008075774 -0705973271-01-ARNLNL1812986629
26-09	AF	10,00	vakantie vergoeding, werkzaamheden Hajro
26-09	AF	10,00	vergoeding, bezorgen voor Hajro
26-09	BIJ	27,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
26-09	AF	45,00	Gebruik zakelijke ruimte door Hajro, inclusief huur, electra, water, internet etc
26-09	AF	0,25	NL14 ABNA 0533 4404 59 PENNINGMEESTER S.V. DOETINCHEM Gift 3 jarig bestaan Hajro
26-09	AF	0,25	NL14 ABNA 0533 4404 59 PENNINGMEESTER S.V. DOETINCHEM Gift, Hajro (www.hajrobv.nl)
27-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL47 RABO 0312 3985 73 Stichting Vrienden Slingeland Ziekenhuis Gift, hajro (hajrobv.nl)
27-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL10 ABNA 0504 2015 30 stichting parkinsonfonds Gift, hajrobv.nl
27-09	BIJ	10,00	
28-09	AF	0,28	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL13 INGB 0000 0025 02 alzheimer nederland Gift, hajrobv.nl
28-09	AF	0,25	NL32 TRIO 0197 8587 57 STICHTING PRESENT DOETINCHEM Gift, hajrobv.nl
28-09	AF	0,25	NL75 RABO 0314 3726 01 SPEELTUIN ONTSPANNING VERENIGING Gift, hajrobv.nl
28-09	AF	2,55	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE

SNS

79 2018, blad 7(1)

Zakenrekening
NLog SNSB 0705 9732 71

29-09	AF	0,35	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL31 INGB 0000 0056 40 stichting Cliniclowns Gift, hajrobv.nl
30-09	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL28 INGB 0006 7498 43 ING
30-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL84 INGB 0000 0505 00 leprastichting Gift, hajrobv.nl
30-09	AF	0,75	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL61 RABO 0157 2075 36 stichting sport en recreatie Gift, hajrobv.nl
01-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL18 INGB 0000 0000 80 hersenstichting Gift, hajrobv.nl
01-10	AF	0,45	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL54 INGB 0004 0040 40 vereniging Bartimeus sonneheerdt Gift, hajrobv.nl
01-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL68 RABO 0132 2355 36 Koninklijke nederlandse politieharderverenigingen Gift, hajrobv.nl
01-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL92 ABNA 0524 0054 27 St. Bibliotheek West Achterhoek Gift, hajrobv.nl
01-10	BIJ	5,00	
01-10	BIJ	5,00	- Cadeau nok
01-10	BIJ	0,10	GB51 DEUT 4050 8127 3042 11 OFA000123618363-G951DEUT40508127 304211-AMAZON MEDIA EU SARL-Pays ent.: 81040875 null
02-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL13 INGB 0000 0040 54 artsen zonder grenzen Gift, hajrobv.nl
02-10	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKING Gebruik zakelijke ruimte door Hajro, inclusief huur, electra, water, internet etc

SNS

79 2018, blad 8(1)

Zakenrekening
NLog SNSB 0705 9732 71

02-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL67 RABO 0148 5614 12 Stichting Ontwoetinchen Gift, hajrobv.nl
02-10	BIJ	25,00	
02-10	BIJ	5,00	
02-10	BIJ	0,06	GB52 DEUT 4050 8127 3042 07 OFA000123444463-GB62DEUT40508127 304207 AMAZON MEDIA EU SARL-Pays ent.: 81710204 null
02-10	AF	22,94	NL51 ABNA 0565 6696 25 16103844001402004 00400037450381 I 13514950 Lulu Referentie: 2018-10-02 15:56 00300037450381
02-10	AF	3,84	Action 1063 Doetinche 2.10.2018 16U00 KV005 92146046 MCC:5310
02-10	AF	6,60	Dekamarkt LOC527 DOETINCHE 2.10.2018 18U12 KV005 0QZ817 MCC:5411
02-10	AF	1,68	Dekamarkt LOC527 DOETINCHE 2.10.2018 19U04 KV005 08/N51 MCC:5411
03-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL57 INGB 0000 0008 34 Cordaid Gift, hajrobv.nl
03-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL95 INGB 0000 0550 55 Longfonds Gift, hajrobv.nl
05-10	AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR Dividend Hajro
05-10	AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR Energie Nu Dividend Hajro
05-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL17 RABO 0331 3002 00 Gehandicaptensport Nederland Gift, hajrobv.nl
05-10	BIJ	5,00	NL28 INGB 0006 7498 43 370018457994-NOTNG8C006749842- Nationale-Nederlanden-Lu betalin g 01/10/2018. n
05-10	AF	0,35	NL38 RABO 0384 3711 83 STICHTING SPINDO Gift Hajro, (hajrobv.nl)
05-10	AF	0,25	NL38 RABO 0384 3711 83 STICHTING SPINDO Gift 3 jarig bestaan Hajro
06-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL05 INGB 0003 9631 58 Dierenbescherming Gift, hajrobv.nl

SNS 79 2018, blad 9/11

Zakenrekening
NLog SNSB 0705 9732 71

04-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL56 RABO 0195 3583 66 war child Gift, hajrobv.nl
04-10	AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL22 [redacted] Dividend Hajro
04-10	AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL81 [redacted] Dividend Hajro
04-10	AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL83 [redacted] Dividend Hajro
04-10	BIJ	22,00	NL88 RABO 0327 9236 49
04-10	AF	5,41	Action 1068 Doetinche 4.10.2018 19:27 KV005 72145977 MCC:5310
04-10	AF	3,95	Dekamarkt LOC527 DOETINCHE 4.10.2018 15:32 KV005 C87N51 MCC:5411
05-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL58 INGB 0000 0057 66 diabetes fonds Gift, hajrobv.nl
05-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL60 INGB 0000 1234 88 vluchtelingenwerk nederland Gift, hajrobv.nl
05-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL17 RABO 0311 3302 00 Gehandicaptensport Nederland Gift, hajrobv.nl
05-10	AF	0,50	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL30 RABO 0304 3711 03 stichting Spindo Gift Hajro, (hajrobv.nl) [redacted]
05-10	BIJ	24,00	[redacted]
05-10	AF	4,99	Kruidvat 6145 DOETINCHE 5.10.2018 20:32 KV005 C3FRD2 MCC:5331
05-10	AF	3,00	NL20 SNSB 8815 8039 14 STICHTING GIVETH LIFE
05-10	AF	0,25	NL11 RABO 0195 2732 73 STICHTING KLEDINGBANK DOETINCHEM Gift Hajro (www.hajrobv.nl)
05-10	AF	0,35	NL11 RABO 0195 2732 73 STICHTING KLEDINGBANK DOETINCHEM Gift 3 jarig bestaan Hajro
05-10	AF	0,25	NL86 RABO 0134 1384 49 VRIENDEN VAN ELVER STICHTING Gift Hajro (www.hajrobv.nl)

SNS 79 2018, blad 10/11

Zakenrekening
NLog SNSB 0705 9732 71

06-10	AF	0,25	NL50 INGB 0000 1300 00 STICHTING A15 Gift Hajro (www.hajrobv.nl)
06-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL83 INGB 0000 2221 11 epilepsi fonds Gift, hajrobv.nl
06-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL54 RABO 0110 4360 38 voedselbank doetinchem Gift, hajrobv.nl
06-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL70 RABO 0142 1730 53 stichting Jeugdsportfonds Gift, hajrobv.nl
06-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL41 INGB 0575 8622 05 Kanzfonds Gift, hajrobv.nl
06-10	AF	6,56	Dekamarkt LOC527 DOETINCHE 6.10.2018 20:44 KV005 C87N51 MCC:5411
06-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL92 INGB 0000 0076 75 free press unlimited Gift, hajrobv.nl
07-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL86 RABO 0134 1384 49 vrienden van Elver stichting Gift, hajrobv.nl
07-10	AF	0,45	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL11 RABO 0195 2732 73 stichting Kledingbank doetinchem Gift, hajrobv.nl
07-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL45 TRIO 0198 1003 00 Amnesty International Gift, hajrobv.nl
07-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL23 RABO 0333 7779 98 kwf kankerbestrijding Gift, hajrobv.nl
07-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL61 RABO 0370 0252 45 doetinchemse hockey club Gift, hajrobv.nl
07-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL85 ABNA 0447 2694 51 stichting Friends indeed Gift, hajrobv.nl

Sommige namen en nummers zijn weggelaten,

vanwege privacy.

Ik hoop dat je het kan lezen...

Anders kun je het nog altijd bekijken op :

https://www.hajrobv.nl/doen-wat-je-zegt-of-schrijft

En hoe zit het met dat patent ?

Rijksdienst voor Ondernemend Nederland

OCTROOINUMMER 1040234

Octrooicentrum Nederland verklaart dat op grond van octrooiaanvraag 1040234, ingediend op 29 mei 2013, octrooi is verleend aan:

Jasmin Hajro te Doetinchem, Nederland.

Uitvinder(s): Jasmin Hajro te Doetinchem, Nederland

Voor: Financieel systeem.

Een recht van voorrang werd ingeroepen, gebaseerd op octrooiaanvraag: 1040030, ingediend op 30/01/2013 in Nederland.

Aan dit bewijs is een exemplaar van het octrooischrift gehecht met nummer 1040234 en dagtekening 14 februari 2018.

De maximale beschermingsduur van dit octrooi loopt tot en met 28 mei 2033.

Uitgereikt te Den Haag, 27 februari 2018

De Directeur van Octrooicentrum Nederland,

mr. D.J. de Groot

Dat financiele syteem heb ik beschreven in

mijn boek Hoe je met simpele stapjes jouw Eigen Fortuin

opbouwt (2de editie)

& in de 3de editi, namelijk boek Bouw jouw Fortuin.

Ik raad je echt aan om dat boek te kopen,

en de stapjes te doen

die erin staan.

Ben ik nou onze 'held' ?

Ik weet niet of ik iet heroisch heb gedaan.

Maar ik heb wel iets spectaculairs gedaan,

misschien is het wel Legendarisch....

Het volgende :

Een van de doelstellingen van Hajro is

iets terug doen voor Nederland.

Omdat de opRichter van Hajro

(roepnaam Jasko)

een immigrant is &

goed ontvangen is in Nederland door Nederlanders.

Doordat zijn boek Bouw jouw Fortuin

(wat ieder huishouden hoort te hebben)

gratis beschikbaar is voor iedereen in Nederland.

Om een fortuin mee op te bouwen of

een goed pensioen.

Heeft Hajro dit doel Bereikt !

Dat kun je ook lezen op mijn homepage :

www.hajrobv.nl

Ik heb een van mijn Lange termijn Doelen bereikt.

Vet he ?

Ik ben erg blij.

Zoals je ziet is het bijna 3 uur in de nacht,

als ik morgen in de ochtend wakker word & opsta

mag het een wonder heten.

Ik worstel dus nog steeds een beetje met vroeg opstaan.

Hierna moet ik dit boek ook nog publiceren,

dus het wordt nog later.

Ik rook nog steeds teveel zware shag &

drinke meer koffie dan goed voor me is.

Maar ja, je moet toch ergens dood aan gaan.

Beter de pijp uit van koffie en shag

dan van een enge ziekte,

toch ?

Een weekje op pad met mij (in het kort)

Ik heb vanaf zondag 2 september 2018 tot en met

zaterdag 15 september

iedere dag gewerkt.

Ieder dag ben ik lang de deuren gaan verkopen.

Met sets wenskaarten & cadeaumokken.

En ik heb 47 klanten gevonden

keer 5,- euro is dat

235,- euro aan omzet.

Ik heb een verjaardagscadeau gekocht voor mijn zusje.

Ik heb mijn neef een Quest tijdschrift cadeau gedaan.

(die woont in Assen)

Ik heb mijn bezorger de vergoeding betaald.

Ik heb Mary Kay handcreme als cadeau aan

mijn mama gegeven.

Die zondag na die 2 weken ,

was ik moe maar voldaan.

Ik heb toen gerust & films gekeken.

Ik had in Doetinchem gewerkt en op zondag in Didam.

Nog een overwinning

ik heb in september 103 sales gemaakt,

mijn nieuwe record.

Dat is dan 515,- euro aan omzet,

plus nog 37,- aan royalties

van de boekenverkoop.

Ik heb geluk dat ik nog bij mijn moeder woon.

Maar ik ben al op de helft.

Als ik straks 200 sales per maand maak,

kan ik in principe een huisje zoeken.

Mijn moeder is een mens van goud.

Ik ga een ton verdienen (100.000,- euro)

en daarna weer.

Dan koop ik een huis voor mijn mama

en een auto (een paarse)

Ga jij ook iets spectaculairs doen voor je ouders ?

Zij zijn er altijd voor je

Ik hoop dat je hebt genoten,

en dat ik ben nagekomen wat ik heb beloofd.

Met vriendelijke groeten,

je vriend

Jasmin Hajro

Aangeraden boeken van Jasmin Hajro :

Bouw jouw fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor banken "loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie I

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Moeilijke tijden overwinnen

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Website www.hajrobv.nl in een boekje jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit waar 't niemand interesseert.

Double your profits

Victorie III

Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld

Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken.

In de keiharde realiteit, waar 't niemand interesseert

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken.

In de keiharde realiteit, waar 't niemand interesseert

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit boek ontdek je :

De bio van ondernemer & auteur Jasmin Hajro

&

boek

 jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken.

In de keiharde realiteit, waar 't niemand interesseert

&

boek Recept voor Geluk

&

Een kleine kennismaking met oprichting Hajro

De bio van ondernemer & auteur Jasmin Hajro,

even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van dit boek.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 13 boeken zoals :

boek Moneymaker & boek Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo beste eigenwijze,

hoe gaat het ?

Ja, als je je eigen bedrijf wil starten,

en wil ondernemen...

Dan ben je vast wel een beetje eigenwijs.

En dat is goed.

Dingen horen ook op jouw manier te gaan,

zoals jij wil.

Want het is jouw leven.

Waarschijnlijk kun je er niet goed tegen als

anderen je vertellen wat je moet doen.

En dat is goed.

Jij hoort de dienst uit te maken.

Want het is jouw leven.

Het is van daag woensdag,

als het goed is.

Eigenlijk is het al donderdag,

want het is al 12 uur 's nachts geweest,

een half uur geleden.

Om eerlijk te zijn,

werd ik vanmiddag wat later wakker.

Rond 13 uur en voor ik naar mijn werk ging,

had ik het gevoel dat ik haast doodging.

Maar goed,

ik ben toch gegaan en heb 4 sales gemaakt.

Een sale is een gemaakte verkoop.

Als iemand een cadeaumok voor 5,- euro van mij koopt,

dan is dat 1 sale.

Wat kun je hiervan leren ?

Ten eerste, er zullen dagen zijn dat je je gewoon kut voelt.

Echt zwaar klote,

alsof je de nacht ervoor hebt lopen zuipen.

Maar je drinkt niet eens & voelt je gewoon kut.

Dan disciplineer je jezelf & doet wat je moet doen :
Werken & geld verdienen.

Als ik niet was gegaan,

dan had ik niks verdient.

Wat kun je van dit boek verwachten ?

Ik heb nooit beweerd succesvol te zijn,

maar ik ben het wel.

Want ik heb iedere maand sales gemaakt,

iedere maand, 3 jaar achter elkaar.

En succes meten we met verdiende eurotjes.

Het beste kan ik gewoon eerlijk tegen je zijn.

Jou eerlijk vertellen,

hoe ik mijn bedrijf ben gestart &

hoe ik het succesvol aan het maken ben.

Je kan dan van mijn ervaring leren,

welke dingen je niet moet doen,

welke je wel moet doen,

en waar je meer van moet doen.

Want,

het gebruikelijke recept voor je eigen onderneming runnen is:

je hebt een idee, je wil ermee voor jezelf gaan werken,

je schrijft je in bij de Kamer van Koophandel,

je maakt je website,

je schrijft je Ondernemingsplan.

Je gaat met je ondernemingsplan naar de bank

overtuigt de adviseur (die weinig van ondernemen weet)

en je wordt gefinancierd.

Je krijgt 10 of 20 duizend euro,

om je droom mee waar te maken.

En gaat lekker ondernemen.

Ik ben mijn eerste bedrijf begonnen in december 2012.

Genaamd Jasko.

Ik kon in die eriode moeilijk werk vinden,

en als ik iets zou vinden zou het waarschijnlijk

productiewerk zijn.

Dat wou ik niet voor de rest van mijn leven doen.

En ik hield van financieen en beleggen,

dus begon ik mijn eigen beleggingsbedrijf.

Ik had daarvoor cursussen gedaan, boeken gelezen

en zelf belegd als particulier.

Dus kon ik het ook voor andere mensen gaan doen.

Ik had ook een financieel systeem

om het mee te doen.

Ik heb tegenwoordig een patent voor dat financiele systeem.

Ik heb al die dingen gedaan,

die ik hiervoor had beschreven bij het gebruikelijke recept

voor ondernemen.

Maar ik kreeg geen lening van de bank.

Ik maakte mijn eigen flyers en bezorgde die zelf.

En ik belegde mijn eigen geld eerst

in de portfolio.

Daarna vond ik nog 4 klanten die investeerden.

Mama, papa, mijn zusje en mijn ex vriendin.

Op zijn hoogst zat er 1600,- euro in de portfolio

(de portefeuille)

Ik heb wel 10% rendement uitgekeerd in het eerste jaar.

Maar 10% rendement over 1600,- euro is

160,- winst.

Waar ik een deel van moest uitkeren aan mijn investeerders.

Daar kon ik niet van leven.

Ik heb het wel eigenwijs lang volgehouden,

bijna 3 jaar.

Ik heb ernaast ook folders bezorgd om bij te verdienen.

Ik ben Hajro Klusjes gestart,

om voor mensen huishoudelijke taken te doen

tegen betaling.

En heb een tijd bij Rabelink gewerkt

als lader/losser.

Uiteindelijk heb ik me uitgeschreven bij de Kamer van

Koophandel,

met pijn in het hart.

Ik was erg verdrietig.

Wat kun je hiervan leren ?

Het kan zijn dat sommige mensen niet in jouw bedrijf geloven, ook vrienden en familie van je.

En de bank ook niet.

Denk je dat als ik beter kon verkopen,

dat ik dan meer investeerders had gehad ?

Ik weet zeker van wel.

Want of je nou een idee hebt (zoals een verzekering of

belegging),

een dienst(administratie verzorgen)

of product(cadeaumokken).

Je moet het wel kunnen verkopen aan mensen.

Zodat ze klant bij je worden en

je geld verdient

door wat je voor hun doet.

Het is niet het einde van de wereld

ook al voelde het toen wel zo.

Ik kreeg de kans om wenskaarten te gaan verkopen, namens een stichting.

En dat zou goede training zijn,

om als energieadviseur

aan het werk te gaan.

Want in de verkoop, heb je altijd werk.

Dus ik heb me ook weer ingeschreven bij de Kamer van

Koophandel,

op 1 september 2015,

mijn tweede onderneming

genaamd Hajro.

En ik bleef setjes wenskaarten verkopen

namens die stichting.

En ik verdiende geld,

ik kreeg er een vergoeding voor.

Veel mensen waren veel aardiger dan ik had verwacht.

Ik heb daarvoor wel verkooptraining gehad.

Omdat de compagnons van die stichting uit elkaar gingen, heb ik met de obrengst van mijn kaartenverkoop

een nieuwe stichting opgericht :

namelijk stichting Giveth Life.

Toen was er wat gedoe met de politie

over dat ik een vergunning nodig had om te collecteren

namens de stichting.

Je krijgt voor 2 weken per jaar, een vergunning om in gemeente

Doetinchem te kunnen collecteren.

Daar had ik weinig aan.

Dus ben ik namens mijn bedrijf setjes wenskaarten gaan

verkopen. Dat heet venten

en kun je zonder vergunning doen.

En dat doe ik nog steeds.

Zoals vandaag,

waar ik je aan het begin van dit boek

over heb verteld.

En misschien werd het ook tijd voor weer eens een nieuw boek.

Wat denk jij ?

Het is pas mijn 14de boek.

(Je leert straks in boek Double your Profits,

ook om jouw boekjes te schrijven en te publiceren.

Zodat jij en je onderneming wat bekender worden,

je mensen helpt door informatie te delen,

en je er wat aan verdient.)

In het begin leerde ik het belangrijkste

van ondernemen.

Dat is VERKOPEN.

Want ook al ben je een timmerman,

je moet eerst aan een mens verkopen

dat jij de aangewezen persoon bent

om zijn tuinhuisje in elkaar te timmeren.

Daarna pas kun je je vakwerk doen(het timmmeren).

Door de verkoop,

komt er geld je onderneming binnen.

Zoals Zig Ziglar zegt :

Only selling contributes to profit,

everything else contributes to cost.

Maar jah,

ik was ook erg eigenwijs.

En ik wou een grote, mooie

grandioze internetwinkel.

En ik moest wat hebben,

voor als de wenskaarten minder goed zouden verkopen.

Omdat de nieuwe generatie minder traditioneel is,

dan de oude generatie. Die regelmatig een

kaartje sturen. Op zijn minst

voor verjaardagen en voor

kerst & nieuwjaar.

Dus ik had een ander product nodig,

dat ik makkelijk kon meenemen

en dat mensen vaak gebruiken.

Dat werd de cadeaumok,

want mensen blijven wel hun koffie of thee

uit een mok drinken.

En het is ingepakt als een cadeautje,

dus je kan het ook cadeau geven.

Probleem opgelost.

Dus ik ging verder met het bouwen van

mijn grandioze winkel.

Oh ja....

Ik had dus 1000 mokken, 1000 pennen en 1000 aanstekers

laten bedrukken met mijn logo & besteld.

Met achteraf betalen,

terwijl ik het geld er toen niet voor had.

Ik dacht,

ik blijf gewoon verkopen en

betaal ze in termijnen

iedere maand een beetje.

Maar die leverancier vond het lang duren,

schakelde een agressief incassobureau in,

dat me failliet wou verklaren

en het bedrag effe verdubbelde.

Dat was kut.

Ik was woest op dat bureau,

maar het was mijn eigen schuld.

Ik was verantwoordelijk.

Nou je zult het niet geloven,

maar ik werd gered door de Belatingdienst.

Ik kreeg een aantal keer wat geld terug,

en heb die leverancier betaald.

Gered door de Belastingdienst.

Ik heb tussendoor ook sets wenskaarten

voor verjaardagen lopen verkopen &

aan het einde van het jaar

wenskaarten voor Kerst & nieuwjaar.

Dus ik heb nog een aantal dozen met mokken staan,

maar de verkoop ervan gaat goed.

Mensen kopen iedere maand

een aantal cadeaubekers,

zoals we ze noemen.

Ik ging dus verder met het bouwen van

mijn grandioze winkel.

Wenskaarten voor verschillende gelegenheden,

met verschillende thema's.

Bedrukte kleding,

laptops uit china, beauty sets,

health sets, wenskaartabonnementen.

Het was nooit klaar,

steeds moest ik nog wat doen,

nog wat veranderen,

nog wat verbeteren.

In die periode verdiende ik minder,

want ik zat meer achter de comuter

dan achter klanten aan.

Nou toen ik het eindelijk klaar had,

had ik mijn websiteabonnement een maand niet betaald.

Ging mijn site offline,

en kocht iemand mijn domein : www.hajro.nl

Dat ook op mijn flyers en visitekaartjes staat.

Dat was zwaar kut.

Het kost tijd en geld,

om een nieuwe website te maken en

nieuwe flyers en visitekaartjes te laten drukken.

Ik heb wat tijdelijke websites gemaakt,

en uiteindelijk de website bij mijndomein.nl

die we nog steeds hebben.

En die het godzijdank goed doet.

Het is natuurlijk www.hajrobv.nl geworden.

Het is minder uitgebreid dan vroeger,

maar goed ik had besloten om alleen Hajro producten te

gaan verkopen.

En geen aloe vera en andere meuk van andere mensen.

Als onderneming hebben we sinds het begin gedoneerd

aan 20 Goede Doelen.

Het is onze verantwoordelijkheid om bij te dragen

aan een betere regio.

Daarom vragen we ook niks terug voor onze donaties.

En we steunen tegenwoordig meer dan 40 Goede Doelen.

En jij ook, door dit boek te kopen.

Bedankt.

Het is nou bijna 2 uur 's nachts.

En ik ben een boek aan het schrijven,

dat jij nu leest.

Misschien vind je dat vreemd,

of raar.

Je kunt er ook respect voor hebben.

Jij leert straks ook

om door te werken.

Om lange dagen te maken.

Om opnieuw te beginnen.

Om 6 dagen achter elkaar te werken.

Om 7 dagen achter elkaar te werken.

Ik wil toch een grandioze internetwinkel

zoals Amazon en Bol.com

en veel mensen die bij me bestellen.

Maar ik heb maar 2 bestellingen gehad,

in de afgelopen 3 jaar.

Mijn vroegere vrienden en mijn familie

kunnen toch wel bij me iets kleins bestellen ?

Maar dat is niet gebeurd.

Je zult teleurgesteld worden.

En dat voelt kut of klote of hoe je het ook omschrijft als je baalt
en teleurgesteld bent en negatieve emoties ervaart.

Maar zoals Jim Rohn zegt :

Learn to discipline your disappointments.

Dus je gaat er niet om zitten janken,

en zet door.

Ik heb nou al 3 keer beschreven hoe kut

en klote het was.

Ik wil je Niet ontmoedigen.

Het tegenovergestelde.

Je moet je eigen bedrijf starten en

en ik denk dat je het kan.

Ik denk dat je het succesvol kan maken.

Zoals de titel van dit boek al aangeeft,

gaat dit over je eigen bedrijf starten en succesvol maken,

in de keiharde realiteit.

In het begin zul je winig verdienen...

of in ieder geval minder dan je laatst verdiende loon.

Je zult dan wel door moeten zetten,

blijven geloven in jezelf en wat je doet.

Vooral doorzetten.

In januari 2016 had ik 9 sales gemaakt.

Dat is 45,- euro aan winst

45,- euro aan inkomsten in de hele maand.

Wat had jij gedaan ?

In de volgende maand ?

Nou ik heb doorgezet.

In februari 2016 had ik 25 sales en kreeg 100 euro,

dat is in totaal 225,- euro aan inkomsten voor de hele maand.

Wat had jij gedaan, de maand erop ?

Werk gezocht.....

Iets anders gaan doen ?

Ik heb doorgezet.

Vorige maand,

september 2018 had ik 103 sales

x 5 = 515,- euro winst plus

37,- euro royalties van mijn boeken.

In totaal 552,- euro

Wat had jij gedaan, de maand daarna ?

Ik zet door,

en dat ga jij straks ook doen.

Ik ga de tijd dat ik aan het verkopen ben verdubbelen,

dan verdubbel ik ook mijn sales en dus mijn winst

en inkomen.

Als ik 103 sales heb gemaakt door 4 uur per dag

te werken, dus halve dagen.

Dat is 5 dagen er week keer 4 uur is

20 uur er week keer 4 weken is

80 uur.

In 80 uur verkopen heb ik 103 sales gemaakt.

En 515,- euro verdient.

Dus als ik mijn verkooptijd verdubbel,

naar 8 uur per dag.

Dus 160 uur verkoen per maand,

dan maak ik 2016 sales en dus

1030,- euro winst.

Daarna kan ik 180 uur er maand gaan verkopen

om nog meer te verdienen.

En hoe meer ik studeer (ja ik lees boeken over verkopen & dat

ga jij ook doen. Verplicht)

en hoe meer mensen ik spreek en hoe meer ervaring ik

krijg met verkopen. Hoe meer sales ik ga maken.

Om uiteindelijk een team te bouwen van verkopers,

om de sales & winst te vertienvoudigen.

Of verhonderdvoudigen.

Omdat we in de realiteit leven,

willen sommige verkeerde mensen jou

van je geld af helpen.

Dus vervang de sloten van je voordeur en je achterdeur.

Koop 2 camera's,

eentje om je voordeur in de gaten te houden en

eentje om je achterdeur in de gaten te houden.

Koop een goede internetbeveiliging

zoals Kaspersky of Bitdefender,

met een extra module voor

veilig internetwinkelen en veilig internetbankieren.

Er zullen een aantal mensen in je geloven

en er altijd voor je zijn.

Die kun je vaak op 1 hand tellen.

Omdat je 5 vingers hebt op 1 hand.

Heb je ongeveer 5 supporters.

Dat kunnen best je pa, ma

broer of zus en nog iemand zijn.

Koester deze gouden mensen.

Toon waardering en geef ze

geld en cadeautjes.

Want de rest van de wereld interesseert het weinig

of jij vandaag te eten had.

Ik ben al over het breakeven punt heen.

Wanneer je meer winst dan kosten hebt.

Maar het heeft ongeveer 3 jaar geduurd.

Nou je dat weet,

kun je er voorbereid op zijn.

En blijf vooral doorzetten.

Wat ze ook tegen je zeggen.

Als je gaatjes hebt en vlekjes

en stroom voelt en statisch bent.

Doe aangifte bij de politie.

Dat zijn manieren,

hoe verkeerde mensen je van je geld afhelpen.

Hopelijk helpt dat stukje over beveiliging,

dat soort dingen voorkomen.

Ook al zijn er dalen,

ondernemen is geweldig.

Je hebt vrijheid.

En verkopen is het beste beroep

dat er is.

Het gevoel als je een sale maakt is geweldig.

En je klant met jouw pproduct in de handen en een

big smile op 't gezicht

is echt super.

En helemaal omdat je samen Goede Doelen steunt

en iets goeds doet.

Zie je,

het is veel meer dan een setje kaarten of een mok verkopen.

To be continued

Wordt vervolgd.

Kijk je al uit naar het 2de deel ?

Ik wil je graag het boek op de volgende pagina's cadeau doen.

Het helpt je om te relaxen,

als je ontspannen bent

ben je productiever en maak je meer sales

en meer winst.

Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler, en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te maken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft, dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlep.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,

maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

–

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

–

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

–

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

–

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

–

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

–

Knuffel mensen waar je van houdt

–

Ga gezellig een kopje koffie drinken

–

Neem een kat of een ander huisdier

–

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

–

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

–

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeuw

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over

jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend

houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je

doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken

waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeuw

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Aangeraden om te lezen :

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers- J. Hajro

Moneymaker- Jasmin Hajro

Double your profits – Jasmin Hajro

Bouw jouw Fortuin – Jasmin Hajro

21 great ways to become a sales superstar- Brian Tracy

the Psychology of selling – Brian Tracy

How to sell yourself- Joe Girard

Alle boeken over verkopen,

Maar alleen van auteurs die een eigen bedrijf hebben.

Coole jongen

Coole jongen

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018

Omslagontwerp door Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

ISBN : 978-0-244-44247-7

Voor Rasid, mijn broetje

(je spreekt het uit als Rashid,

maar ik weet niet hoe ik zo'n dakje

boven de s zet)

Er waren eens 2 jongens...

Ongeveer even oud.

Zo rond de 16 jaar...

Ze gingen naar school en begonnen een beetje te puberen.

Ze kregen zakgeld, en hun snorretje begon te groeien.

De een ging vaak laat opblijven,

zat tv te kijken tot in de late uurtjes.

Films waar ie nou oud genoeg voor was.

Of spelletjes te spelen,

en gewoon een beetje surfen op internet.

Dat betekent gewoon dingen opzoeken,

je gaat natuurlijk niet met je surfplank op je computer zitten.

Maar in de ochtend was het wel een beetje moeilijk

om op te staan.

Of hij was laat beneden of

strontchagrijnig....

En dan moest ie zich nog haasten ook,

om naar school te gaan.

De ander hield ook wel van een goeie film

of twee.

En hij was ook graag aan het gamen.

Ook was ie nieuwsgierig en surfde op het internet,

om dingen op te zoeken,

om dingen te leren,

en natuurlijk ook gewoon filmpjes kijken

om zich te vermaken.

Maar hij vergat niet om de boel uit te zetten,

en naar buiten te gaan,

de echte wereld in,

en een wandeling te maken in het bos.

Want de natuur,

das pas een mooie uitvinding.

Een beetje frisse lucht

en beweging doet je goed.

's Avonds zet ie ook gewoon de boel uit,

en gaat lekker op tijd slapen.

In de ochtend heeft ie geen probleem met opstaan.

Hij slaapt wel lang,

maar dat is normaal,

zijn lichaam en hersenen zijn zich aan het

ontwikkelen.

De een kwam dan een keer aankakken

op school, te laat.

Terwijl iedereen er al was,

en de les was begonnen.

Zo mistte die vaak een deel van wat ie hoort te leren.

Weer een smoesje over een lekke band

of een kat die steeds maar weer blijkt dood te gaan.

Lekker boeiend,

weer dat gepraat aanhoren van zo'n saaie leraar.

De pauze is veel leuker dan zo'n saaie les.

Geschiedenis ??

Wie boeit het nou wat er vroeger gebeurd is ?

100 en meer jaar geleden.

Ik leef toch nu,

en niet 200 jaar geleden.

En der ook nog's aantekeningen bij maken,

een bult huiswerk

in je kop stampen.

Ik heb thuis wel wat beters te doen.

Ik spiek wel bij de toets.

De ander komt gewoon op tijd op school.

Lekker uitgeslapen en uit gerust.

Let goed op in de les,

want dan onthoudt ie het beste wat ie hoort te leren.

En dat maakt blokken voor een toets

ook wat makkelijker.

Geschiedenis is niet echt zijn favoriete vak,

het is op zich wel boeiend.

Sommige mensen hebben grootse dingen gedaan,

als zij het kunnen

dan kan ik het ook.

Het liefste teken ik natuurlijk,

ook een beetje tijdens de les.

Maar ik doe altijd mijn huiswerk en

haal goede cijfers.

Ik krijg vaak wat geld,

als ik met een goed rapport thuis kom.

Ik kan wel een grootse tekenaar of designer worden.

Nou,

godzijdank weer thuis.

Even eten, en naar buiten...

De stoere jongens opzoeken.

Samen wat bier kopen,

en op straat hangen en drinken....

Gewoon ouwehoeren.

Het is toch weekend.

En ik heb mijn zakgeld gekregen.

We kunnen vanavond wel uitgaan.

Ons helemaal klemzuipen...

Ze zijn een stoer groepje

omdat ze al roken

en soms stiekem wat wiet...

Echte vrienden,

die je ook wel 's wat anders aanbieden

waar je helemaal high van wordt...

Lang leve de lol

De ander vindt het wel fijn om weer thuis te komen.

Mama heeft weer lekker gekookt &

papa is terug van zijn werk.

Als ie zijn zakgeld krijgt,

spaart ie meteen de helft op zijn bankrekening.

Ma zet het geld dan erop...

En hij laat dat altijd staan,

voor zijn toekomst.

Met de andere helft doet ie leuke dingen of koopt iets voor

zichzelf.

Eerst maar 's wat huiswerk maken,

dan heb ik dat in ieder geval al klaar...

En daarna heb ik dan ook echt 2 dagen vrij,

lekker weekend.

Ik mag ik het weekend wel een biertje drinken

of twee.

Maar ik blijf niet zuipen,

hoef niet zo nodig ladderzat te zijn,

en mezelf voor lul te zetten.

Van wiet moet ik niks hebben,

want stonede mensen

lachen om niks en gedragen zich als idioten.

Nou 't huiswerk gedaan is....

Weekend

Yeah..

Even een goeie actiefilm kijken,

pilsje erbij

en een bakje kikiriki

(pinda's)

De een vindt sparen niks...

Als ik straks klaar ben met school,

dan ga ik werken en bakken met geld verdienen.

Ik geniet nu van 't geld dat ik krijg,

party party

Straks krijg ik nog het geld

voor de folders die ik bezorg.

En kan ik nog meer genieten.

Ik kan al een halve krat bier op...

Whos's the man ?

Ik koop alleen maar merkkleding,

en wil alleen de nieuwste spelcomputer.

De ander begint af en toe op een zaterdag

te werken, als vakkenvuller.

En spaart gelijk de helft van zijn loontje.

Het kost veel langer om wat geld te verdienen,

dan om het uit te geven.

Het werk is goed te doen,

de supermarkt verkoopt eten en drinken.

Wat mensen altijd nodig hebben,

en vaak kopen.

En ik zet producten Vivo in de schappen voor ze.

Ik heb al 500,- euro gespaard.

Ik vind het wel Cool

om mijn eigen spaargeld te hebben.

Sparen is Cool.

Nou de school achter de rug is,

de een

met hakken over de sloot een diplomaatje heeft.

Gaat ie niet verder eren,

maar gewoon werk zoeken,

om bakken met geld te verdienen.

Ingeschreven bij uitzendbureau's ,

solliciteren via internet.

Pakt het aangeboden productiebaantje aan

en gaat werken.

De maand duurt lang,

en als het geld eindelijk op zijn rekening staat..

Is het minder dan hij dacht,

want het uitzendbureau

krijgt ook een deel van

zijn minimumloon.

Ik koop een paar kratten bier,

dat heb ik wel verdient.

En een paar gram wiet,

ga lekker naar de shop.

Iedereen chillt daar....

Laat het weekend maar beginnen.

Party party

de Ander heeft gehoord,

dat het leven van de gemiddelde mens

ongeveer zo verloopt :

naar school, diploma halen

werk zoeken, werken.

Verhuist het bedrijf naar het buitenland, zit je zonder werk

ander werk zoeken, uitkering aanvragen.

Werk gevonden, werken, leven.

Uitkering

Werk

uitkering

bijstand.

Werk, werken

Werken.

Meer kopen, dan je kan betalen.

Werken

Werken

Pensioen,

maar je kan nauwelijks overleven van dat pensioen.

Dus als je geen hartaanval krijgt,

dan kun je door blijven werken,

na je 67ste jaar.

Wanneer je hoort te geniten van je werkjaren,

kun je aankloppen bij de Voedselbank, om te overleven.

Dus wil de ander,

de andere jongen

een beter dan gemiddeld leven.

En gaat werk zoeken,

waar ie iedere dag geld mee kan verdienen.

Dus op werkdagen en n het weekend.

En waarmee die meer kan verdienen, dan het minimumloon.

En waar je altijd werk hebt....

De een vindt huishouden maar niks.

Daar heb je een vrouw voor.

Ik zorg toch voor brood op de plank.

Waarom zou ie lezen ?

Ik heb genoeg gelezen op school,

en wat heb je er uiteindelijk aan ?

Geen bal

Wat de zin van het leven is ?

Hoe mot ik dat wetten ?

Ik ga de kroeg in,

wedstrijd voetballen kijken

met de jongens.

De ander geniet niet van dingen

als de kamer stofzuigen.

Maar begrijpt dat dat bij het leven hoort,

en als je alleen woont,

dan moet je het zelf doen.

Super veel lezen doet ie ook weer niet,

maar er is toch niks beter dan een goed boek.

Hij begint waardeering te krijgen voor boeken,

want je kan er veel van leren.

Je kan leren om gelukkig te leven,

je kan leren om gezond te leven,

je kan leren om vet goed in je werk te worden,

je kan leren om goed met je geld om te gaan.

Dat kan ik al,

ik heb altijd gespaard .

Je kan leren om rijk te worden.

Want mensen hebben al die dingen al gedaan,

en in boeken beschreven

hoe ze het hebben gedaan

en dat jij het ook kan doen.

Boeken zijn eigenlijk wel cool,

ik begrijp net waarom mensen zoveel tv kijken.

Het meeste is nep op tv,

allemaal acteurs

die veel verdienen,

terwijl jij

niks hebt verdient na 3 uur tv kieken.

De een

gaat nooit sporten.

Waarom zou ik ?

Ik zweet al genoeg op het werk.

Doelen stellen ?

Ik heb toch al een doel om rijk te worden.

En ik heb wel 2 staatsloten gekocht.

Kom maar op met dat miljun.

De ander gaat op fitnis,

beetje hardlopen op de loopband.

Lekker zweten

en daarna gewichtheffen,

spiertjes kweken.

Blijkbaar werkt het om doelen te stellen.

Het is net een schatkaart,

en je doelen houden je op koers.

Het is best spannend.

Ik hoef niet mijn hele leven in een gehuurd

rijtjeshuis te wonen.

Mijn doel is om een miljoen te sparen,

zodat ik een grote villa kan kopen

om mooi in te wonen.

Met veel natuur eromheen.

En naast een Ducati motor

wil ik ook een vette luxe Mercedes automobiel.

Ja je kunt een auto hebben,

maar je kunt ook een automobiel hebben.

En vette, super deluxe, beste kwaliteitswagen.

Ik heb gehoord dat je in de verkoop altijd werk hebt,

je kan iedere dag verdienen.

En je kan heel veel verdienen.

Als je er goed in wordt,

door studeren en oefenen.

Zoals Joe Girard.

Dus dat is ook mijn doel,

om een vet goede verkoper te worden.

Mijn broer is verkoper

en heeft een eigen bedrijf

en mijn zus ook.

Ik kan straks met hun gaan werken.

Op www.hajrobv.nl kun je ze vinden.

Wie is volgens jou de Coole jongen ??

De Coole jongen is natuurlijk

de jongen die altijd spaart.

En als een meisje haar geld spaart,

is ze dan ook Cool ?

Ja natuurlijk.

Word jij ook een Coole jongen

door altijd wat van je geld te sparen ?

Jawel toch ?

Wat is nou de zin van het leven ?

Wel 's afgevraagd ?

Het beste antwoord dat ik voor je heb is dit :

De zin van het leven is

de zin die je er zelf aan geeft.

Als je wil dat het leven een groot avontuur is

waarbij je ieder land van de wereld bezoekt.

Verschillende mensen ontmoet en

steeds nieuwe dingen ontdekt.

Van alle culturen de gerechten proeft

en van alles beleeft.

Werk, spaar en doe het.

Dan is een groot avontuur beleven,

jouw zin van het leven.

Het leven is wat je er zelf van maakt.

Maak er wat moois van.

Bedankt voor het lezen van dit boekje.

Ik hoop dat het je helpt

om goede keuzes te maken in het leven.

En om een Coole jongen te zijn,

door altijd wat van je geld te sparen.

Ik wens je het beste,

groeten

Jasmin

Omdat je mijn boekje helemaal hebt uitgelezen,

en tot hier bent gekomen...

Wil ik je een cadeautje geven

of twee...

Op de volgende pagina's vind je nog 2 boekjes..

Maak je niet druk ,

het zijn korte boekjes.

Het ene boekje gaat over geluk

en het andere gaat over goed met je geld omgaan,

zo goed dat je rijk van kan worden.

Lees ze op je gemak,

maak aantekeningen als je iets belangrijks tegenkomt.

En mocht iets te moeilijk zijn,

vraag dan effe aan iemand die je kent,

of die het je kan uitleggen.

Je hebt toch wel als doelen ,

dat je gelukkig en rijk wil zijn ?

Succes, coole jongen

boek Hoe je met simpele stapjes jouw eigen

Fortuin opbouwt

In dit boek ontdek je :

- Er is genoeg geld op de wereld

- het Pay yourself first principe

- 10 % van alles

- het Geheim van succes

- Trend (die belangrijk is voor jou)

– Voorbereiding

- Systematisch opbouwen

–

Jouw resultaat na 10 jaar

– het 2de geheim van succes

Het Goede Nieuws

Geld blijft binnenstromen bij jou.

Geld blijft binnenstromen.

Geld blijft circuleren.

Geld heeft dit honderden jaren gedaan.

Geld zal dit honderden jaren blijven doen.

Sinds jij voor het eerst zakgeld kreeg,

sinds jij voor je eerste bijbaantje

betaald kreeg.

Sinds je studiefinanciering begon binnen

te komen,

sinds jouw baan maandelijks je salaris

begon te betalen.

Sinds jouw bedrijf winstgevend werd.

Geld bleef iedere maand bij jou binnen

komen.

Zelfs bij mensen met een bijstand of ww

uitkering.

Gelukkig.

Gelukkig blijft geld regelmatig binnen

komen.

Er is genoeg geld op de wereld.

Mocht het nodig zijn, dan wordt er meer

geld bijgemaakt.

de **Pay Yourself First regel**

De betaal jezelf eerst regel.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt

door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te

verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per

maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je

inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-

euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris

opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boekje,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks

opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst

jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die

krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomst premie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je

geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst

betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

het Geheim van succes

Het geheim van succes is DOORZETTEN.

Als het 20 jaar duurt,

voor jij miljonair bent.

Als dat betekent dat je 20 jaar,

ervoor moet werken en sparen &

investeren.

Dan moet je wel 20 jaar DOORZETTEN met

werken en sparen & investeren.

En niet na 5 jaar ermee stoppen....

DOORZETTEN tot dat jij jouw doel bereikt.

Het 2de geheim van succes is :

WAT JE MET JE TIJD DOET

Dus Niet uren tv gaan kijken,

maar geld gaan verdienen

&

omgaan met mensen die veel geld verdienen.

Zodat je van hun leert om nog meer geld te

verdienen.

Dat geld laat je dan hard voor jou werken,

volgens dit systeem, dat je aan het leren

bent.

De persoon die jou rijk gaat maken,

degene die jouw Eigen Fortuin gaat

opbouwen,

ben JIJ.

Zorg daarom goed voor jezelf.

Zodat je lang kunt doorgaan en doorzetten,

totdat jij jouw doel bereikt.

Trend

Omdat mensen tegenwoordig langer leven,

hebben ze voor langere tijd geld nodig.

Veel mensen bouwen inkomen op voor later,

met dividend uitkerende &

rente uitkerende beleggingen.

Hierdoor zal de waarde van deze

beleggingen,

in de loop der tijd stijgen.

Het deel van je geld

dat je gaat beleggen,

wordt dus meer waard.

Obligaties in het kort

Als je een obligatie koopt,

leen je in feite geld aan een bedrijf of

overheid.

Je krijgt hiervoor rente,

die jaarlijks wordt uitgekeerd.

Een obligatie kost meestal rond de duizend

euro.

Sommige obligaties hebben een bepaalde

loop tijd,

bijvoorbeeld 10 jaar.

Als deze obligatie 5 % rente geeft,

met een loop tijd van 10 jaar.

En je koopt deze obligatie.

Dan krijg je de aankomende 10 jaar,

ieder jaar 50,- euro aan rente.

Na die 10 jaar, krijg je je inleg,

die duizend euro terug.

Bij sommige obligaties staat geen jaartal.

Er staat een p bij, de afkorting voor

Perpetual,

wat eeuwigdurend betekent.

Deze perpetual obligaties keren jaarlijks

rente uit.

Zolang de organisatie die ze uitgeeft,

blijft bestaan.

Dat kan honderden jaren zijn.

Je koopt een keer een obligatie,

en krijgt ieder jaar 50 euro aan rente,

de aankomende 50 jaar.

Zonder dat je er iets voor hoeft te doen !

Dat is beter he ?

Voorbereiding

Voor jij begint met het opbouwen van je

Eigen Fortuin,

moeten we de voorbereiding eerst doen.

De voorbereiding bestaat uit 3 dingen.

1. Laat jouw testament opmaken

door een notaris.

Dit is niet leuk, maar wel belangrijk.

Zodat als je er niet meer bent,

er geen onduidelijkheden of misverstanden

zijn.

Over wat je na laat en aan wie.

2. Zorg dat je goed

verzekerd bent.

Sluit de verzekeringen die je nodig hebt,

en nodig denkt te hebben af.

Zoals een overlijdensrisicoverzekering en

een uitvaart verzekering.

Zodat als je er niet meer bent,

jouw nabestaanden niet worden opgescheept

met die kosten.

En nog dingen moeten regelen.

Maar dat alles nu al, goed geregeld is.

Probeer al je verzekeringen bij 1 of 2

aanbieders onder te brengen, zodat je

korting krijgt op je verzekeringenpakket.

3. Open de volgende 3

rekeningen :

Een spaar rekening,

een deposito rekening,

 een beleggingsrekening.

Systematisch opbouwen

Op die 3 rekeningen ga je systematisch,

je Eigen Fortuin opbouwen.

Met het bedrag dat je van je inkomen,

 iedere maand opzij zet.

Als je zoals in ons voorbeeld,
per maand 300,- opzij zet.
Dan verdeel je die 300,- euro ,
over je 3 rekeningen.
1/3 Sparen, dus je zet 100,- euro op je
spaar rekening.
1/3 Deposito, dus je zet 100,- euro op je
deposito rekening.
1/3 Beleggen, dus je zet 100,- euro op je
beleggingsrekening.
Op je beleggingsrekening beleg je de helft
in een dividend uitkerend aandelen
beleggingsfonds.
En de andere helft beleg je in een rente
uitkerend obligatie beleggingsfonds.
Bijvoorbeeld :
50,-euro, NN Utilities Fund Dis
50,-euro, Triodos Sustainable Bond Fund
Je kunt dit dan het hele jaar zo laten
staan.

Zonder ernaar te hoeven omkijken.

Na dat jaar, ontvang je rente op je spaar

rekening.

En rente op je deposito rekening.

En dividend & rente op je

beleggingsrekening.

Dit geld werkt nou voor jou.

Zo laat je het groeien.

Je krijgt ook in de loop der jaren,

het rente op rente effect.

Waardoor het sneller groeit.

Iedere maand

Volgende maand betaal je jezelf eerst,

door een tiende van je inkomen,

opzij te zetten.

Dit bedrag van 300,- euro verdeel je weer

over je 3 rekeningen. 1/3 Sparen, dus

100,- euro naar je spaar rekening.

1/3 Deposito, dus 100,- euro naar je

deposito rekening.

1/3 Beleggen, dus 100,- euro naar je

beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening beleg je de helft
in een dividend uitkerend vastgoed
beleggingsfonds.
De andere helft beleg je in een rente
uitkerend obligatie beleggingsfonds.

Bijvoorbeeld :

50,- euro, BNP High Income Property Fund
50,- euro, NN Global Obligatie Fonds

In totaal heb je nou :

200,- euro op je Spaar rekening
200,- euro op je Deposito rekening
200,- euro op je Beleggingsrekening
Het bedrag op je beleggingsrekening is
gelijk verdeeld over 4 beleggingsfondsen.
Dit betekent voor jou,
dat je jaarlijks rente ontvangt op je
spaar rekening.
En dat je jaarlijks rente ontvangt op je
deposito rekening.
En dat je jaarlijks dividend &

rente ontvangt op je beleggingsrekening.

De volgende maand doe je weer dezelfde

3 stapjes

Stap 1 : Van je inkomen zet je een tiende

(10 %) opzij.

Stap 2 : Dat een tiende, in ons voorbeeld

die 300,- euro verdeel je over

jouw 3 rekeningen.

Een derde op je spaar rekening.

Een derde op je depositorekening.

En een derde op je beleggingsrekening.

Stap 3 : Het bedrag op je

beleggingsrekening,

deel je in twee.

De ene helft beleg je in een dividend

uitkerend

aandelen beleggingsfonds

of

een dividend uitkerend vastgoed

beleggingsfonds.

De andere helft beleg je in een rente

uitkerend obligatie

beleggingsfonds.

—

De maand erna doe je weer dezelfde 3

stapjes.

Daarna doe je iedere maand dezelfde 3

stapjes.

Waarom niet alles beleggen ?

Het is belangrijk dat jij,

je houdt aan de beschreven verdeling.

Met deze verdeling loop je alleen risico
over een derde van je geld.
Door dat deel waar je risico over loopt,
goed te spreiden.
Verminder je het risico.
Beleggingsfondsen zijn ook al gespreid in
zich zelf.
Een beleggingsfonds is zelf belegd in 50,
100 of meer bedrijven.
Het bedrag waarmee je maandelijks eerst
jezelf betaalt,
oftewel wat je opzij zet.
Verdeel je altijd over je 3 rekeningen
zoals hieronder :

1/3 sparen
1/3 deposito
1/3 beleggen

Het is verstandig om je beleggingen in
beleggingsfondsen

ook te spreiden per categorie,

zoals hieronder :

1/3 aandelen beleggingsfondsen

1/3 obligaties beleggingsfondsen

1/3 vastgoed beleggingsfondsen

Kies voor beleggingsfondsen die dividend

of rente uitkeren.

Verschillend

Het kan zo zijn,

dat je spaar rekening de rente per maand

uitkeert.

Of per jaar.

Dat verschilt per bank en spaar rekening.

Het kan zo zijn, dat je beleggingsfondsen

het dividend per kwartaal uitkeren.

Of per jaar.

Dat verschilt per beleggingsfonds.

Als je bij de Rabobank een deposito

rekening opent,

het zogenoemde Doelsparen.

Dan kun je zelf bepalen,

hoe vaak je er geld in zet,

en hoeveel.

Dat is een erg handige deposito rekening.

Het kan zo zijn dat andere banken,

een minimum inleg vragen voor een

deposito rekening.

Bijvoorbeeld 500,- euro.

Als de bank waar jij je deposito rekening

opent,

een minimum inleg vereist.

Dan kun je dat maandelijks opsparen,

totdat je genoeg hebt om het in een

deposito vast te zetten.

In ons voorbeeld,

heb je na 5 maanden (5 x 100,-) = 500,-

euro,

genoeg opgespaard.

Je voldoet aan de minimum inleg.

En je kunt 500,- euro in je deposito vast

zetten,

voor bijvoorbeeld 10 jaar.

Na 1 jaar

Na 1 jaartje heb je in totaal 3600,- euro

opzij gezet.

(12 maanden x 300,- = 3600,- euro)

Maandelijks heb je de 3 stapjes gedaan.

Nou heb je :

1/3 van 3600,- is 1200,- euro en dat zit

op je spaar rekening.

1/3 van 3600,- is 1200,- euro en dat zit

op je deposito rekening.

1/3 van 3600,- is 1200,- euro en dat zit

op je beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening heb je gespreid

per categorie,

dus :

1/3 van 1200,- is 400,- euro en dat zit in

aandelen beleggingsfondsen.

1/3 van 1200,- is 400,- euro en dat zit in

obligatie beleggingsfondsen.

1/3 van 1200,- is 400,- en dat zit in

vastgoed beleggingsfondsen.

Je hebt belegd in dividend uitkerende en

rente uitkerende beleggingsfondsen.

Dus op je beleggingsrekening ontvang je

rente en dividend.

Op je deposito rekening ontvang je rente.

En op je spaar rekening ontvang je ook

rente.

Stap 4 en 5

Stap 4 : Als je 1200,- euro in beleggingsfondsen hebt staan, verkoop je 1100,- ervan.

In ons voorbeeld, heb je ieder jaar 1200,- euro in beleggingsfondsen belegd.

Dus ieder jaar verkoop je 1100,- euro

uit je beleggingsfondsen.

Zodat je 1100,- euro cash

hebt,

op je beleggingsrekening.

Stap 5 : Met die 1100,- euro cash op je beleggingsrekening, koop je 1 individuele obligatie.

Een obligatie die een hoge rente aan je uitkeert, en een lange loop tijd heeft.

Of een perpetual obligatie die een hoge rente aan je uitkeert.

Na 10 jaar

Als je de beschreven stapjes doet,

iedere maand en ieder jaar.

De aankomende 10 jaar.

Dan heb je :

1200,- x 10 jaar = 12000,- euro op je

spaar rekening.

1200,- x 10 jaar = 12000,- euro op je

deposito rekening(en)

1200,- x 10 jaar = 12000,- euro op je

beleggingsrekening

Iedere keer als je 1200,- euro in

beleggingsfondsen had,

heb je 1100, euro daarvan verkocht.

En daar 1 obligatie van gekocht.

Dus na 10 jaar heb je 10 obligaties.

Als je perpetual (eeuwigdurende)

obligaties,

die 10 % rente per jaar uitkeren,

hebt gekocht.

Ontvang je (10 x 100,-) = 1000,- euro aan

rente per jaar.

Nou kun je 2 obligaties per jaar bijkopen.

Van wat je opzij zet op je

beleggingsrekening

& van de rente opbrengst van je

obligaties.

Hierdoor wordt je jaarlijkse totale

opbrengst,

steeds groter.

Steeds grotere totale opbrengst per jaar

voor jou

In de loop der tijd wordt je totale
opbrengst per jaar,
aan rente & dividend steeds groter.
Hierdoor kun je steeds meer obligaties per
jaar bijkopen.
En daardoor wordt je totale opbrengst per
jaar nog groter.
Bijvoorbeeld na vele jaren :
Je hebt 10 perpetual obligaties die 10 %
rente uitkeren,
je ontvangt per jaar 1000,- euro aan
rente.
En je hebt 100 obligaties die een loop
tijd van 20 jaar hebben,
en die 8 % rente uitkeren.
Je ontvangt per jaar 8000,- euro aan
rente.
Plus de rente die je ontvangt op je spaar

rekening

& plus de rente die je ontvangt op je

deposito rekening(en)

In totaal is je jaarlijkse opbrengst meer

dan tien duizend euro.

En daarmee kun je nog meer obligaties

bijkopen,

zodat je totale jaarlijkse opbrengst nog

groter wordt.

Hoe nu verder ?

Als je dit boekje begrijpt,

en je begrijpt alle stapjes die je moet

doen.

Als je alles zelf gaat doen,

dan is dat prima.

Ga aan de slag.

Begin met het opbouwen van jouw Eigen

Fortuin.

Als je vindt dat je wel wat hulp kunt

gebruiken,

kun je dat vragen aan iemand.

Je kunt het aan je adviseur bij de bank

vragen.

Of je zoekt een onafhankelijk adviseur.

Dan ga je samen jouw Eigen Fortuin

opbuwen.

Leg dit boek op een plaats,

zodat je het iedere dag ziet.

Zodat het je herinnert aan jouw doel :

jouw Eigen Fortuin opbouwen.

En zodat het je herinnert aan de stapjes

die je iedere maand & ieder jaar moet

doen.

_____

_____

_____

Bedankt voor het kopen van dit boek

&

succes met het opbouwen van

jouw Eigen Fortuin

Dit boek is geschreven in simpele taal,

zodat iedereen het kan begrijpen.

En de beschreven stapjes makkelijk kan

doen.

Dit boek leert je om systematisch,

met simpele stapjes,

jouw Eigen Fortuin op te bouwen.

"Hoe je met simpele stapjes jouw Jouw

Eigen Fortuin opbouwt

is het resultaat van

jarenlange zelfstudie en

praktische ervaring "

_____

_____

Jasmin Hajro,

de auteur van dit boek &

het boek Moneymaker,

is beleggingsexpert & serie ondernemer.

Voor meer informatie, ga naar :

www.hajrobv.nl

boek Recept voor Geluk

Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te maken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,

dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlep.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,

maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

–

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

–

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

–

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

–

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

–

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

–

Knuffel mensen waar je van houdt

–

Ga gezellig een kopje koffie drinken

–

Neem een kat of een ander huisdier

–

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

–

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

–

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

De pen die je 100.000,- euro oplevert

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :978-0-244-44247-7

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit korte boekje ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

de "magische' pen die je

100.000,- euro oplevert

Voor mijn zusje Emina,

die me leerde verkopen.

De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met de verkoop van mijn boeken, waaronder :

Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo beste,

hoe gaat het ermee ?

Bedankt voor het kopen van dit boekje,

waarmee je doneert aan 40 Goede Doelen.

Hoe dat werkt ,

kun je allemaal vinden op www.hajrobv.nl

Ik heb het ook beschreven en bewezen

in mijn boek Victorie III

Wat is dit voor boek,

en wat is die magische pen,

die zoveel geld moet opleveren ???

Goede vraag.

Dit boek geeft daar antwoord op,

en biedt een oplossing.

Basis training verkoop (sales)

I Intro : SEE principe

Staat voor

Smile

Eyecontact

Enthusiasm

Mensen houden van lachende mensen,

dus als je aanbelt bij een potentiele klant en die doet open,

laat je je mooiste glimlach zien.

Om vertrouwen op te bouwen,

maak je veel oogcontact.

En enthousiasme : je praat met passie

Je werk is je liefde

Ijsbreker (om het gesprek vloeiend te laten verlopen)

→ hotspots (interesses)

→ gebruik je zintuigen bij het ijsbreken

Zien, horen, ruiken, voelen

Zien : Wat een leuk hondje/ katje (huisdier), hoe oud is ie ?

Ruiken : Wat ruikt het lekker uit de keuken, wat maakt u ?

→ Bodylanguage / lichaamstaal

Als de potentiele klant positief reageert,

ga je dichter bij hem staan. Of je buigt een beetje voorover

naar de persoon toe.

→ Sheepfactor (mensen zijn kuddedieren)

Het is geruststellend voor mensen, als de buren meedoen.

Mensen willen niet de eerste zijn om ergens aan mee te doen.

II Short story

In het kort vertellen wat je komt doen

Kort & krachtig vertellen,

mensen houden niet van langdradigheid.

Sheepfactor gebruiken in de shortstory.

Je vertelt de short story om interesse op te wekken

bij de potentiele klant

III Presentatie

KISS

staat voor

Keep

it

short

&

simple

Hou het kort & krachtig

→ Relaten : praten over van alles behalve werk

vriendjes worden met de klant

Hoe beter je de eerste 3 stappen doet,

hoe beter het closen gaat.

IV Close

De close is wanneer je de potentiele klant

vraagt om bij je te kopen.

Wees aannemelijk en gebruik je bodylanguage

V Rehash

Kort samenvatten :

vertellen wat er gaat gebeuren, kort samengevat

Dat de klant weet wat er gaat gebeuren,

dat ze zonder vragen zitten.

Klant met goed gevoel achterlaten,

om cancels (annuleringen) te voorkomen

Dit zijn in het kort de 5 steps van de verkoop.

Ongeacht het product of dienst die je verkoopt....

In feite

verkoop je jezelf !

Selling yourself

→ omdat voor jou al 10 of 100 andere verkopers

zijn langs geweest.

→ je eigen uniek maken

zodat je leuk bent voor de mensen

Je hele presentatie kan dan zo zijn :

Goedemiddag,

sorry voor het storen,

ik hou het kort.

Mijn naam is _____

van _____

Wij zetten ons eigen in voor de mensen in onze provincie.

Dat doen we door mensen aan het werk te houden &

door Goede Doelen te steunen.

Hoe we dat verder doen

de buren uit uw wijk nemen bij ons een of twee pennen af

De pen is gloednieuw, van goede kwaliteit &

er staat een leuke boodschap op.

Eentje is eenmalig een eurotje

Ik kan ondertussen ook wisselen.

Vriendelijk bedankt.

Tot ziens

Nou,

op je pen kunnen je laten bedrukken wat jij wil.

' Lach vandaag" bijvoorbeeld

Omdat je het netjes gaat doen,

geef je de mensen ook een visitekaartje

waar je naam & website opstaan.

Op 1 dag hoor je 100 mensen te spreken.

En tegen die 100 mensen

vertel je je verkooppresentatie.

Je loopt dan 3 rondjes,

want sommige mensen zijn pas aan het eind van de middag

thuis,

en sommige pas 's avonds.

Je blijft natuurlijk aardig tegen iedereen

(ook al zijn ze dat niet voor jou)

Als iemand onaardig is tegen je,

dan heeft dat vaak weinig te maken met jou

als persoon.

Iemand kan net voordat jij kwam

ontslagen zijn waar ie 10 jaar heeft gewerkt.

Of zijn moeder kan vanochtend zijn overleden.

Dus blijf je aardig tegen iedereen.

Je weet natuurlijk dat je pennen kan laten bedrukken.

Bijvoorbeeld bij Vistaprint of ergens anders.

Je kan er 10 laten bedrukken,

of 10.000

Je weet nou hoe je pen moet gaan verkopen.

Dus als je er 1000 laat bedrukken,

kost het je ongeveer 300,- euro

inclusief btw en verzending.

Als je ze verkoopt voor 1 eurotje per stuk...

Heb je nadat je alle duizend stuks hebt verkocht,

1000,- euro

minus je kosten van 300,-

hou je 700,- euro over.

Nou laat je er weer 1000 stuks bedrukken,

kost je 300,- euro.

Hou je nog 400,- euro over.

Verkoop je je 2de partij van duizend stuks.

Heb je 1000,- euro plus

de 400,- die je nog over had.

In totaal 1400,- euro

Dit proces kun je zovaak herhalen als je wilt.

Je kan dan een grotere partij laten bedrukken

voor een betere prijs.

Bijvoorbeeld 5000 pennen voor 25 cent per stuk.

Dan betaal je 250,- euro voor 1000 pennen

scheelt je 5 keer 50,- euro

Als je 5000 pennen verkoopt heb je 5000,- euro

minus (5 x 250,- =) 1250,-

Hou je nog 3750,- euro over

Je kan dan 10000 stuks laten bedrukken

voor 20 cent per pen.

Kost je 2000,- euro in totaal

Als je alle 10duizend pennen verkoopt

hou je na kosten :

8000,- euro over

En ja

ik heb ook pennen lopen verkopen.

Had er 15 verkocht in Doetinchem

en nog 4 setjes wenskaarten in Didam.

Op 1 dag.

Dus als je 10duizend pennen laat bedrukken

kost het je 2000,- euro

Als je ze allemaal verkoopt,

heb je 10000,- euro verdient

minus je kosten :

Hou je 8000,- euro over.

Met ongeveer het simpelste werk ter wereld.

Genoeg lichaamsbeweging en frisse lucht

goed voor je gezondheid.

Je ontmoet steeds andere mensen,

dus je gaat je ook niet vervelen.

Plus je kan maandag,

dinsdag,

woensdag,

donderdag,

vrijdag,

zaterdag

en

zondag

je pennen gaan verkopen.

Iedere dag.

Dus als je 10duizend pennen laat bedrukken

kost het je 2000,- euro

Als je ze allemaal verkoopt,

heb je 10000,- euro verdient

minus je kosten :

Hou je 8000,- euro over.

Als je dit 13 keer herhaalt.

Dus 10.000 pennen laten bedrukken

voor 2000,- euro

Ze alle 10duizend verkopen.

Je houdt 8000,- euro over

En je herhaalt dit 13 keer.

Dan heb je 13000 duizend pennen laten bedrukken,

je hebt 130.000 pennen verkocht

Je hebt 130.000,- duizend euro verdient

Je hebt (13 x 2000,- =) 26000,- euro aan kosten

130.000,- aan verdiensten minus 26.000,- aan kosten :

Hou je in totaal 104.000,- Euro over

Je hebt 1 ton verdient

plus 4000.

Als je 130 duizend pennen in 1 jaar verkoopt

verdien je 104.000,- euro

Als jer 2jaar over doet

(om 130.000 stuks te verkopen)

verdien je 52.000,- euro per jaar

Als je er 3 jaar over doet

verdien je 36.666,- euro per jaar

Als je er 4 jaar over doet,

verdien je 26.000,- euro per jaar

Als je er 5 jaar over doet,

verdien je 20.800,- euro per jaar

Als je er 6 jaar over doet,

verdien je 17.333,- euro per jaar

Als je er 7 jaar over doet,

verdien je toch 14.857,- euro per jaar

Tegen die tijd ben je ook Goed geworden in verkopen.

Daarna herhaal je het proces en verdien je 1 ton

in veel minder tijd, want je hebt veel geoefend.

Zorg dat je verkooptraining krijgt,

lees boeken over verkopen &

luister naar audioboeken over verkopen.

Zorg dat je namens een goede onderneming verkoopt.

Als je zegt dat je Goede Doelen steunt,

zorg dan ook dat dat op je bankafschriften te zien is.

Of begin je eigen bedrijf.

Bedenk dat miljarden mensen schrijven,

en daar gebruiken ze

een PEN voor.

Oh ja,

voor je heel Nederland bent afgelopen

met je pennenverkoop.

Ben je na je pensioen

nog steeds bezig.

Dus behalve dat je 1 ton gaat verdienen,

heb je ook werk tot aan je dood.

Bedankt voor het kopen en lezen van dit boek.

Ik hoop dat het je vooruit helpt in je leven.

Succes.

Hierna volgt een hoofdstuk voor werkgevers & ondernemers.

Daarna krijg je een cadeautje..

Voor ondernemers/werkgevers

Wil je meer naamsbekendheid voor je onderneming ?

Wat fieldmarketing,

die je niks kost,

maar winst en naamsbekendheid oplevert.

Pas het voorgaande toe in je business.

Geef iemand werk,

laat die persoon pennen voor je verkopen,

met jouw logo of website erop bedrukt.

Betaal die persoon salaris en

hou zelf ook winst over.

Je houdt dan iemand aan het werk,

voldoet je onkosten,

houdt winst over &

krijgt meer naamsbekendheid.

Je flyer gooien ze in de papierbak,

maar niet je pen.

Zoals beloofd,

een cadeautje voor jou...

boek Recept voor Geluk kun je op de volgende pagina's lezen.

Veel plezier ervan.

Groeten,

Jasmin

boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,

dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlep.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,

maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

–

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

–

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

–

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

–

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

–

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

–

Knuffel mensen waar je van houdt

–

Ga gezellig een kopje koffie drinken

–

Neem een kat of een ander huisdier

–

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

–

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

–

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeuw

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over

jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst

binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en

wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeuw

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Meer boeken van Jasmin Hajro :

Bouw jouw Fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Moeilijke tijden overwinnen

Double your profits

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde

realiteit waar 't niemand interesseert

Victorie III

Coole jongen

bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld

bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes

Tieten,

hoe schrijf ik een boek ?

Tieten,

hoe schrijf ik een boek ?

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-73642-2

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit korte boekje ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek :

Tieten,

hoe schrijf ik een boek ?

&

Wijsheid

&

Interview met auteur van 17 boeken

_____

De hoofdstukken zijn niet in deze volgorde

en er staat vast wel her en der een spelfoutje

De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 17 boeken.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo beste lezer,

hoe gaat het met jou ?

Bedankt dat je een van mijn boeken hebt gekocht.

Je doneert daarmee aan 40 Goede Doelen.

(Je kan een bankafschrift daarvan vinden in de

Nieuwtjes blog van Hajro op www.hajrobv.nl)

Met mij gaat het goed.

Ik heb vandaag gewerkt,

heb setjes kerst & nieuwjaar wenskaarten lopen verkopen.

Ik ben een beetje later begonnen,

want daarvoor heb ik mijn boeken gepubliceerd

op nog een platform.

Je kan ze nou ook vinden op :

https://www.smashwords.com/profile/view/rizingstar

Ik heb 5 sales gemaakt.

(Dus 5 setjes verkocht)

Ik zit steeds te denken aan een nieuw boek...

Mijn boeken zijn kort,

wat aantal bladzijdes betreft.

Het is natuurlijk zo, dat je geen encyclopedie

hoeft te schrijven om iemand iets te leren.

Maar ik wil ook wel eentje van + – 100 bladzijdes

schrijven.

En het moet ook wel een goed boek zijn,

zodat jij,

de lezer

er wat aan hebt.

Nou is het avond,

het is 22 : 38 uur.

En ik ben maar begonnen.....

Eigenlijk weet ik niet waar ik 100 bladzijdes mee moet vullen.

Vanmiddag bedacht ik een titel :

Geslagen, gedrogeerd, getaserd &

toch weer aan het werk.

Vanavond dacht ik …

Misschien moet de titel gewoon : Tieten

zijn.

Tjah, 's een keer wat anders

Nou daar zitten we dan,

jij hebt geld betaald voor een boek,

en ik weet niet eens wat er in komt te staan...

Ik heb wel een aantal dingen opgeschreven

op een briefje...

–

Intervieuw met auteur van 17 boeken

–

Wijsheid

–

En misschien kan ik mijn ondernemingsplan

erin zetten.

Plus een notitie,

dat ik het 5de deel van mijn Winstgroei serie moet maken

(Dat zijn al mijn boeken over ondernemen,

zaken doen & verkopen in een serie)

Nou,

ongeveer een uur geleden

bedacht ik me :

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

En dat is dan de titel geworden.

Ik heb er wel 's eerder aan gedacht

om een boekje te schrijven

over hoe je een boek schrijft.

Maar ik had het al beschreven

in boek Double your Profits

volgens mij.

Kort & krachtig.

Zo :

Ga er lekker voor zitten.

Rol je mouwen op.

En begin te schrijven

of te typen.

Beschrijf hoe je het afgelopen jaar hebt ervaren.

En publiceer je boekje.

Daar komt het in feite op neer.

Zo schrijf je heel eenvoudig je eerste boekje.

Als je boek ergens anders over moet gaan,

dan kun je je gaan verdiepen in dat onderwerp

en aantekeningen maken tussendoor.

Of je schrijft gewoon op

wat je ervan afweet.

Het belangrijkste is dat je gewoon begint

met schrijven (of typen)

Je kan later van alles veranderen,

of er een vloeiend verhaal van maken.

Mama deed mijn deur open en maakte een foto met haar

telefoon.

Om die te sturen aan tante in Bosnie.

Bij voorkeur zorg je ervoor dat je niet gestoord wordt,

terwijl je schrijft.

Wijsheid

Ik heb een tijdje met mijn dochteronderneming Hajro Klusjes

huishoudelijk werk gedaan bij een oude man.

Stofzuigen, afstoffen, dweilen etc.

Hij is meer dan 80 jaar oud.

Na een beetje over mijn toenmalige situatie te hebben verteld

heb ik hem gevraagd :

Meneer, heeft u wat wijsheid ?

Gewoon werken,

zei hij.

Dus daar heb je wat wijsheid.

Ik ben eind 2015 begonnen met het verkopen van sets
wenskaarten, namens een stichting.

Daarna heb ik een stichting opgericht,

de goede Stichting Giveth Life.

En daarna ben ik verder gaan verkopen,

namens mijn onderneming Hajro.

Dat doe ik nog steeds.

Ik heb iedere maand sales gemaakt.

Al 3 jaar lang, achter elkaar.

Daarnaast heb ik nog 17 boeken geschreven.

Gewoon werken.

Om eerlijk te zijn,

heb ik wel's een weekend vrij genomen..

En dan wist ik niet zo goed

wat ik moest doen.

Vreemd genoeg.

Misschien noemen ze dat een workaholic...

Maar ik voel me altijd beter

als ik productief ben.

Maak je geen zorgen,

ik kan heus wel een dagje vrij nemen

en gaan joggen,

en languit films kijken enzo.

Interview met auteur

Ik heb een interview van mij op Smashwords,

het is wel in het Engels.

Het is mijn enige interview,

en ik vond het wel leuk om te doen.

Het zijn een aantal vragen die aan de auteur gesteld

worden, die geeft daar dan antwoord op,

en het interview staat dan op de auteurspagina,

naast de auteurs boeken.

Zodat lezers de auteur wat beter leren kennen.

Her komt het dan.....

Her ?

Ik bedoelde :

Hier komt het dan :

(Zie je... Een spelfoutje maakt niet zoveel uit,

je kan het altijd achteraf corrigeren)

Hierzo :

Interview with Jasmin

Hajro

How do you approach cover design?

I wanted to create a recognizable brand...

So my businesscard, the background of my website

and most of my books have the same colour : Gold

What do you read for pleasure?

Most of what I read is about sel ing & business.

But I do have a bunch of novels, waiting for me...

What book marketing techniques have been most effective

for you?

Offering some of my books for free

Describe your desk

On it stands my laptop and printer.

Before me, above the laptop screen, is my plan for this year.

On the left, is my visionboard. Next to it the first edition of my first book.

A birthday greetingcard. A thank you greetingcard from a charity.

My patent.

A clock.

And of course my journal, which is also my agenda

Where did you grow up, and how did this influence your writing?

In Bosnia untill my 10th year, from then in the Netherlands.

It adds more excitement & drama to my life story...

That I've written about in my autobiography :

Victory & Victory II

When did you first start writing?

If I'm correct I've received my first blank book (journal) in 2008

as a gift. Now I write in my 9th journal.

Before that I have written a few poems

What motivated you to become an indie author?

That you can read in my first book : Build your fortune

How has Smashwords contributed to your success?

People are getting my book Double your profits

from Smashwords, which is a great way to get to know my work.

Smashwords helps me to reach more readers,

" Thanks a lot Smashwords people".

What is the greatest joy of writing for you?

Creating something that can improve and change lives

What do your fans mean to you?

For them I have created the Free TEASER

What are you working on next?

the Greatest, biggest & most spectacular book in the world will be released on july 6th 2019

&

Victory III

also.

Who are your favorite authors?

Brian Tracy, Dan S. Kennedy, Jim Rohn

Do you remember the first story you ever wrote?

The beginning of my autobiography, cal ed Rebel

But the pages went missing...

Published 2018-07-18.

Aan het interview kun je zien dat

een beetje witte ruimte

niet zo erg is.

Want het had misschien ook wel

op 1 pagina gepast.

En nou staat het op 4 pagina's.

Ik zeg niet dat je een boek moet schrijven

met half lege pagina's.

Maar een beetje witte ruimte tussen je tekst is niet erg.

Heb je al wat aantekeningen gemaakt ?

Ik heb je wel wat goede tips gegeven ondertussen.

Oh ja,

als je je aantekeningen gaat uittypen,

zodat je een pdf bestand hebt van je boek...

(Ik gebruik OpenOffice om mee te typen)

Op pagina 1 , staat alleen de titel van je boek

Pagina 2 is leeg

Op pagina 3 staat je voor en achternaam plus de titel

Pagina 4 is leeg

Op pagina 5 zet je :

Het copyright teken, jaar van schrijven en je naam Zet het ISBN nummer erbij.

Vermeld wie de omslag (de cover) heeft ontworpen

En welke druk het is.

Zoals ik heb gedaan :

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

Op pagina 6 kun je een inhoudsopgave neerschrijven.

Met aparte hoofdstukken.

Zoals ik heb gedaan

Of gewoon een samenvatting van je boek,

in het kort.

Op 1 a4tje of een half A4tje.

Daarna begin je met je verhaal.

Of je doet helemaal geen inhoudsopgave

of samenvatting,

maar begint gewoon met je verhaal.

Hoe jij wil.

Zie je dat ik een punt ben vergeten

aan het einde van een zin

op de vorige pagina

?

Zie je dat dat weinig uitmaakt.

Het gaat erom dat je het verhaal kan volgen.

Hoe lang zijn we nou aan het werk ?

Het is 23:43 uur

Meer dan een uurtje..

Ik heb trouwens wel wat snoepjes (zuurtjes)

en een flesje water met bubbels.

Naast me.

Waar ik van snoep en drink,

tussen het schrijven door.

(Het is een budgetversie van Spa rood,

het water met koolzuur, genaamd Dalphin)

De point is,

zet ook wat te drinken en een snack naast je.

Zodat je door kan blijven schrijven.

We hebben wel een pauze verdient, ik ga even roken

en plassen.

Hey,

ik ben weer terug.

Die foto die mijn moeder zonet had gemaakt.

Is misschien wel leuke

voor op de cover van dit boek.

Wat de omslag (cover)

van je boek betreft..

Ben je helemaal vrij om het te maken zoals

jij wil.

Je kunt een plaatje, een foto

een stuk uit de krant gebruiken.

Of je kunt het iemand laten ontwerpen.

(ik heb die van mij altijd zelf gemaakt,

door foto's te maken en die te gebruiken.

Misschien sta je er een beetje raar van te kijken dat de covers van mijn 2de serie : Work to shine

Een foto van wat aluminiumfolie zijn.

Dat er uitziet als zilver)

Beveiliging

Ik heb dit al een keer beschreven in een van mijn boeken.

Maar ik vertel het je nog een keer.

Want het is belangrijk.

Vervang de sloten van je huisdeuren.

Laat ze vervangen door een slotenmaker of beveiligingsbedrijf.

Koop 2 bewakingscamera's

en zet ze in je huis. De een filmt wat er door je voordeur

binnenkomt. De ander filmt wat door je achterdeur

binnenkomt.

(Bij Staples kun je ze voordelig kopen)

Koop een goede internetbeveiliging,

zoals van Bitdefender of Kaspersky,

die een beveiligde browser heeft voor

internetbankieren en internetwinkelen.

Zo zorg je dat je geld bij je blijft.

Zoals ik al had gezegd zou de titel van dit boek eerst

Geslagen, gedrogeerd, getaserd &

toch weer aan het werk zijn.

Dat is niet zomaar.

Die dingen zijn gebeurt.

Heeft me de hele zomer gekost.

Had gaatjes in mijn vingertoppen.

Van naalden waarschijnlijk.

Misschien komt het omdat op ons adres 2 ondernemingen staan

ingeschreven, waarvan 1 er 20 dochterondernemingen

heeft. Plus een stichting. En de boodschappen werden wel eens
bezorgd met het busje van de supermarkt.

Daarnaast heet een van mijn boeken :

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag.

Kortom, er valt wat te halen.

Tjah, we leven in de realiteit.

En dingen gebeuren.

Om dat soort dingen te voorkomen,

wil ik dat je alles doet

uit mijn hoofdstuk Beveiliging.

Wel doen he !

We zitten al op 34 pagina's...

Best goed,

aangezien ik niet helemaal wist

wat erin zou staan.

Als je maar eenmaal begint

(Dat is het belangrijkste)

Nou even iets anders.....

Aanvraag financiering voor onderneming Hajro, KvK

64025772.

Door eigenaar Jasmin Hajro.

Ik kon de aanvraag niet via internet afronden,

omdat mijn situatie om een opmaat oplossing vereist.

Ik zal hier mijn aanvraag beschrijven,

zodat in een gesprek snel duidelijk wordt

of we een deal hebben of niet.

Mijn naam is Jasmin Hajro,

Ik ben bijna 5 jaar ondernemer en

Hajro is mijn 2de bedrijf.

Ik zou leren om als energieadviseur aan het werk te gaan en

heb

me daarvoor op 1 september 2015 bij de KvK ingeschreven.

Jaarlijks overstappen deed ik al voor ons thuis,

dus wou ik leren om dat ook voor klanten te kunnen doen.

En als verkoper zou ik altijd werk hebben.

Ik zou getraind worden door de eigenaren van vof

Uwvoordeelnu.

Hun zijn getrainde en ervaren verkopers.

Zij zijn ook de oprichters van Stichting samen leven met een

ander.

Als training kon ik setjes wenskaarten gaan verkopen,

namens de stichting.

Hiermee deed ik dan praktische ervaring op.

Qua verkoop is alles hetzelfde als energie, behalve het product.

Ik heb ongeveer in een training van 1 a 2 uur de

basisbeginselen van verkoop geleerd.

En ben daarna op eigen initiatief wenskaarten namens die stichtig, gaan verkopen.

Helaas was de website van die stichting niet altijd vindbaar, en was de nota van de notaris nog niet voldaan.

Waardoor de stichting technisch niet was opgericht.

Ook zijn de eigenaren van de vof uit elkaar gegaan, en kwam er weinig verdere training.

Om van het gedoe af te zijn, heb ik met de opbrengst van mijn wenskaartenverkoop, namens die stichting,

mijn eigen Stichting opgericht.

Waarbij ik wel alles in orde had.

Namelijk stichting Giveth Life.

Nou was er gedoe omdat ik geen vergunning had.

En zelfs met een vergunning kon ik maar 2 weken per jaar gaan verkopen in onze gemeente.

Om van het gedoe af te zijn, besloot ik toen namens mijn onderneming Hajro wenskaarten sets te gaan verkopen.

Daarna heb ik besloten om maandelijks een deel van mijn opbrengst aan Goede Doelen te doneren.

Om niet dezoveelste webshop, of webwinkel zoals alle andere

webwinkels te zijn,

heb ik er tijd en moeite in gestoken om iets unieks neer te

zetten.

De 2 boeken die ik heb geschreven helpen hierbij,

en Hajro is een unieke E-winkel.

Dat is in het kort het verhaal & ik wil er graag aan toe voegen : Ik ga ondernemen & verkopen tot aan mijn pensioen.

Daarna blijf ik wel werkzaam met het geven van seminars, boeken schrijven,

en voor de voortzetting van Hajro ,

het trainen van mijn broertje en/of mijn kinderen.

Dus Hajro blijft bestaan de aankomede 100 jaar.

Ik heb een operationeel en strategisch plan.

De kern ervan is : iedere dag winst maken

Idere dag winst maken bereik ik door 4 mensen fulltime aan het

werk te zetten,

2 marketingmedewerkers en 2 salesmedewerkers.

(Hajro is altijd open en er wordt gewerkt van maandag tot en

met zondag, iedere dag.)

Met deze 4 mensen gaat de sales en de marketing 7 dagen per

week door,wat resulteert in iedere dag winst.

(Hoe iedere dag winst maken = wat ieder ondernemingplan

moet bevatten, de rest zijn details)

De kern van het operationeel plan = direct mail bezorgen,

 persoonlijke verkoop,

follow up bezorgen (bedankje + spaarboekje voor

klantenbinding)

Dit doe ik al samen met mijn huidige personeel.

De kern van het strategische plan =

een upgrade van huidige bedrijfsvoering,

inclusief bedrijfspand, bedrukte bedrijfsauto.

2 salesmedewerkers en 2 marketingmedewerkers in vaste

dienst,

 zodat sales & marketing 7 dagen per week doorgaan,

resulterend in iedere dag winst.

Meer personeel employeren, genoeg voorraad hebben staan,

 genoeg geldreserves.

Alles sytematiseren.

Ideal integreren.

Omzetten naar bv rechtsvorm, wat bespaart op de belastingen

kostenpost.

Alles op orde hebben, om beter internationaal zaken te kunnen doen.

Hiervoor wil ik een financiering van 3 miljoen euro.

Het betreft een Flexfinanciering.

Dat betekent dat maandelijks de helft van mijn omzet, de aflossing is.

Bijvoorbeeld : januari 2019 is de omzet 1200,-

dus de aflossing in jan 2019 is 600,

februari 2019 is de omzet 900,

dus de aflossing in feb 2019 is 450,

Boetevrij extra aflossen toegestaan.

(Logischerwijs zal het maandelijkse aflossingsbedrag in het begin klein zijn en steeds groter worden.

Totdat iedere cent plus rente is terugbetaald.)

De financiering wordt als volgt gebruikt :

345000,- Bedrijfspand inclusief winkelruimte en woonruimte, zoals Misterstraat 158 158A in Winterswijk.

Wonen en werken in 1 bespaart tijdverspilling aan reistijd.

Een fysieke winkel plus een internetwinkel samen

gehuisvest, hebben meer

geloofwaardigheid en aantrekkingskracht voor

toekomstige klanten en personeel.

Na 20 a 30 jaar is het eigendom en bespaart op de

kostenpost huur.

1680000,-

Extra geld om 4 mensen vaste banen te geven en ze te

kunnen betalen tot hun pensioen.

2 fulltime Salesmedewerkers en 2 fulltime

marketingmedewerkers,

hiermee gaan sales & marketing 7 dagen per week door,

en wordt er iedere dag winst gemaakt.

Door de zekerheid blijven ze lang voor me werken,

dit bespaart op

personeelverloop/trainingskosten en tijd.

6000,- Ik wil een bedrukte bedrijfsauto die zorgt voor herkenbaarheid en waar genoeg post en

producten inpassen.

Die ik niet op de fiets hoef mee te slepen,

als ik in omringende steden en dorpen ga werken.

8000,- Inkoop sales : zodat er genoeg wenskaarten &

cadeaumokken te verkopen zijn.

Inkoop marketing : zodat er genoeg flyers, enveloppen en kranten te bezorgen zijn.

Inkoop overig : bedrijfskleding, zakelijke internetbeveiliging, camera's & nieuwe sloten.

961000,- Reserve in kas, voor pensioenen, onvoorzien, en eventueel mindere kwartalen.

Mijn cijfers : 2016

Jan 9 sales = 45,

Feb 25 sales = 125,

Maa 19 sales = 102,-

(1 sale betreft een Lidmaatschap, transactiewaarde 12,- p/s)

Apr 24 sales = 60,-

(15 sales betreffen aansteker/pen, transactiewaarde 15,- totaal)

Mei 28 sales = 132,-

(2 sales betreffen aansteker/pen, transactiewaarde 2,- in totaal) Jun 43 sales = 236,-

(1sale betreft pen/aansteker + sales overig 30,-)

Jul 35 sales = 176,-

(2 sales betreft aansteker/pen + sales overig 9,-)

Aug 64 sales = 320,-

(1 sale betreft bestelling , transactiewaarde 10,-)

Sept 23 sales = 111,-

(1 sale betreft pen/aansteker)

Okt 27 sales = 145,-

(1 sale betreft bestelling, transactiewaarde 15,-)

Nov 42 sales = 206,-

(1 sale betreft pen/aansteker)

Dec 5 sales = 25, –

Cijfers 2017

Jan 6 sales = 30,-

Feb 10,5 sales = 52,50

Maa 4 sales = 20,-

Apr 1 sale = 25,-

(sale betreft verlenging Lidmaatschap, transactiewaarde 25,-)

Mei 30 sales = 138,-

(3 sales betreffen pen/aanstekers, transactiewaarde 1,- p/s)

Jun 33 sales = 165,-

Jul 23 sales = 115,-

Aug 33,5 sales = 163,50

Sept 43,5 sales = 217,50

Uitleg cijfers :

als de verkoper vanaf 1 januari 2016, 40 uur per week aan het verkopen was, dan was er een solide 1000,- per maand omgezet.

Echter heeft deze verkoper ook de E-winkel uniek gemaakt,

en alle marketing geschreven,

iedere aanbieding gemaakt,

de emailmarketing geschreven en ingesteld zodat het het hele jaar doorgaat op autopilot,

het Spaarboekje voor klantenbinding gemaakt,

de administratie bijgehouden,

de belastingaangiftes gedaan,

zelf ook direct mail en follow up bezorgd.

5 Websites gemaakt zodat Hajro altijd

vindbaar is voor mensen.

2 boeken geschreven, gepubliceerd en gepromoot etc.

Plus door toediening van stroom in jan2017 in elkaar gezakt.

Nodige tijd gekost om te herstellen.

Vandaar de bestedingen voor beveiliging in het plan.

Aangezien de meeste van bovenstaande werkzaamheden klaar

zijn en sommige door het personeel gedaan worden.

Kan de verkoper fulltime gaan verkopen.

De cijfers inclusief kosten zijn aan de Belastingdienst

doorgegeven.

Omdat ik de kleineondernemersregeling ben vergeten toe te

passen,

ook bij het vorige bedrijf,

heb ik dat alsnog gedaan plus alle gemaakte kosten.

Ik had tot en met het 1ste kwartaal 2017 meer kosten dan winst.

In het 2de en 3de kwartaal van 2017 heb ik meer winst dan

kosten.

Omdat ik een al betaalde voorraad heb staan van ongeveer 700 mokken, transactiewaarde bij verkoop per mok is 5,- euro.

Omdat het 6 of 12 maanden duurt voor ik mijn voorraad heb verkocht, zijn mijn maandelijkse zakelijke kosten de aankomende 6 tot 12 maanden erg laag.

Specificatie maandelijkse zakelijke kosten :

17,- verzekeringen

20,- materiaal : snoepgoed, enveloppen etc

20,- websites

10,- overig : bankkosten etc

Totaal 67,- p/m

Door in de toekomst grotere voorraad in te kopen bij leveranciers, bijvoorbeeld uit China, zullen de jaarlijkse zakelijke kosten ook lager zijn.

Bewijs A :

ik heb een Positief trackrecord van 21 maanden achter

elkaar, met iedere maand sales & iedere maand winst.

Bewijs B :

ik heb van maandag 18-09-2017 t/m woensdag 27-09-2017,

10 dagen achter elkaar lopen verkopen

en 22 sales gemaakt.

Iedere dag sales & iedere dag winst.

Bewijs A & B laten zien dat ik het kan.

Het is logisch dat ik door continu studie en praktische oefening

steeds beter word in verkopen,

en dus meer sales en meer winst ga maken.

Bewijs B laat zien dat mijn plan om iedere dag sales te maken

&

dus iedere dag winst haalbaar is.

Als ik het alleen al kan, dan zullen met 4 vaste medewerkers de

sales & winst drastisch vehoogd worden.

De voorzichtige forecast is :

door de kosten laag te houden en door de grotere bekendheid &

bouw van reputatie & consistentie.

En iedere dag sales & winst.

Worden hogere winstmarges mogelijk,

door duurdere producten te verkopen .

(transactiewaarde Kickstarter 6000,-

en van Winstbooster 40000,-)

En door het bouwen van een leger van distributeurs (partners)

en verkopers, zal de winst enorm toenemen .

Hierdoor wordt de financiering voor mijn pensioen terug

betaald.

Onderpand : de onderneming & de rechten van mijn 2 boeken.

Plus dat ik dit ga doen, tot mijn pensioen en een beetje erna.

Dit is trouwens de laatste keer dat ik iemand vraag om geld te lenen.

Vaak is gebleken dat ik mijn tijd beter kan besteden aan het verkopen.

Dus graag jullie hulp om een goede sprong vooruit te maken, zonder uren te hebben verspild aan het schrijven hiervan.

Ik zal jullie eeuwig dankbaar zijn.

Bij voorbaat dank, ook namens mijn familie.

©

Dat was mijn aanvraag

en is mijn plan.

Ik vind het een goed plan.

Zie je dat ik altijd heb doorgezet ?

Met al die magere maanden.

Ook heeft het me veel tijd gekost om een mooie

internetwinkel te maken,

met kleding en laptops

natuurlijk allerlei soorten wenskaarten.

En toen kocht iemand dat domein,

dat ik een maand niet had betaald

(hajro.nl)

En kon ik weer opnieuw beginnen.

Een hele nieuwe website maken.

Kostte ook weer tijd.

Dat is natuurlijk www.hajrobv.nl geworden.

Het is minder uitgebreid, dan toen. Maar het is goed.

En het doet het ook altijd en

is altijd bereikbaar.

Mocht je zelf ook een website gaan maken,

bijvoorbeeld je auteurswebsite...

Dan raad ik je mijndomein.nl aan.

Oh ja

trouwens als

je iemand kent

die wil investeren.

Kun je hem of haar over mijn plan vertellen,

dat je zonet hebt gelezen.

En het is een goed plan hoor.

Iedere dag omzet en iedere dag winst maken,

is de beste manier.

Jij mag ook investeren in Hajro,

ga naar www.hajrobv.nl

en begin met 100 eurotjes.

Hajro keert je iedere maand dividend uit. Bewezen.

Misschien vond je het een beetje raar,

een ondernemingsplan

ertussendoor.

Maar jij mag ook best creatief zijn met jouw boek.

Als je een gedicht ooit eens hebt geschreven,

zet het in je boek.

Ken je een goed recept voor een lekker gerecht,

zet het in je boek.

Heb je een leuke foto,

zet het in je boek.

Ken je een goede mop,

of heb je iets grappigs meegemaakt,

waar je helemaal van dubbel lag of

moest huilen van het lachen,

zet het in je boek.

Het ene voordeel is

dat je boek dikker wordt.

Het andere voordeel is,

dat nadat jij je boek hebt gepubliceerd,

jij het auteursrecht hebt

op jouw werk.

Het zou zonde zijn als iemand anders geld verdient,

aan jouw werk.

Waar je voor gezwoegd hebt.

Waar je tijd en energie in hebt gestoken.

Je hebt dan bijvoorbeeld een Standard licentie,

en je werk is 50 jaar beschermd.

Vind je dat ik je help

om jouw boek te schrijven ?

Heb je wat aan alle tips in dit boek ?

Ik heb je verteld hoe ik boeken schrijf,

en hoe jij het kunt doen.

Weet je nog wat het belangrijkste is ?

Gewoon beginnen met schrijven !

We zitten nou aan pagina 51

En ik lust wel wat koffie eigenlijk.

Maar het is wel een beetje erg laat voor koffie nu.

Het is 19 minuten over 1

in de nacht.

Maakt het uit dat het 50 pagina's is geworden

in plaats van 100.

Je weet ondertussen,

dat dat niet zoveel uitmaakt.

Dit boek is in feite klaar.

Ik heb het opgeslagen als bestandje

en straks zal ik het ook opslaan als pdf bestand.

Daarna zal ik het boek publiceren

bij lulu.com

bij kobo.com

bij amazon.com

en bij barnes and noble

Dat kun jij straks ook gaan doen met jouw boek.

Ja, het is selfpublishing.

Ik ben dan ook mijn eigen uitgever.

Je zou eventueel een gewone uitgeverij kunnen

benaderen. Zodat je boek ook bij fysieke winkels

te koop komt te staan.

Dat moet je zelf weten.

Maar selfpublish het eerst maar.

Je krijgt dan ook een gratis isbn nummer,

dat je dan in je boek op pagina 5 kunt zetten.

Ok ?

Dan breien we er nu een eind aan.

Nogmaals bedankt voor het kopen van een van mijn boeken.

Ik hoop dat je hebt genoten van dit boek,

maar ik hoop vooral

dat je ervan hebt geleerd.

En dat het je helpt om

eenvoudig

jouw eigen boek of boekje te schrijven.

En hopelijk vele boeken daarna.

Ik wens je veel succes.

Met vriendelijke groeten,

je vriend

Jasmin Hajro

Waarom tieten ?

Misschien omdat toen ik net geboren was,

tieten een van de eerste dingen waren die ik zag en voelde.

Misschien omdat ik al een poosje alleen ben,

en wel zin heb om te spelen met wat tieten.

Misschien zodat de titel opvalt

tussen alle andere

hoe schrijf je een boek boeken.

Waarschijnlijk een mengeling van

alle 3 bovenstaande redenen.

Weet je wat je ook kan doen ?

Als je een verhaal of

een kort verhaaltje

of een soort werkstuk hebt gemaakt.

Dan kun je dat

aan het einde van je boek,

cadeau doen

aan de lezer.

Zoals ik nou ga doen.

Beste vriend,

ik heb nog een cadeautje voor jou.

Op de volgende pagina's kun je

boek Recept voor Geluk lezen.

Veel plezier ervan.

Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,

dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlep.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,

maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

–

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

–

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

–

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

–

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

–

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

–

Knuffel mensen waar je van houdt

–

Ga gezellig een kopje koffie drinken

–

Neem een kat of een ander huisdier

–

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

–

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

–

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeuw

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst

binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en

wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeuw

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Als je straks dan meerdere boeken

hebt geschreven,

maak je er een serie van.

Of je begint gelijk met een serie,

een boek dat steeds een vervolg heeft.

Maar je kan ook van verschillende boeken

die over verschillende onderwerpen gaan

een serie maken.

Hoe jij wil.

Aangeraden boeken van Jasmin Hajro,

Victorious serie :

Bouw jouw fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor baken"loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Work to shine serie :

Moeilijke tijden overwinnen

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken,

in de keiharde realiteit waar t niemand interesseert

Victorie III

Coole jongen

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Double your profits

—

bundel : Het grootse, beste & meest spectaculaire boek

ter wereld

Te persoonlijk, handgeschreven

Te persoonlijk, handgeschreven

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

978-0-244-13726-7

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit korte boekje ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Te persoonlijk, handgeschreven

(ja het is voornamelijk handgeschreven &

omdat het de pagina's uit mijn journal (dagboek) zijn

is het ook waarschijnlijk te persoonlijk.

Maar goed,

je kan een goed kijkje nemen

in mijn hoofd &

en in mijn leven

De bio van ondernemer & auteur Jasmin Hajro,

even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 2 boeken :

Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo vriend,

hoe gaat het ?

Met mij gaat het goed.

Toen ik me aan het douchen was,

schoot het idee weer door mijn hoofd.

Van mijn journal,

een boek maken.

Van mijn boekje (een soort dagboek)

dat ik ook als agenda gebruik.

Voorin beginnen de dagen en weken, maanden

en ik noteer de dingen die ik op een dag doe.

Het field is werken,

verkopen in het veld, en ik noteer mijn aantal sales

aan het eind van de dag.

En ik plan mijn werk vooruit.

Achterin schrijf ik van me af,

noteer een goed idee,

noteer quotes,

maak aantekeningen van webinars,

en stort mijn hart uit.

Die pagina's schrijf ik van rechts naar links,

omdat ik aan het einde van het boek begin.

Nou ik schrijf tegenwoordig in mijn Journal X

mijn tiende boekje.

Heb er al 9 vol.

Elk ervan kan in principe wel een boek worden.

Ik ben nou de pagina's aan het inscannen.

Het wordt 's een keer een langer boek,

bereik ik weer een van mijn doelen.

Ik heb nou ook nog niet een definitieve titel ervoor..

Omdat het nu een werk in progess is.

(tegen de tijd dat jij dit leest,

heb ik al wel een titel gekozen)

Het is inmiddels 23:53 uur

wordt weer nachtwerk.

Het is zondag 25/11/2018, ben rond 2 uur opgestaan vandaag

Ik heb besloten om vandaag vrij te nemen.

We hebben samen gegeten,

ik heb mijn gebruikelijke liter koffie gedronken,

en de nodige shaggies gerookt.

Het is altijd leuk om tijd door te brengen met

de kleine prinses, mijn nichtje Esmina.

Ik heb Mehmet, de man van mijn zusje

even voorgedaan hoe je een pen verkoopt.

Ze gingen tv kijken,

rond 7 of 8 uur 's avonds besloot ik toch maar

even naar buiten te gaan.

Ik heb een stuk of 100 flyers +

visitekaartje bezorgd,

in de stad.

In een flat,

waar ik vroeger wenskaarten heb lopen verkopen.

Ik werd er ook een keer getaserd,

maar ik zag niet door wie.

Zag alleen iemand in een grijze broek,

weglopen.

Ik heb daar in die flat,

waar veel ouderen wonen,

3 klanten gemaakt.

Een van de bewoners,

zag me graag vertrekken.

Terwijl ik mijn werk zo netjes mogelijk deed.

Altijd aardig,

en zoveel visitekaartjes als mogelijk achterlatend,

bij de mensen.

Ben er ook een keer daarna geweest

om te verkopen, In de zomer of lente.

Niemand deed open,

het is zo'n flat met een cameraintercom geval.

Daarna kwam iemand naar beneden,

en zei iets in de trant van

zie je niemand zit erop te wachten.

Het was raar,

omdat ik daar dus die 3 klanten heb.

Ben verder gegaan in die straat,

met mijn werk.

En maakte een sale,

een paar deurtjes verder.

Nou,

daar in die flat heb ik dus mijn flyers en visitekaartjes

bezorgd.

Die visitekaartjes doe ik erbij

want daar staat het webadres op

van onze nieuwe website

www.hajrobv.nl

en die staat niet op de oude flyer.

Het wordt ook tijd om een nieuwe flyer te maken.

Maar ik heb in ieder geval wat frisse lucht en

beweging gehad. En heb wat productiefs gedaan.

Ik moet alweer plassen.

Ik heb al 70 bladzijdes ingescand,

en zodadelijk

kun je zien hoe mijn journal is,

en hoe mijn dagen waren

vanaf november 2017.

De laptop deed traag,

dus ik heb het internet uitgezet.

Ok dan,

ik heb lege boekjes van verschillende formaten en

kleuren, als mijn journal gebruikt.

Mijn huidige, de 10de , ziet er zo uit :

Laten we maar beginnen,

(ik had er ook een vleiend verhaal

van kunnen maken.

Maar misschien heb je er op deze manier

veel meer aan.

Je ziet hoe ik mijn tijd heb besteed.

En dat jij ook een jurnal moet bijhouden,

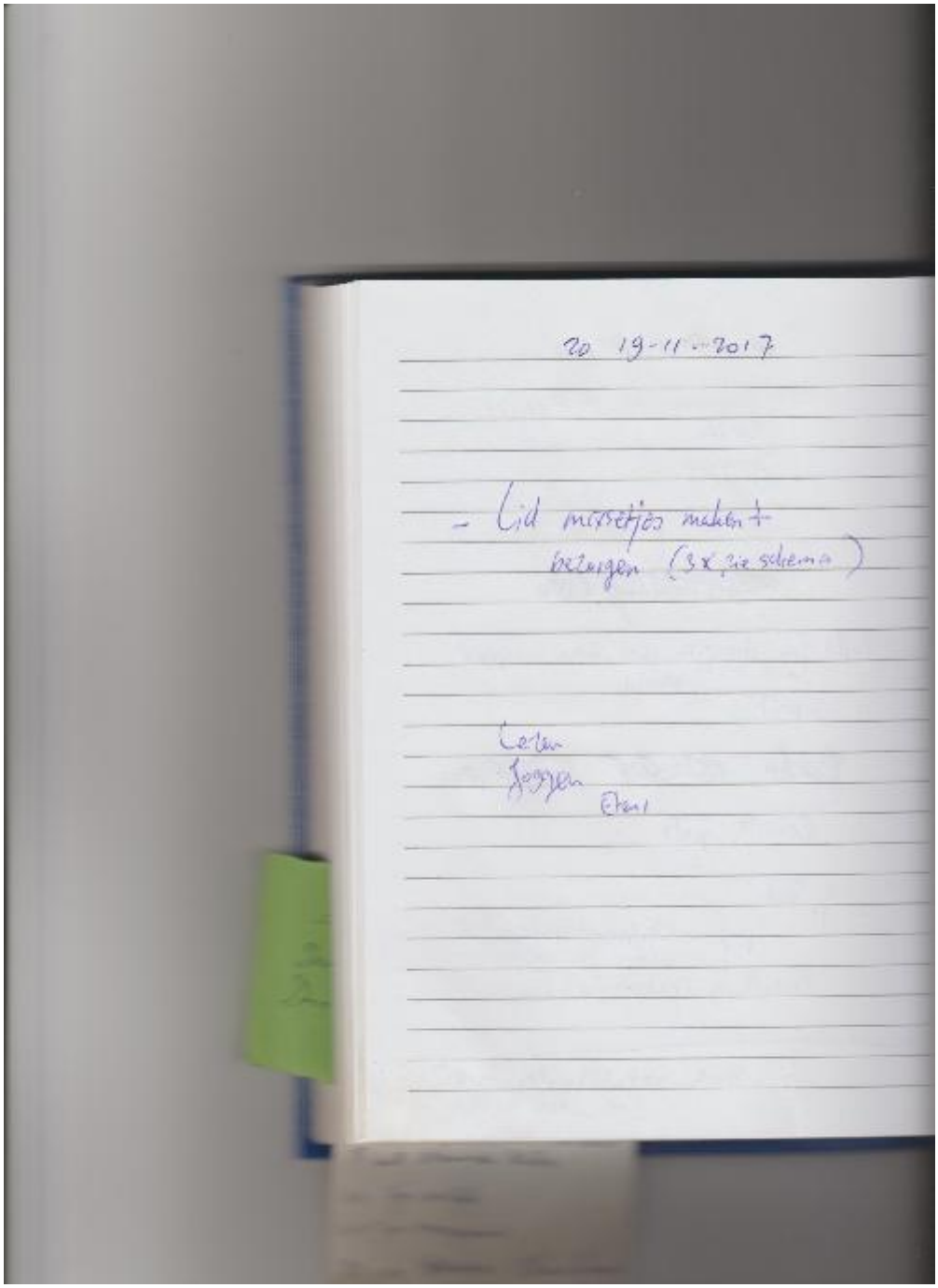
scheelt je een psycholoog

want het is een goede uitlaatklep.

Ook zie je hoe het je enorm kan helpen

om je eerste boek

of je volgende boek te schrijven)



We beginnen dus op zondag

19 november 2017.

Je ziet staan dat ik een mixset heb gemaakt

en bezorgd

naar een Lid.

Dat is een klant van mij,

die een Lidmaatschap heeft,

dat houdt in dat ze iedere maand

3 wenskaarten plus enveloppen ontvangt,

plus vaak een extraatje.

Een briefje of een kaartje

met de nieuwtjes van Hajro,

wat snoepjes en

af en toe een bedankje van een van de Goede Doelen

die we samen steunen.

Zoals een nieuwsbrief van UAF

of een pen van stichting Dierenlot.

Ze heeft al 3 keer een Lidmaatschap gekocht

een Lidmaatschap loopt voor 12 maanden.

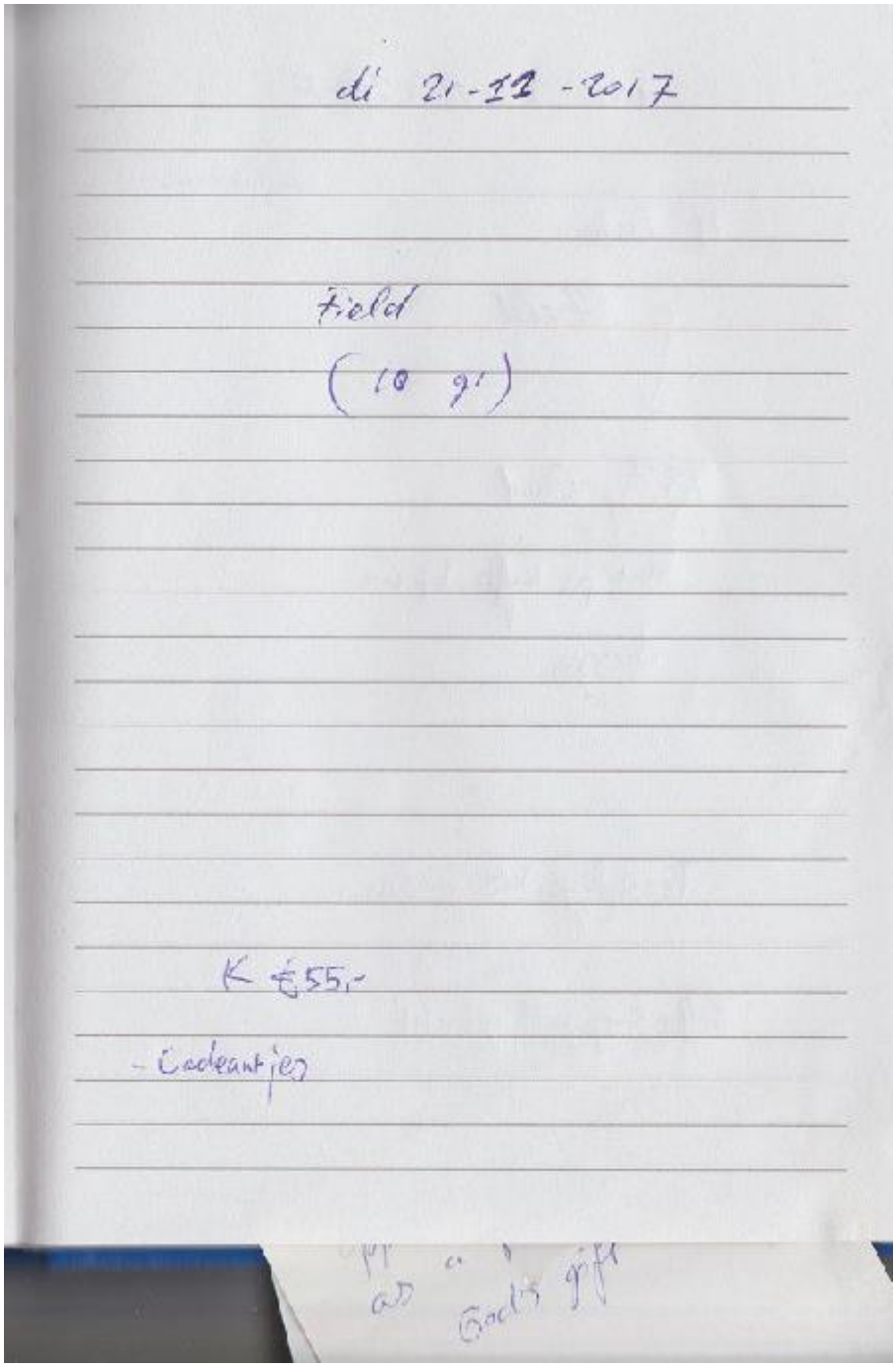
Ma 20 - 11 - 2017

Eteuilli

Gestort 50 → 8 Eck

Field

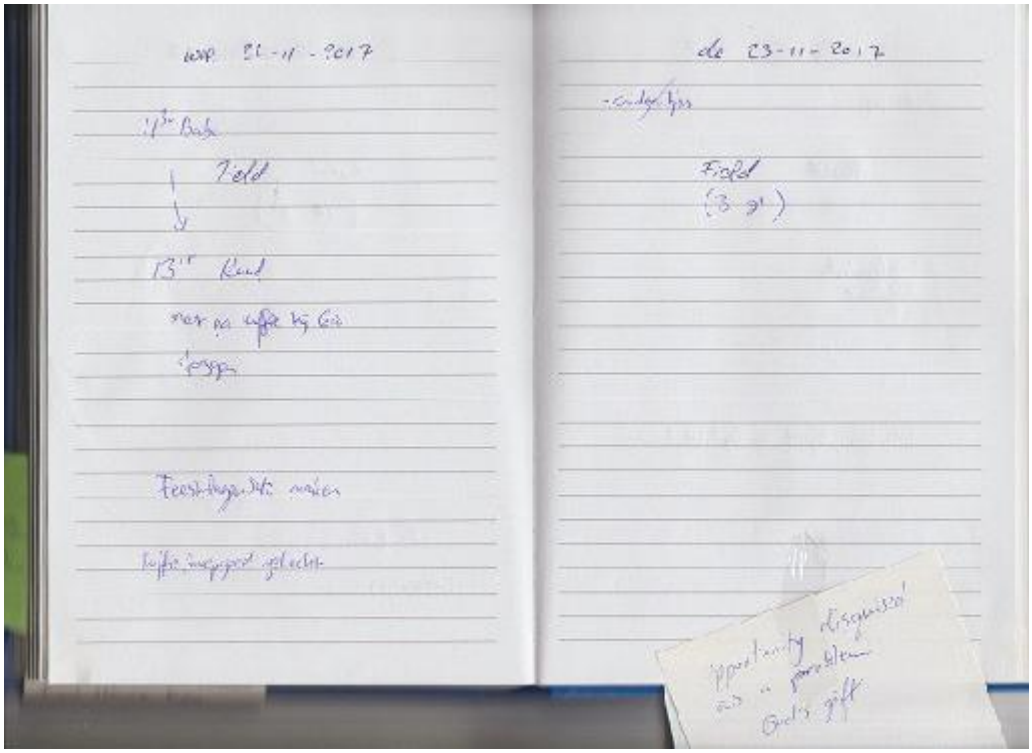
(8)



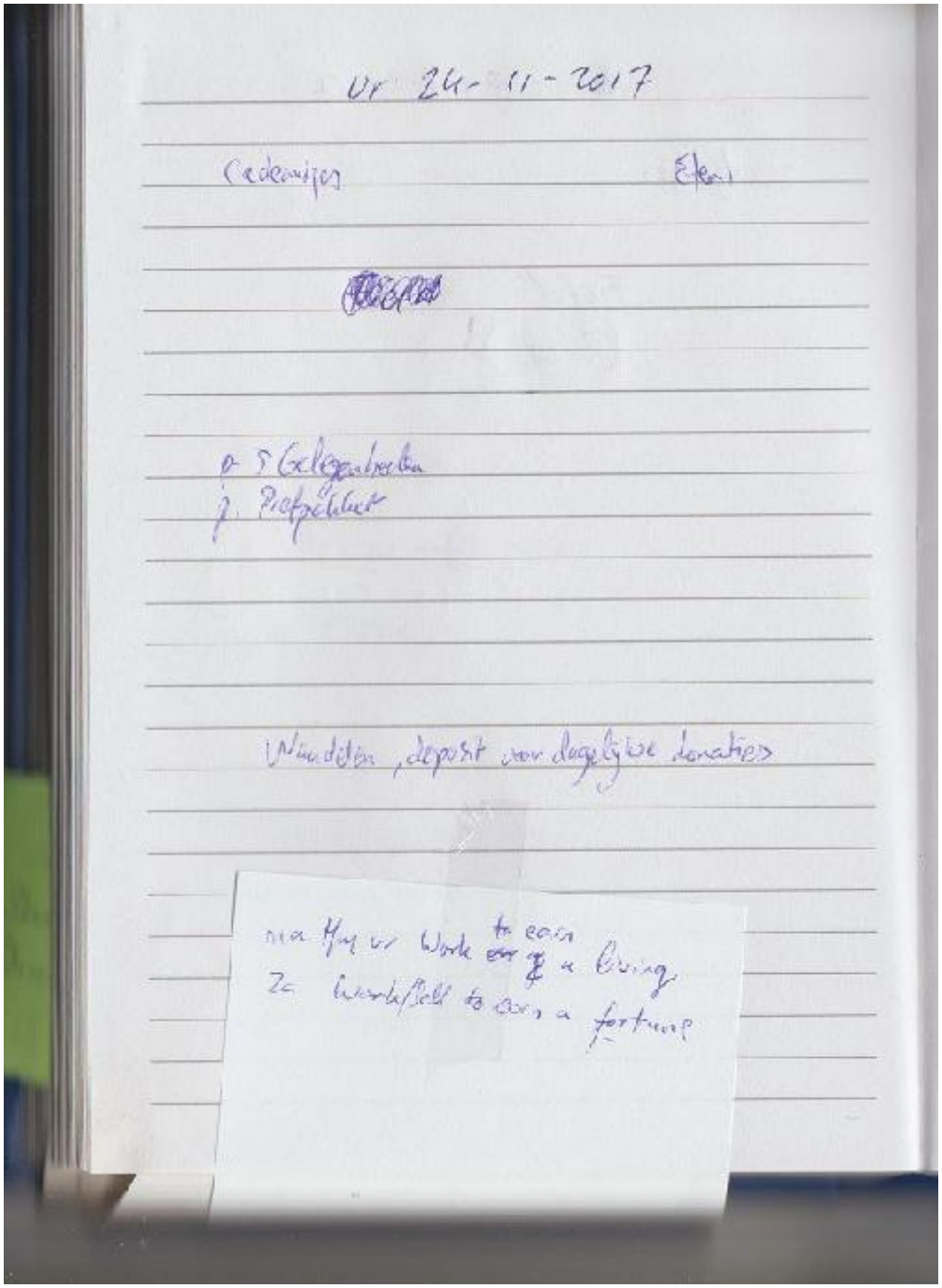
Ik maak 8 sales op 1 dag,

En 10 sales op 1 dag.

Hoera



Field
Field
(3 gr)

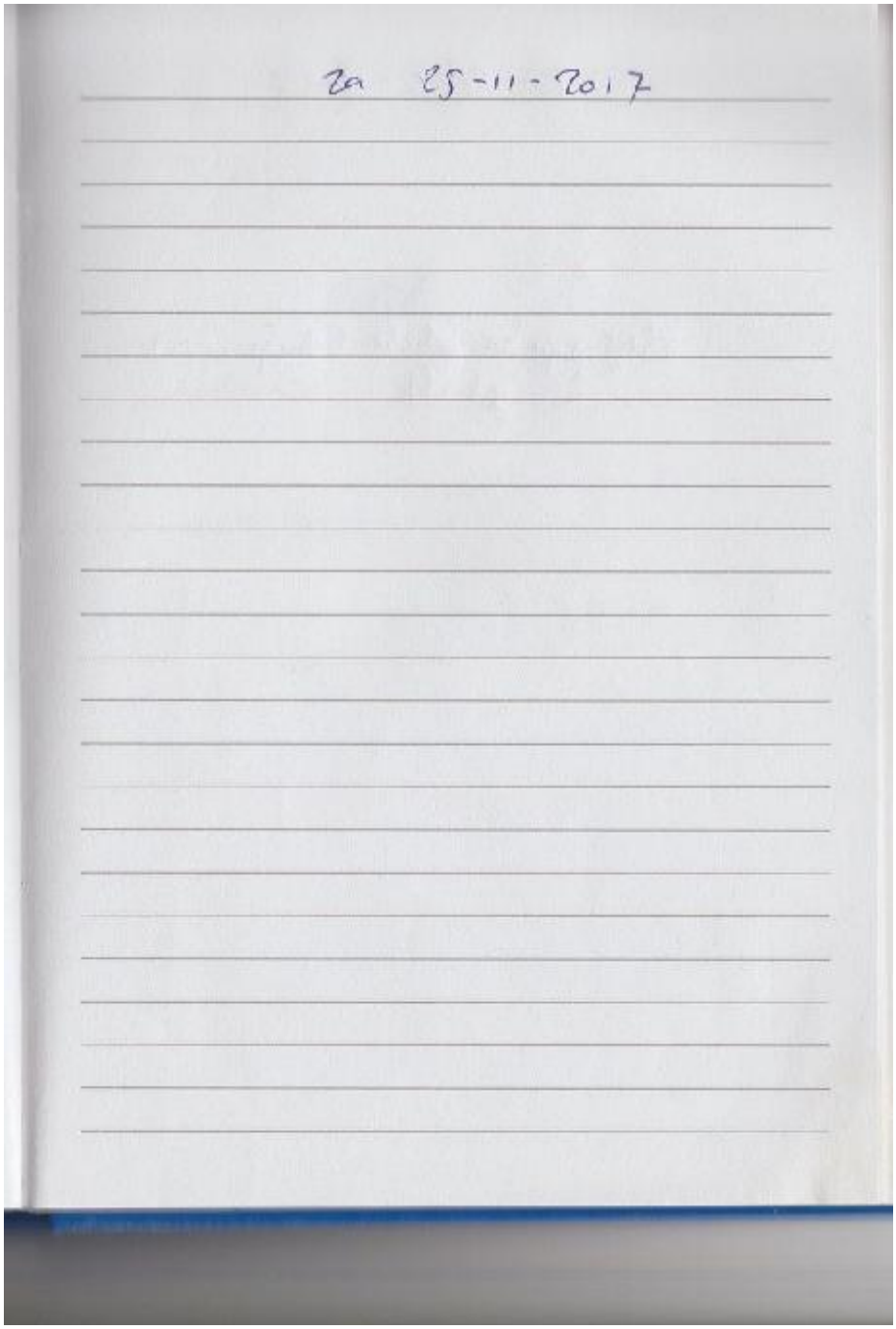


Als er een g bijstaat,

dan betaalt een klant achteraf,

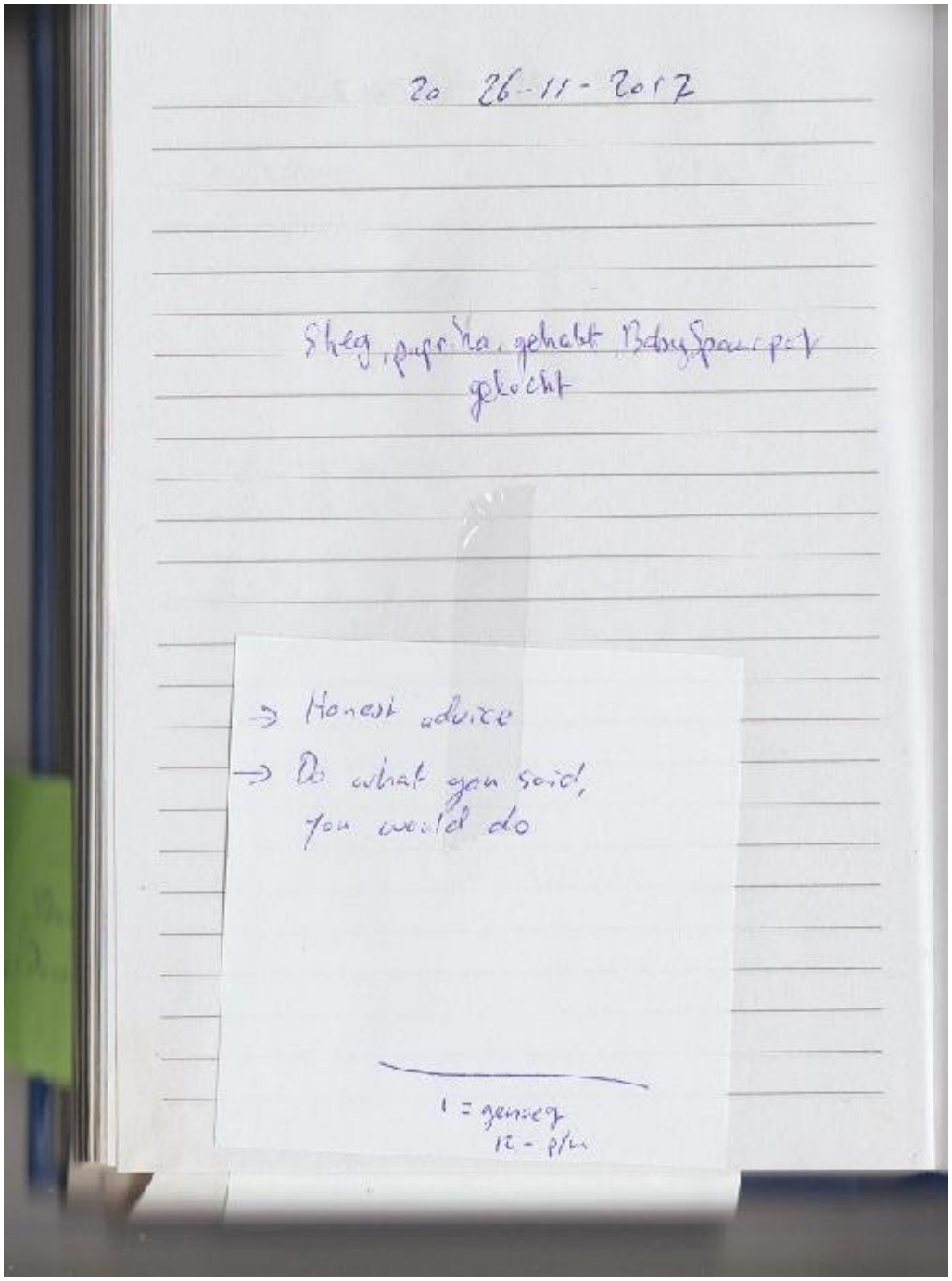
giraal,

via internetbankieren bijvoorbeeld.



Hmm...

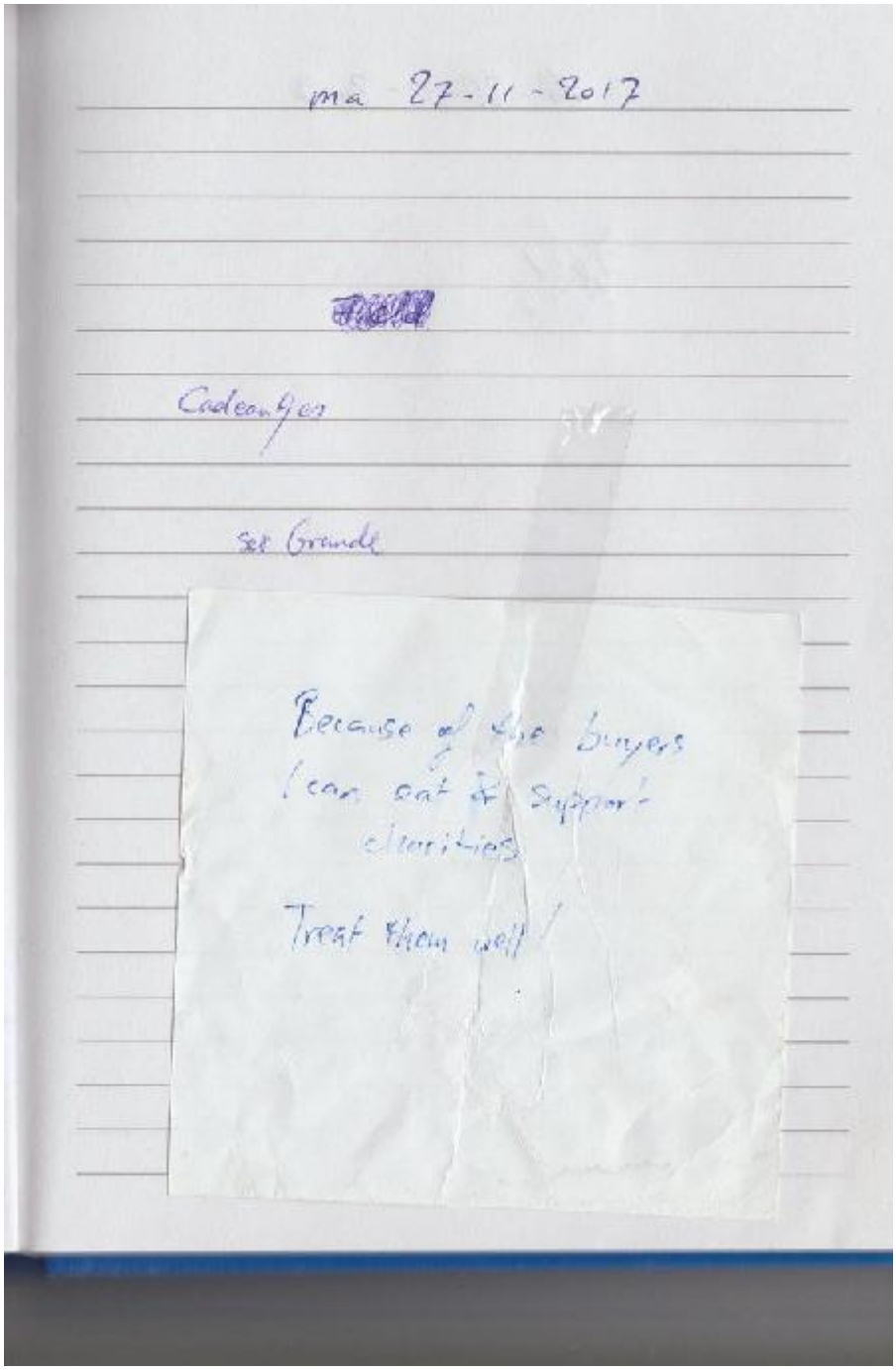
vrije dag ?



Ik moet denk ik 1 pagina uit mijn journal,

op 1 pagina van dit boek zetten,

met 2 pagina's wordt het minder goed leesbaar.



Zie je wat er staat, als note ?

Wees goed voor je klanten, dus.

di 28-11-2017

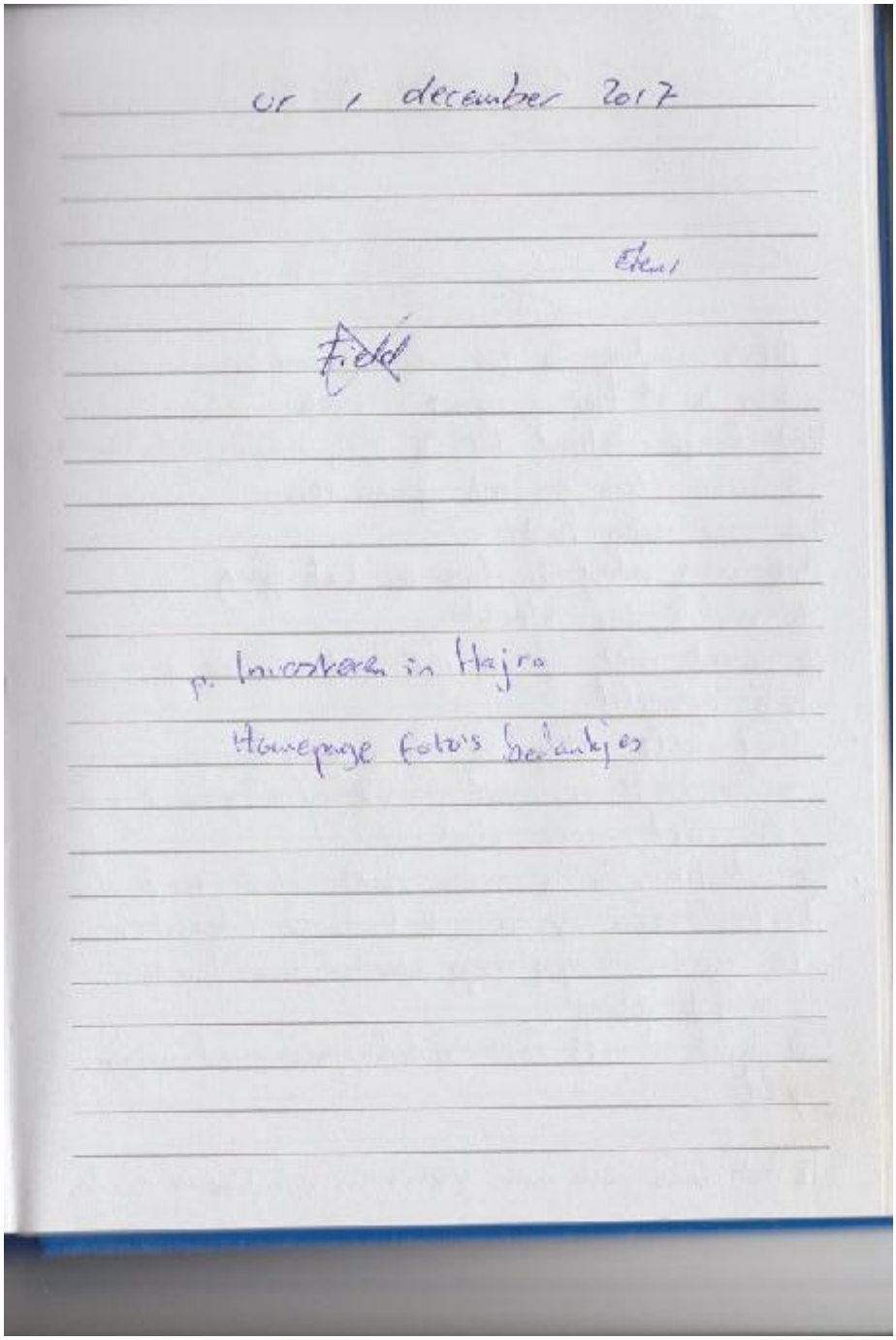
~~Field~~

WOE 29-11-2017

Field

do 30-11-2017

Field



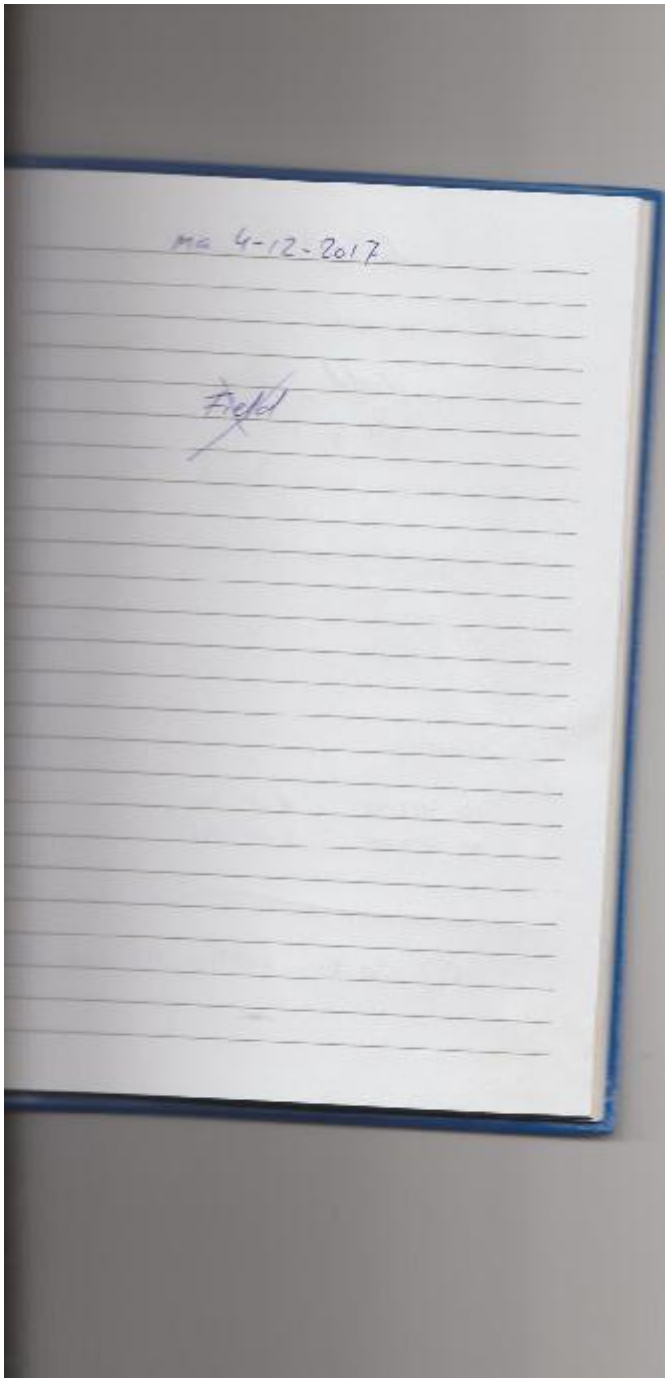
Ik heb een website pagina gemaakt.

Pagina Investeren in Hajro.

Za 2-12-2017

Het is maandag, ik zat weer helemaal kruim
voor de 3de keer in ongeveer 1 week
Het lange weekend dat ik vrij nam,
is meer dan 1 week geworden
Het was geen rust
Het was alsof ik door een hel ging
Ik voelde me slecht
Ik weet niet of ik me ooit zo naar
heb gevoeld
Alsof alle discipline en vreugde van
mijn beste maand, in de afgelopen 2 jaar
er niet meer was.
Ik dacht als ik meer rust, dat het dan
beter zou gaan. Het leek slechter
te gaan. Ik ging vroeger naar bed, maar kwam zo
moeilijk opstaan
Ook lijkt er iets niet te kloppen met mijn
geld

Ik heb lang niet meer geschreven, blijkbaar sinds


ma 4-12-2017
Field

di 5-12-2017

Joggen, cewrite goals

Etsi

Field
(8 gi)

36 2017 nov 8 dec 2017
41 2016 nov 5 dec 2016

13:5, 20 dec, Rund

wol 6-12-2017

Field

✓ 11:30 Papa komt

✓ 13^15 Rund eerder weggaan => 14^00

↓

✓ 14^15 Papa afspraak buurtcoach

Weer zo boos

Hele nacht niet geslapen

do 7-12-2017

Aanhouden; vaat, container

~~Field~~

Eten

Mixset maken & bezorgen

Joggen

Comedy

Vr 8-12-2017

Eten 11

~~Field~~

Joggen

Kuk met Emina

za 9-12-2017

P. Hajro horloge

boekje [illegible] gelezen wc

Joggen

Eten 11

rewrite goals

Field
(6)

1x Brood gekocht

€ 5,- boekyspaarpot

20 10-12-2017

~~[illegible]~~ Eten!!!

'twishouden; eten maken
Lonchen, sheren

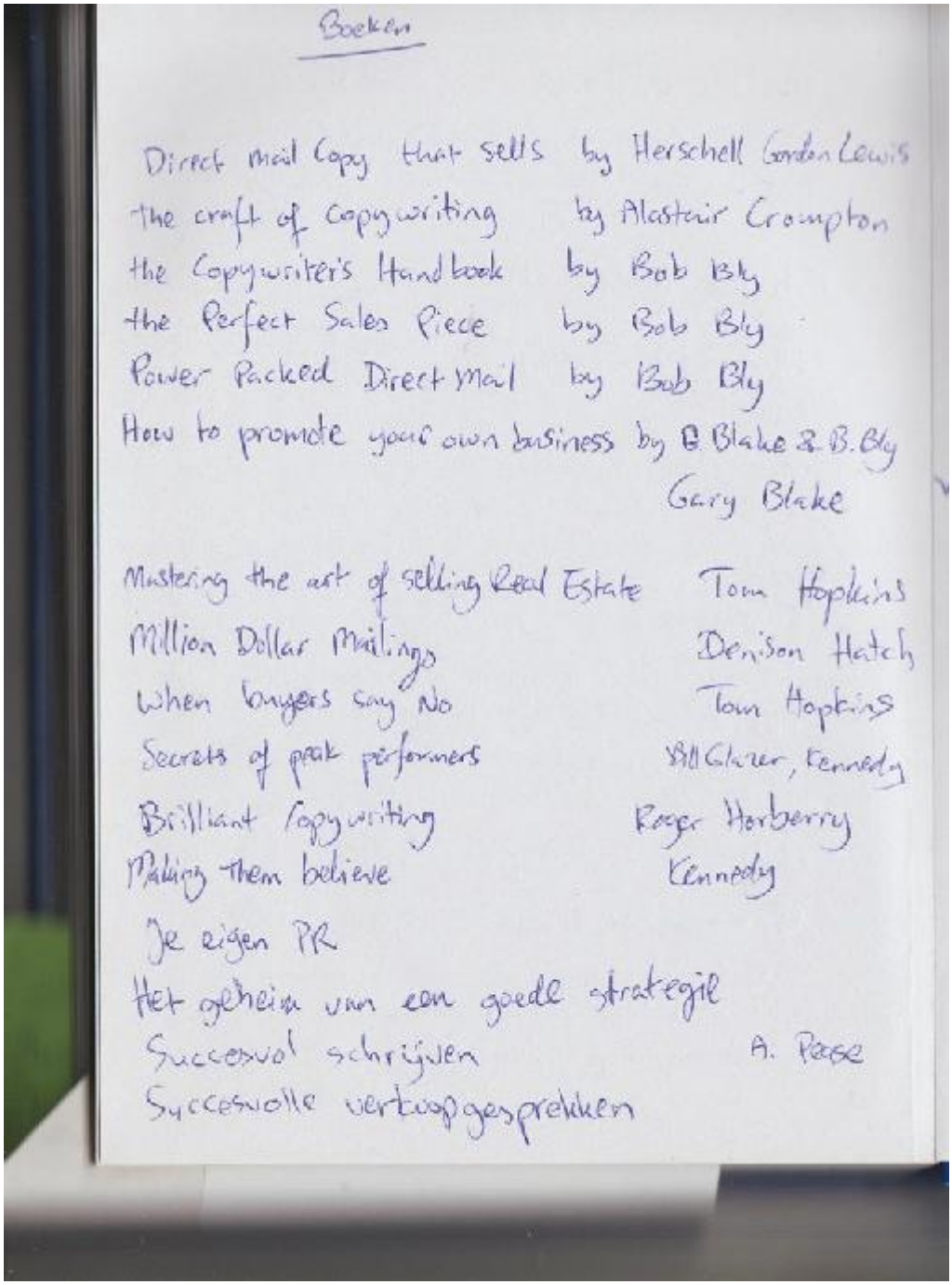
Field
(5)

- Speak to more people (make up in numbers
  what you lack in skill (Jim Rohn)
- Study selling -> boeken Mynmanagment.nl

- How do I provide better/excellent service??
  to get referrals/more customers from my
  customers.

- hajro.nl jaarbetaling Vistaprint!
  (& maandelijkse door laten gaan!)

SAVE 1/2



Boeken

Direct mail Copy that sells by Herschell Gordon Lewis
the craft of copywriting by Alastair Crompton
the Copywriter's Handbook by Bob Bly
the Perfect Sales Piece by Bob Bly
Power Packed Direct Mail by Bob Bly
How to promote your own business by B. Blake & B. Bly
Gary Blake

Mastering the art of selling Real Estate Tom Hopkins
Million Dollar Mailings Denison Hatch
When buyers say No Tom Hopkins
Secrets of peak performers Bill Glazer, Kennedy
Brilliant Copywriting Roger Horberry
Making them believe Kennedy
Je eigen PR
Het geheim van een goede strategie
Succesvol schrijven A. Pease
Succesvolle verkoopgesprekken

Dit is dan vanaf de achterkant

van mijn journal.

Je ziet een lijst van boeken, die ik wil lezen.

Secrets of online entrepreneurs

Can I change your mind
(art of persuasive writing)

Write papers for dummies

Writing copy for dummies

Advanced selling strategies - Brian Tracy

No. BS Business success in the new economy
No. BS Grassroots marketing
✓ No. BS Trust based marketing
} Dan S. Kennedy

Book the business - Robert Wolfy & Dan Kennedy

No. BS Ruthless management of people and profits
No. BS Guide to maximum referrals and customer retention
} Dan S. Kennedy

Time traps - Todd Duncan
Who stole my sale - Todd Duncan

Values Based Selling - Bill Bachrach

Jonathan Livingstone Seagull
Born to run
The better angels of our Nature

Boeken

How to write letters that sell - Christian A. Godefroy
Stand apart - Dan S. Kennedy
Marketing Miracles - Dan S. Kennedy
the Boren Letters - Gary C. Halbert
How to make maximum money in minimum time Gary Halbert
Break through Copywriting - David Garfinkel
Money in your mailbox - C. Perry Wilbur
Greatest direct-mail sales letters of all time - Richard Hodgson
Money making secrets of marketing genius Jay Abraham - Jay Abraham
How to get rich rich writing red hot sales letters that sell - Matt Bradley
Marketing Secrets of a mail order mavericks - Joseph Sugarman
Direct Mail Copy that Sells Herschell Gordon Lewis
Mail Order millionaire copywriting secrets - G. Gilbert Carlson
Direct mail & mail order handbook - Dick Hodgson
Billion Dollar Marketing Secrets - Ted Nicholas
How to publish a book & sell a million copies - Ted Nicholas
Ultimate No BS Guide to entrepreneurial success - Valine & Kennedy
The mechanics of a mailorder business

g 8vt inxe p787
backup Twitter

Programs

Mailbox millions - GKIC

million dollar direct mail systeme - Craig Simpson

BGS marketing - Bill Glazer

Extreme Productivity Blueprint - Dan Kennedy

Magnetic marketing - GKIC

Cursussen

HBO Sales & Accountmanagment NTI

Zakelijke schrijven NTI

Copywriter NHA

Commerciele teksten schrijven NHA

Sales A NHA

Ondernemerschap/detailhandel

Het is 02:50, maandag 6 maart 2017
Een tijd geleden dat ik heb geschreven,
dit is nou mijn 7de journal
Ik had deze periode echt anders gepland

Ik herinner me dat ik een aantal
keer wakker werd, met een vreemd
gevoel aan mijn hiel, binnenkant
Heb er verder niet op gelet

Ik zou eind december 2016 t/m begin
januari 2017 enkele weken vrij
nemen. Uitrusten, de website is
voorlopig klaar en aan de slag
gaan op 't field. Meer tijd voor
sales.

Eigenlijk zou ik de post met Nieuwjaars-
wenses voor klanten verzonden moeten
hebben. maar goed, dat kan ook in
m'n vrije tijd.

Ik heb nog enkele dingen die me tijd
kostten, gestopt
Zoals sociale media, de andere websites
mailboxen en de Blog.

Kortom: veel meer tijd voor sales

Ik had gerekend op iets van £3000,- uit Belastingdienst.
Daarmee kon ik aardig wat dingen afbetalen. Helaas krijg ik dat niet, waarschijnlijk ontvang ik een nota om een x bedrag te betalen

Nou ook geen al te grote ramp, als ik dit jaar de meeste tijd op 't field doorbreng, dan betaal ik alsnog veel af, hetzij met vertraging.

Het kutte is dat ik 2 maanden bijna thuis zit en me niet uitgerust voel.

Die cijantjes zijn Niet van een beestje of iets, dat maakt geen stroomachtig, knetterend geluid

Ik had zon vreemd gevoel, alsof ik last had van mijn lever & begreep niet waarom ik zo krom stond

Gisteren voelde ik alsof iemand
een naald in mijn lever stak,
en ik zie een klein rond puntje,
een gaatje waarschijnlijk

Ik voelde toen ik lag, links op
mijn voorhoofd, dat knetterende stukje

Ik had voor it slapen een seminar
op youtube laten afspelen en mijn
telefoon op opnemen gezet.
Iemand had it uitgezet & gewist

Weer zat iemand mijn laptop te
hacken, bestanden waren zichzelf
aan het openen

Ik denk dat als je anderman hun
binnenkomt, met een kleerhanger door
de brievenbus, En die kleerhanger
in Jasmin's kast achterlaat.
Het spoor naar Jasmin leidt en niet
naar jou

Wat heeft me zo vaak gepriekt onder mn kin.
mijn kleding heeft geen scherpe randjes

Er zijn ook wel wat goede dingen uit eraard.
De Emailing gaat automatisch, het hele jaar. Scheelt me tijd.
Ik heb de directmail campagne E.F herhaald.
Ik heb ook een aantal boekjes weggegeven, aan enkele ondernemers
Vreemd dat niemand een boekje koopt, uitprobeert Er staat 3 maanden garantie op.

Misschien omdat maar 1100 mensen ervan af weten, Nederland telt +17 miljoen mensen.

HajroInternational.com staat online, als backup van de andere site.
Alsook de omgekeerde Blog, het Gastenboek
plus 2 aanbiedingen: Auwenskaarten E sheg en koffiepads door de brievenbus.

De zomer komt eraan ....

Het is misschien tijd om een leuke zomer te ervaren
Naar Braamt gaan, chicks in bikinis kijken

Dinsdag 18 april 2017, 01:12 uur

Het plan was laatste week dec 2016 + 1ste week jan 2017 vrij.
Daarna verkopen + post
De site + boekje was klaar.

Had gerekend op meer dan 3000,-
en wat dingen besteld
Krijg ivp dat een nota

Dus 3000,- plus wat ik zou verdienen in jan, feb etc.

De detective v/d Belasting zei:
Je hebt geen bedrijf

Dadat ze weg waren begon ik boos te worden

Hij zei ook wat als je dat allemaal moest betalen of terugbetalen wat je had ontvangen v/d Belasting. Zoiets

Ik zei ik overleef het wel. Ik kom uit een oorlog

Hij insinueerde dat ik mensen aan het oplichten was Vanwege mijn flyer
Hij zei dat met andere woorden

Die goede doelen hebben wel een deel van de opbrengst ontvangen, en dat is te zien op mijn zakelijke bankafschriften.

Als de transactiewaarde €5,- euro is kun je niet veel doneren
Omdat je kosten, loonkwinst, belasting + donaties ervan moet betalen

Ik word bedankt door de goede doelen

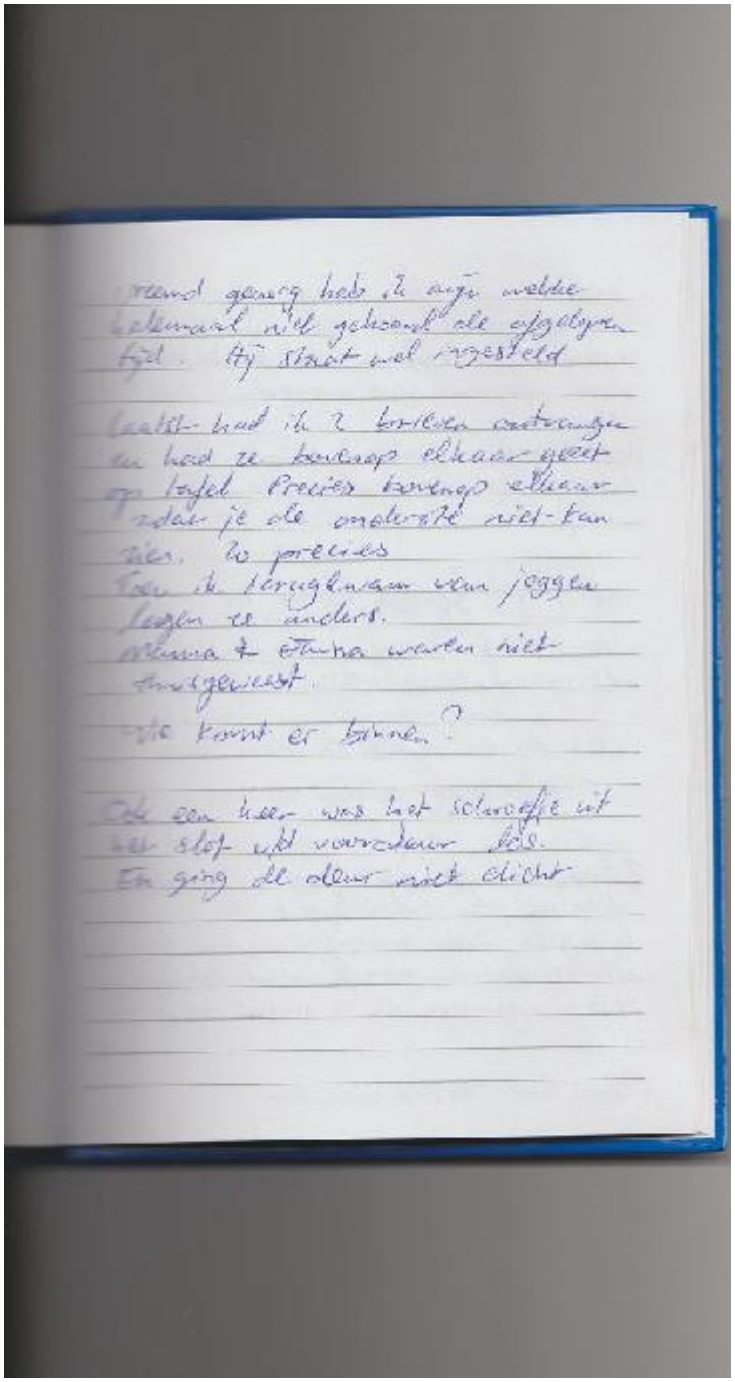
Ik heb de BTW aangifte over het eerste kwartaal 2017 gedaan, en dit is de laatste keer
Want mijn bedrijf wordt een BV en dan kan een boekhouder het doen

Het is niet hun werk om mij
uit te maken voor een oplichter.
Insinuerend, zonder het zo letterlijk
maar met andere woorden te
zeggen
Het is ook niet hun werk om te
zeggen dat ik geen bedrijf heb.

Het is 4 uur snachts en ik zit
een uur of langer met mezelf
te pruten wat ik ga doen als
ik koning ben.
Veel dingen opgelost

Er kwam negal veel slijm los vandaag,
door de tea is het zwart.
Ze krijg ik minder zeemstof binnen
Behalve dat ik minder moet roken,
heb ik mijn neem ook 's nachts geen

Waarom duurt het 3½ maanden



En,

vind je het wat tot nu toe ?

Het is in ieder geval anders,

dan alle andere boeken

die ik gelezen en gezien heb.

Wil je graag weten hoe het allemaal verder ging ?

Laat het me weten.

Misschien moet er een 2de deel komen.

Super bedankt voor het kopen en lezen

van mijn boek.

Het geld wat ik ervoor zou krijgen betaald,

de royalties dus, gaan naar het Goede Doel,

stichting Giveth Life,

en vandaar uit wordt het gedoneerd

aan meer dan 40 Goede Doelen.

Je kan alles over de stichting vinden

op www.hajrobv.nl en de gepubliceerde bankafschriften
met die donaties kun je ook zien op de nieuwtjes Blog.

Maar ik hoop vooral,

dat dit boek jou

aan het schrijven heeft geholpen.

Dat je ook een journal(een leeg boekje)

koopt en daar in gaat schrijven.

Je kan er dan makkelijk een boek van maken,

dat je kunt publiceren.

Je kan mensen helpen door je levenservaringen te delen

en je expertise.

Ik wens je veel geschrijf

en veel succes.

Met vriendelijke groeten,

Jasmin

Hierna een klein presentje voor jou...

Veel plezier ervan

boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,

dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlep.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,

maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

–

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

–

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

–

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

–

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

–

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

–

Knuffel mensen waar je van houdt

–

Ga gezellig een kopje koffie drinken

–

Neem een kat of een ander huisdier

–

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

–

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

–

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit 2 goede boeken vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om ze aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeuw

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over

jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend

houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je

doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken

waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst

binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en

wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeuw

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Meer boeken van Jasmin Hajro :

Victorious serie :

Bouw jouw fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor baken"loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Work to shine serie :

Moeilijke tijden overwinnen

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken,

in de keiharde realiteit waar t niemand interesseert

Victorie III

Coole jongen

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

Double your profits

—

bundel : Het grootse, beste & meest spectaculaire boek

ter wereld

Te persoonlijk, handgeschreven II

Te persoonlijk, handgeschreven II

Jasmin Hajro

Auteur Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

Alle rechten voorbehouden

ISBN :

Omslagontwerp door :

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit boek ontdek je :
introductie met oprichting Hajro

&

het vervolg op boek Te persoonlijk, handgeschreven

in deel II

gaat het boek verder

met pagina's uit mijn journal (dagboek)

dat ook mijn agenda is.

Je ziet hoe ik mijn dagen doorbreng,

en leest mijn aantekeningen,

en mijn ziel,

wanneer ik mijn hart uitstort.

(Het is een van mijn uitlaatkleppen, van me af schrijven

uit het hoofd, op papier

zeggen we dan)

Je kan even goed rondkijken in mijn hoofd &

in mijn leven.

Je ziet hoe ik dit boek maak,

en als je zelf een boek wil schrijven,

kan dit je ermee helpen

(een boek schrijven hoeft niet ingewikkeld te zijn, hoor)

Misschien is het wel net dat laatste zetje

dat je nodig hebt, om aan je boek te beginnen & je doel te

bereiken,

of je droom waar te maken.

Als je begrijpt : Als het zo simpel is, dan kan ik het wel Het is nou woensdag 28 november 2018, het is 3 uur 41

Ik heb geslapen van zo'n middernacht tot ongeveer 3 uur Ik werd wakker, waarschijnlijk omdat ik moest plasssen.

Daarna heb ik na weer in bed te gaan liggen, een audioboek opgezet op mijn telefoon.

Het heet 10 x rule van Grant Cardone.

En ik raad het je aan,

om het te gaan lezen of te beluisteren als audioboek.

(Het was even te beluisteren op Youtube, nou niet meer)

Het is een productieve week geweest, de afgelopen 7 a 8 dagen.

Zal ik je erover vertellen ?

Eigenlijk ben ik van plan 2 boeken te schrijven, eigenlijk 3.

Nou om helemaal eerlijk te zijn, is een van mijn doelen om ieder jaar 1 boek te schrijven.

Ken je mijn boeken Victorie I, Victorie II & Victorie III ?

Ik dacht, ik kan vast wel ieder jaar een nieuw deel schrijven.

Aan het eind van het jaar heb ik mijn journal meestal vol,

dat is al een verhaal of boek op zich.

Als je zelf graag een boek wil schrijven, of hebt geschreven,

en het smaakt naar meer.....

Dan heb ik je zonet verklapt

hoe je je eigen serie boeken

eenvoudig kunt schrijven.

Namelijk,

ieder jaar eentje

waarin je beschrijft

hoe het afgelopen jaar voor je was,

hoe je het hebt ervaren.

Je journal (dagboek)

helpt je daar enorm bij.

Je hebt intussen wel een journal, toch ?

Oh ja

dat over de afgelopen 7 a 8 dagen,

wou ik dan opschrijven in dat andere boek.

Ik denk dat het

Actie als strategie

gaat heten.

Maar vooruit....

Ik kan die 7 a 8 dagen

ook wel in dit boek

even voor je samenvatten.

Maandag 19-11-2018

Gewerkt, 3 sales gemaakt.

Sets kerstkaarten klaar gemaakt voor de verkoop

Mijn post gedaan

Internetbankieren, wat dingen geagendeert, zodat het

automatisch wordt overgeboekt

Mijn doelen herschreven

De bank gebelt over nog een spaarrekening

Email gecheckt

Mijn vader een kaartje gestuurd, met de resultaten van vorige

maand.

Hij krijgt iedere maand een wenskaart van me.

Hij wil liever geen post ontvangen volgens mij,

maar zo hou ik contact. En ik hou niet zo van bellen.

De cadeautjes en visitekaartjes klaar gemaakt.

Als iemand een set wenskaarten bij ons koopt, ontvangt ie

altijd een cadeauenvelop

(cadeautje) waar een visitekaartje inzit + een waardevolle

pagina uit een van mijn boeken.

Op mijn visitekaartjes staat het oude webadres,

we hebben nu een nieuwe website en nieuw webadres,

dus moet ik labeltjes plakken op mijn visitekaartjes

zodat mensen naar de goeie website gaan.

Het is nogal tijdverspilling,

maar ik had te veel visitekaartjes om ze weg te gooien.

Dan los ik het maar zo op.

Dinsdag 20-11-2018

Gewerkt, 2 sales gemaakt

Vieren boekensales.

Ik kreeg 104,- euro aan royalties betaald.

Dat is voor mij recognition (erkenning voor mijn werk)

Dus ik heb even getrakteerd op

een gebakje en drankje.

Gewoon bij ons thuis.

Het was simpel,

wat brownie gebakjes en wat blikjes sap.

Maar ik vond het geweldig om mijn succes te delen.

Met de mensen die er altijd voor me zijn.

En ik had een bosje bloemen gekocht voor mama

en een bosje bloemen voor mijn zusje.

Ik heb die dag ook meteen wat van dat royaltygeld gedoneerd

aan een aantal Goede Doelen.

Dat heb ik ook gezegd (eigenlijk geschreven)

dat mijn royalties naar Goede Doelen gaan.

Nou, ik doe wat ik zeg.

Je kan een bankafschrift ervan vinden op de Nieuwtjes blog

van www.hajrobv.nl

Woensdag 21-11-2018

Gewerkt, 2 sales gemaakt

Email gecheckt

Goals herschreven

Mijn boeken gepubliceerd op nog een selfpublishing platform

genaamd Smashwords.

Ik was er nog tot laat mee bezig.

_____

Donderdag 22-11-2018

Nog een boek gepubliceerd op Smashwords.

Gewerkt, 5 sales gemaakt

Naar de supermarkt geweest, wat boodschappen gekocht

boek Tieten, hoe schrijf ik een boek

geschreven

&

gepubliceerd.

Daar was ik ook tot laat in de nacht mee bezig.

Tot 4 of 5 uur in de ochtend.

(Tjah, dat zien mensen niet,

7 of 14 dagen achter elkaar lopen werken,

zonder vrije dag ertussen.

En het hele nacht doorwerken

om iets gedaan te krijgen.

Wat ze volgens mij wel zien,

is dat Jasmin in de middag pas opstaat,

en een liter koffie drinkt

voordat ie aanspreekbaar is.)

Maar jij weet nou wel beter, toch ?

_____

Vrijdag 23-11-2018

Bankafschrift publiceren op de Blog

Gewerkt in het veld (verkopen van sets kerstkaarten),

4 sales gemaakt.

Naar de supermarkt geweest,

shag, water met bubbels (koolzuur), melk en

een knuffel voor mijn nichtje Esmina gekocht.

Een groen konijn (het knuffeldier)

Ik moest het ding gewoon kopen,

ze had alleen maar een 2de handse koe (kleine knuffel) van me

gekregen,

sinds ze geboren is.

Boek Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes deel 5

gepubliceerd op Kobo.

De vergoeding voor de bezorger over gemaakt.

Email gecheckt

en mijn doelen herschreven.

_____

Zaterdag 24-11-2018

Gewerkt, 4 sales gemaakt.

Email gecheckt.

(Normaal gesproken check ik mijn email minder vaak)

Mijn auteurs profiel op Smashwords bijgewerkt,

video toegevoegd en

linkjes naar

waar je me kan vinden op Facebook, Linkedin etc (social

media)

_____

Zondag 25-11-2018

Ik was toen laat wakker, in de middag.

Uiteindelijk heb ik om toch maar wat productiefs te doen,

wat flyers + visitekaarjes bezorgd in een flat

in de stad.

Voor wat beweging en frisse lucht.

Op de website 3 opties gemaakt bij de aanbieding voor een set

verjaardagswenskaarten.

3 keuzes.

Kies uit gewoon een set van 5 verjaardagskaarten voor 4,95,

een set van 5 verjaardagskaarten plus postzegels voor 8,95,

of 2 keer een set van 5 verjaardagskaarten plus postzegels v00r

14,95

gratis bezorging.

Boek Te persoonlijk, handgeschreven

geschreven/gemaakt en gepubliceerd.

Maandag 26-11-2018

Gewerkt, 5 sales gemaakt

Naar de winkel geweest : brood, shag, snoep, paracetamol

gekocht.

Hajro Groep fotoboek herzien,

met nu lege ruimtes voor je eigen foto's.

Visitekaartjes & cadeautjes klaar gemaakt.

Een nieuwe flyer geschreven, gemaakt en besteld.

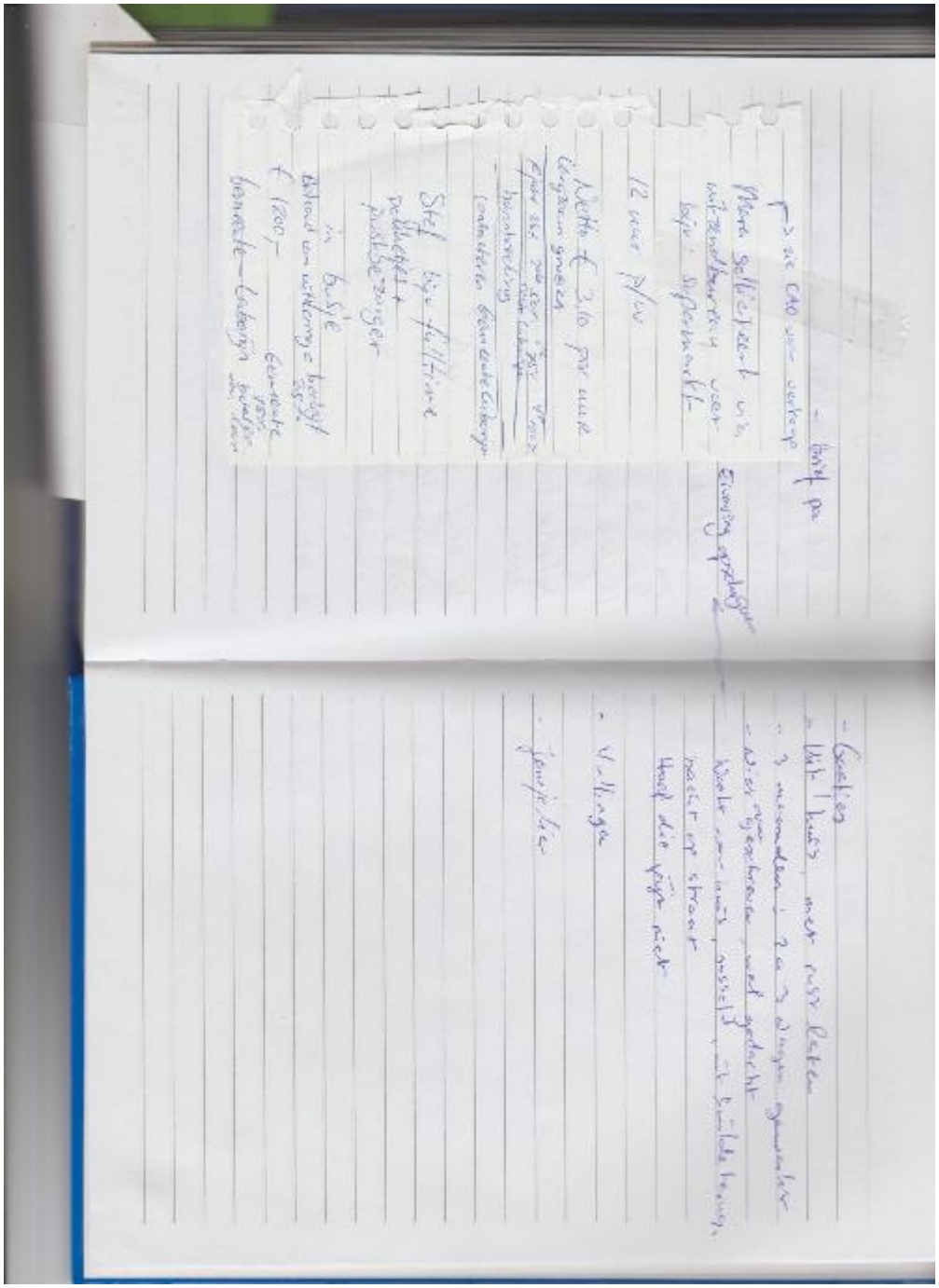
Het was hoog tijd,

op de oude flyer stond nog het oude webadres op.

Dinsdag 27-11-2018

Dag vrij

Een productief weekje is het geweest he ?



Ok, maar ik ben volgens mij helemaal afgedwaald.

Dit zou het vervolg zijn

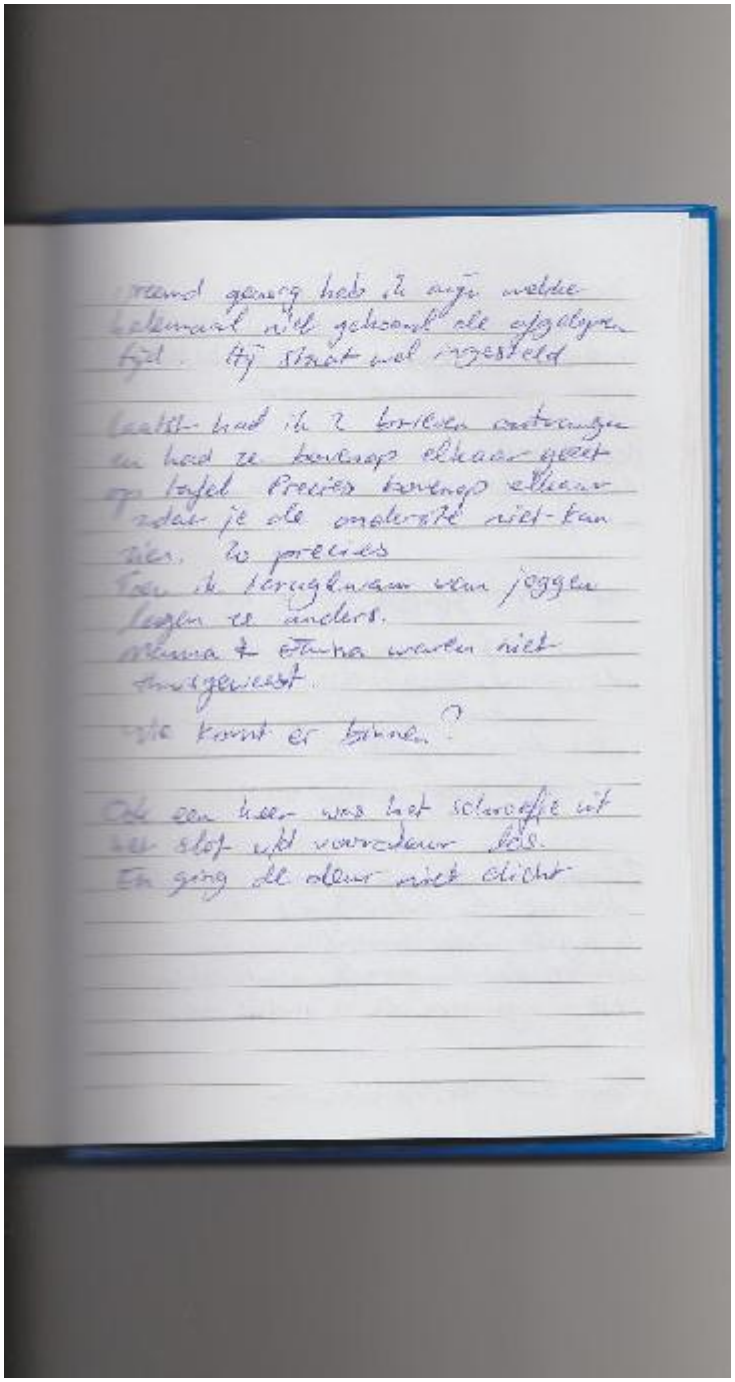
op boek Te persoonlijk, handgeschreven

en het zou verder gaan met de handgeschreven pagina's uit mijn

journal.....

Laten we daar verder gaan...

we waren gebleven op :

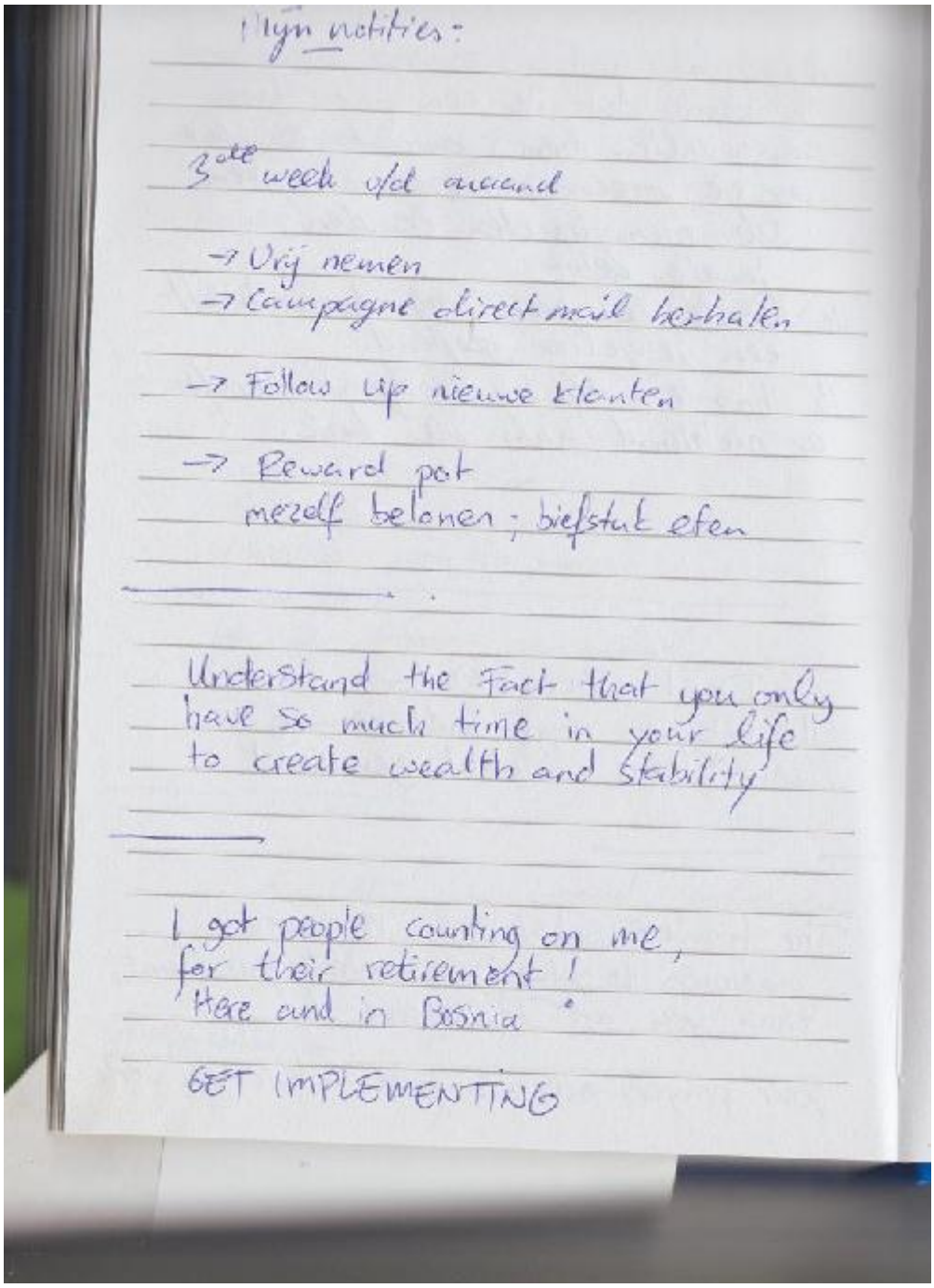

Nou, dat was het.

Bedankt voor het kopen.

Grapje

(Flauw grapje misschien, maar goed.

Ik moest het toch 'n keertje maken)



Mijn notities:

3de week van maand

→ Vrij nemen
→ Campagne direct mail herhalen

→ Follow up nieuwe klanten

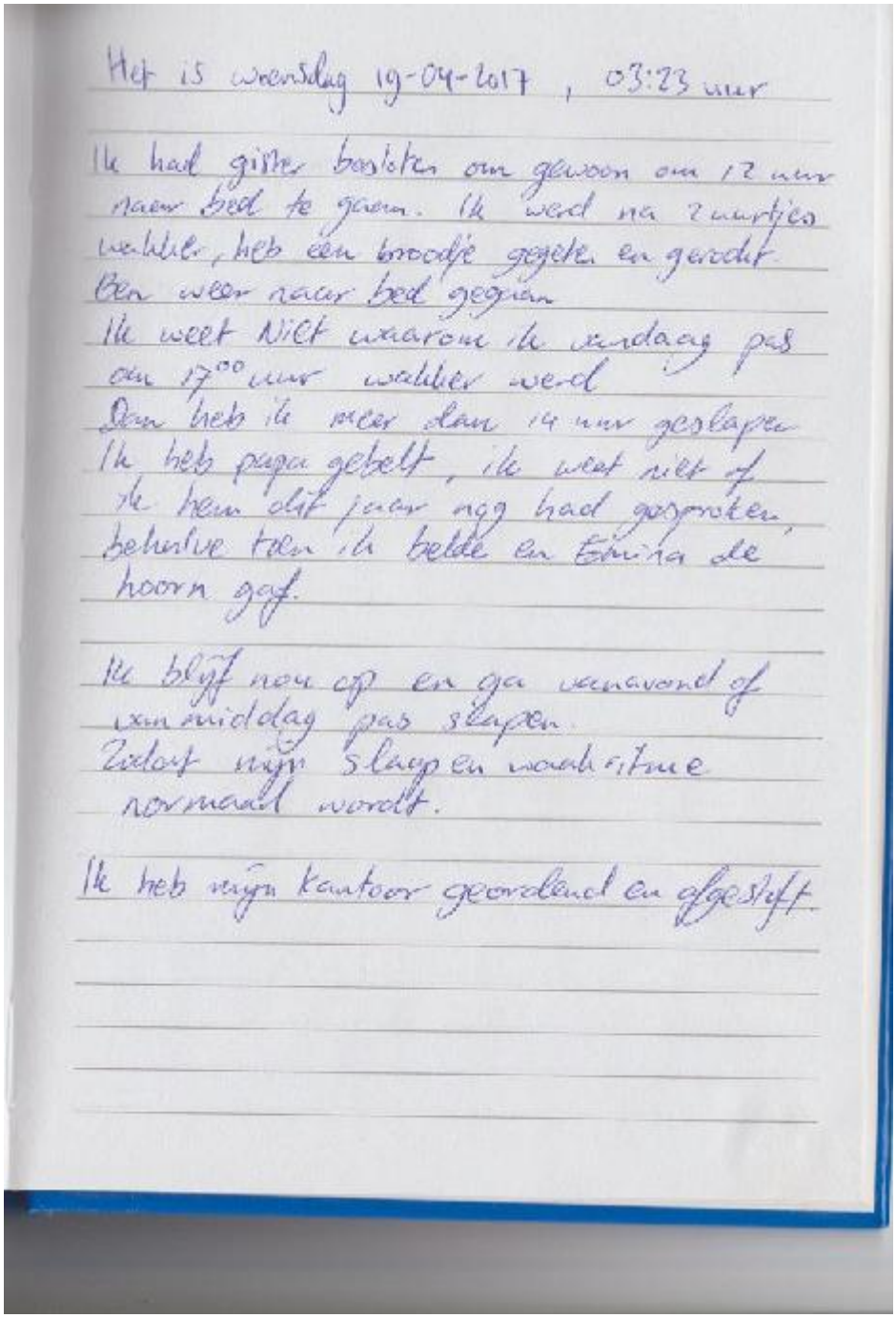
→ Reward pot
mezelf belonen; biefstuk eten

Understand the fact that you only have so much time in your life to create wealth and stability

---

I got people counting on me, for their retirement!
Here and in Bosnia

GET IMPLEMENTING



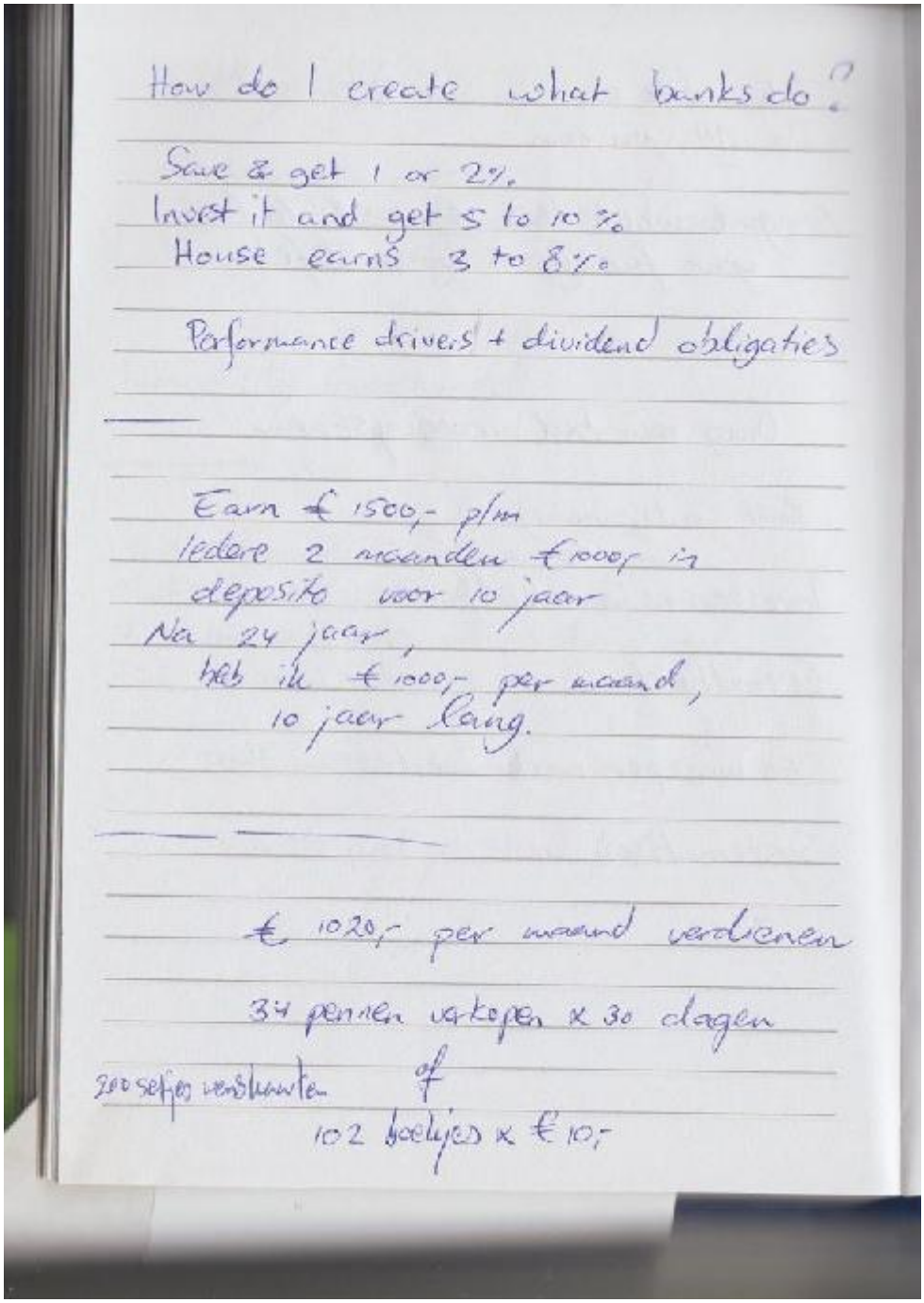
Het is woensdag 19-04-2017, 03:23 uur

Ik had gisteren besloten om gewoon om 12 uur naar bed te gaan. Ik werd na 2 uurtjes wakker, heb een broodje gegeten en gerookt. Ben weer naar bed gegaan.
Ik weet niet waarom ik vandaag pas om 17:00 uur wakker werd.
Dan heb ik meer dan 14 uur geslapen.
Ik heb papa gebelt, ik weet niet of ik hem dit jaar nog had gesproken, behalve toen ik belde en Emina de hoorn gaf.

Ik blijf nou op en ga vanavond of vanmiddag pas slapen.
Zodat mijn slaap en waak ritme normaal wordt.

Ik heb mijn kantoor geordend en afgestoft.

Ik heb even wat slijm opgehoest, dat er zwart uitziet, van de teer..



How do I create what banks do?

Save & get 1 or 2%.
Invest it and get 5 to 10 %
House earns 3 to 8%.

Performance drivers + dividend obligaties

Earn € 1500,- p/m
Iedere 2 maanden € 1000,- in
deposito voor 10 jaar
Na 24 jaar,
heb ik € 1000,- per maand,
10 jaar lang.

€ 1020,- per maand verdienen

34 pennen verkopen x 30 dagen

200 sefjes verstuurten of

102 boekjes x € 10,-

Tjah, als je rookt, dan krijg je dat soort dingen.

Dat over die boekjes,

gaat over de eerste editie van mijn eerste boek :

Hoe je met simpele stapjes jouw eigen fortuintje opbouwt.

Daarvan zijn er wel zo'n 90 stuks verkocht, vaak met een set kaartjes.

Ik heb de titel ingekort en tegenwoordig is de 3de editie : Bouw jouw Fortuin

De 2de editie draagt nog wel de eerste titel,

en die kun je ook kopen,

Als je wil zien hoe mijn eerste boekje was,

koop dan de 2de editie

genaamd : Hoe je met simpele sapjes jouw Eigen Fortuin opbouwt

Als voorbeeld...

Het is kort & krachtig

En jouw eerste boek of je volgende boek

mag ook best kort & krachtig zijn.

Het gaat erom dat je aan het schrijven gaat, en geboorte geeft

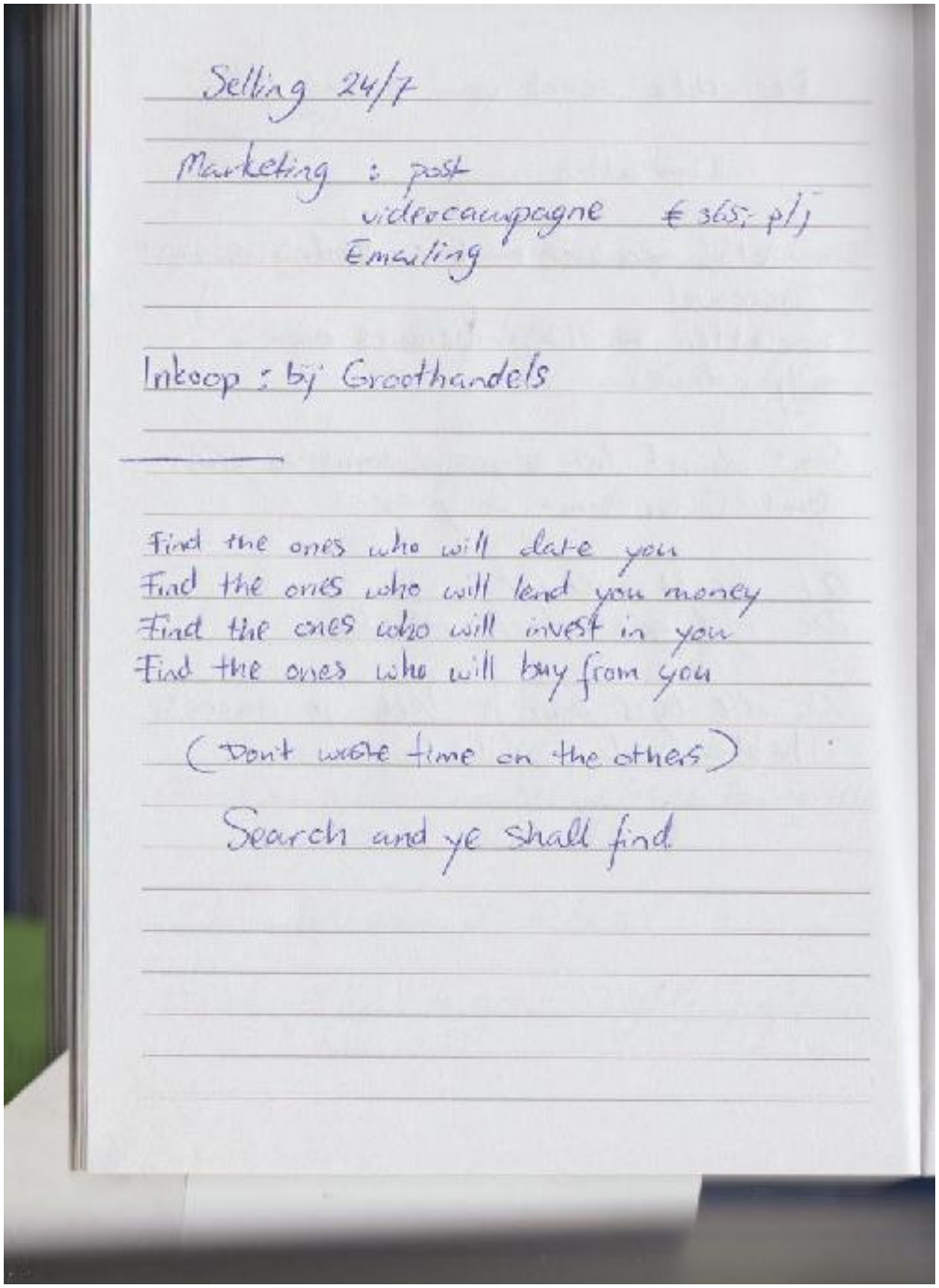
daarna kun je altijd nog een 2de of 3de editie maken,die wat langer is.

Ik denk dat ik een paar keer aangevallen ben, omdat ik dat meisje precies kon beschrijven
Die met juwelen tanden,
juwelen gebit
Ik hoorde een keer: mijn broer heeft een jewjelier geopend.
Ik hoorde Als hij doodgaat, hoeft er niemand naar de bank.

Doel Bereikt:
Ik heb van mijn onderneming een kleine winkel gemaakt

The formless substance is more anxious to give you what you want, than you are to receive it

Your prayers are answered while you work
wallace wattles



Selling 24/7

Marketing : post
videocampagne € 365,- p/j
Emailing

Inkoop : bij Groothandels

Find the ones who will date you
Find the ones who will lend you money
Find the ones who will invest in you
Find the ones who will buy from you

(Don't waste time on the others)

Search and ye shall find

Dat was toen nog toen hajro.nl de website was

en ik er van allerlei aanbiedingen op had gemaakt, met laptops

en bedrukte kleding.

Je zult lezen dat ik een aantal "vreemde' ervaringen beschrijf...

Het kan zijn dat iemand me had gedrogeerd,

en het ik daarom vreemde ervaringen had.

Ja, we leven in de realiteit

en dat soort dingen gebeuren nou eenmaal.

Pas goed op jezelf en ga met goede mensen om !

Het kan ook zijn dat ik visioenen had..

Die krijg je dan van God...

Het kan ook zijn dat ik Remote Viewing heb,

je kan op youtube en internet wel vinden wat dat is.

(Ze noemen dat pseudowetenschap,

omdat ze het niet kunnen herhalen in een testruimte.

Dat komt doordat het je overkomt, en je niet op commando

remote viewt,

net als inspiratie je opeens overkomt.

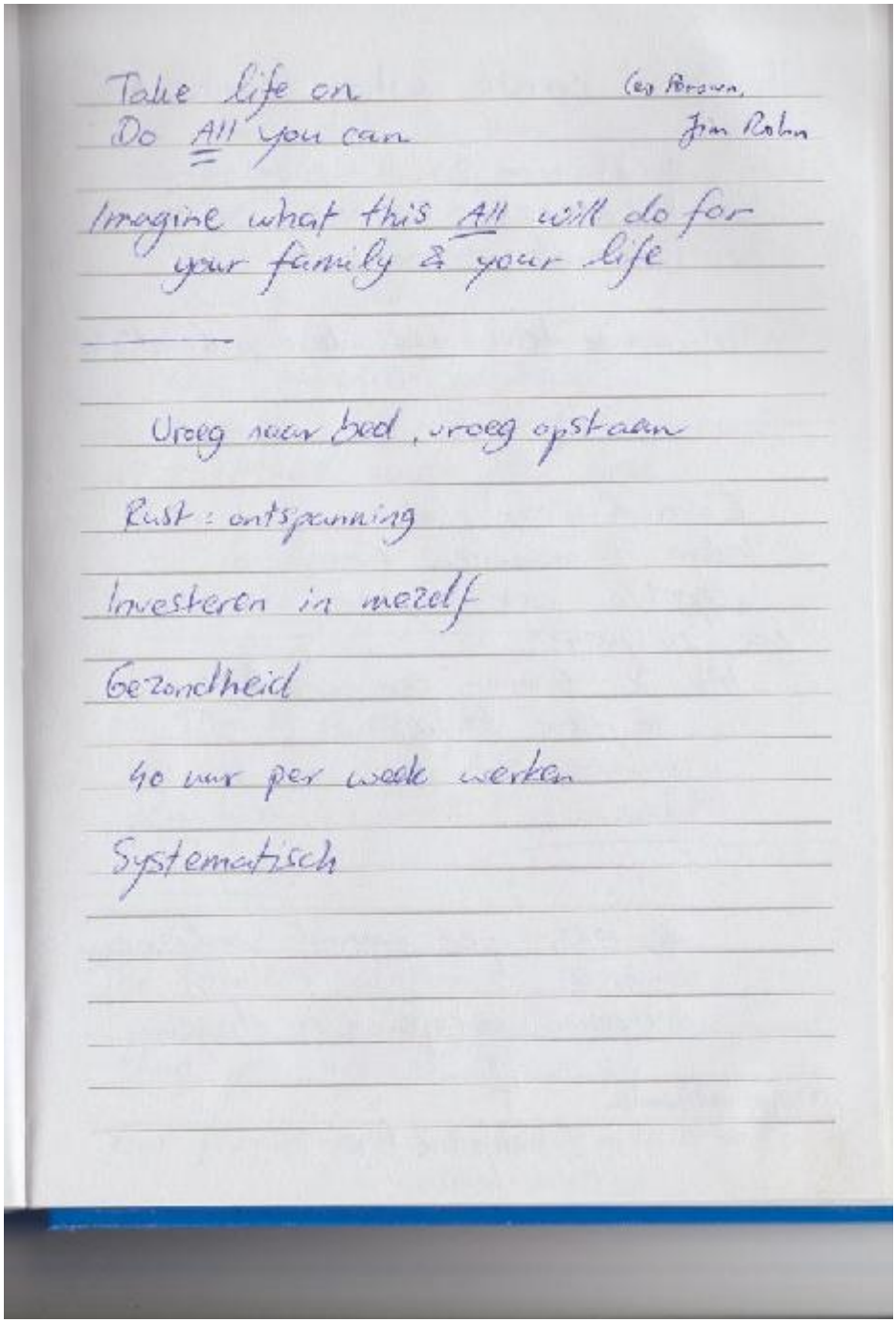
Je ziet dan voor even gebeurtenissen, die misschien wel

honderden kilometers bij je

vandaan gebeuren.

Zoals Napoleon Hill zegt : the mind is a sending and receiving

station



Take life on (Les Brown,
Do All you can Jim Rohn

Imagine what this All will do for
your family & your life

Vroeg naar bed, vroeg opstaan

Rust : ontspanning

Investeren in mezelf

Gezondheid

40 uur per week werken

Systematisch

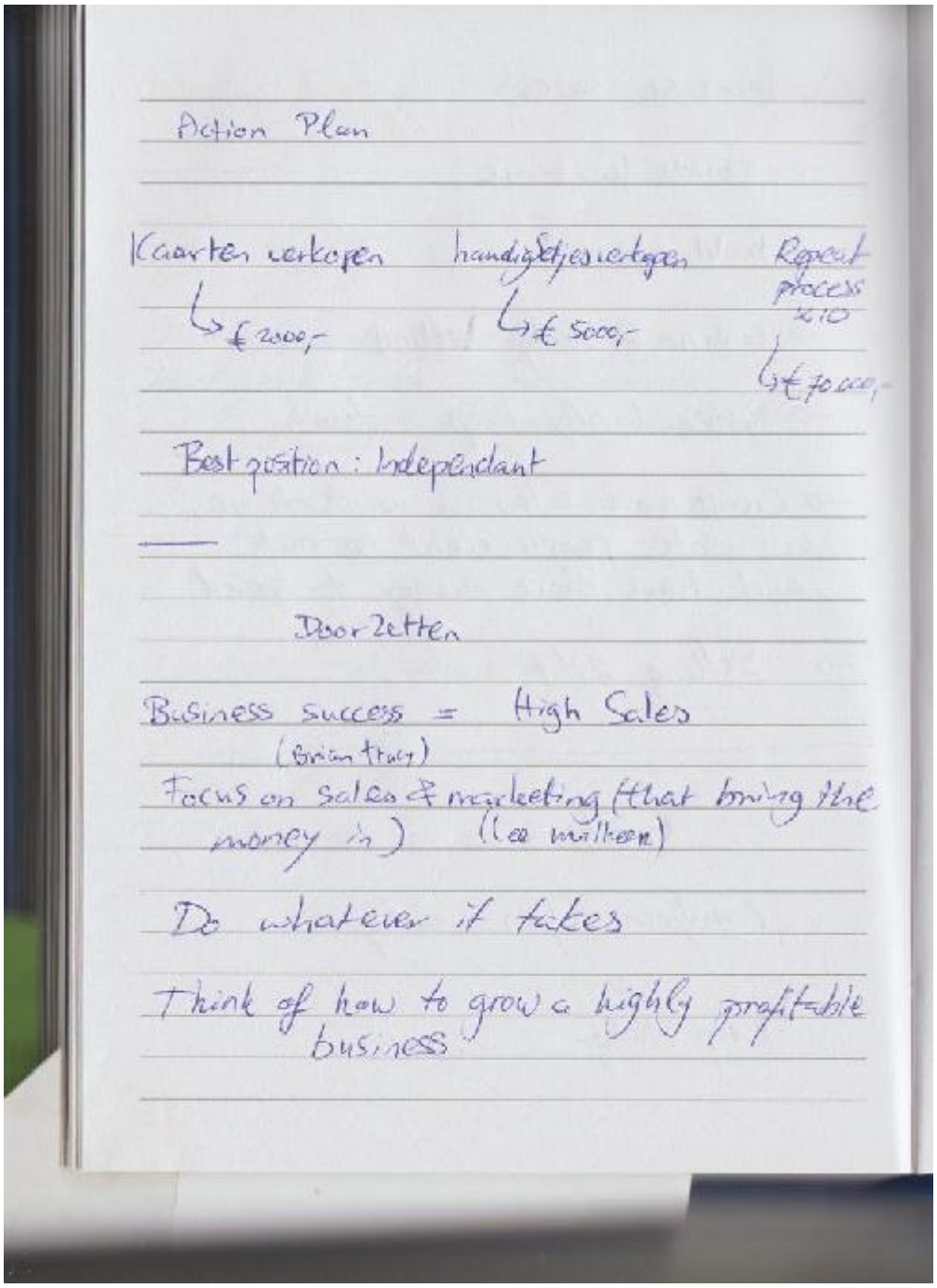
Maar je mag ook wel denken

dat ik gek ben...

Je mag denken wat je wil.

Net zo gestoord als Walt Disney

en Sam Walton ben ik wel.

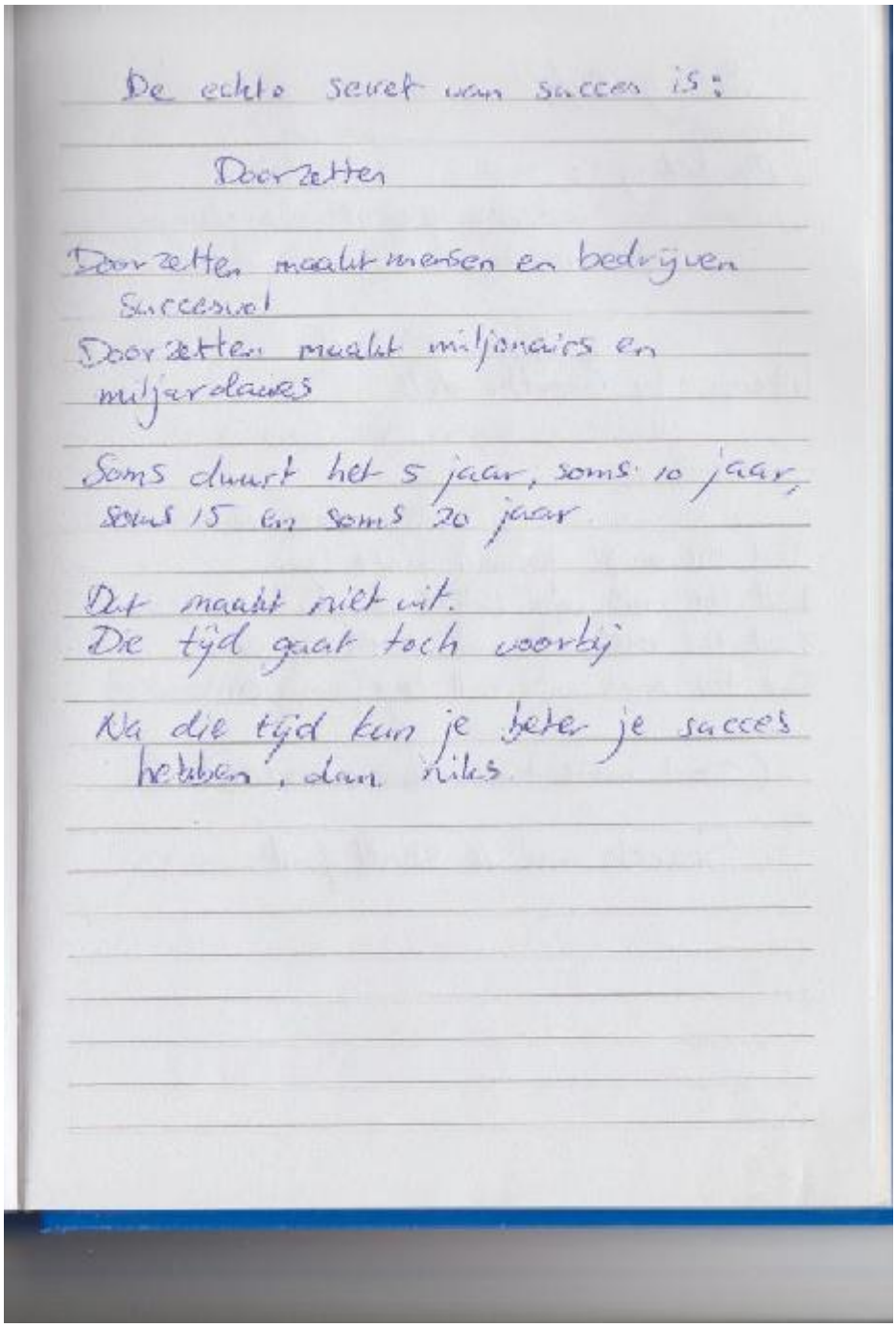


Dat heb ik van Brian Tracy geleerd...

Business success = high sales.

Ik raad je ook aan om de boeken van Brian Tracy te lezen,

zeker als je verkoper bent.


De echte secret van succes is:

Doorzetten

Doorzetten maakt mensen en bedrijven succesvol
Doorzetten maakt miljonairs en miljardairs

Soms duurt het 5 jaar, soms 10 jaar, soms 15 en soms 20 jaar

Dit maakt niet uit.
De tijd gaat toch voorbij

Na die tijd kan je beter je succes hebben, dan niks

Dit werd dan een van de geheimen van succes

en ik heb erover geschreven in

mijn boek Bouw Jouw Fortuin

Altijd doorzetten,

iedereen die succes heeft,

heeft doorgezet,

hoe moeilijk het ook was.

Als je schrijver wil worden,

moet je ook doorzetten.

Het kan zijn dat je boek niet wordt gekocht,

of dat het maar een paar exemplaren per maand verkoopt.

Maakt geen zak uit !

Zoals Jim Rohn zegt : Discipline your disappointments.

Zet je erover heen..

en begin je 2de boek te schrijven en je 3de boek.

Door oefening (schrijven van meerdere boeken, word je beter)

Zoals Brian Tracy zegt : Time is going to pass anyway

Tijd gaat toch voorbij,

dan kun je na die tijd beter wat boeken hebben geschreven

en door oefening beter zijn geworden in het schrijven.

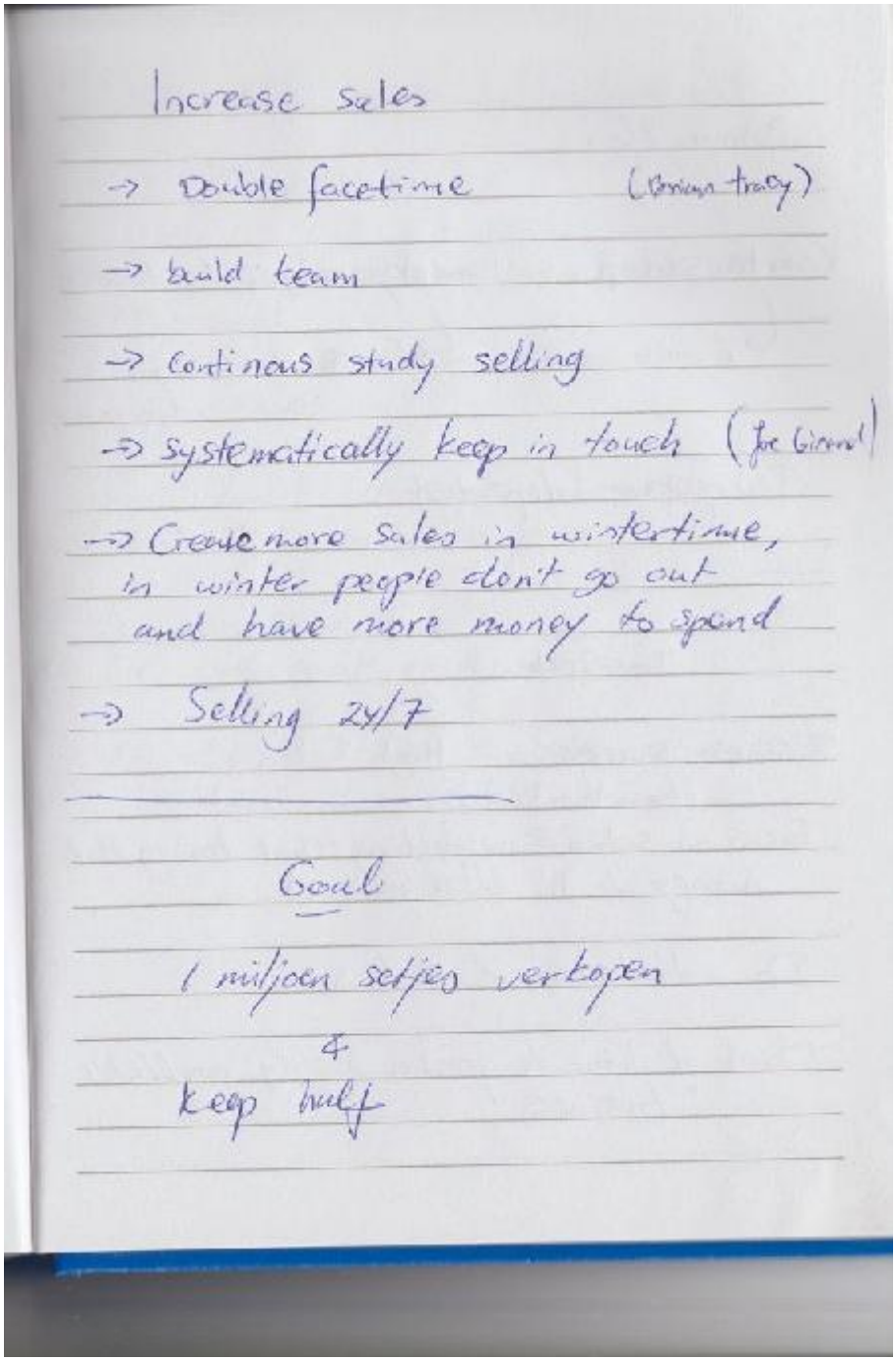
Winning Strategy = Selling 24/7 internationally

Habits

Early to bed → early rising
Start work early → more money
Save 1/2 of everything → more money left

1 website + backup site

I Direct mail
II Personal selling
III Follow up



Increase sales

→ Double facetime (Brian tracy)

→ build team

→ continous study selling

→ systematically keep in touch (for Giant)

→ Create more sales in wintertime, in winter people don't go out and have more money to spend

→ Selling 24/7

Goal

1 miljoen selfies verkopen

&

keep half

Oh jah,

als je met sprongen vooruit wil in het leven....

Spaar dan meteen de helft van al het geld

dat je verdient en

ontvangt.

Goed advies ?

Ik ben dan ook een onafhankelijk adviseur.

Dat betekent, dat ik win als eerst de klant wint.

Als jij nou de helft van je inkomen gaat sparen, iedere maand,

vanwege mijn advies.

Heb je na 1 jaartje, de helft van je jaarsalaris gespaard.

Kaching!

De klant wint eerst.

En vervolgens raad je mij en mijn boeken aan bij de mensen

die jij kent.

Dan kopen meer mensen mijn boeken en kan ik betaald advies

geven.

De adviseur wint ook. (Nadat de klant gewonnen heeft.)

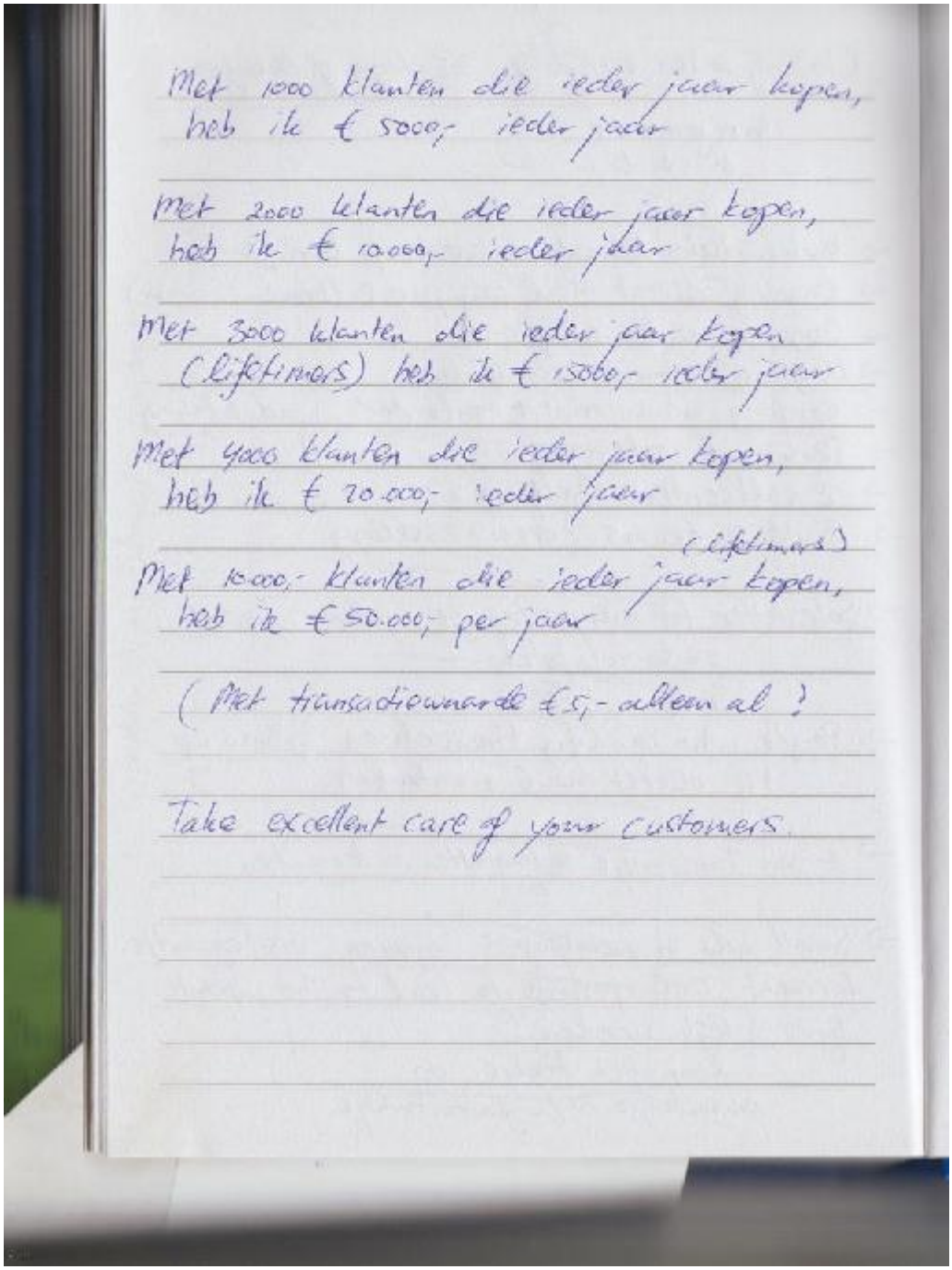
Een gewone adviseur zou het misschien andersom doen.

De klant betaalt eerst voor het advies,

en daarna ziet ie maar hoe ver ie ermee komt....

Ik heb liever een onafhankelijk adviseur,

die in mijn belang adviseert !



Met 1000 klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 5000,- ieder jaar

Met 2000 klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 10.000,- ieder jaar

Met 3000 klanten die ieder jaar kopen
(lifetimers) heb ik € 15000,- ieder jaar

Met 4000 klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 20.000,- ieder jaar

Met 10.000,- klanten (lifetimers) die ieder jaar kopen,
heb ik € 50.000,- per jaar

(Met transactiewaarde € 5,- alleen al ?

Take excellent care of your customers.

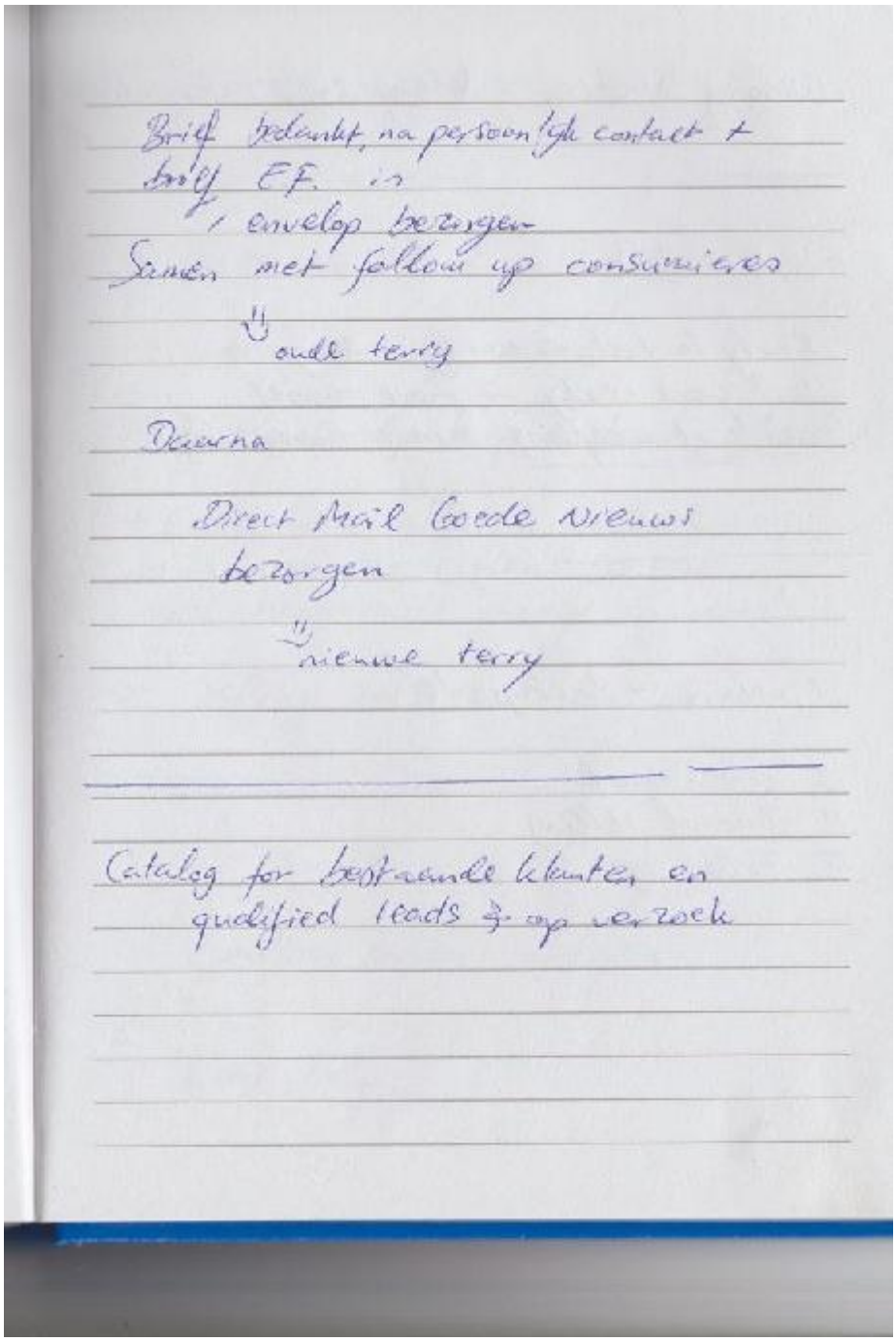
Je ziet wat ideeen om meer te verdienen,

en mijn sales te verhogen.

Als jij iets verkoopt,

kun je er misschien

ook wat implementeren.

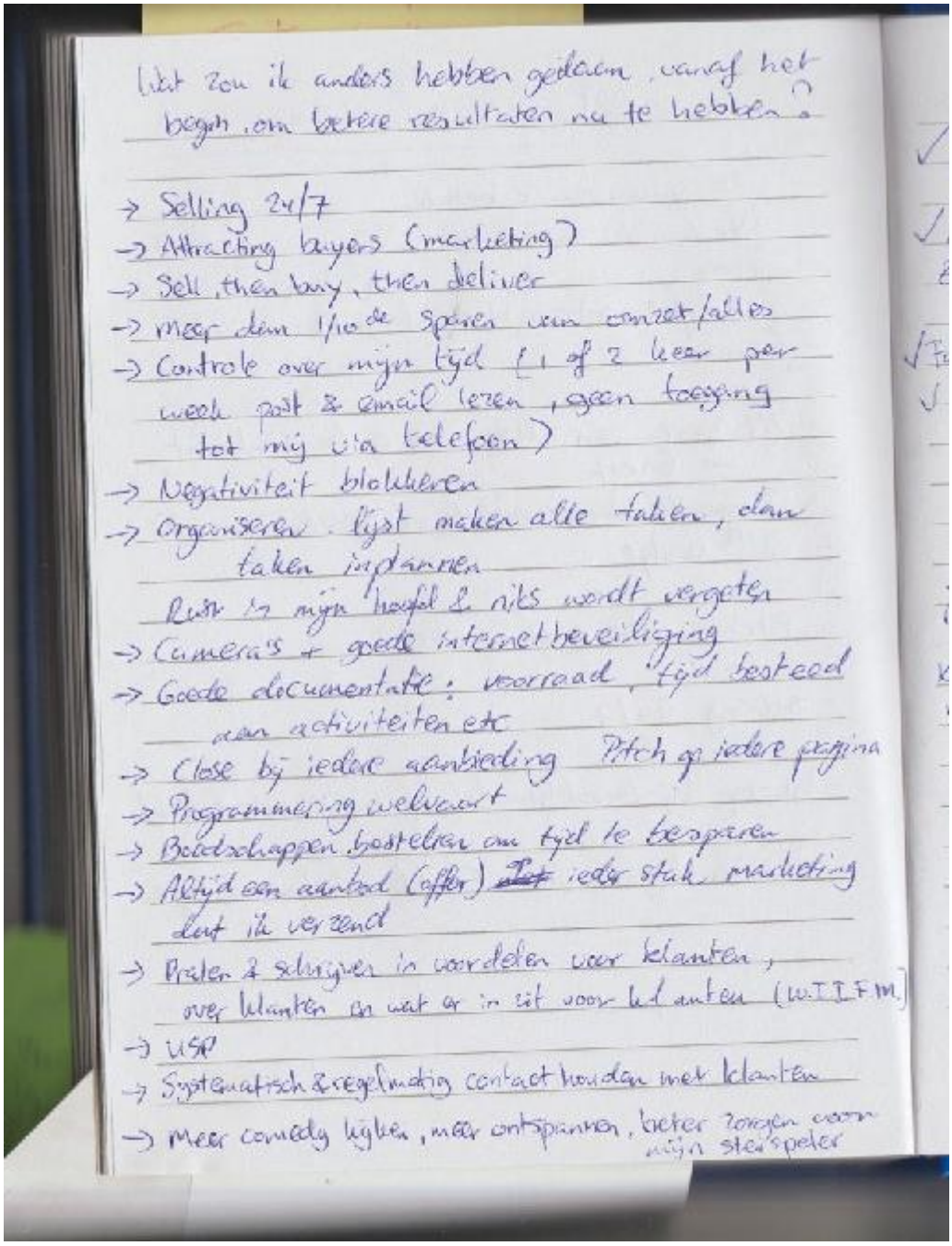


Brief bedankt, na persoonlijk contact +
brief EF. in
/ envelop bezorgen
Samen met follow up consumieres
↓
oude terry

Daarna

Direct Mail Goede Nieuws
bezorgen
↓
nieuwe terry

Catalog for bestaande klanten en
qualified leads ↓ op verzoek



Wat zou ik anders hebben gedaan, vanaf het begin, om betere resultaten nu te hebben?

→ Selling 24/7
→ Attracting buyers (marketing)
→ Sell, then buy, then deliver
→ meer dan 1/10de sporen van omzet/alles
→ Controle over mijn tijd (1 of 2 keer per week post & email lezen, geen toegang tot mij via telefoon)
→ Negativiteit blokkeren
→ Organiseren. lijst maken alle taken, dan taken inplannen
Rust in mijn hoofd & niks wordt vergeten
→ Camera's + goede internetbeveiliging
→ Goede documentatie: voorraad, tijd besteed aan activiteiten etc
→ Close bij iedere aanbieding Pitch op iedere pagina
→ Programmering welkomt
→ Boodschappen bestellen om tijd te besparen
→ Altijd een aanbod (offer) ~~dat~~ iedr stuk marketing dat ik verzend
→ Praten & schrijven in voordeden voor klanten, over klanten en wat er in zit voor klanten (W.I.I.F.M.)
→ USP
→ Systematisch & regelmatig contact houden met klanten
→ Meer comedy kijken, meer ontspannen, beter zorgen voor mijn steunspeler

Het idee van een catalogus

waarin al je producten staan, is niet per se nieuw.

Maar mijn nichtje Aldina

kwam met dat idee,

zodat mensen iets kunnen uitkiezen.

Toen ze op bezoek was,

hier in Nederland.

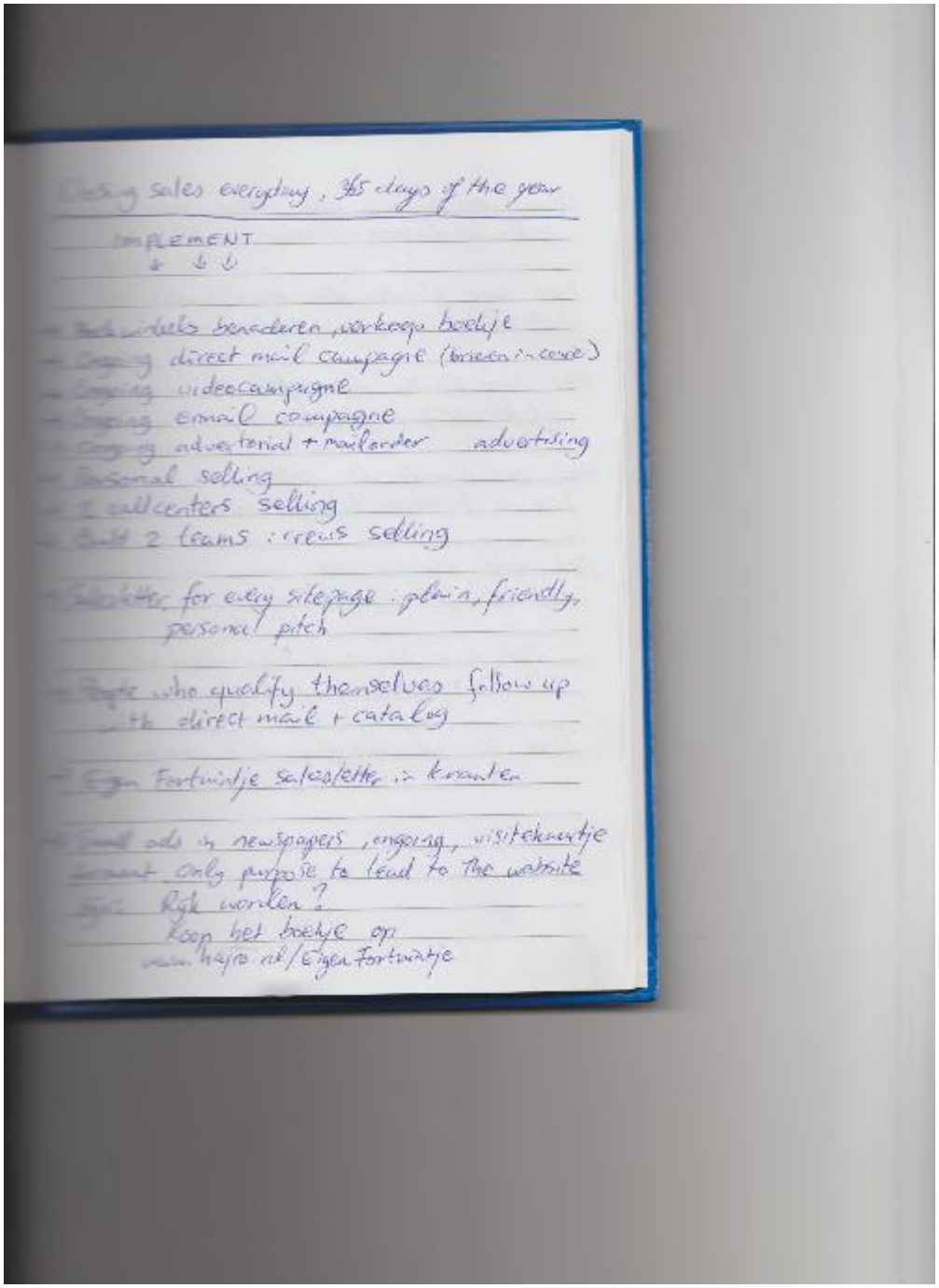
Je ziet een mooie foto van haar op de Facebook pagina van

stichting Giveth Life.

(Je kan natuurlijk een soort catalogus maken

voor je boeken , aangezien we het hier over het schrijven van

boeken hebben)



Daar ontstaat het idee voor boek

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

Iedere dag sales maken en dus iedere dag winst.

Pitch, aangepast door Emina

Intro
Goede middag/avond (SEE)

Sorry voor het storen, ik hou 't kort
(beeld uit met je vingers)
Mijn naam is Jasmin (hand op je borst, buiging met je hoofd) van de oprichting Hajro
Wij zetten ons eigen in voor de mensen in provincie Gelderland

Presentatie
Hoe we dit doen, is in uw wijk nemen buren een setje kaarten af (maak een halve draai de wijk in) (kaarten kort laten zien)

Short story
Hierin zitten 5 verschillende in zoals felicitatie, beterschap, geboorte (laten zien snel/specifiek per kaart)
Voor elk gelegenheid eentje

Close
Inclusief enveloppen is een setje eenmalig 5 eurootjes SEE. Ik kan ondertussen ook wisselen (wisselgeld laten horen)
Rehash
Als dank namens iedereen wil ik u een waardevol cadeaubonnetje laten

Pitch voor #2 op website

Hallo beste,

ik ben #2, de mooiste set wenskaarten in deze E winkel

Deze E winkel zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland

Hoe we dat doen is, in uw wijk bezoeken buren een setje kaarten.

Hierin zitten 5 verschillende in, zoals: verjaardag, groetjes, opkikkertje
Voor elke gelegenheid eentje

Inclusief enveloppen is een setje eenmalig 5 eurotjes
Ik word gratis bij jou thuisbezorgd

Als dank namens iedereen ontvang je er een waardevol cadeautje bij.

Snoepgoed bedrukt bij Stravers promotions
of bij Alnos bestellen

nieuw bestek, glazen, theelichten, tuin-
verlichting, pannen

✓ voorbeeld E.F. portfolio + deposito

Direct mail
Lage responsdrempel
↳ maak het de ontvanger zo makkelijk
mogelijk om te reageren

bijv. ☐ Ja, stuur mij gratis meer informatie over
uw producten (Lage Responsdrempel)

☐ Ja, stuur mij gratis uw nieuw verschenen
catalogus met de nieuwe collectie (Zeer Lage
Responsdrempel)

E mailing

✓ Gezond Leven
✓ Fijne feestdagen, december
✓ Boekje Eigen fortuintje

Januari, Gelukkig nieuwjaar

Investor relations; sell an investment
Kleine lettertjes
Blogartikel: Odd aan verkopers

If people buy people
If they buy me, I can sell
anything

Google Analytics:
website verbeteren door te zien welke
pagina's worden bezocht, hoe lang,
op welke pagina mensen de site verlaten

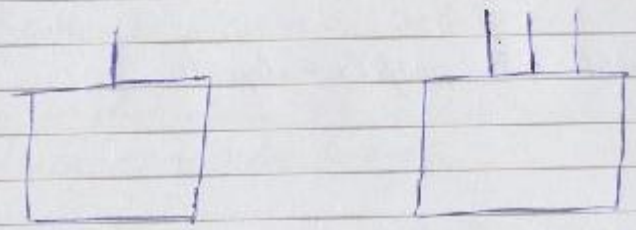
Operationeel Plan t/m 23 december 2017

Verkopen op field Doetinchem, Gaanderen
Mara oefenen field
3de week v/d maand vrij
✓Afspraak belasting
Afspraak Fechner

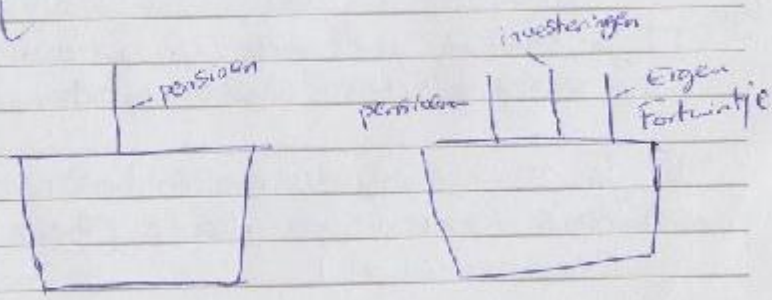
Meer tijd besteden aan Sales & Marketing

Verwerken in brief Eigen Fortuintje, safesletter

-> Garantie
-> Deadline
-> Copydoodles
-> P.S.

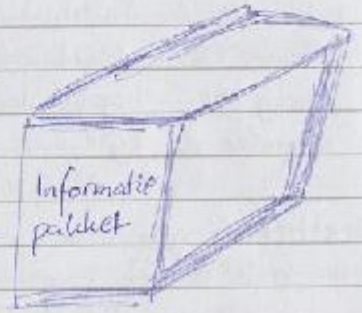


Als er een aardbeving komt, in welke lift zit je dan liever?



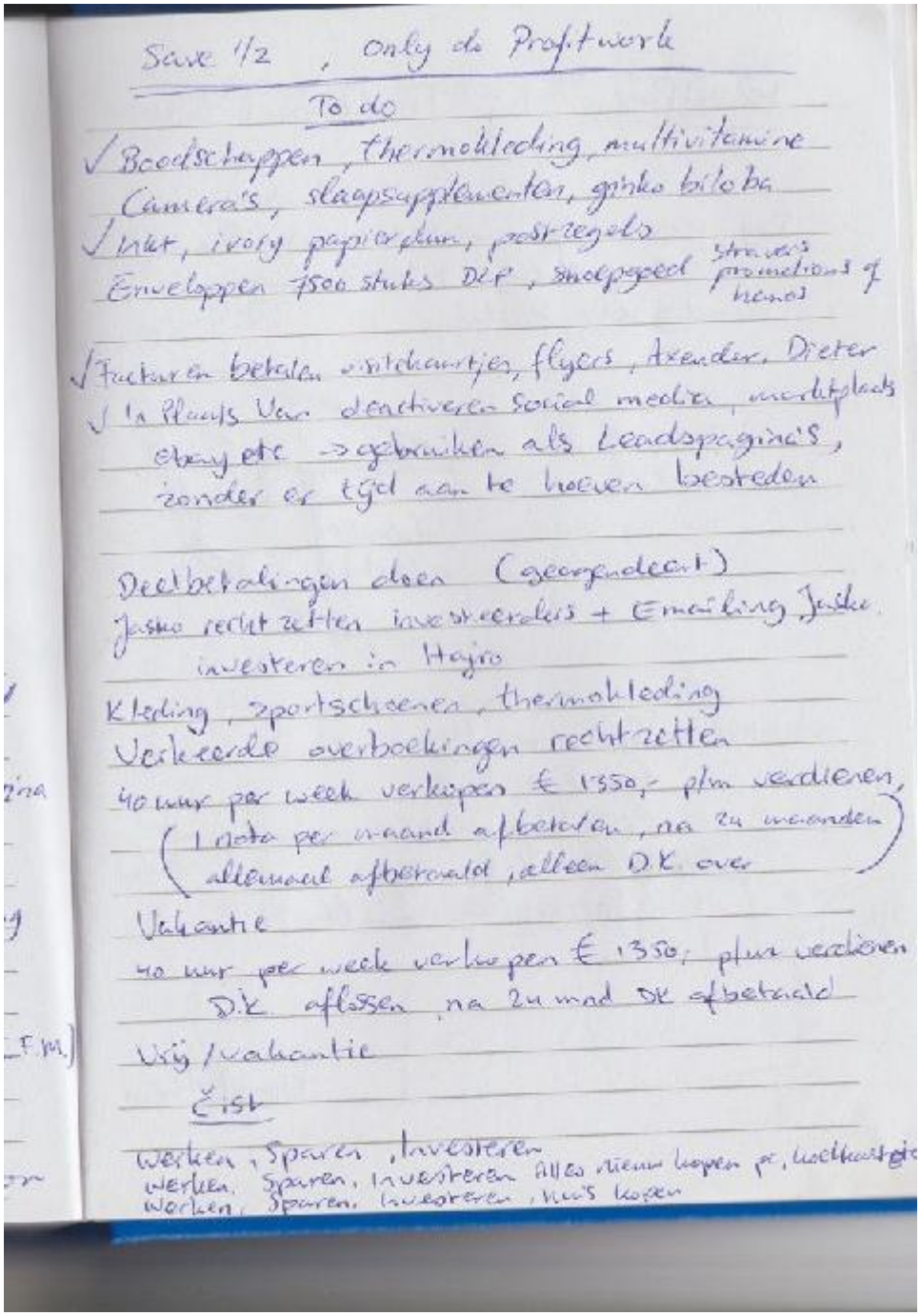
Bestelpagina bij Traditioneel bestellen

Bij iedere Selje wenskaarten ontvangt u de postzegels + een handig Selje cadeau



Inhoud: Bedankbrief
Goede Nieuws
Bestelpagina + Antwoordenvelop met postzegel
Koffie, thee,
ferrero & rafaello

Astound them



Save 1/2 , Only do Profitwork

To do

✓ Boodschappen, thermokleding, multivitamine
Camera's, slaapsupplementen, ginko biloba
✓ Inkt, ivory papier, dun, postzegels
Enveloppen 7500 stuks DLP, snoepgoed stravers promotions of hanos

✓ Facturen betalen visitekaartjes, flyers, Axender, Dieter
✓ In Plaats Van deactiveren social media, marktplaats
ebay etc → gebruiken als Leadspagina's,
zonder er tijd aan te hoeven besteden

Deelbetalingen doen (georgendeert)
Jasko rechtzetten investeerders + Emailing Jasko
investeren in Hajro
Kleding, sportschoenen, thermokleding
Verkeerde overboekingen rechtzetten
40 uur per week verkopen € 1350,- p/m verdienen,
(1 nota per maand afbetalen, na 24 maanden
allemaal afbetaald, alleen D.K. over)
Vakantie
40 uur per week verkopen € 1350,- p/m verdienen
D.K. aflossen, na 24 mnd DK afbetaald
Vrij / vakantie
Čist
Werken, Sparen, Investeren
Werken, Sparen, Investeren Alles nieuw kopen pc, koelkast etc
Werken, Sparen, Investeren, huis kopen

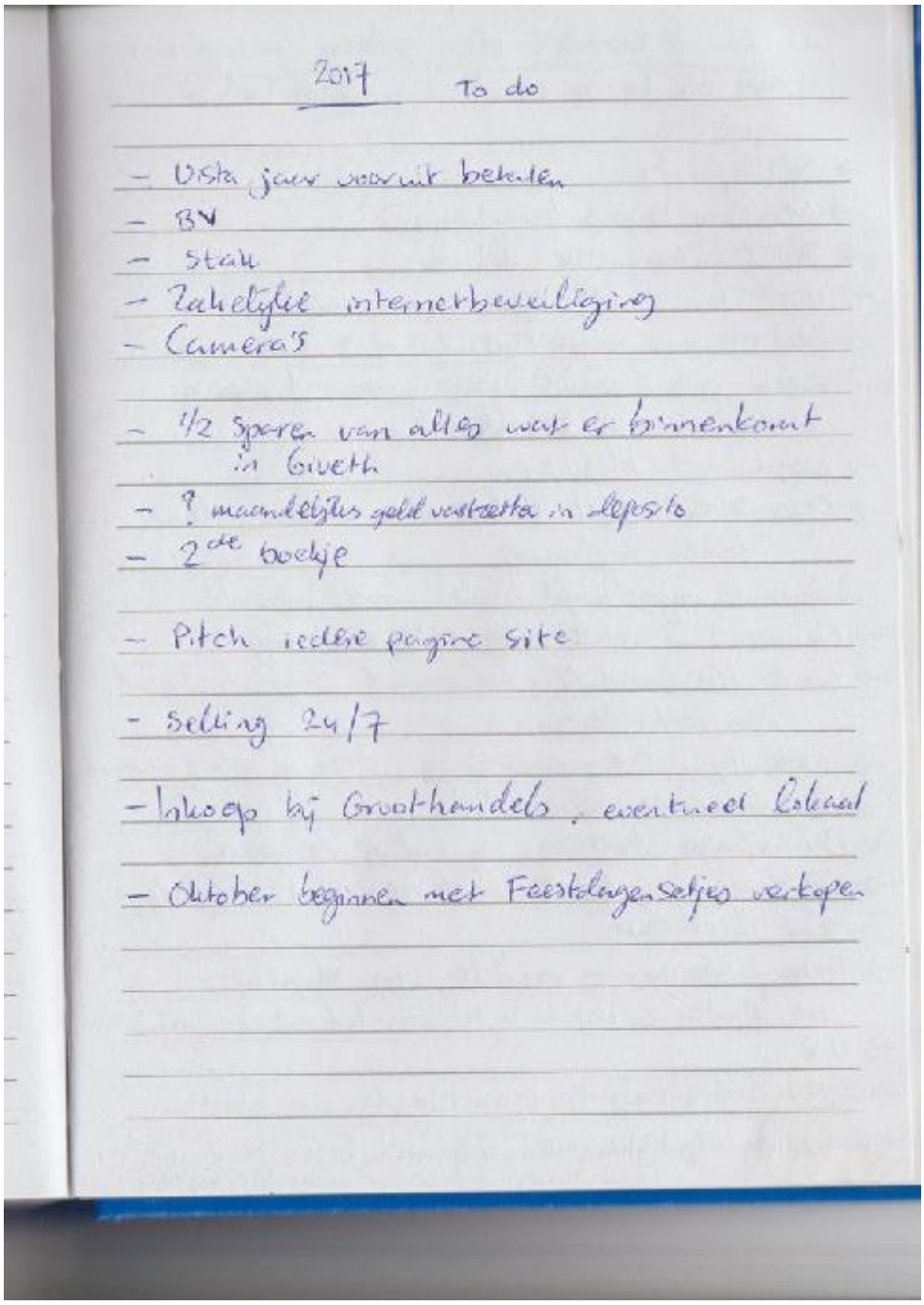
De uitspraak : Only do profit work

is van Lee Milteer.

Je zou 's wat moeten opzoeken van haar.

En uiteraard kun je beter dingen doen,

die je geld opleveren.



2017 To do

- Vista jaar vooruit betalen
- BV
- Stak
- Zakelijke internetbeveiliging
- Camera's

- 1/2 sparen van alles wat er binnenkomt in Giveth
- ? maandelijks geld vastzetten in deposito
- 2de boekje

- Pitch iedere pagina site

- Selling 24/7

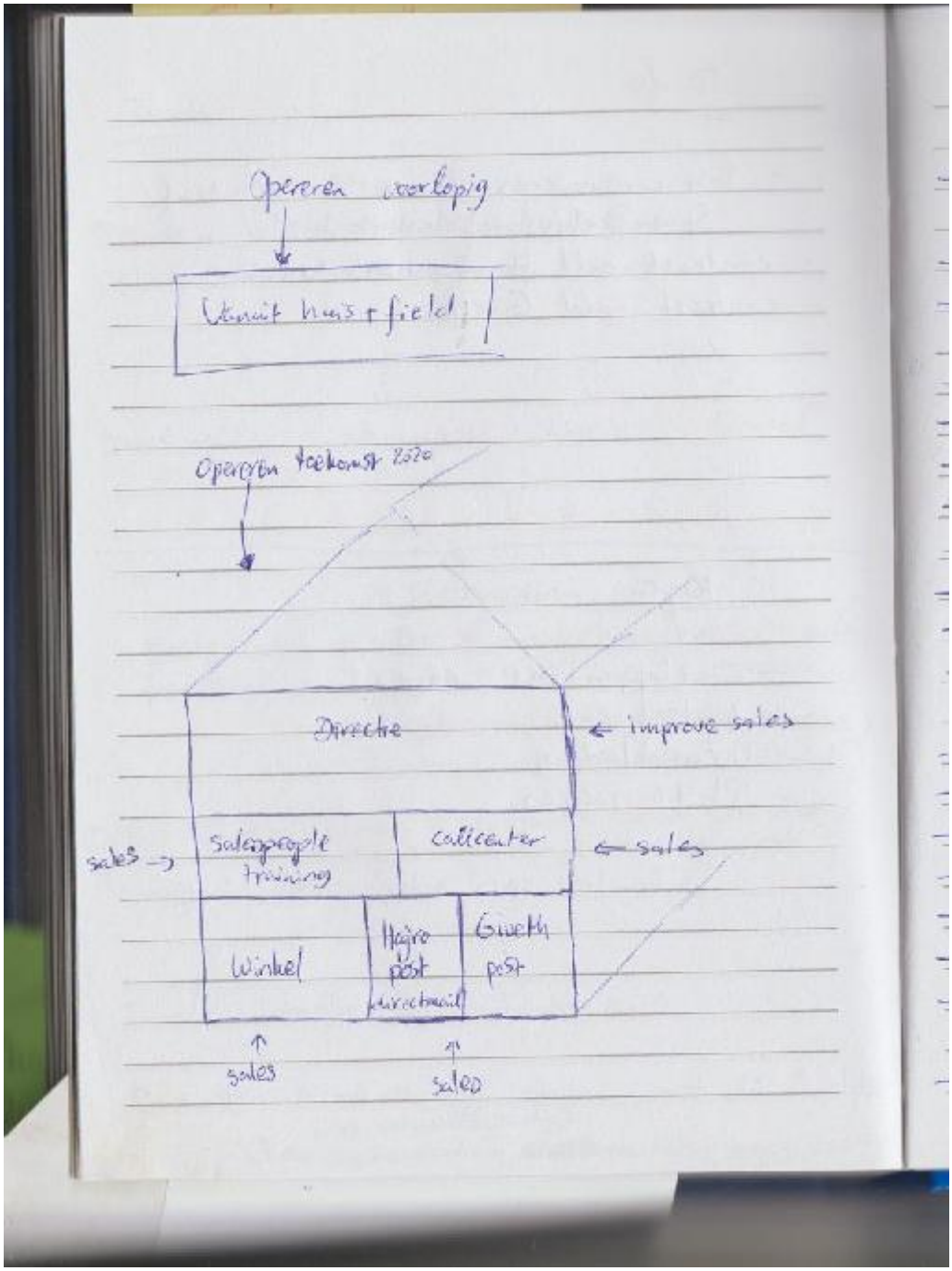
- Inkoop bij Groothandels, eventueel lokaal

- Oktober beginnen met Feestdagensetjes verkopen

Strategisch Plan 2018 - 2023
(papa pensioen in 2023 of 2025)

-> Implementeren winning strategy 24/7 selling internationally
-> Team bouwen: leger verkopers + postbezorgers
-> Investeren in mezelf & team
mastering sales + copywriting
-> Stak
-> Boek per jaar schrijven
-> Inkopen bij producenten
-> Coach vinden
-> Mentor vinden
-> Trainen sportschool
-> 1/2 sparen v/d winst in Giveth
-> Emailing op autopilot bijv. 12 relationship building messages and 1x pitch
-> Direct mail - Personal Selling - Follow Up
-> Double profits every year
-> Upgrade website (mj Design)'
-> Upgrade boekje + layout boekje ✓
-> Everything Systemized
-> Betalen met Ideal & overboeking
-> Verbeteren conversie (example pitch, product page GKK product)

-> Bigger transactionsize, consulting



Hierboven zie je hoe Hajro in de toekomst eruit ziet.

To do

- Post consumieres klaarzetten inclusief Spaar Boekjes + salesletter
- contract geld Hajro + besluitvorming
- contract geld Givette

Kopen

- Enveloppen DLP C6 + C5
- Sportschoenen
- thermokleding
- Plastic zakjes

To do

Assemble a Salesletter that produces sales, that can be used over and over

Direct mail — Newspapers — Website — Email

½ Reservering

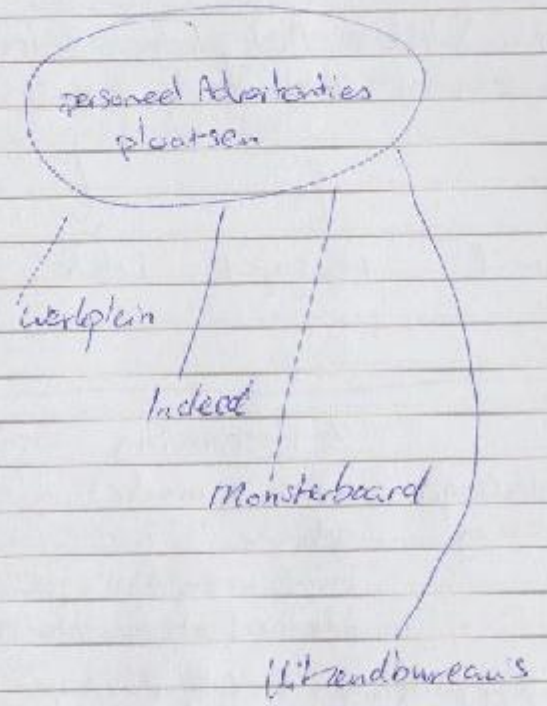
Bestedingen : sales & marketing (materiaal + medewerkers)
financiering gebouw
bedrijfswagens (post & pakketjes bezorging)
Adverteren (postorderadvertenties + advertorials)

① Met 2 fulltime postbezorgers & 2 fulltime verkopers gaat sales & marketing 7 dagen per week door ; iedere dag winst.

Onderpand : Rechten boekje Eigen Fortwintje, onderneming

Financieringbehoefte : € 2 miljoen euro

Forecast : ② met een leger verkopers wordt de dagelijkse winst verhonderd vervolgd
③ Met consultenshalving [illegible] commissies € 400,- & € 20.000,-


personal Advertenties
plaatsen
werkplein
Indeed
Monsterboard
Uitzendbureaus

Bijv: 20 social media leadspagina's

Build an army of
salespeople

+

Winning Strategy
selling 24/7

+ Inhouse callcenter

2 call centers
2 sales teams

woensdag 3-mei 2017

Narcis kwam op bezoek
soort van begeleidingstraject

Volgens mij heb ik dit al een keer gehad, na Palestra, dat ik zo thuis zat

Ik heb bij Palestra een periode 3 dagen per week gewerkt
(Na een aantal jaren altijd in de weekends, op de drukste dagen, te hebben gewerkt.)

Na Palestra toen ik ook zo thuis zat had ik een uitkering, ± 8 maanden, daarna heb ik Jesko gestart

do 28 September 2017

Ben vrij vandaag, na 10 dagen achter elkaar te hebben gewerkt (mini Walter) ☺

Er zijn dagen geweest dat ik als eerste naar bed ging, maar als laatste opstond?

Het was alsof ik £1,- en een tracksheet kwijt ben. Nou dan is het waarschijnlijk ook zo.

Ik was iemand met een doorgesneden rechter achilleshiel
Ik was iemand die een branderig gevoel heeft tijdens het plassen

Nu 10-7-2017

Ik ben jarig geweest

Mijn Sheg wordt weer gejat

Werd wakker met een bidstrip in m'n mond & triple,
weer niet of ik mezelf was

Ben 2 of 3 dagen uit mijn oren

Misschien wordt er ook geld gejat
Net als die £100,- die ik kreeg van pijn &
niet meer wist waar het gebleven was
Zelfs na het jaggen voel ik me niet zo goed, als vroeger
Waarom heb ik nog niet £ 200,- verdient ?
Dat is een week verkopen ongeveer
door camera's
Waarom ben ik in en uitgaven niet goed bij ?
Er is al een half jaar voorbij
Ik ben wel's beldender geweest
Ik heb zoveel dingen verbeterd aan de site,
en ik voel geen enthousiasme
Waarom kreeg ik zo snel een blaar van een beetje [illegible]
Waarom zweet ik zoveel tijdens het jaggen,
ik drink NIET

Zondag 22-10-2017

Het was dsuf ik werd geprikt naast mijn rechteroog, in dat blauwe gedeelte
Dat na 1 jaar of meer, nog steeds blauw is
En in mijn linkeroog werd geprikt, door mijn ooglid heen, terwijl ik lag
Er waren een aantal keren dat ik niet goed zag. Als ik in de kolder naar de gele kraat keek zag ik maar 4 of 5 blikjes bier, terwijl er bijna 20 in zitten.
Toen ik die vuilnisbak tegen me aan kreeg gegooid zag ik Emina ook niet goed.

Ik heb de boodschappen zo vaak verzet inmiddels
Hoe frustrerend Hoe kan ik na 10 dagen achter elkaar gewerkt te hebben met iedere dag sales, blat raken. En die €200,- die ik had geleend van Saldadipje was voor boodschappen. Hoe is dat zo snel opgegaan?
Zelfs de betalingen voor de verzekering & websites zijn teruggeboekt ± 70,-
Ik heb meer discipline dan dat met geld!
Ik heb bijna 2 weken uitgenomen Eerste week was alleen bijkomen, 2de uitrusten
Zonder geld is het tot geweest maar moest rusten

28-7-2017

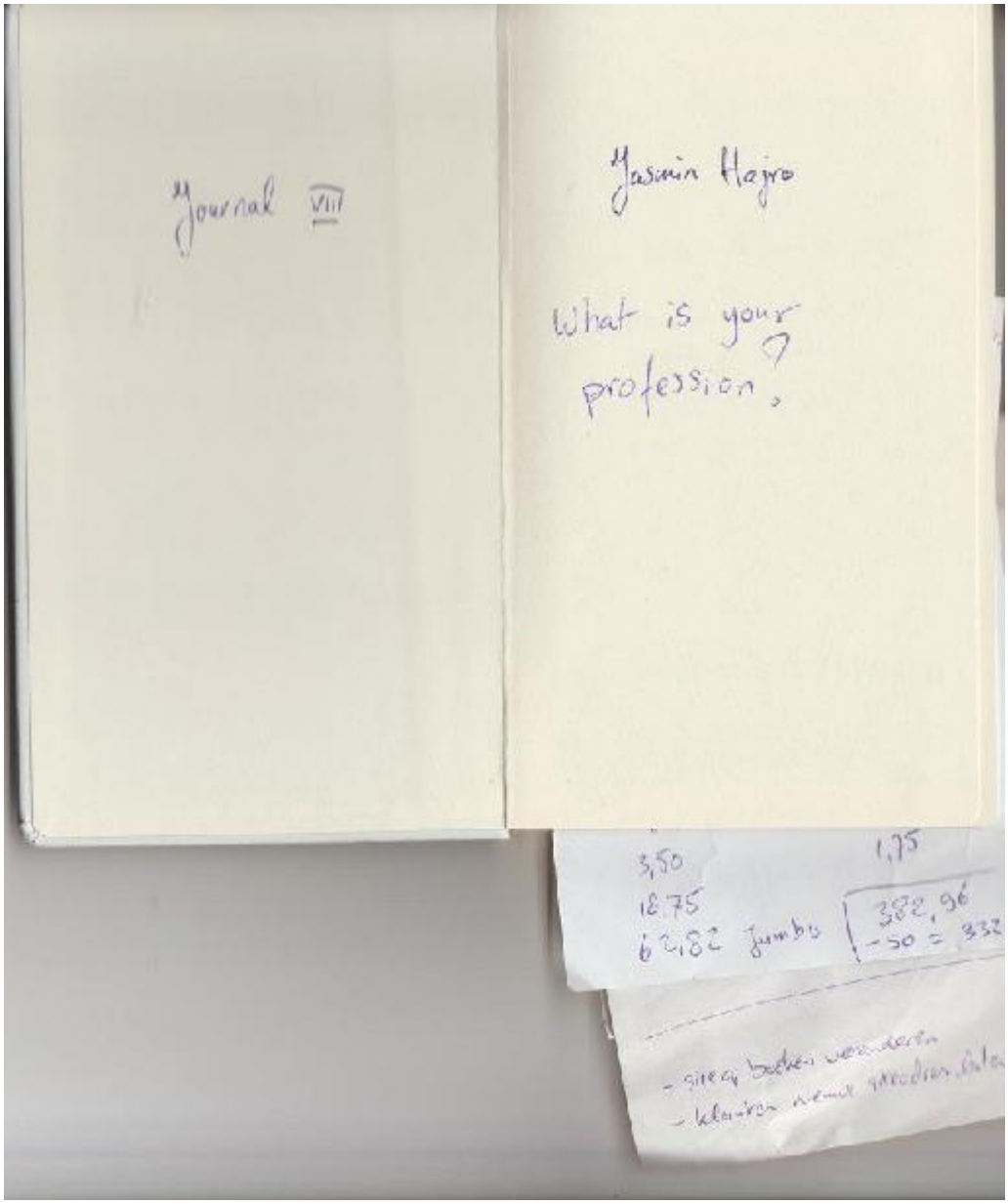
Iemand is zijn linkerhand kwijt
Een ander is zijn linkerbeen kwijt
Iemand iets langer dan mij heeft zijn rechterbeen
geuild tot aan de knie

Iemand is geprikt en zijn rechterhand is gezwollen

Ik hoorde: je bent een kale kip aan het plukken
of je plukt een kale kip.

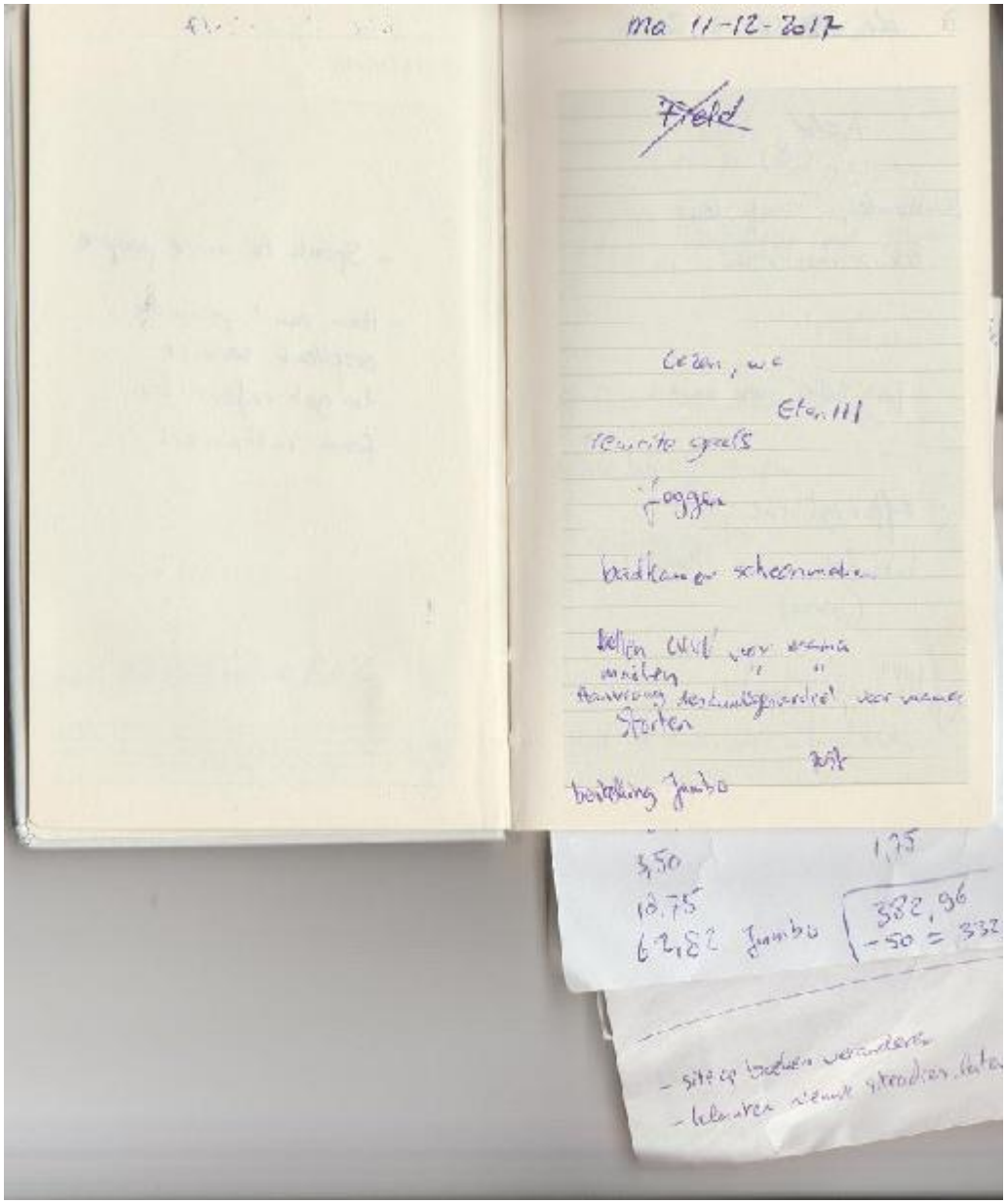
Ik was hun eventjes

Ik denk dat ik pas uitgerust ben en me uitgerust
voel als ik €1000,- op mijn rekening heb. En dan
een week vrij neem en leuke dingen die
Naar de McDonalds, biefstuk eten, naar massage,
koffie & wafel bij Chico
En dan na zo'n week, met nog €500,- op mijn rekening
lekker aan het werk gaan!
Vroeger wist ik altijd wat binnenkwam en eruitgeving aan centen
Daar is nu het roze toch vaak maar vergeet soms een maand om te schrijven!?



Mijn 7de journal was vol.

We beginnen nou met Journal #8



Vind je het erg om het boek een kwart linksom te draaien ?

Dank je

di 12-12-2017

Field
(8)

Huishouden; wat, legle
Schrijf door Mann

- FNV bellen voor mannen →

Koffie gehoord
Wandelen met Mehmet
Gestort

√ 18⁰⁰-21¹⁴ Jumbo

woe 13-12-2017

Field
(11) met Joggen

12³⁰ ~~[illegible]~~ met Marc

Eten 11

+ FNV bellen mannen

Nick Schlif mailen

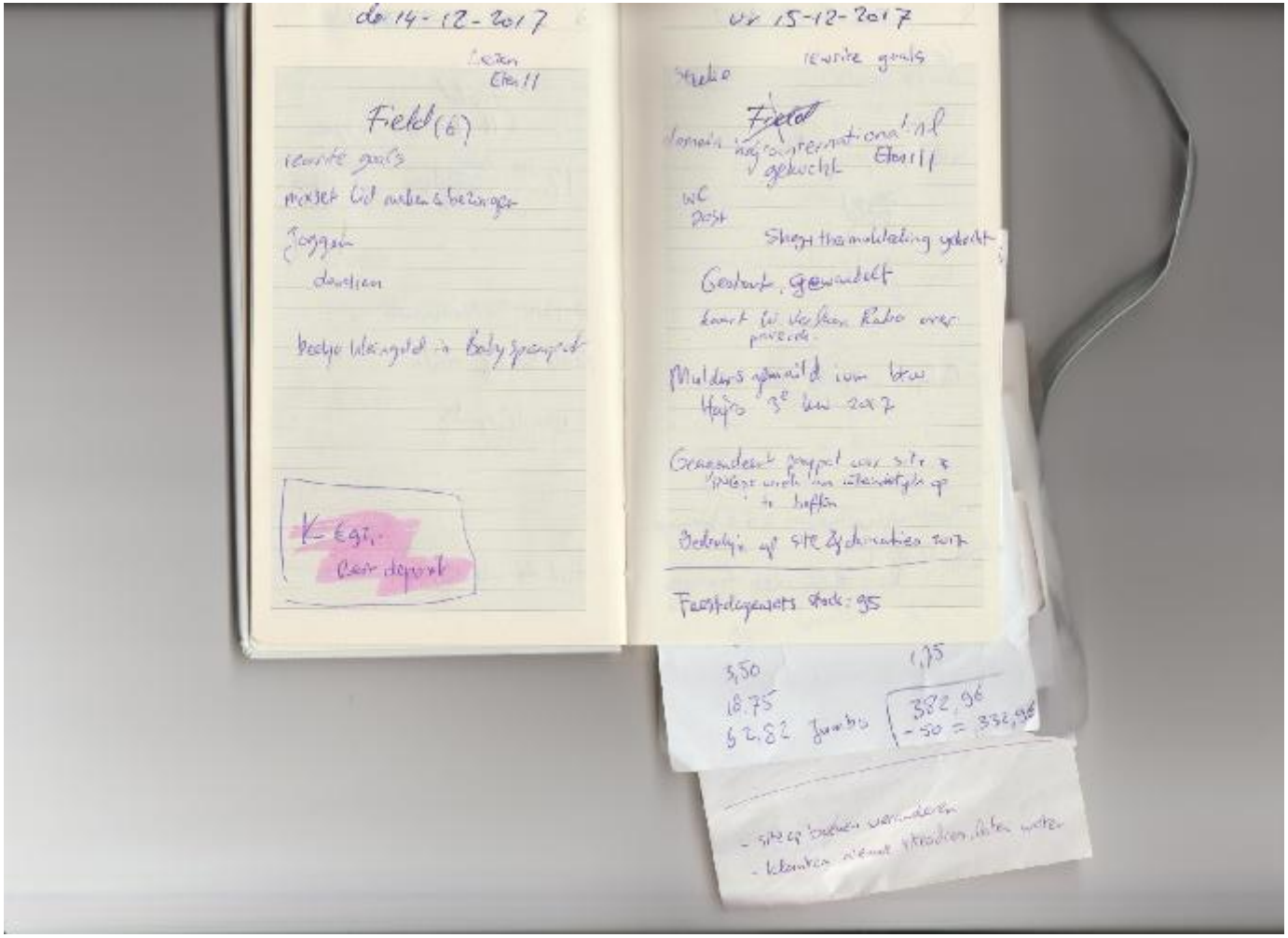
rewrite goals

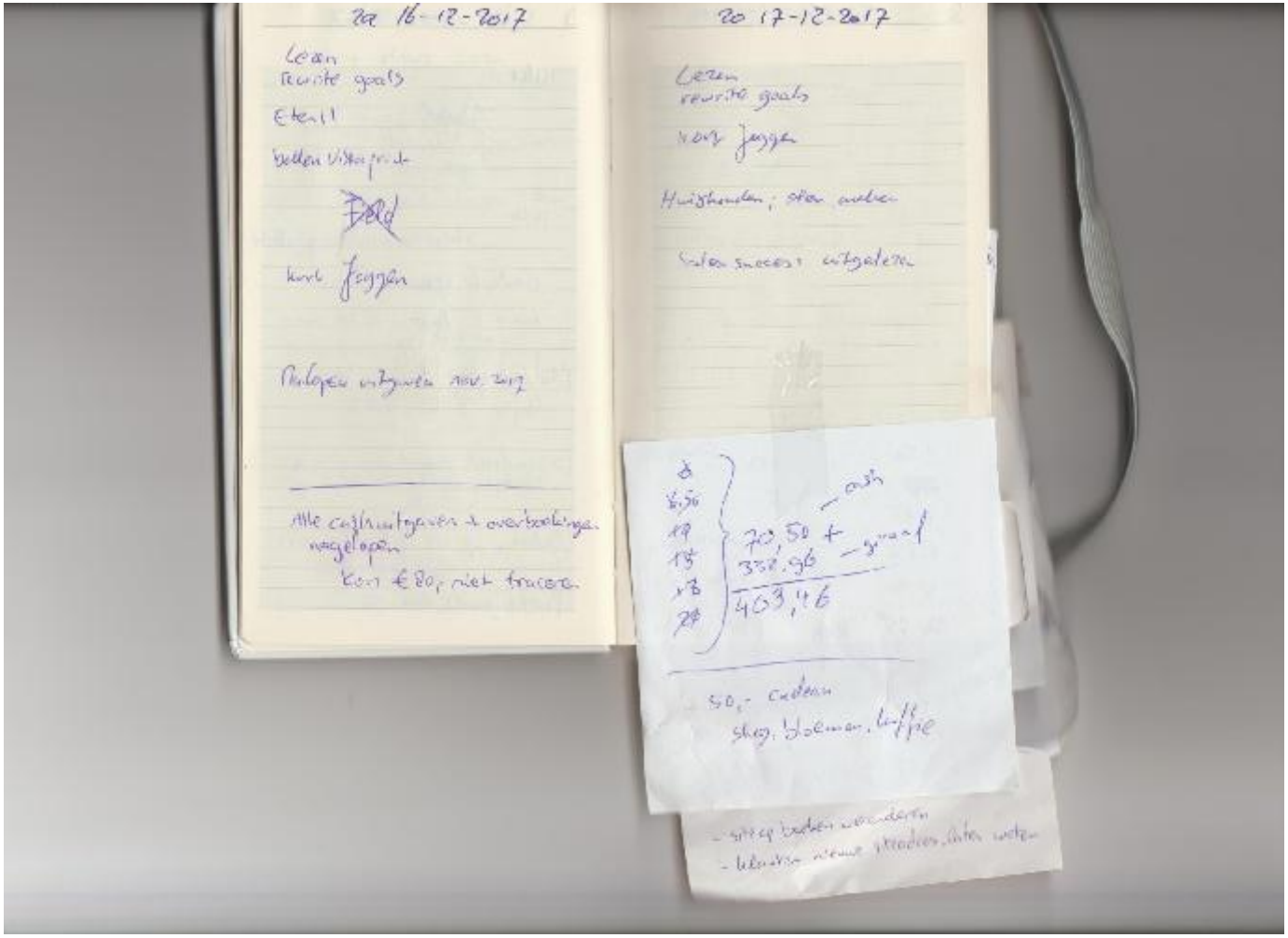
Rad de sales tijger uitgetaken

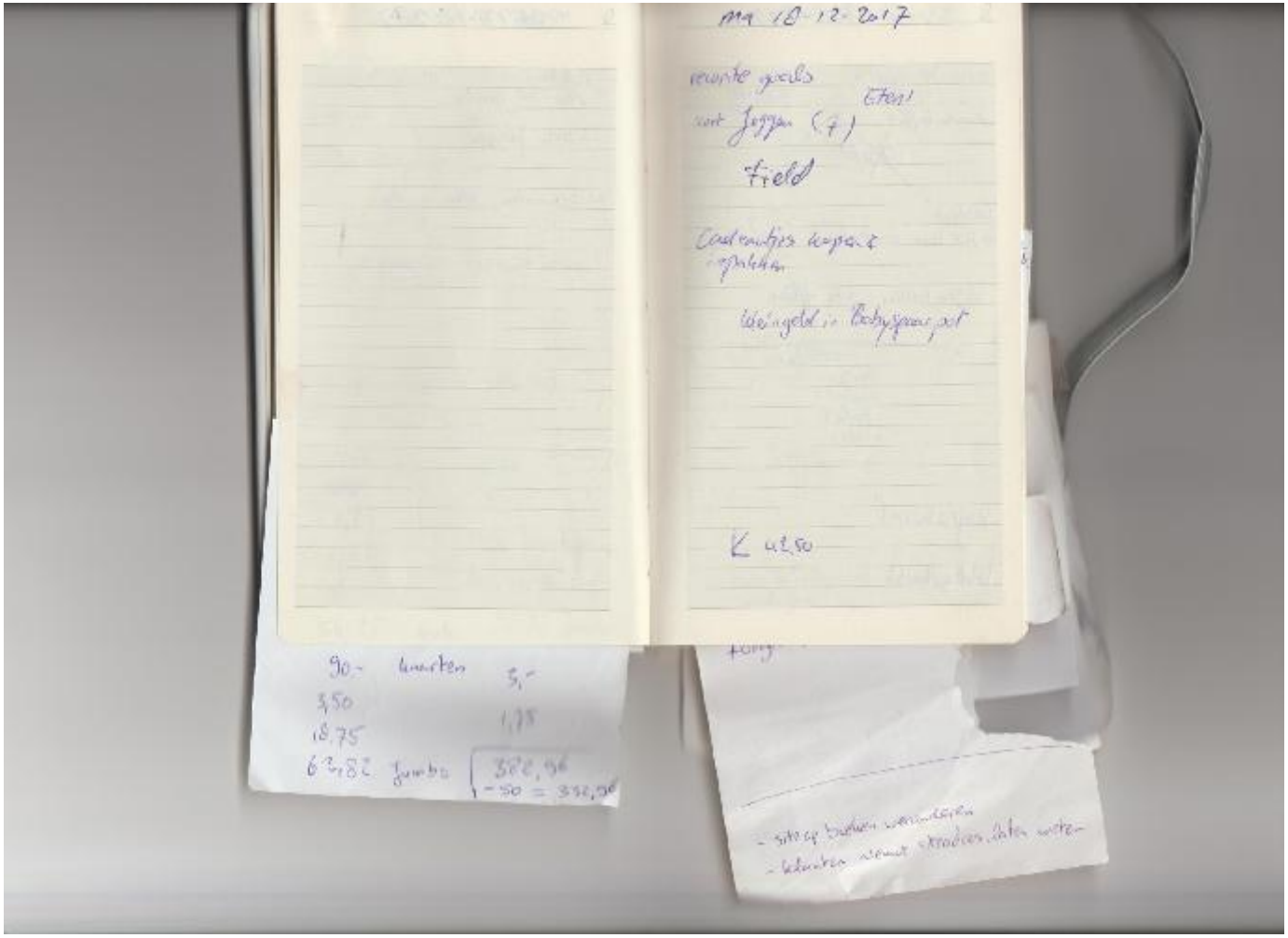
3,50
8,75
62,82 Jumbo

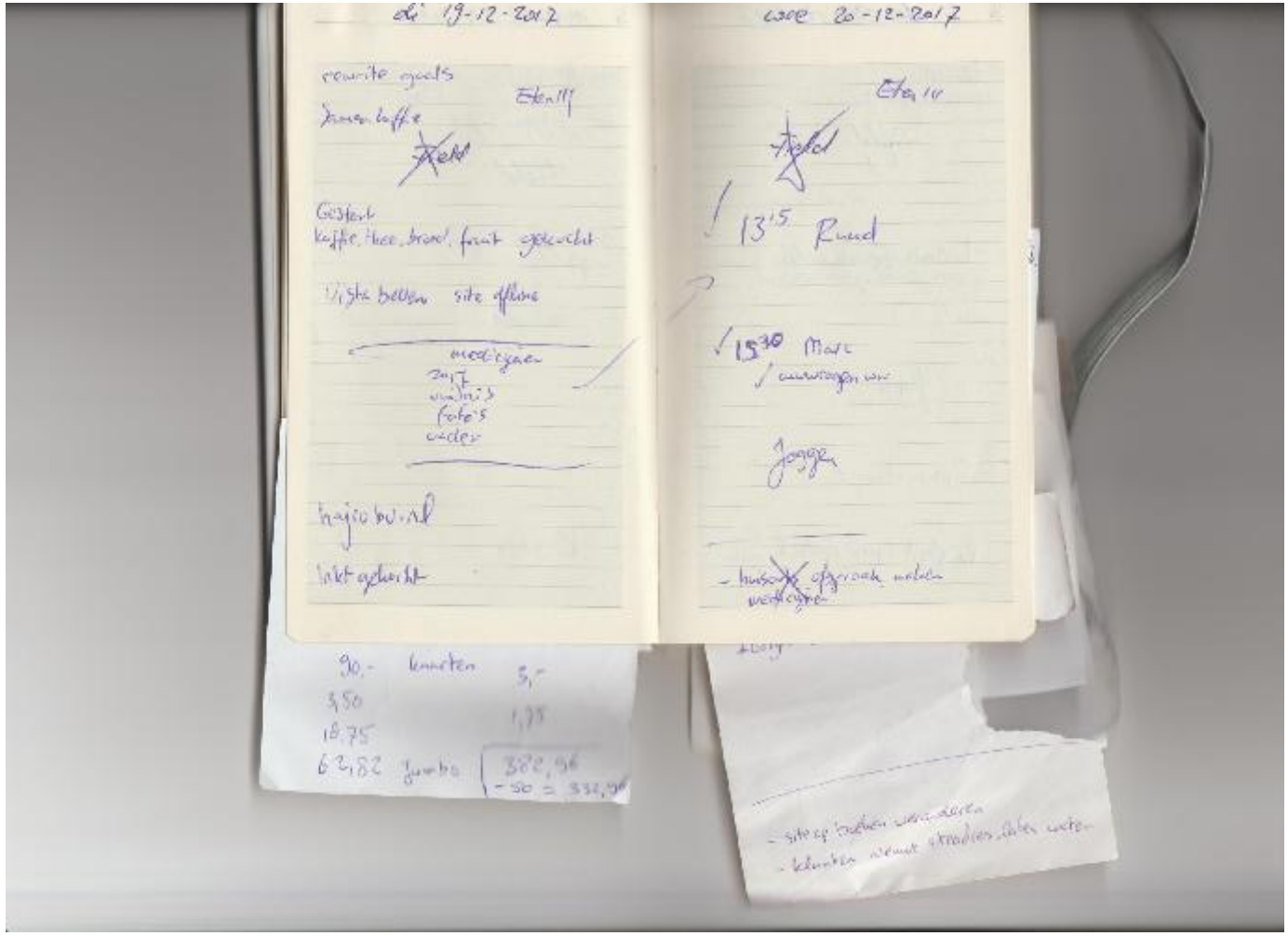
1,75
382,96
- 50 = 332,96

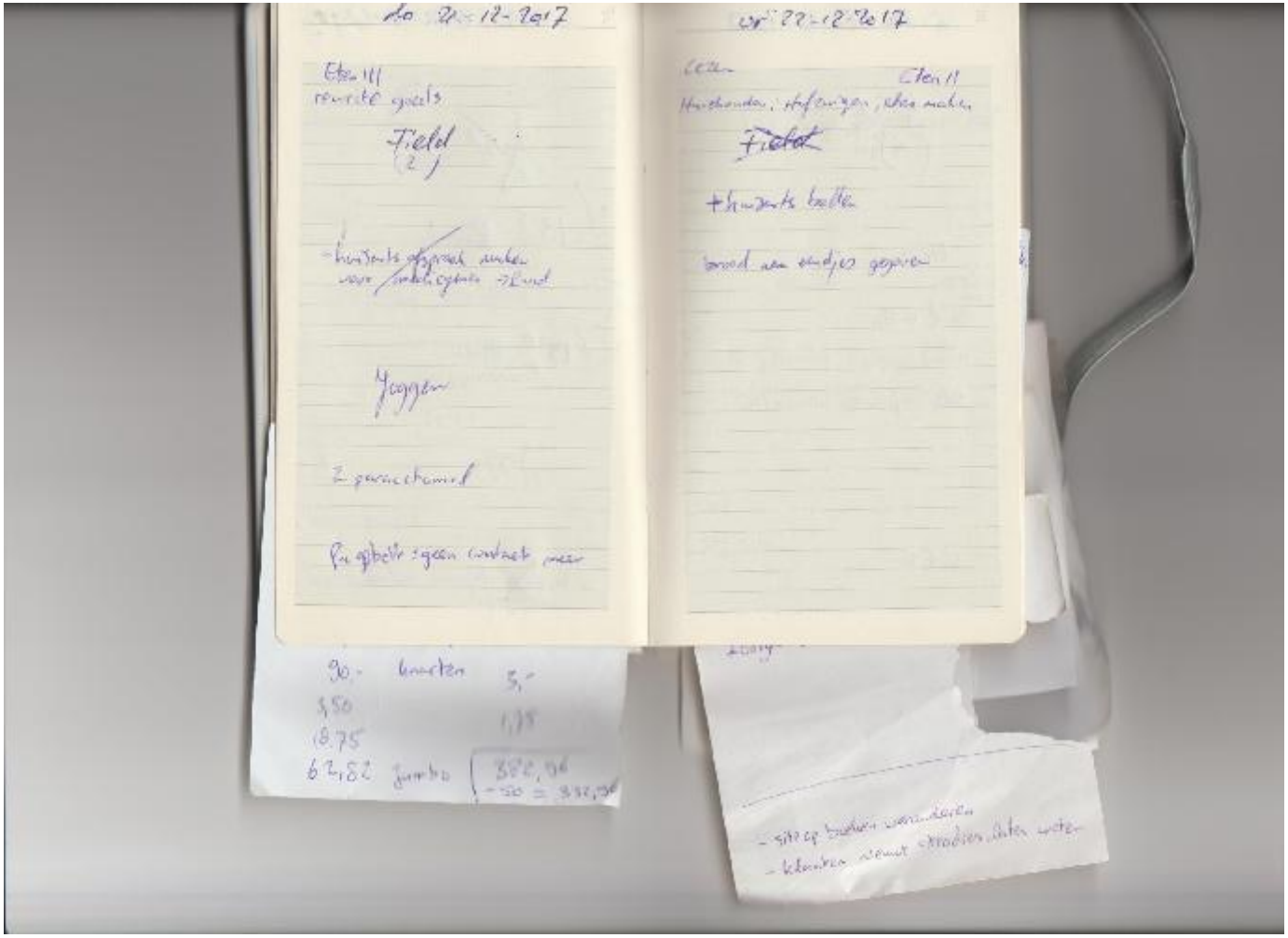
- steeg boeken veranderen
- klanten nieuw sitendresultaten maken

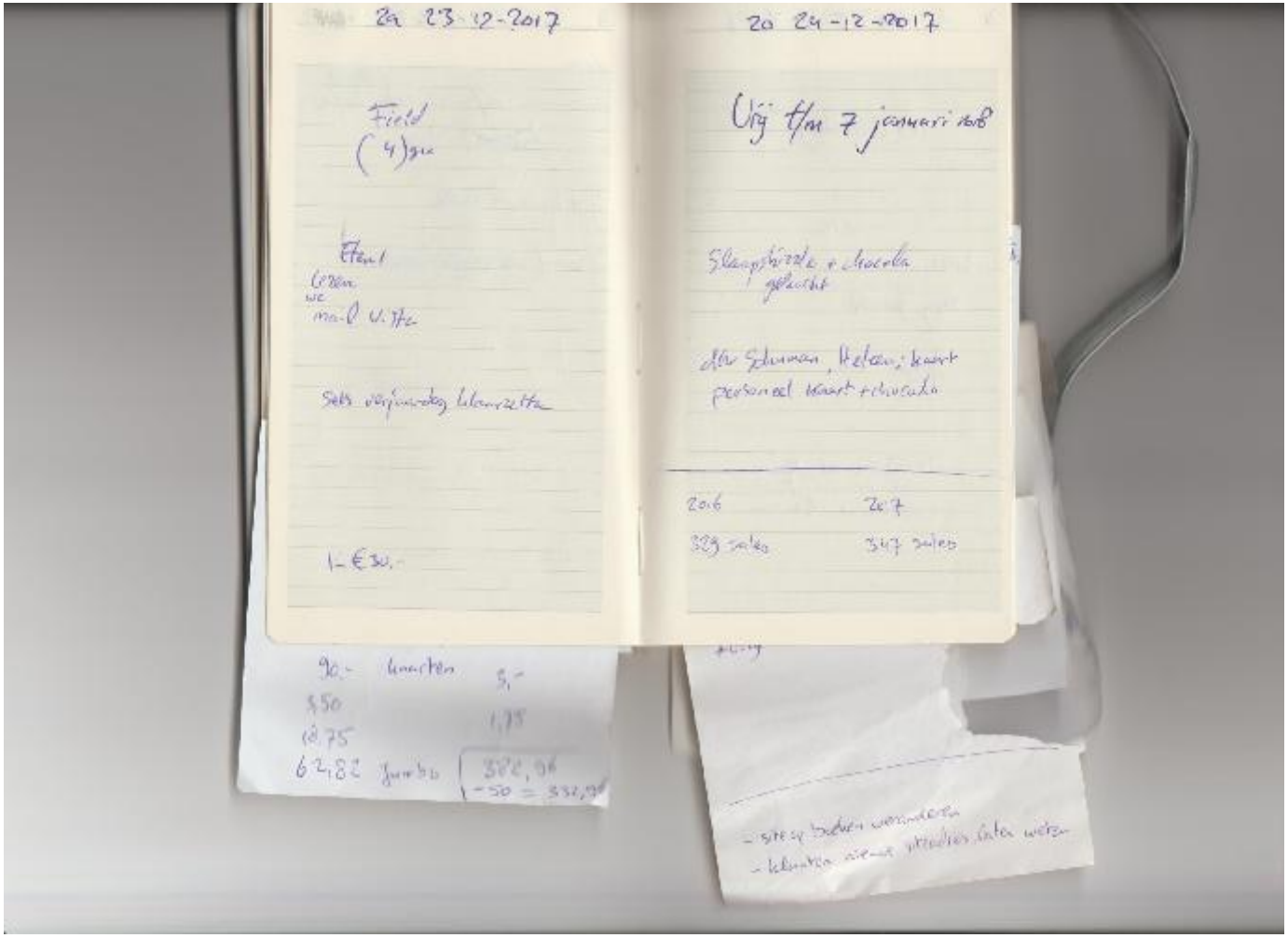

do 14-12-2017
Eten 11
Field (6)
rewrite goals
Joggen
Bedrijf kleingeld in Baby spaarpot
Geest deponeert
vr 15-12-2017
rewrite goals
Field
Eten 11
WC
post
Gestart, gewandelt
Mulders gemaild ivm btw
Hajo's 3e kw 2017
Feestdagenwets stock: 95
3,50
18,75
62,82 Jumbo
1,75
382,96
-50 = 332,96


20 16-12-2017
Lezen
rewrite goals
Eten 11
bellen Vistaprint
Feld
kort Jeggen
Nalopen uitgaven nov. 2017
Alle cashuitgaven + overboekingen nagelopen
Kort € 80,- niet tracerd
20 17-12-2017
Lezen
rewrite goals
kort Jeggen
Huishouden; steen anderen
Laten succes uitgelezen
70,50 + — cash
332,96 — grand
403,46
50,- cadeau
sheg. bloemen, koffie
- steeg boeken veranderen
- klanten nieuwe steeds, later weten

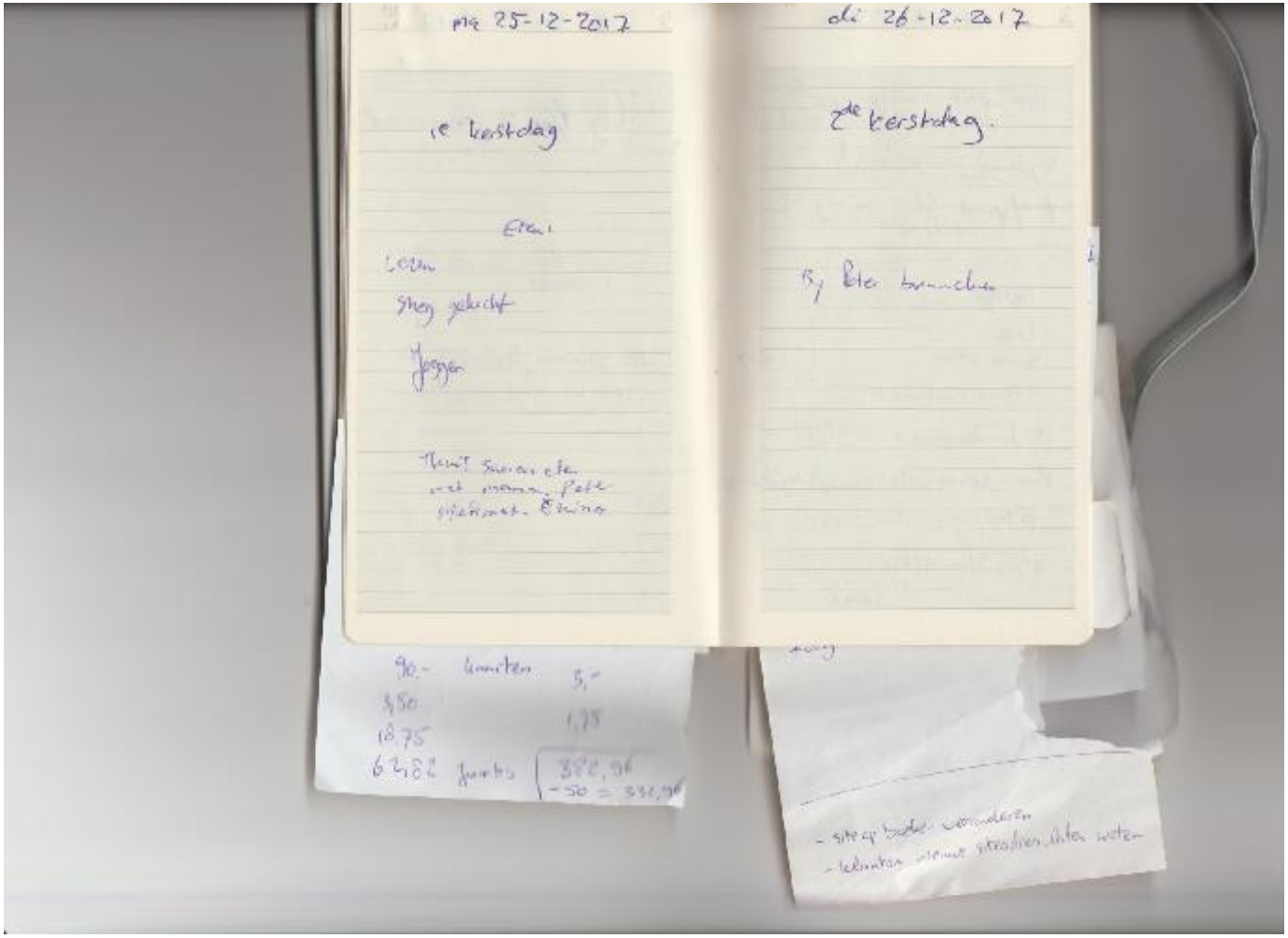

ma 18-12-2017
Eten!
Field
Weingeld in Babyspaarpot
90,- kwarten 3,-
3,50
18,75
1,75
63,82 Jumbo
382,96
-50 = 332,96

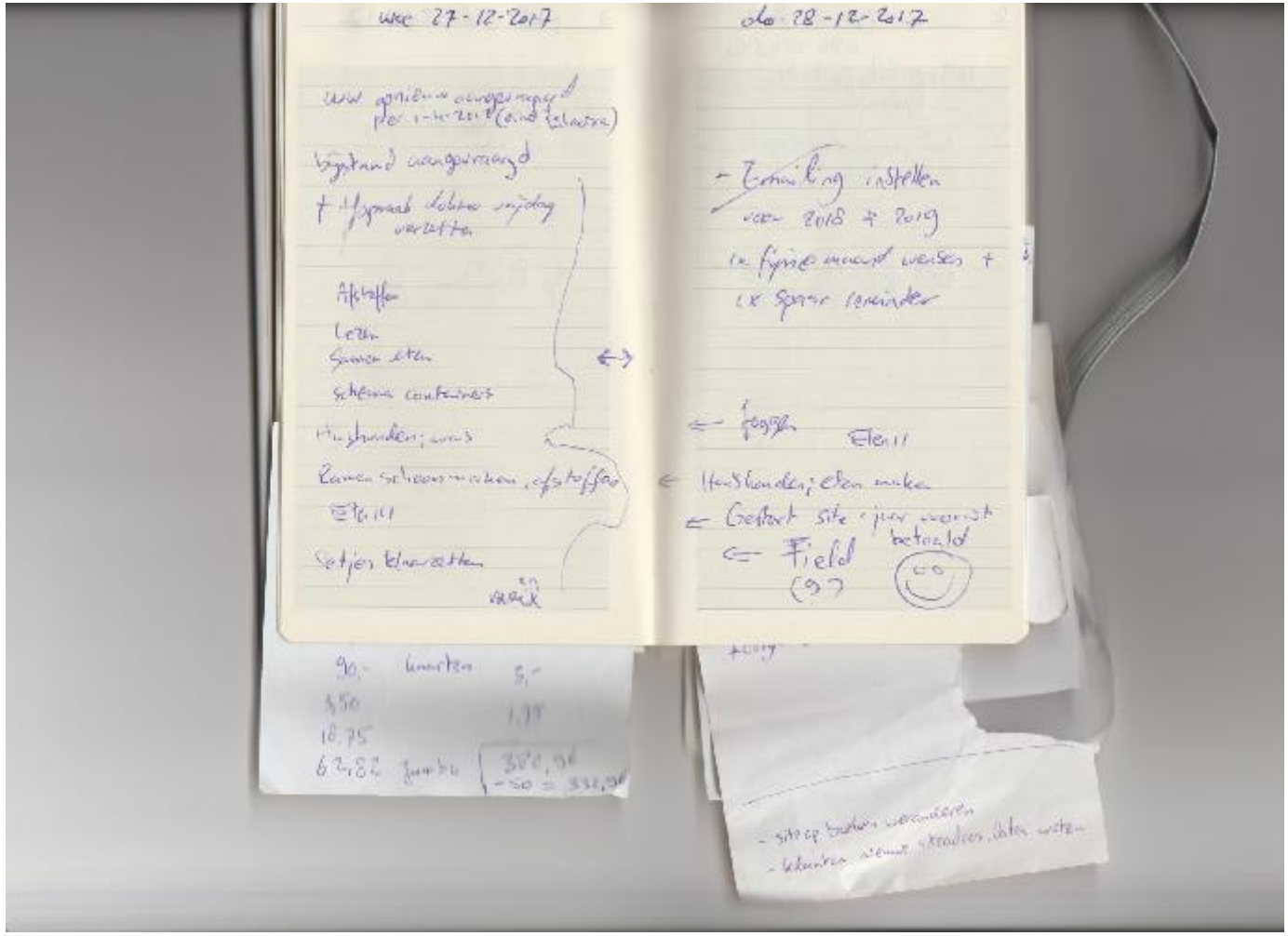

19-12-2017
rewrite goals
Eten 11
Gestert
koffie, thee, brood, fruit gekocht
site offline
medicijnen
2017
vuurwerk
foto's
water
hajiobu.nl
inkt gekocht
20-12-2017
Eten 11
13.15 Rund
15.30 Mark
Joggen
90,- kaarten 3,-
3,50
18,75
62,82 jumbo
382,96
- 50 = 332,96

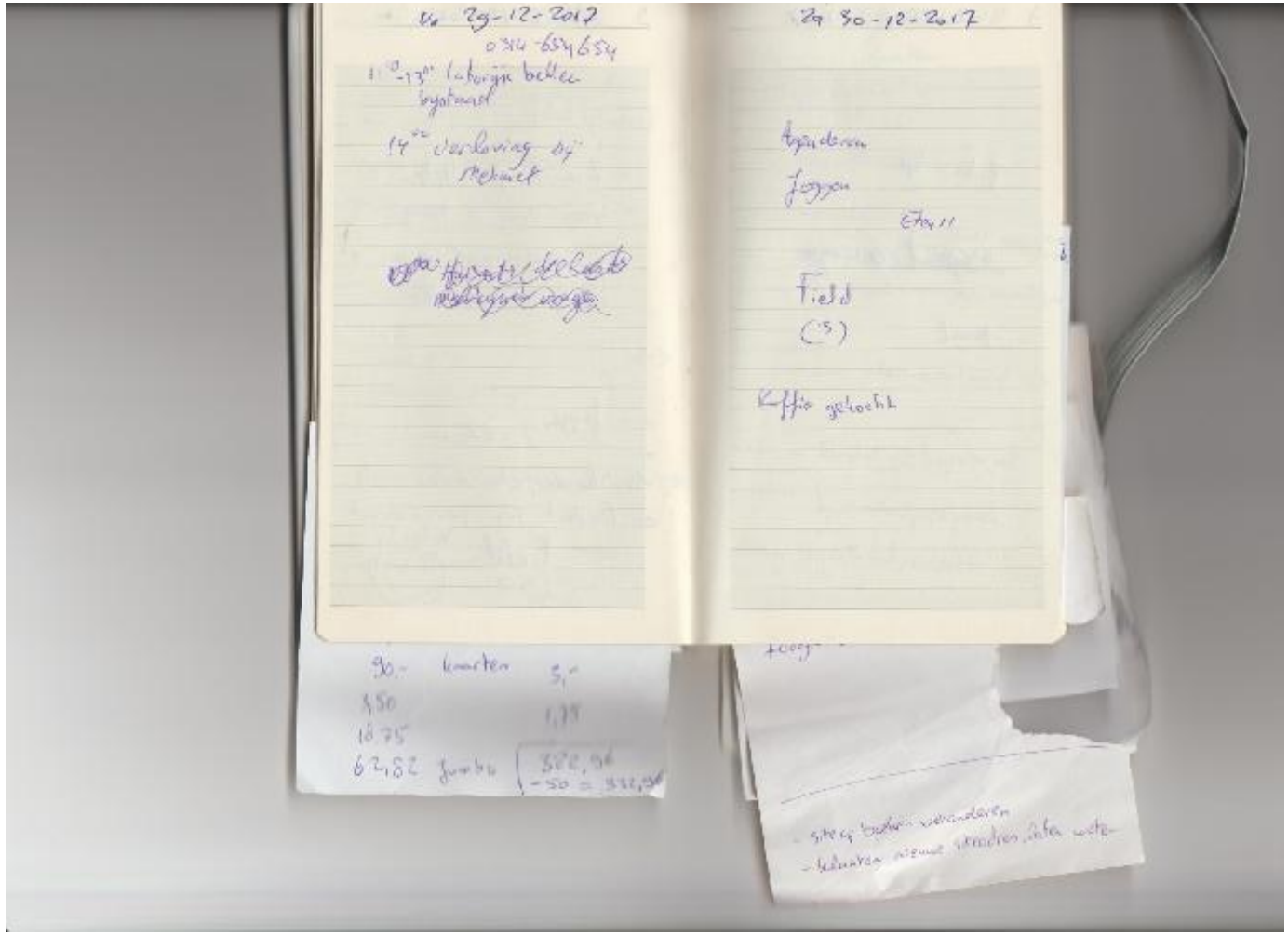

do 21-12-2017
Eten 111
Field
Jeggen
2 paracetamol
90,- kaarten 5,-
3,50
18,75
62,82 Jumbo
382,96
-50 = 332,96
vr 22-12-2017
Eten 11
Field
+ kaarten bellen
brood aan eindjes gegeven

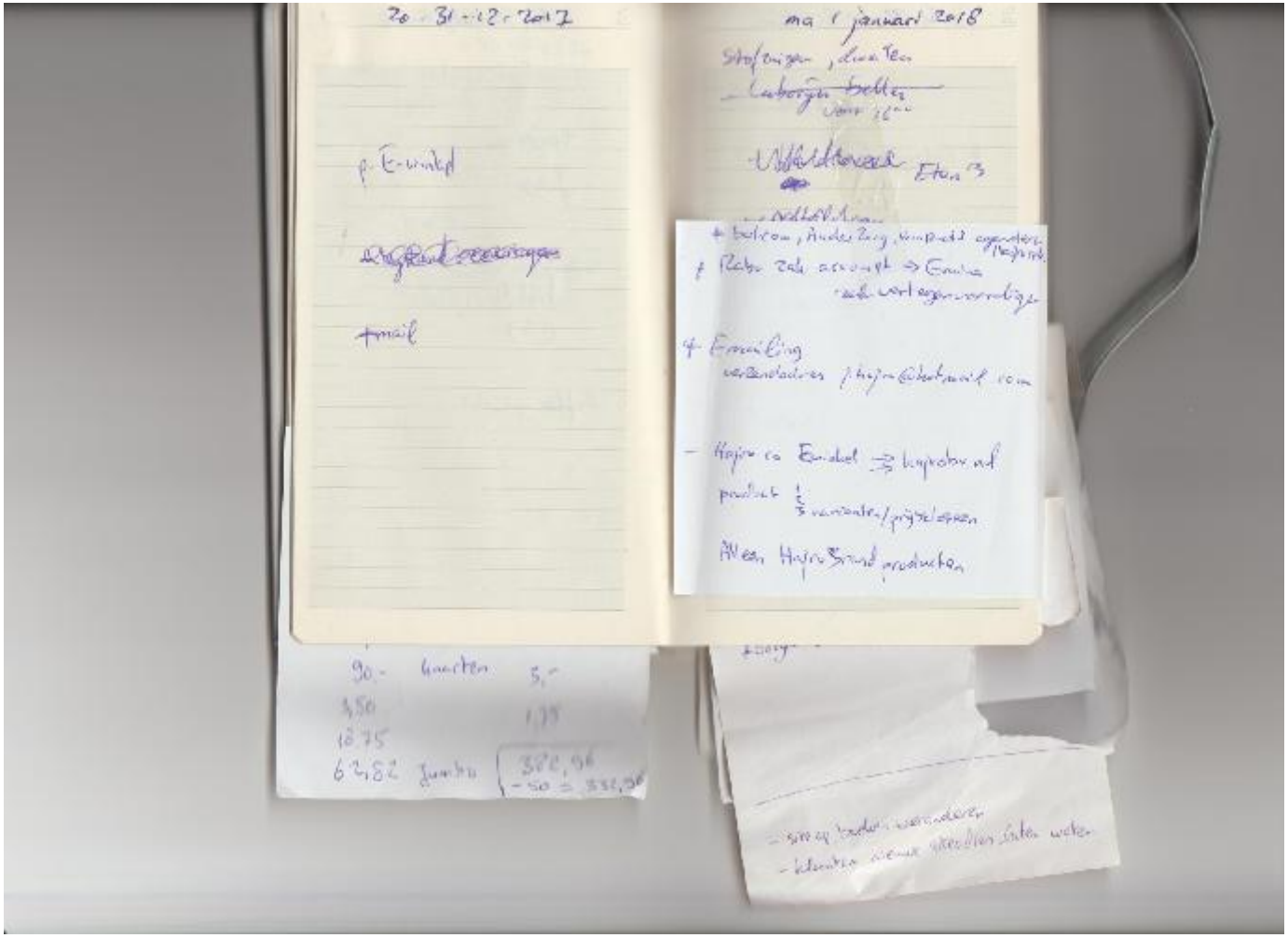


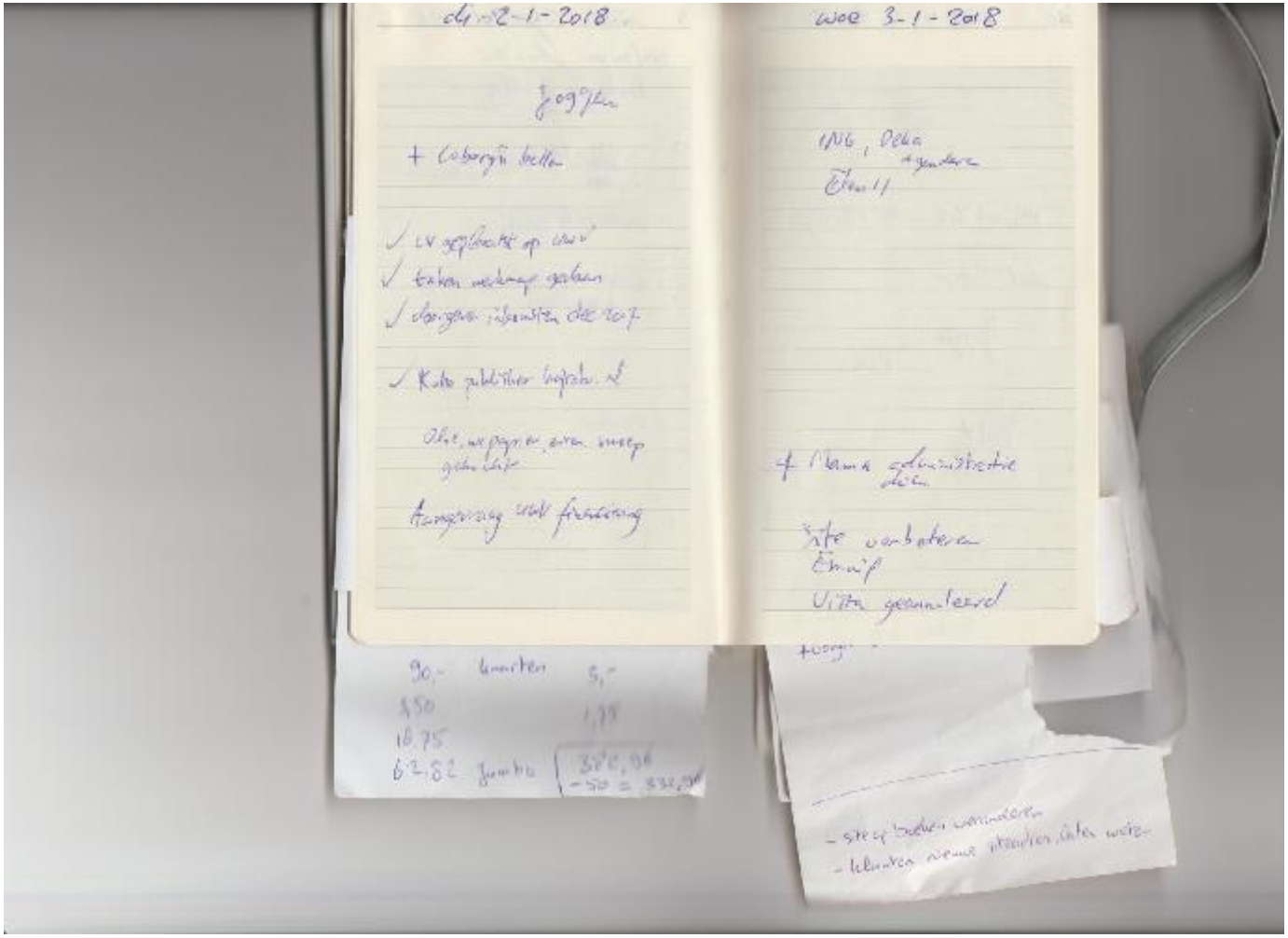
2a 23-12-2017
Field
(4)gu
Eten
Lezen
we
mail Vitta
Sets verjaardag klaarzetten
1- €30,-
90,- kaarten 5,-
3,50
18,75
1,75
62,82 jumbo
382,96
-50 = 332,96
2o 24-12-2017
Vrij t/m 7 januari 2018
Slaapshizzle + chocola
gekocht
dhr Schuman, Heleen; kaart
personeel kaart + chocola
2016
2017
329 sales
347 sales
- site op boeken veranderen
- klanten nieuwe steeds later weten


ma 25-12-2017
1e kerstdag
Eten!
Steg gekocht
Joggen
di 26-12-2017
2de kerstdag.
By Peter brunchen
90,- kaarten 3,-
3,50
18,75 1,75
62,82 funtes 382,96
-50 = 332,96
- site op boeken veranderen
- klanten nieuwe sitesfiles laten weten

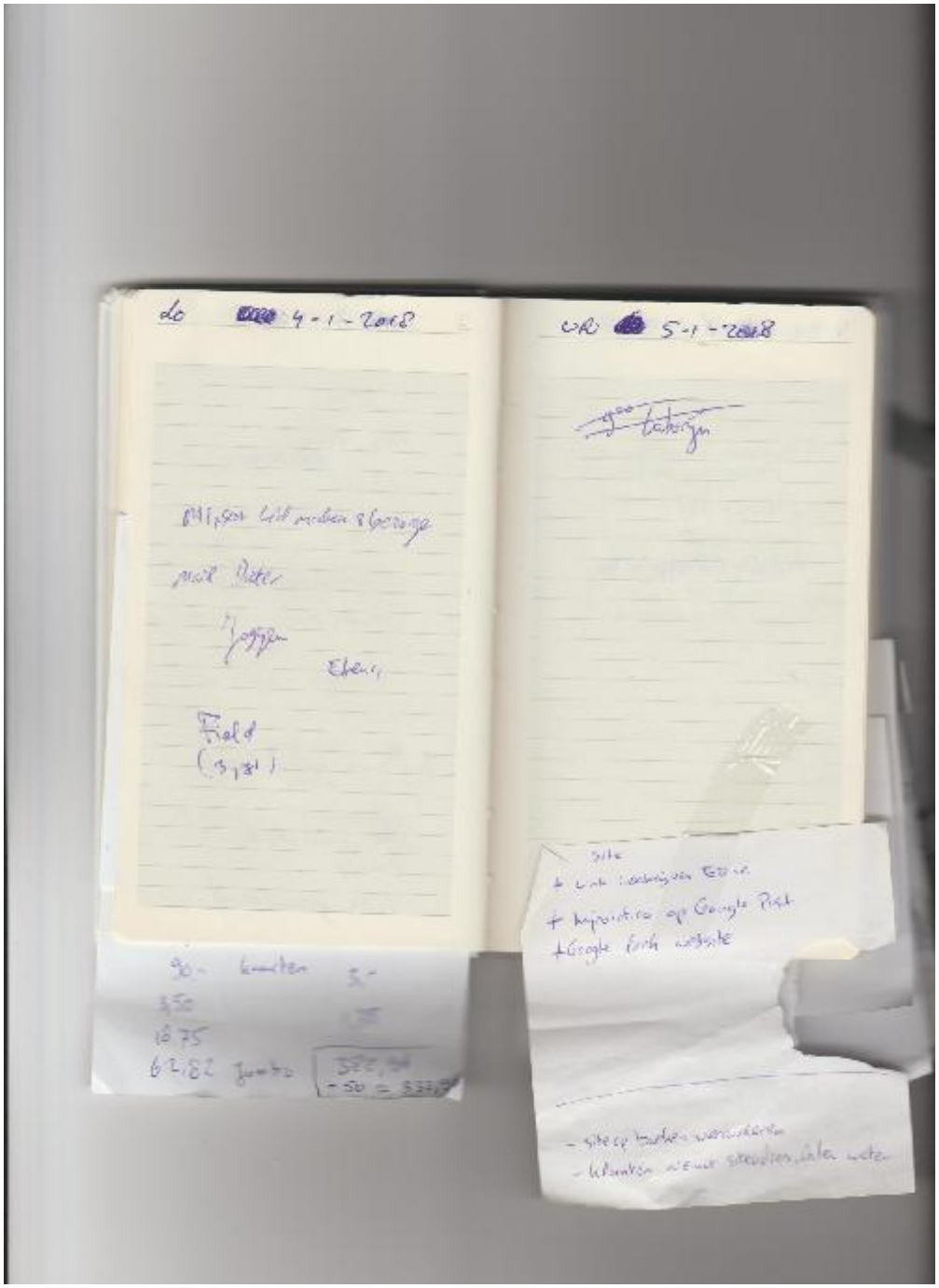

wee 27-12-2017
do 28-12-2017
Afstoffen
Lezen
Samen eten
Schema containers
Huishouden; was
Etenlijst
Setjes klaarzetten
Ermailing instellen
voor 2018 & 2019
1x fijne maand wensen +
1x spaar reminder
Etenlijst
Huishouden; eten maken
Gestort site + jaar vooruit betaald
Field
(9)
90,-
3,50
18,75
62,82
3,-
1,75
382,96
-50 = 332,96

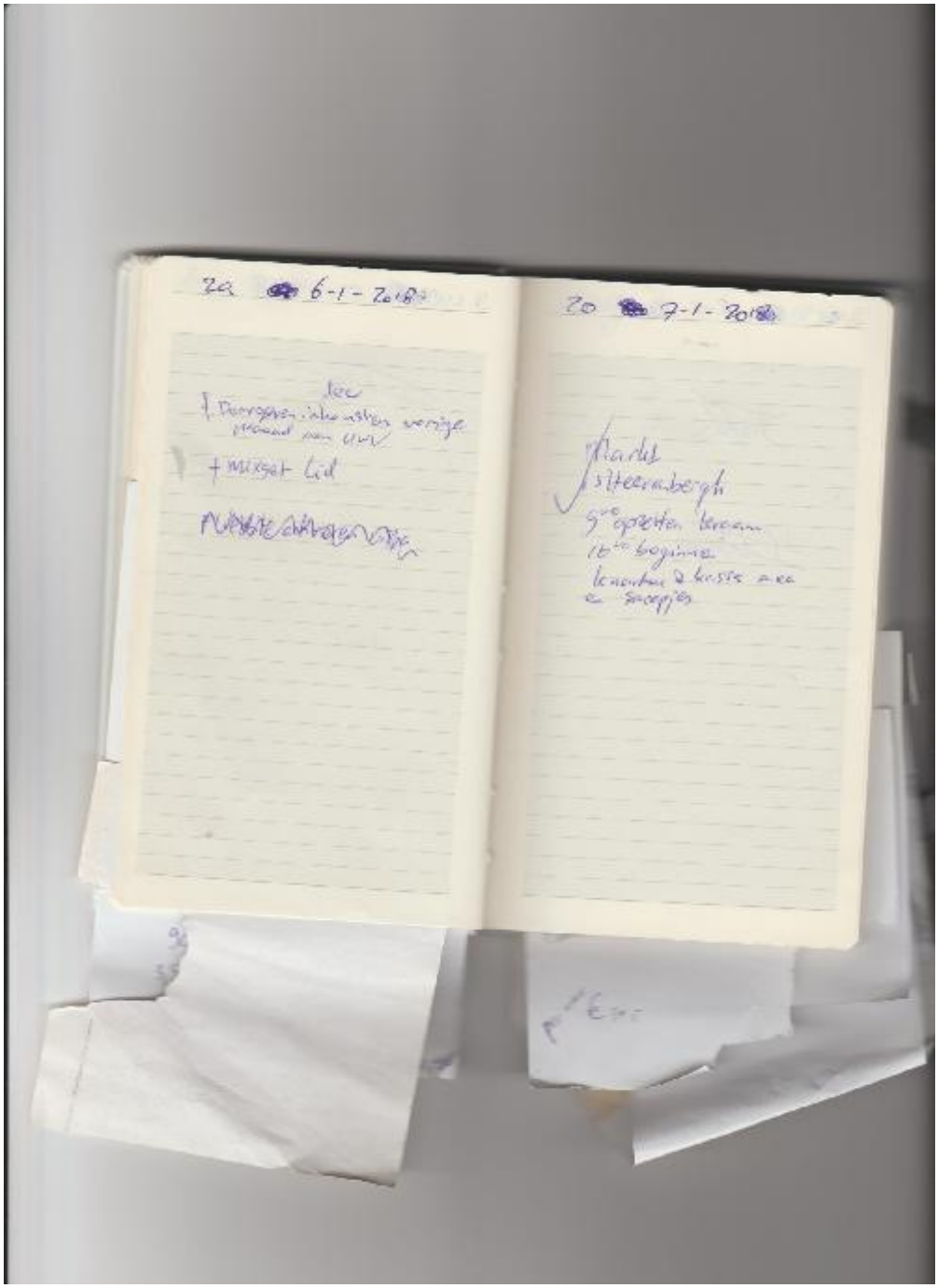

29-12-2017
0314-654654
14 verloving bij Mehmet
29 30-12-2017
Field
(5)
90,- kaarten 5,-
1,50
18,75
62,82 jumbo
382,96
-50 = 332,96


20 - 31 - 12 - 2017
ma 1 januari 2018
p. E-winkel
+mail
Etan 3
+ Emailing
Alleen Hajro Brand producten
90,-
3,50
18,75
62,82
382,96
- 50 = 332,96

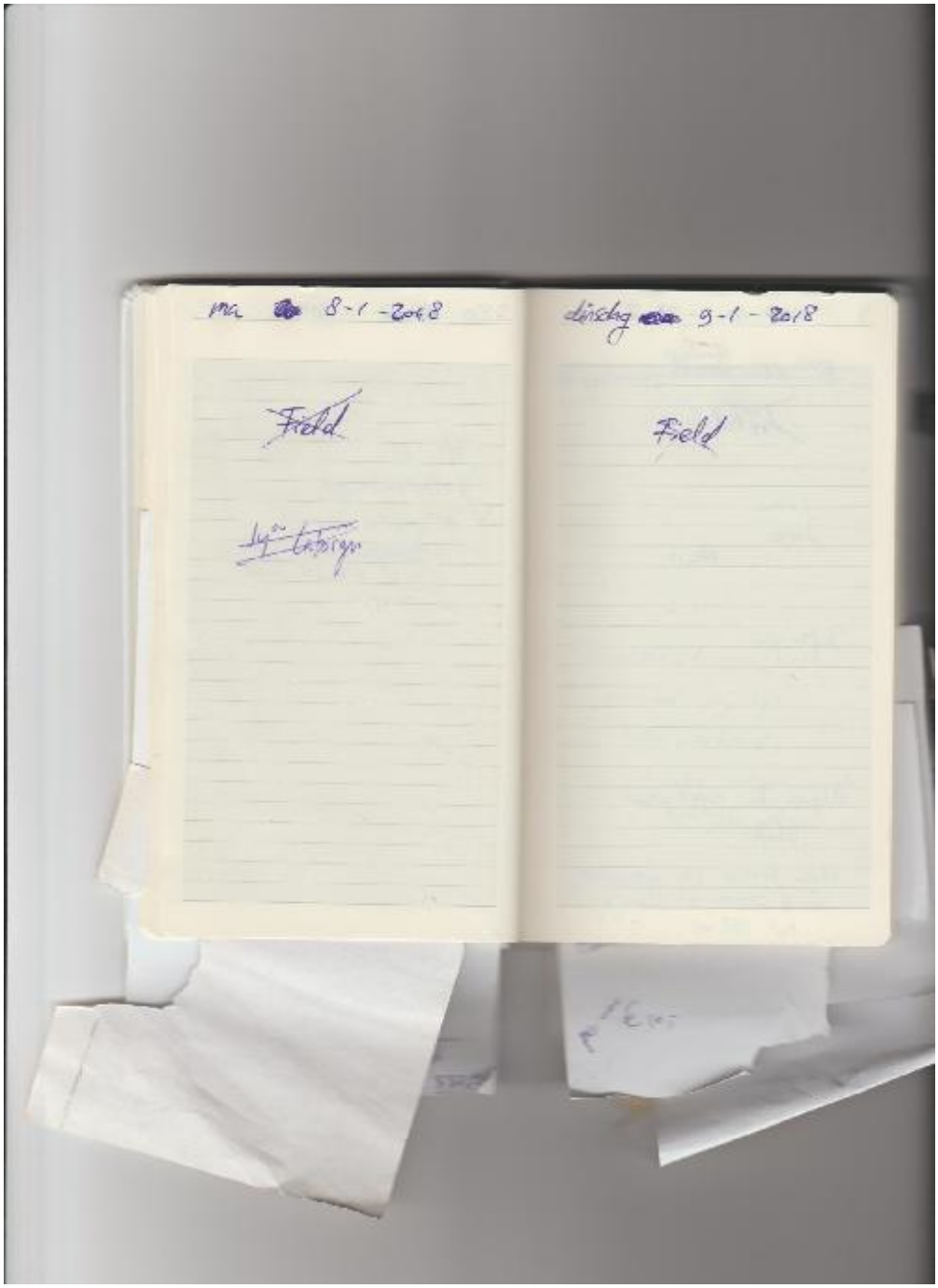


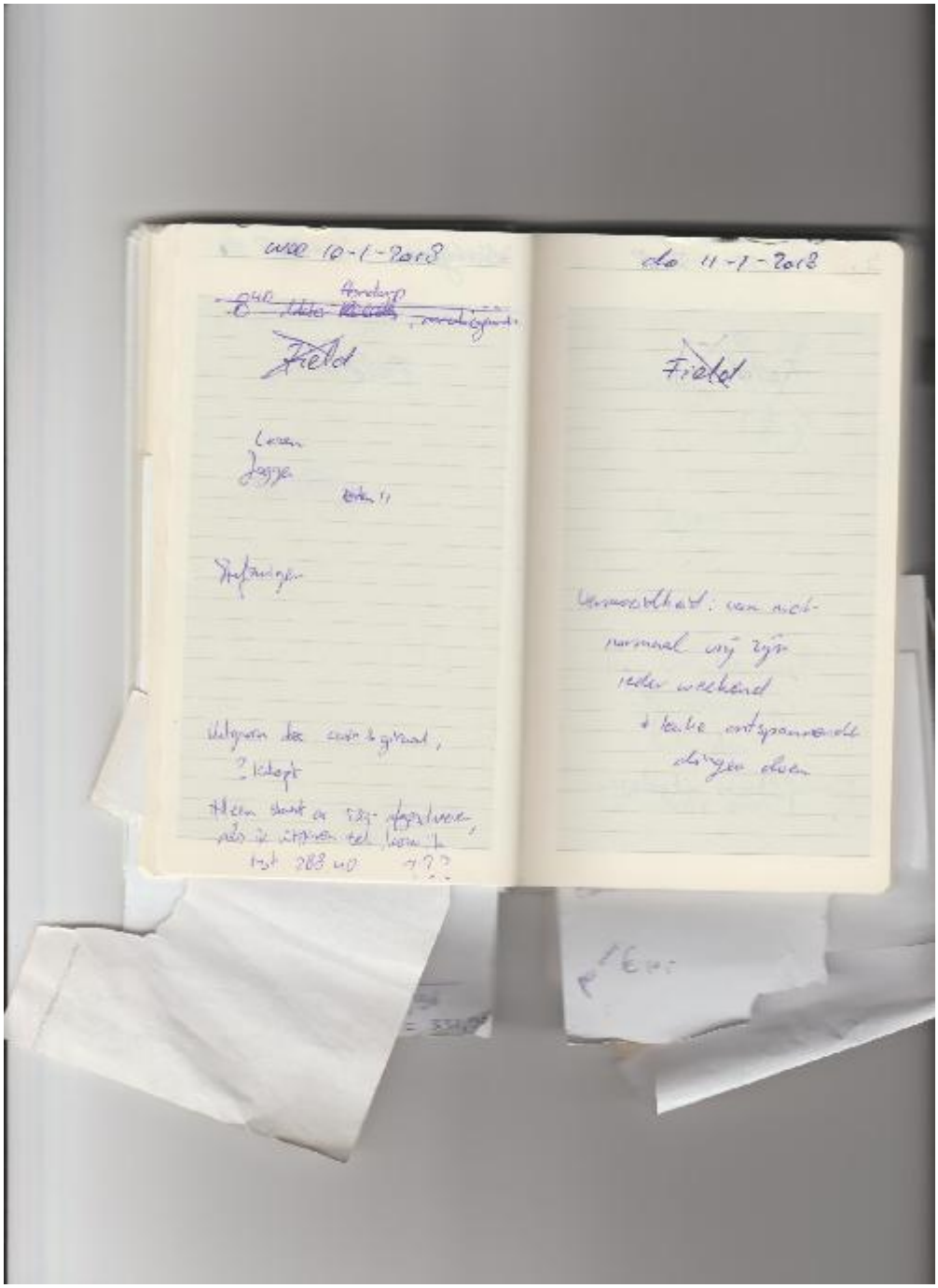
woe 3-1-2018
+ Coborgh bellen
Site verbeteren
Vista geannuleerd
90,- kwarten 5,-
18.75
62.82 Jumbo

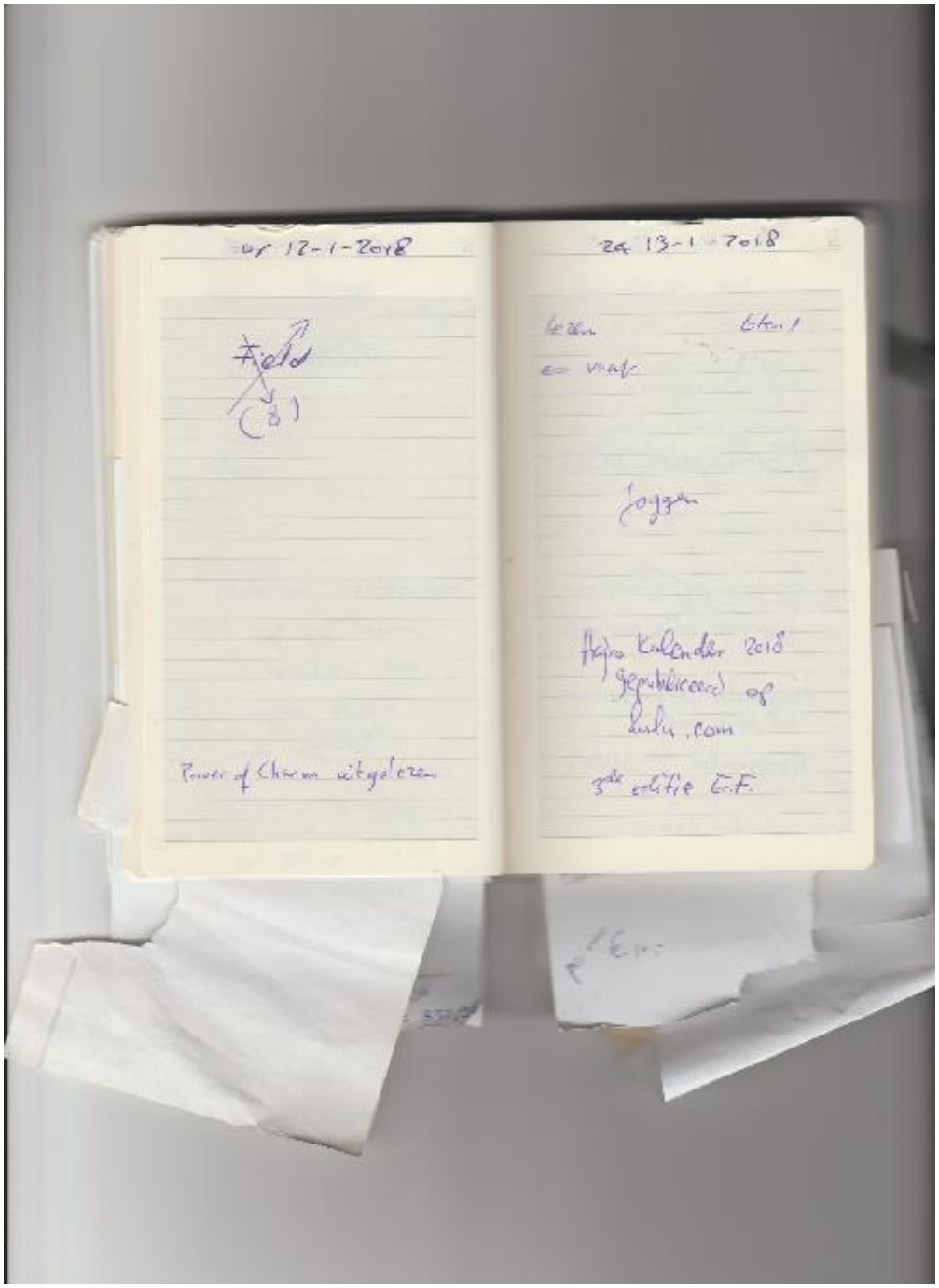

4-1-2018
5-1-2018
Field
site
+ Google Pink website

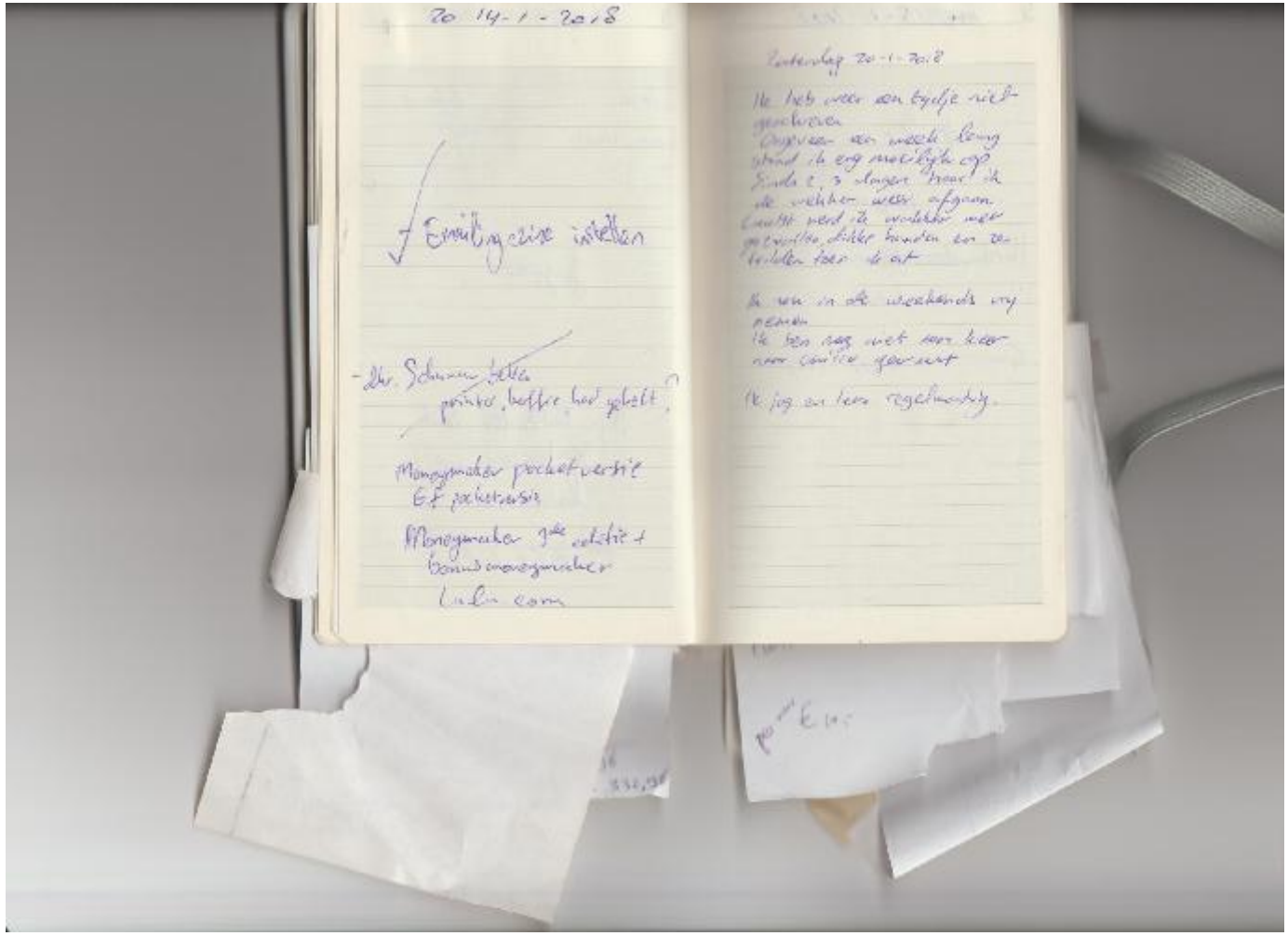


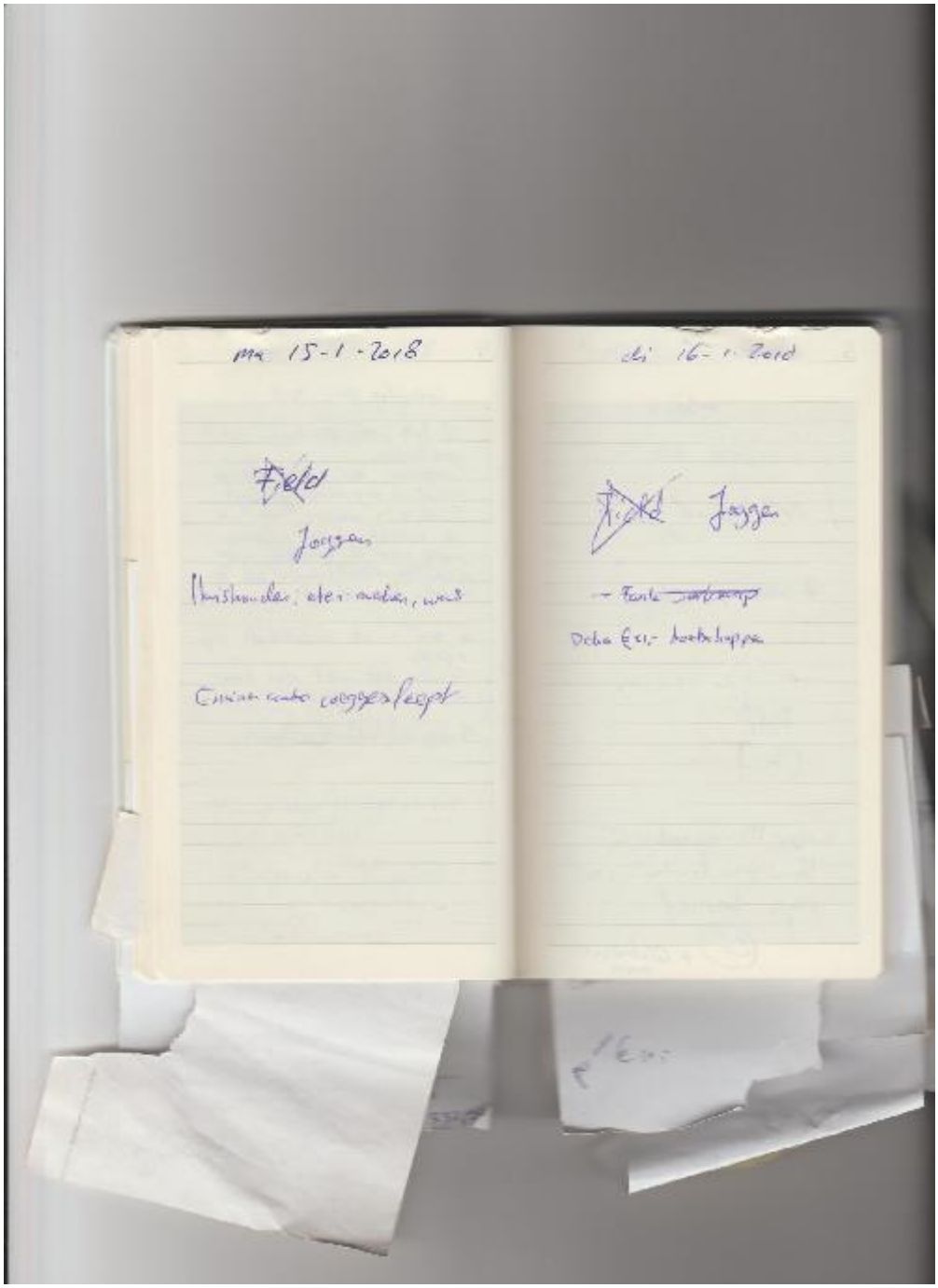
6-1-2018
lec
+ Doorgeven inkomsten vorige maand aan UWV
+ Mixset Lid
7-1-2018
Markt
Sitteerenbergh
9^e opzetten leraar
10^e beginnen

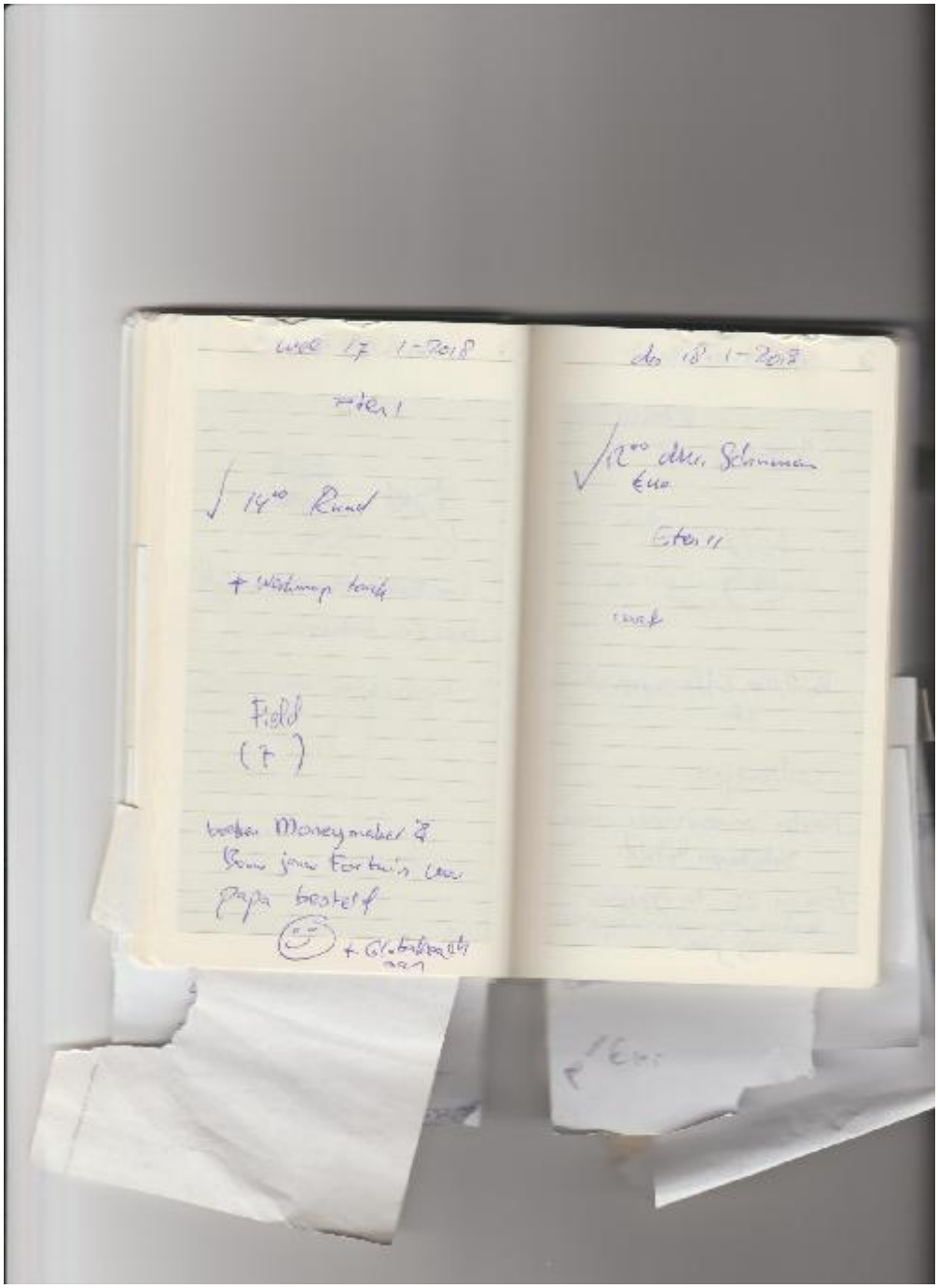

ma 8-1-2018
Field
dinsdag 9-1-2018
Field

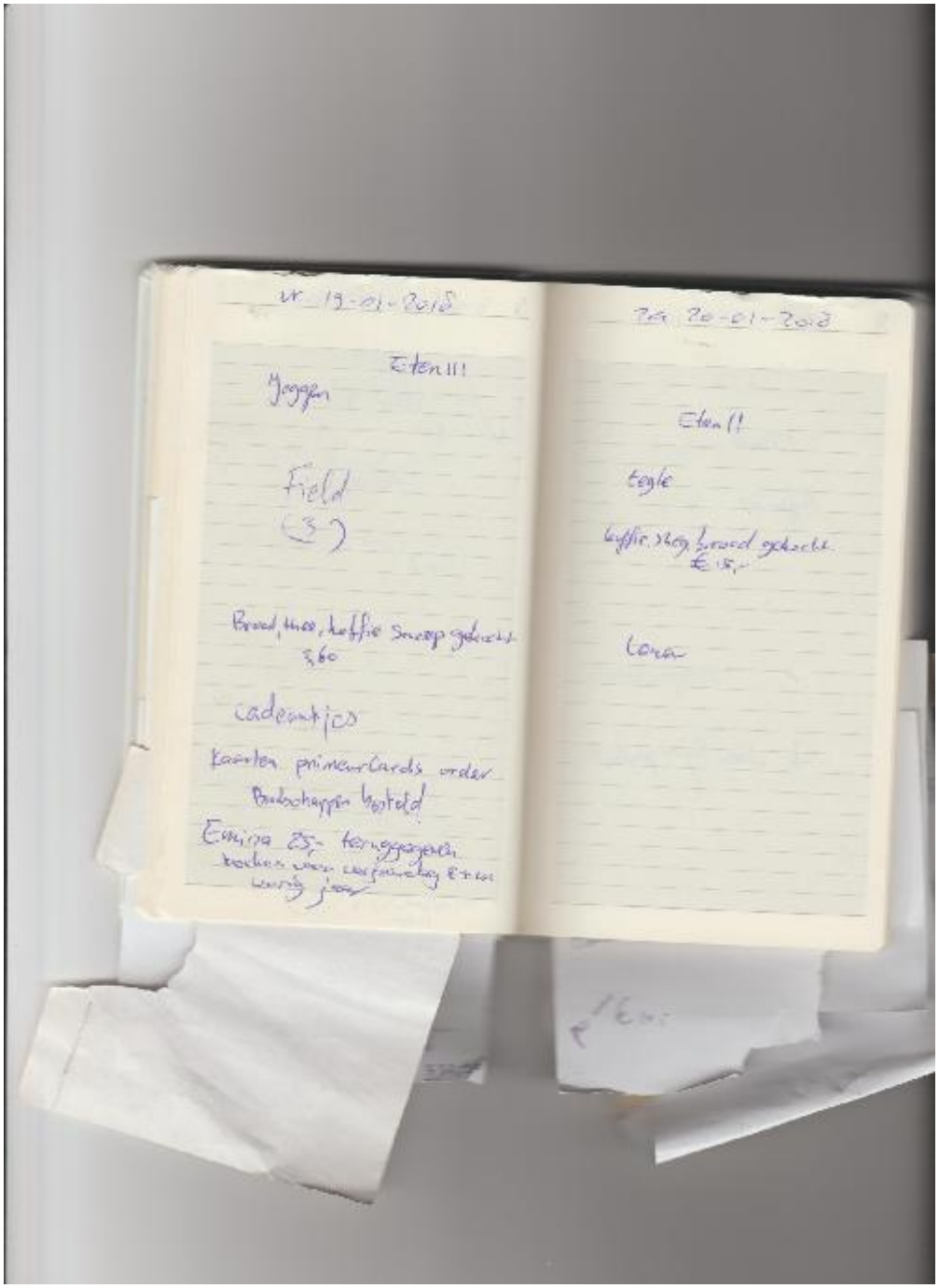

wee 10-1-2018
Field
Lezen
Jagger
do 11-1-2018
Field
Vermoeidheid: van niet-
normaal vrij zijn
ieder weekend
+ leuke ontspannende
dingen doen


Field
(8)
Power of Charm uitgelezen
Joggen
Hajro Kalender 2018
gepubliceerd op
hulu.com
3de editie E.F.


20 14-1-2018
Emailing crise instellen
Monogmaker pocketversie
Monogmaker 1ste edictie +
bonus monogmaker
Zaterdag 20-1-2018
Ik heb weer een tijdje niet geschreven
Ik zou in de weekends vrij nemen
Ik jog en lees regelmatig.


ma 15-1-2018
Field
Joggen
di 16-1-2018
Field Joggen


wee 17 1-2018
Eten 1
14⁰⁰ Rund
+ Werkmap tank
Field
(+)
Money maker &
Bouw jouw Fortuin voor
papa bestelt
+ Globalbeach
do 18 1-2018
12⁰⁰ dhr. Schuman
Eten 11
rook


vr 19-01-2018
Eten III
Yoggen
Field
(3)
Brood, thee, koffie Snoep gekocht
3,60
cadeautjes
Kaarten primeurcards order
Boodschappen besteld
Emina 25,- teruggegeven
zo 20-01-2018
Eten II
tegle
koffie, thee, brood gekocht
€ 15,-
Lenen

di 23-1-2018

Koffie, shey, sleepshizzle £23,

~~- ING deposit~~

Nieuwe pas ING
overbuiking Dieter

Field

(+)

√ 18⁰⁰-21⁰⁰ Jumbo

woe 24-01-2018

post

Jogger

~~Field~~

Etail

do 25-01-2018

2e Schumacher

~~Field~~

Joggen

Save : boodschappen & voorraad

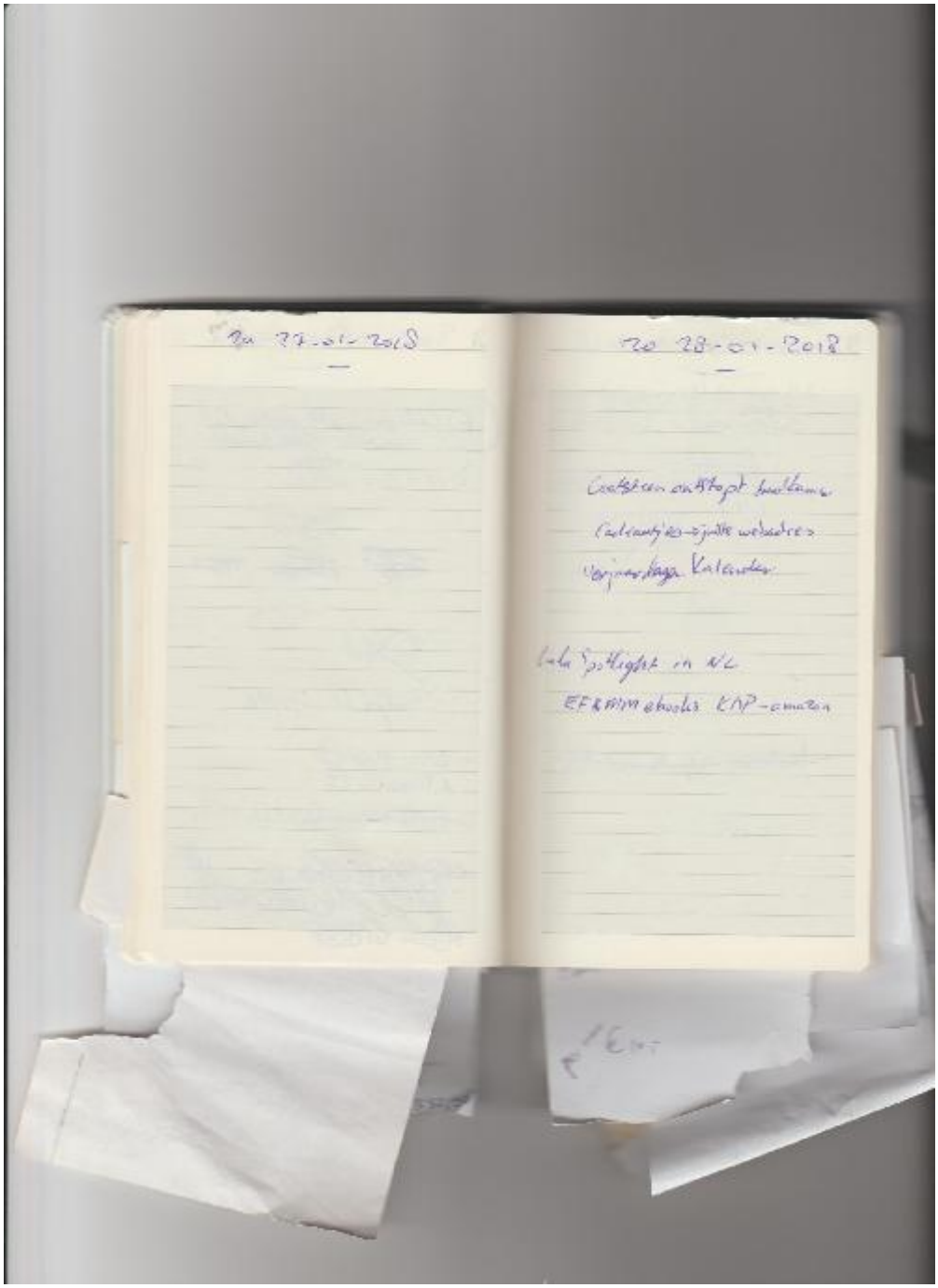
vr 26-01-2018

(+) Cuboom 3de editie F.T. bestellen Globalreach instellen
17-1-2018 gedaan

~~Field~~

Sieffer klaarzetten

~~Enor Maras~~ (II)
+ Dissertatie (I)
~~Pakketten voor familie~~


Za 27-01-2018
Za 28-01-2018
Contsteen ontstopt bouldaanw
Calcantjes-ijzelte webadres
Verjaardagen Kalender
Lala Spotlight in NL
EF&MM ebooks KNP-amazon

ma 29-01-2018

Joggen

Field
(4)

~~- bedkamer inspecteren met HG~~

di 30-01-2018

- Voor + joggen, inspecteren met HG
+ bedkamer schoonmaken

~~- [illegible] (Gerrit [illegible])~~
~~zie [illegible]~~
~~(map [illegible])~~

Joggen

Field
(5)

Etenvl

wo 31-01-2018

Field
(7)

Eten 1/1

Kamiyes
Joggen
Emina printer
Sales frank-jet 2018

do 01-02-2018

Mixset lid bezorgen

12uu dhr. Schumacher
~~Field~~

+ naar ING
+ saldo checken
+ IWV doorgeven inkomsten januari

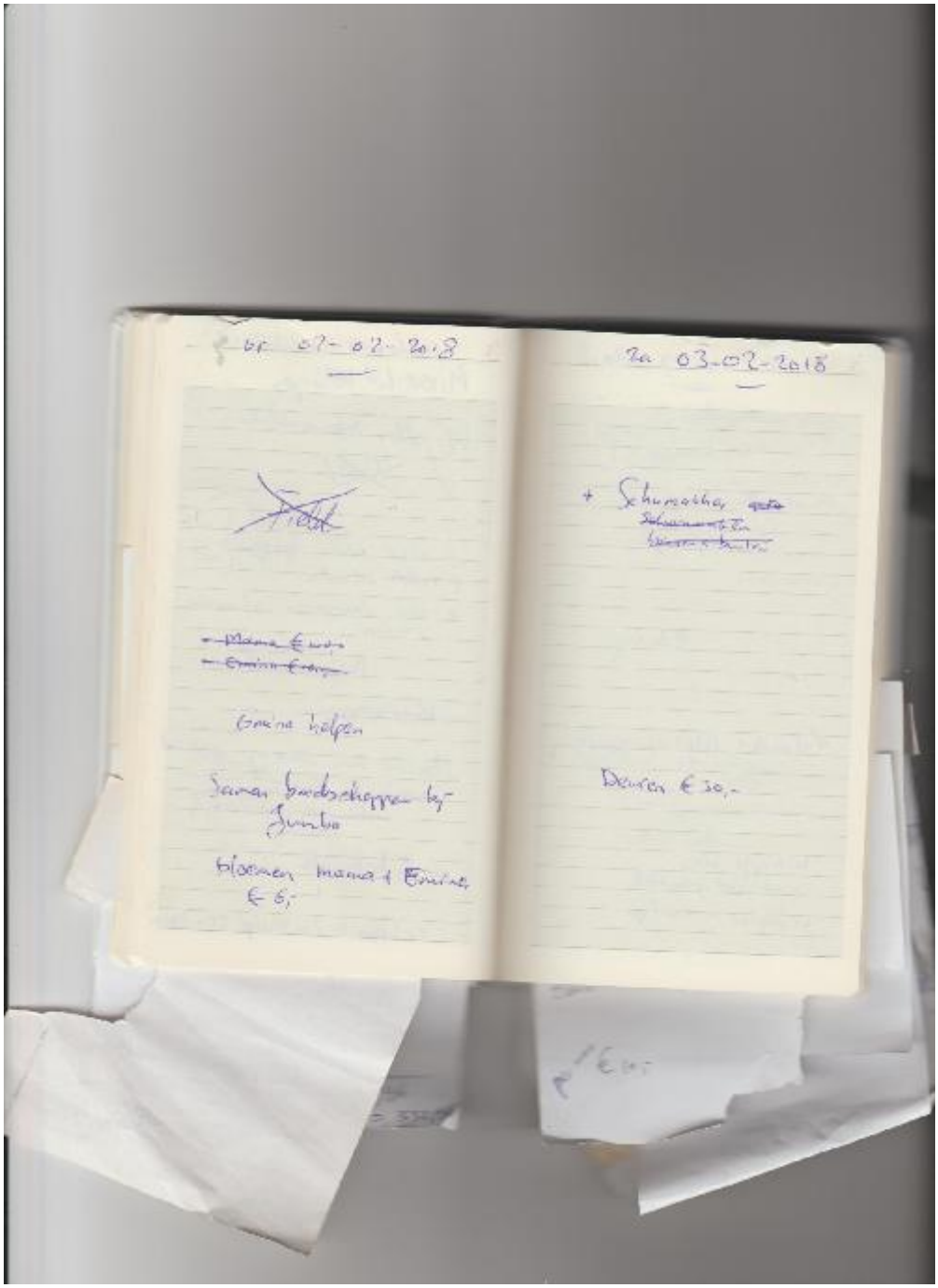
Post, email

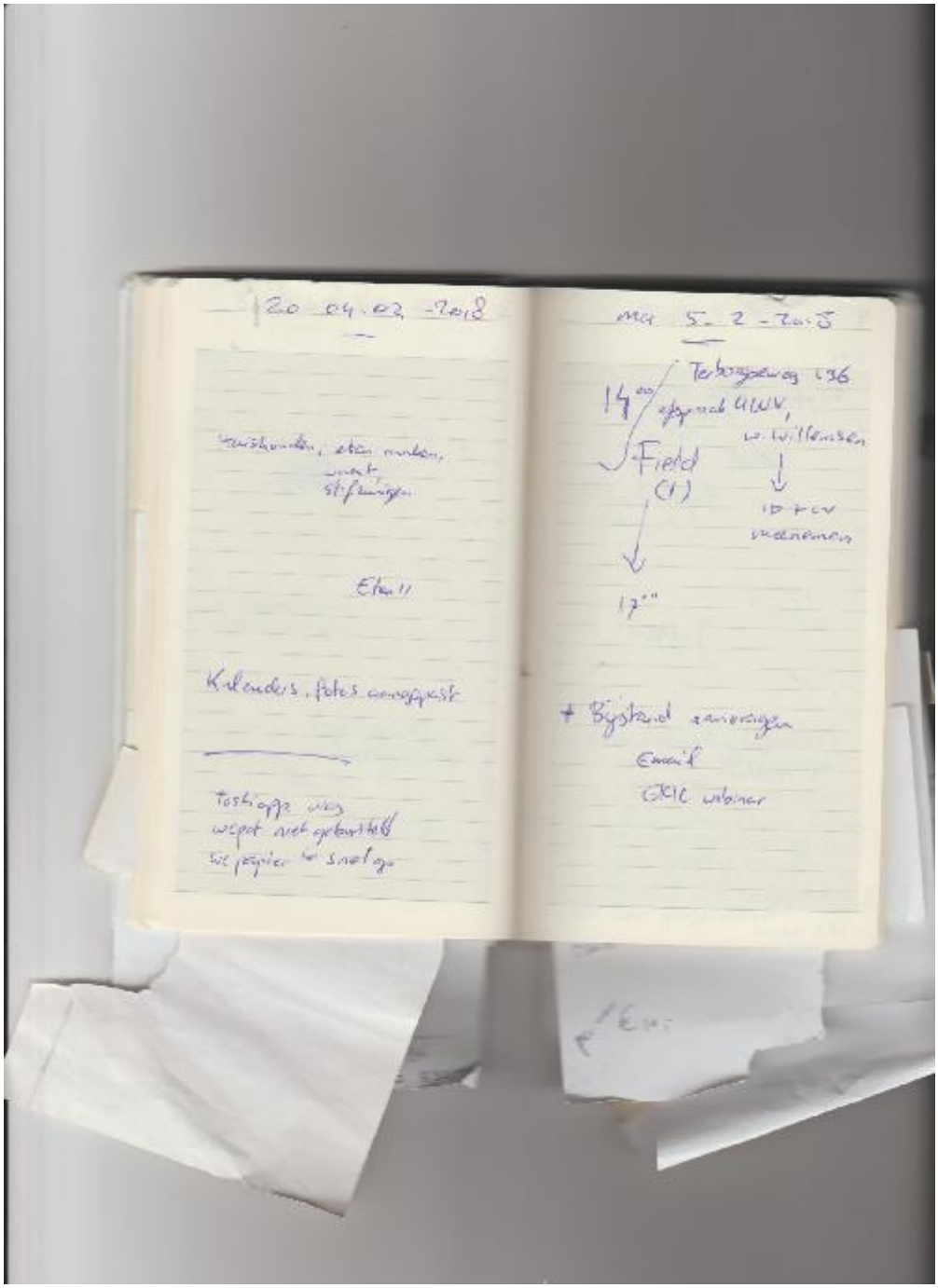
~~Kaas Emina~~

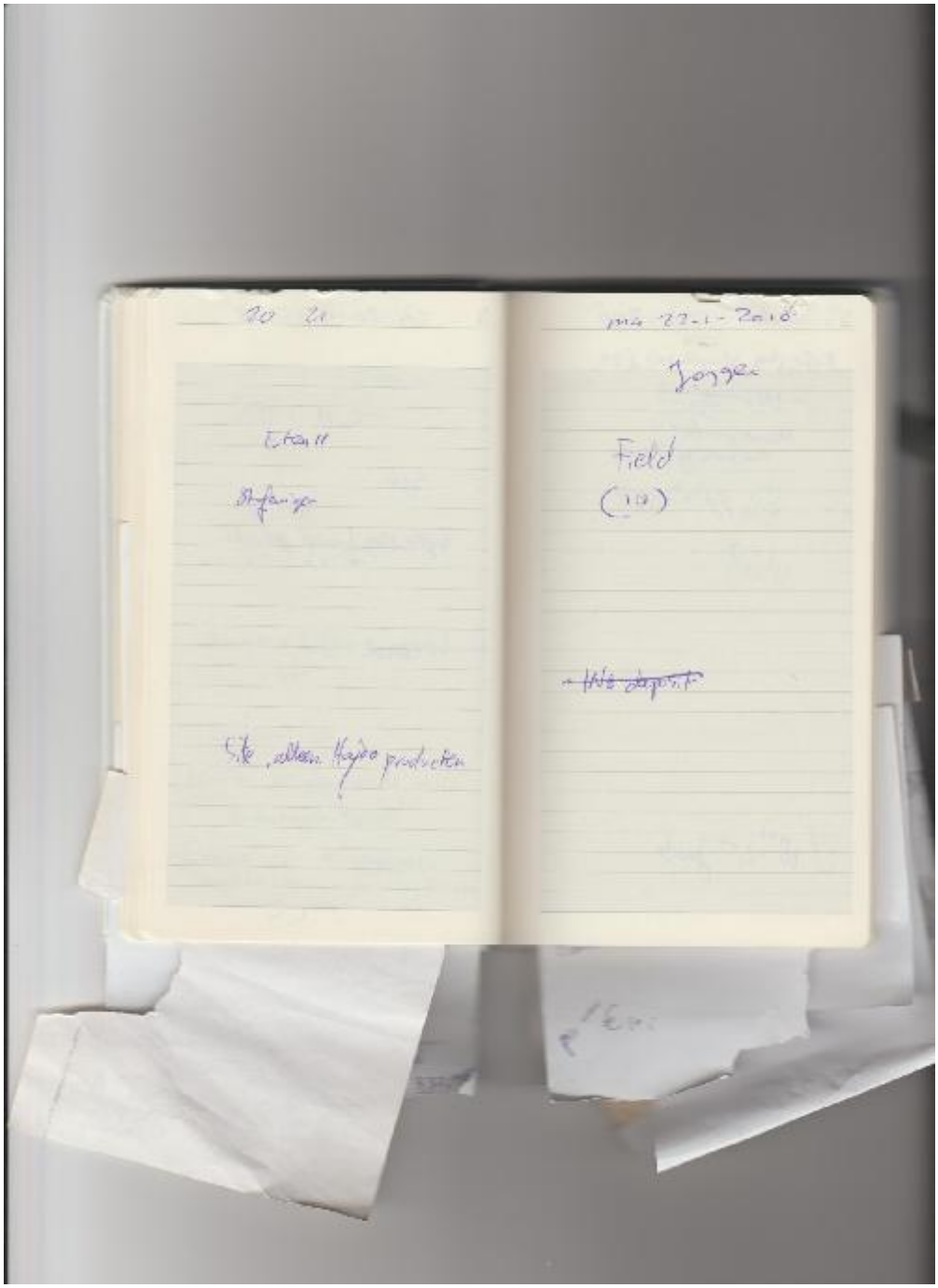
Bericht uwv uitkering? gestuurd
~~Werkmap lid~~ ~~trouwing~~
~~wordt niet, uitkering?~~

+ Pa bellen, geen gehoor

2x koffie & 2x stroopt 25,- stelen


Gemina helpen
Samen boodschappen bij Jumbo
Bloemen mama + Emina
€ 6,-
Deuren € 30,-


20 04.02 -2018
Kalenders, fotos aangepast
Terborgseweg 136
14⁰⁰
Field
(1)
17⁰⁰
+ Bijstand aanvragen
Email
GKIC webinar


Jogger
Field
(10)
~~No deposit~~
Site, alleen Hajoo producten

[illegible] 6-2-2018

6.00 –

+ Cabrijn bellen 654654
tussen 11.00 – 13.00

~~Field~~

Schrift tandartsen
[illegible]

17.00

Joggen

Cadeautjes [illegible] klaar-
zetten

wol 7-2-2018

Field
(6)

Etenll

– ~~Schuurmeer bellen, vragen~~
over morgen

[illegible] Brief Dir. [illegible] AOV, [illegible]
Basisfit & Centraal Arbeidsgeneesheer
Jumbo bestelling compassen
Formulier AOV
Laatste keer geagendeerd
[illegible] 2,60

do 8-2-2018

+ Schumacher bellen
wegen uitdag of
volgende week

~~Field~~

Huishouden; vaat, wed

Jogger

Overdag naar Ziggo zakelijk
internet + tv

vr 9-2-2018

Ziggo bellen
Doctor mailen

Field
(8)

2x Mee, Shag huffie,
1x wc papier
£ 28,-

~~Rund mailen, verzetten~~
afspraak

do 8-2-2018

+ Schumacher belle
vragen vandaag of
volgende week

~~Field~~

Huishouden, want, was

Jogger

Overtap naar Ziggo Zakelijk
internet + tv

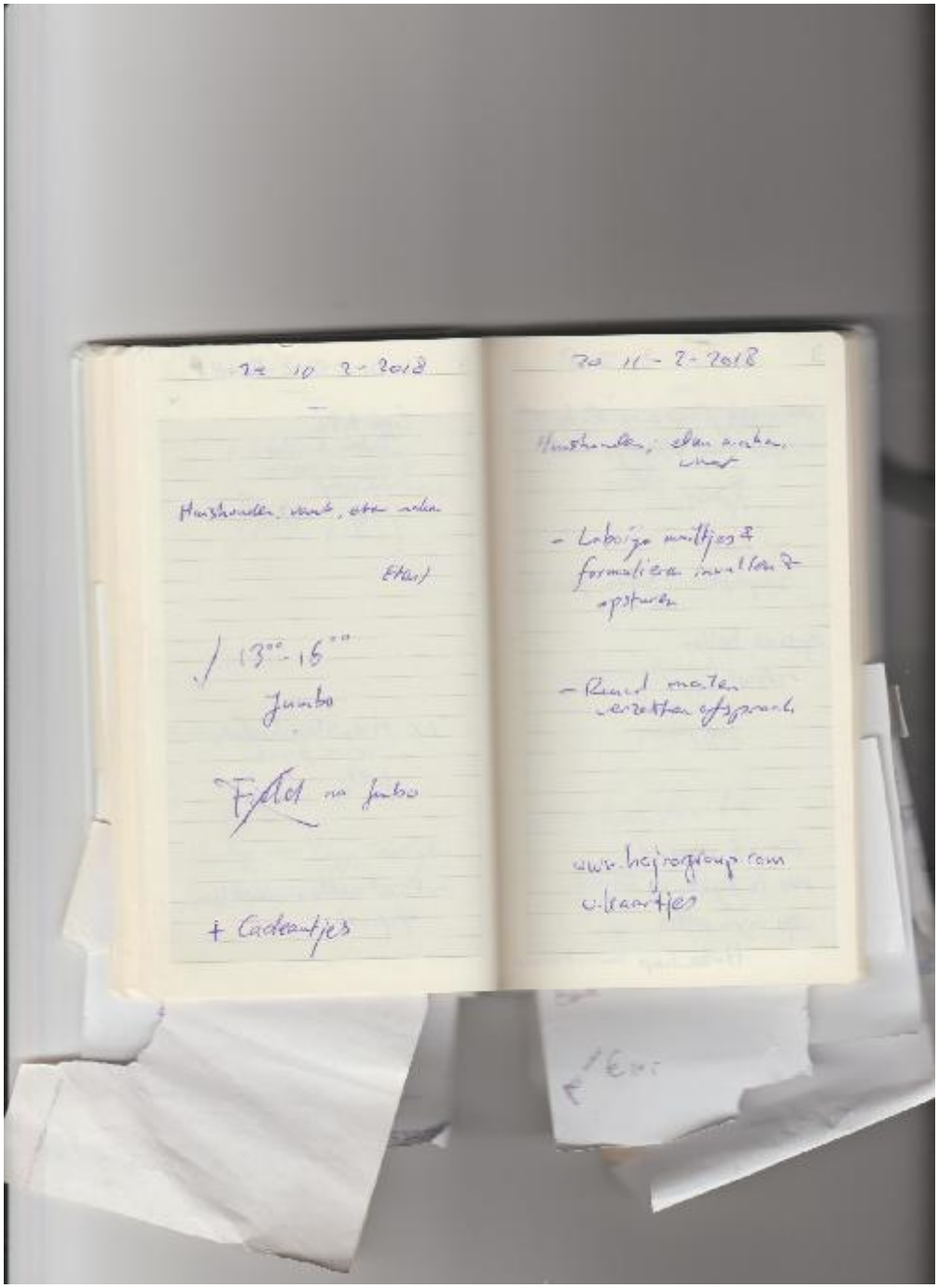
vr 9-2 2018

Ziggo bellen
Dokter mailen

Field
(8)

2x thee, Shag koffie,
ie we papier
£ 28,-

~~Rund mailen, verzetten~~
afspraak


24 10 2-2018
Huishouden, vaart, eten maken
Etaal
13⁰⁰-15⁰⁰
Jumbo
Field na Jumbo
+ Cadeautjes
20 11 - 2-2018
Huishouden, eten maken, vaart
- Laboiza mailtjes & formulieren invullen & opsturen
- Rand maten verzetten afspraak
www.hejrogroup.com
v.kaartjes

Ma 12-2-2018

aanvraag financiering Rabo 2de
[illegible] Rund & Laborijn email

~~Fijeld~~

Sleeptabletten + sokken gekocht
€ 2,-

Apotheek bellen
Eten//

Joggen

Er zit iemand
mee te lijken →
op mijn rek.
Bleke kop zwart haar.

di 13-2-2018

Joggen

~~Field~~

Eten//

Administratie
email
post

+ Laborijn formulier

Opheffen Rab verz.
Ziggo bellen

woe 14-2-2018

10 Laborijn Terbergseweg 110

Field
(B(14))

14 Bureau

Word langzaam van die
Slaapkabbelter

Pa brief, Rasid kaart
opheffen Kabo + Interpolis

200 x 12 = 2400 x 3

7200

Hajro agenderen → Giveten

do 15-2-2018

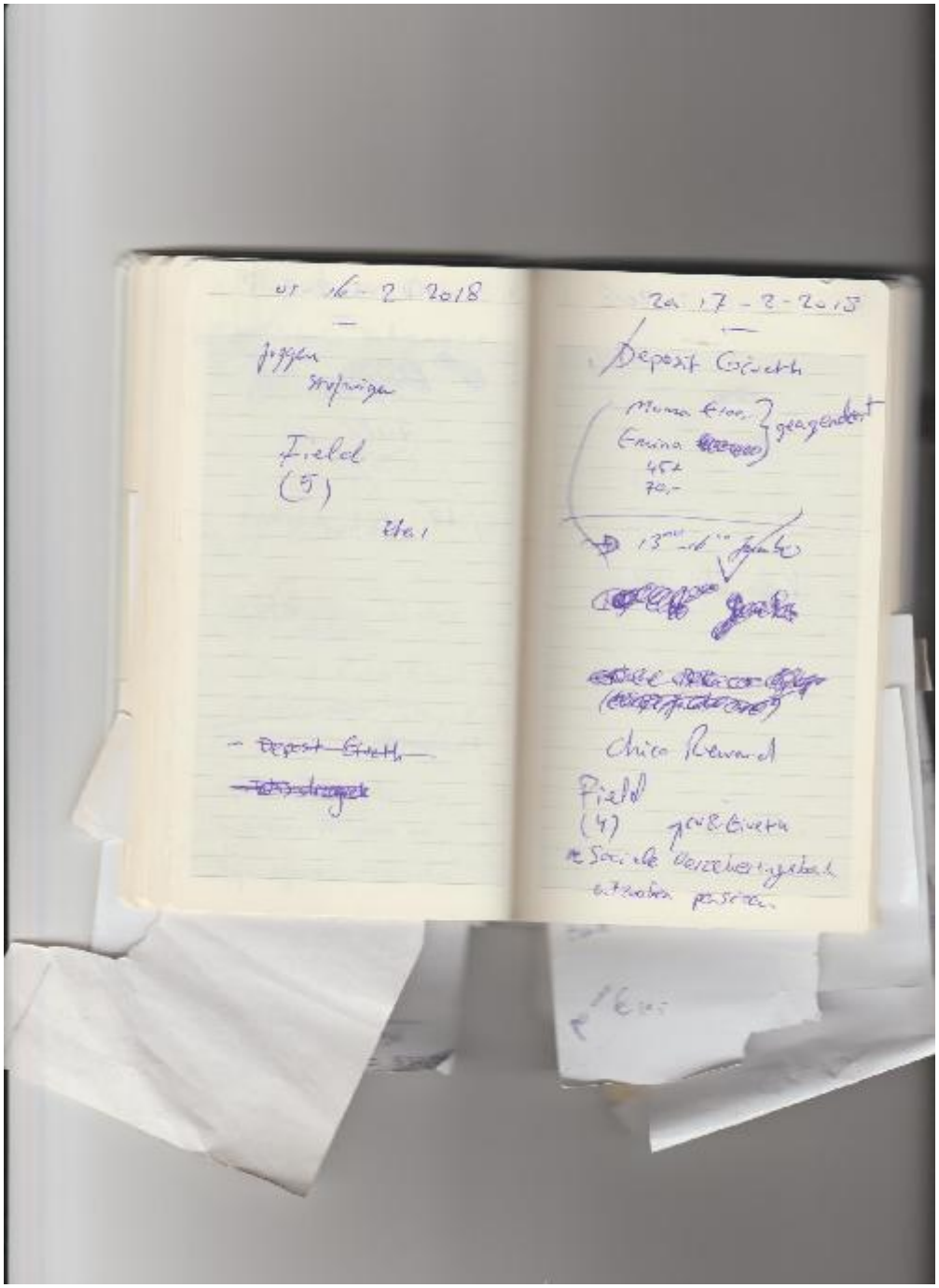
Field
(S)

12 Schumacher

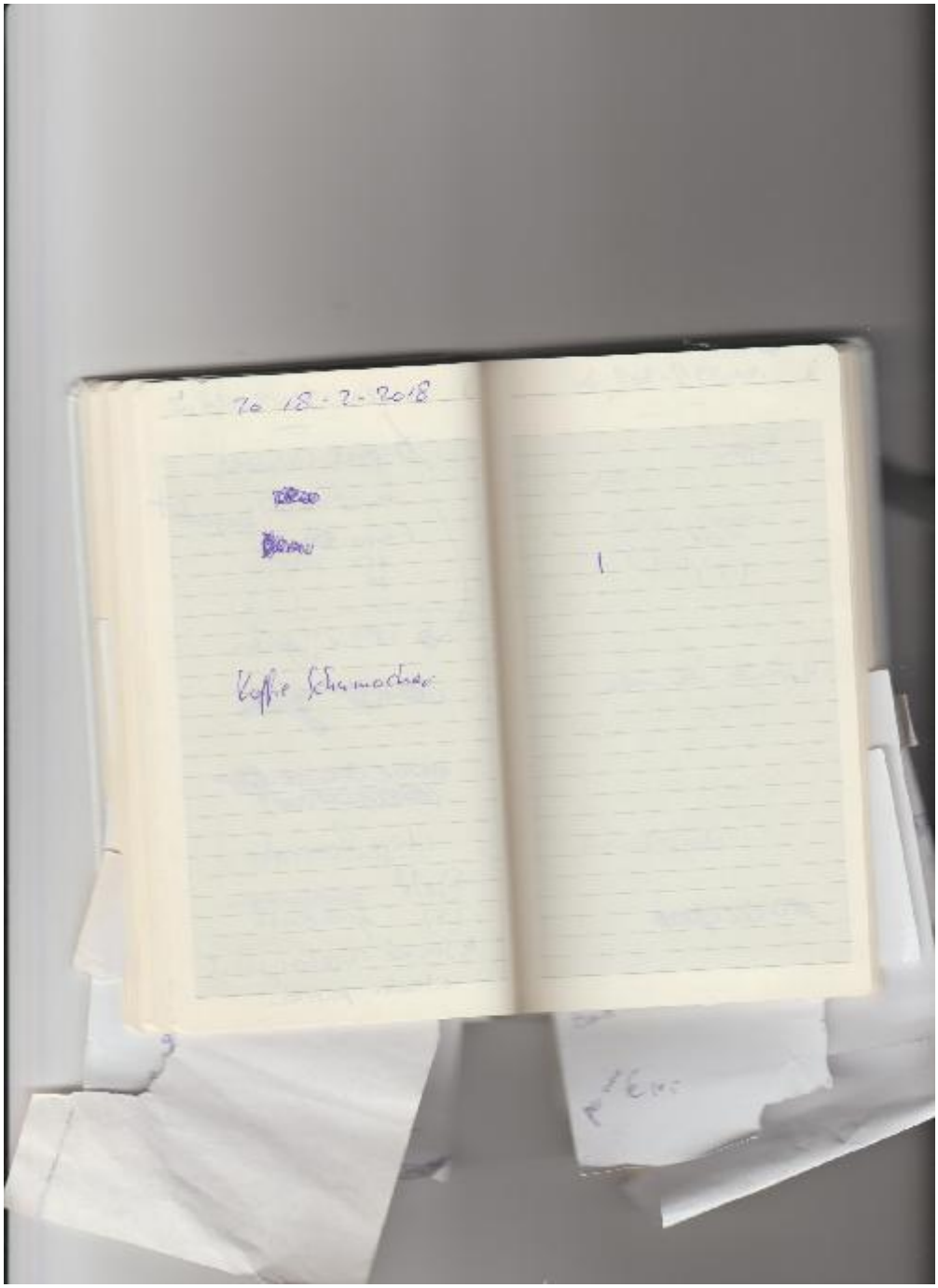
Etenis

Energiezin

voor stroom & gas lopen
om meer te verdienen



Field
(5)
Deposit Giveth
Chico Reward
Field
(4)

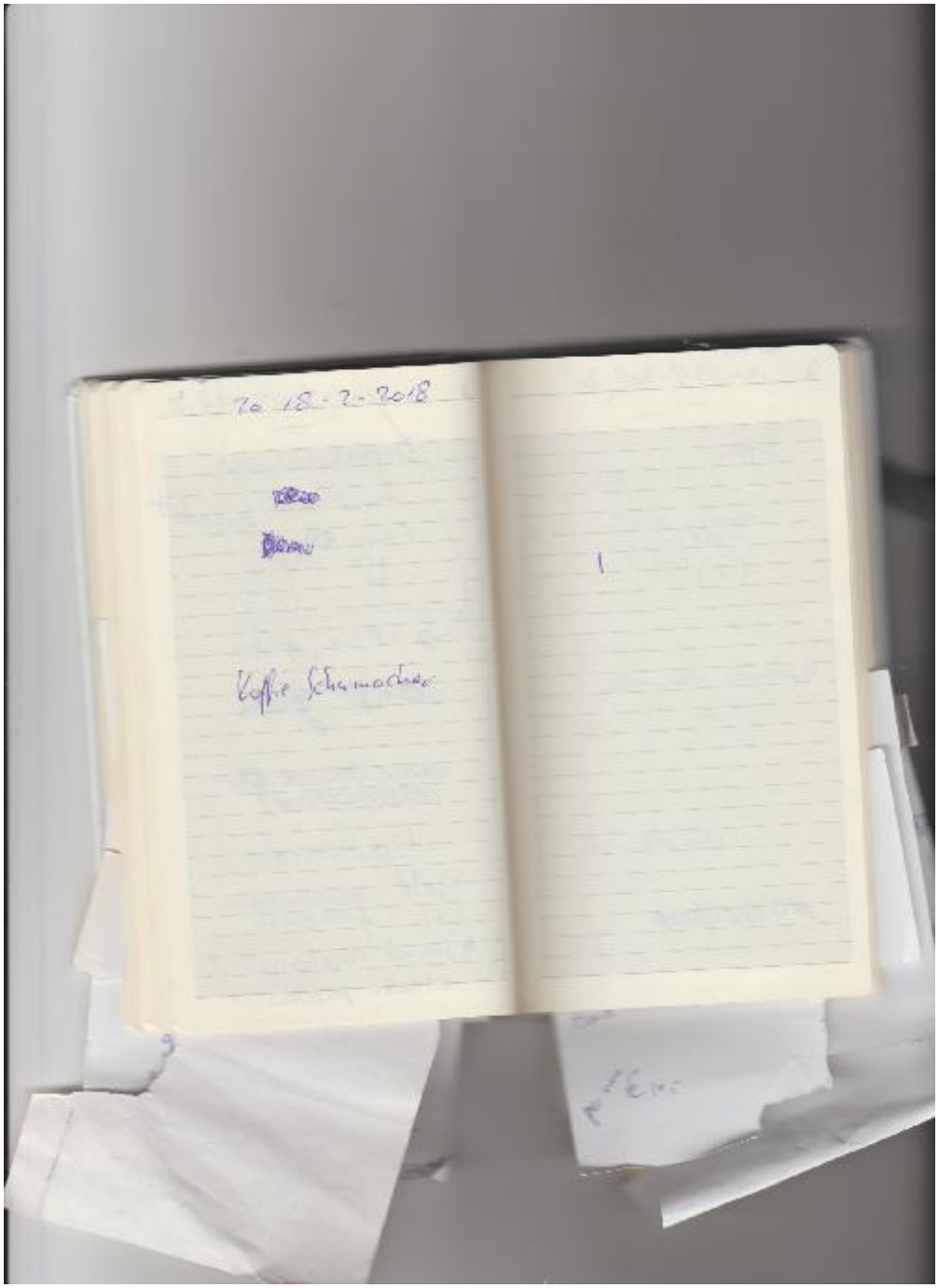


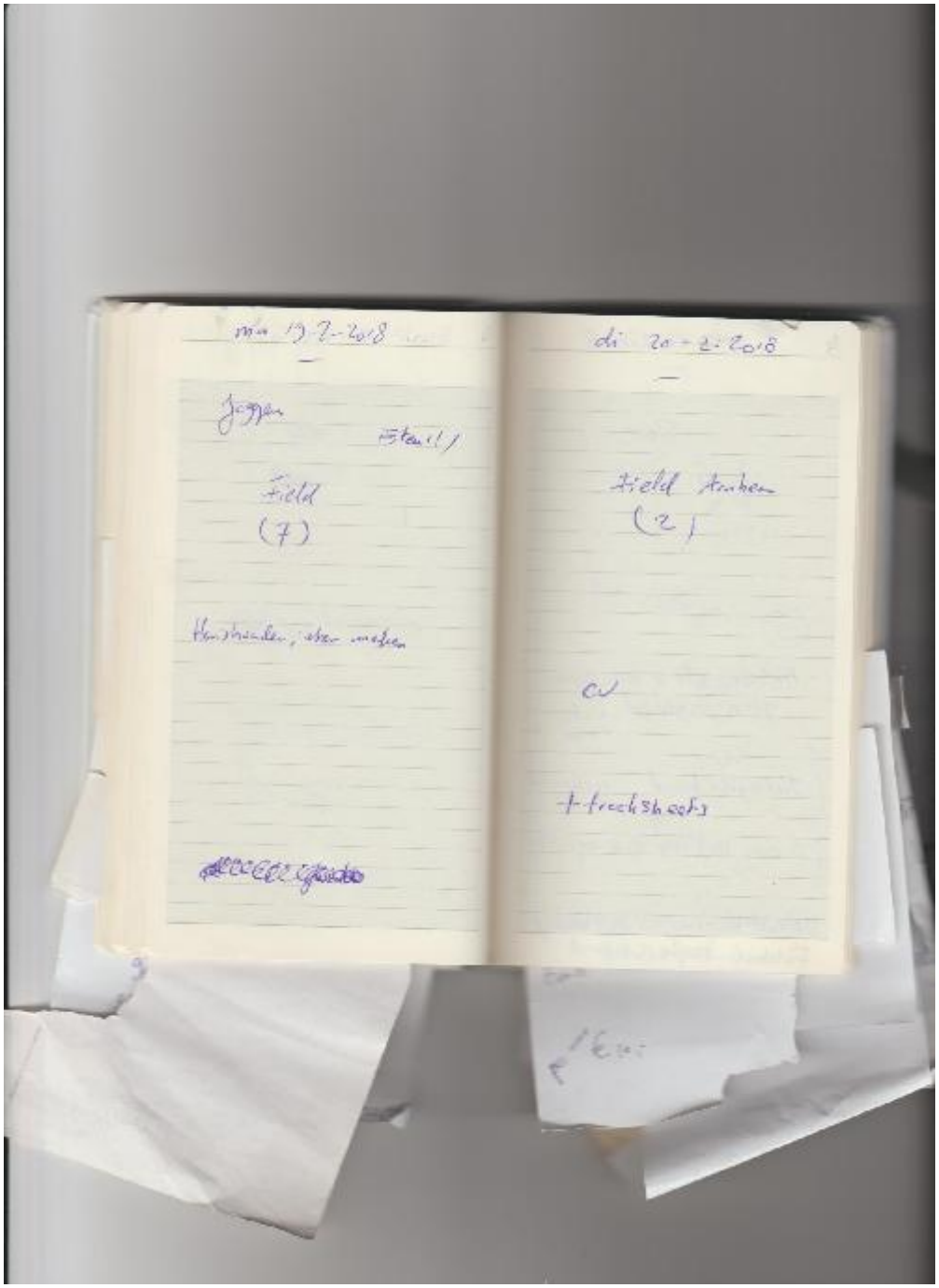
ik ben erg excited,

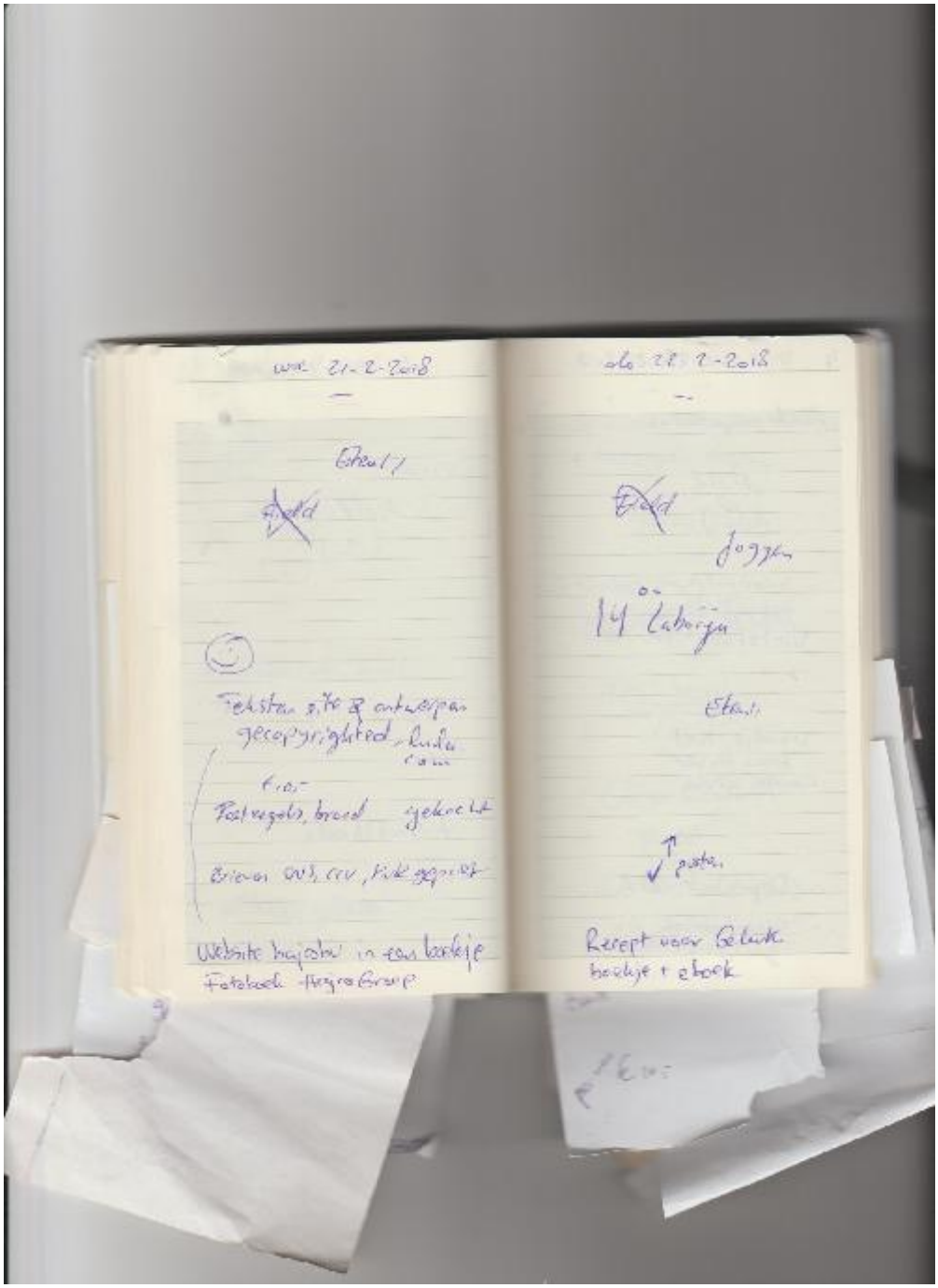
ik zal je dadelijk vertellen waarom....

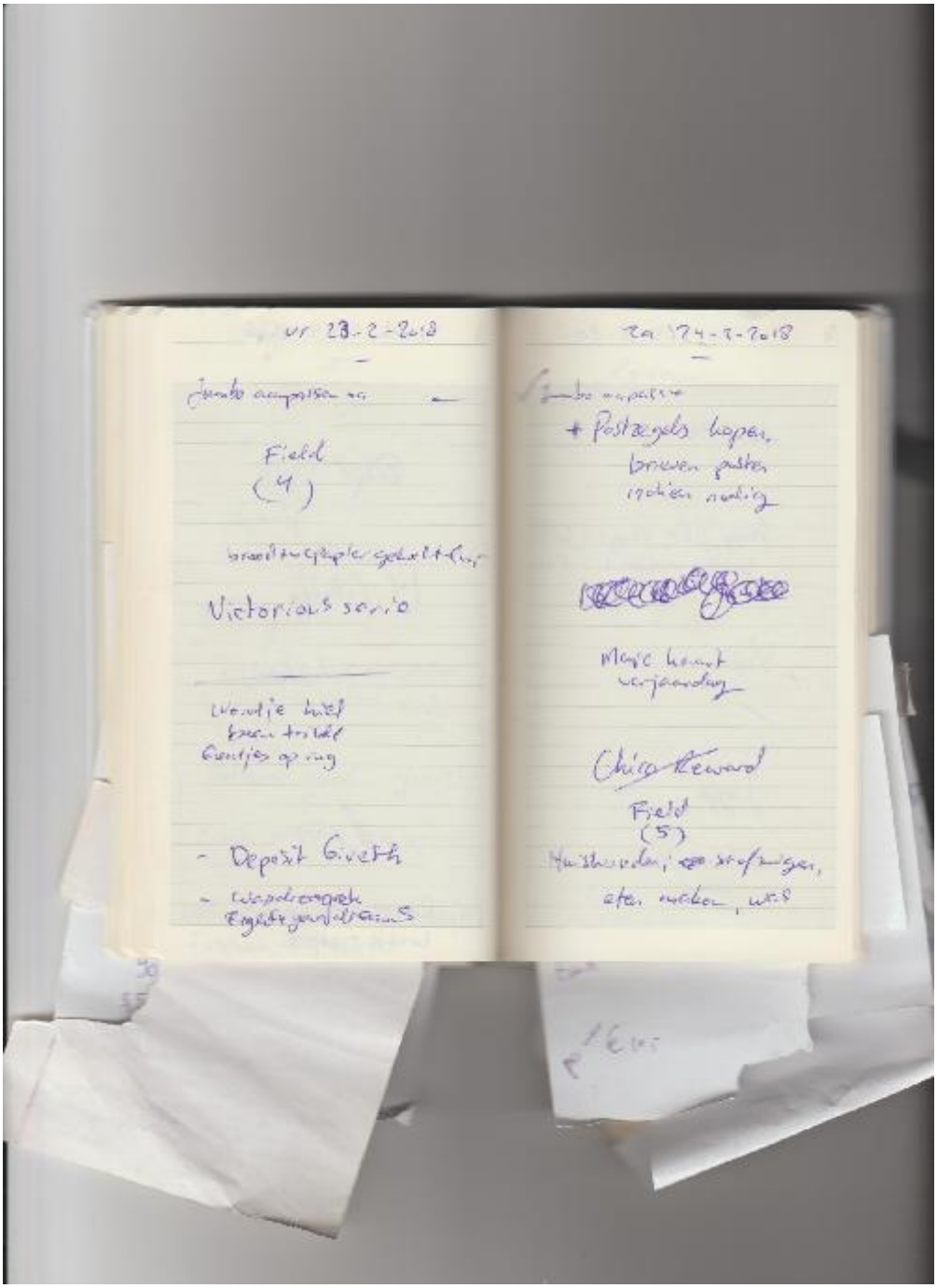
Ik heb zonet ook even een korte pauze gehouden,

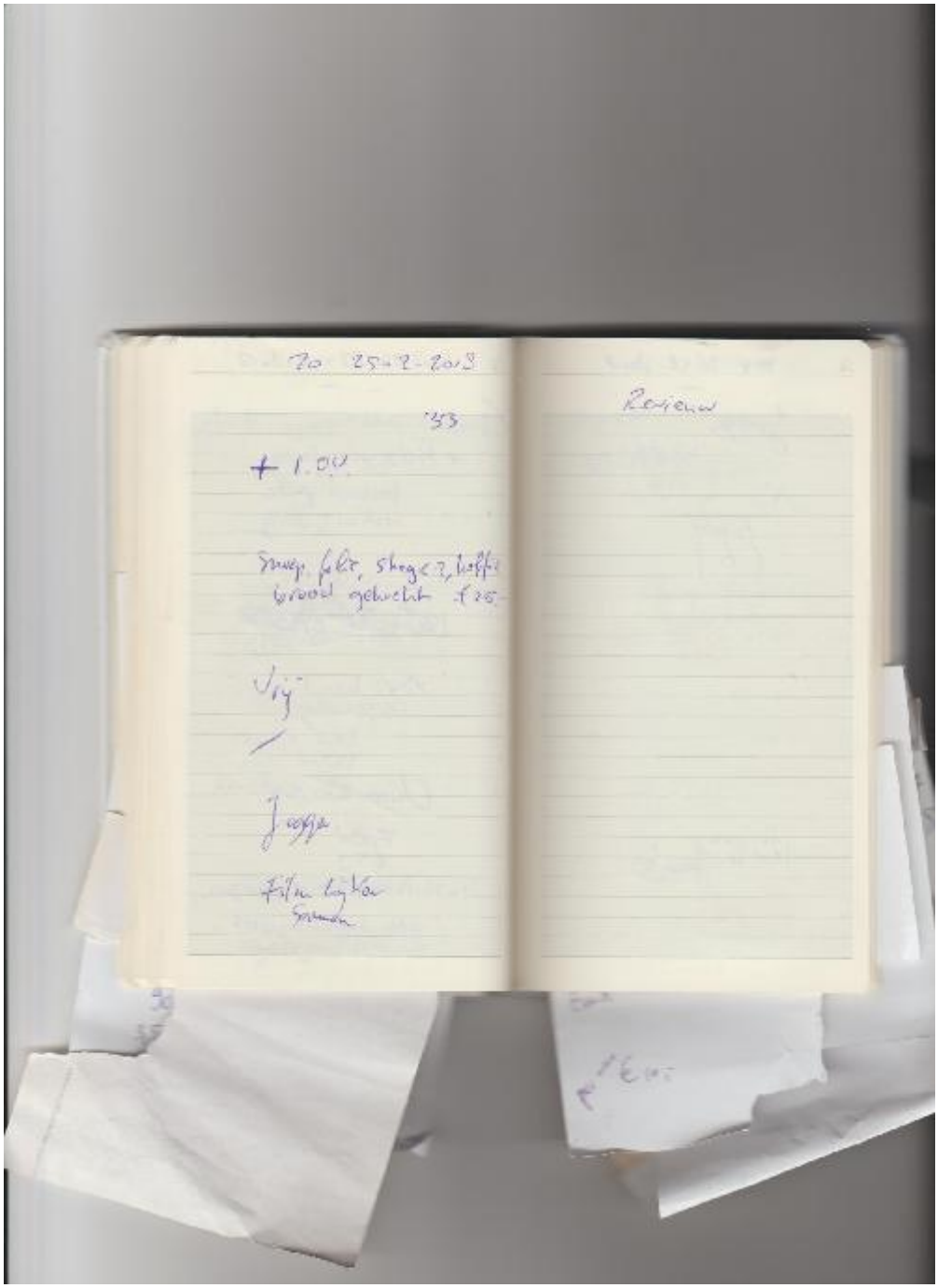
bakje koffie gedronke, shaggie gerookt en geplast.

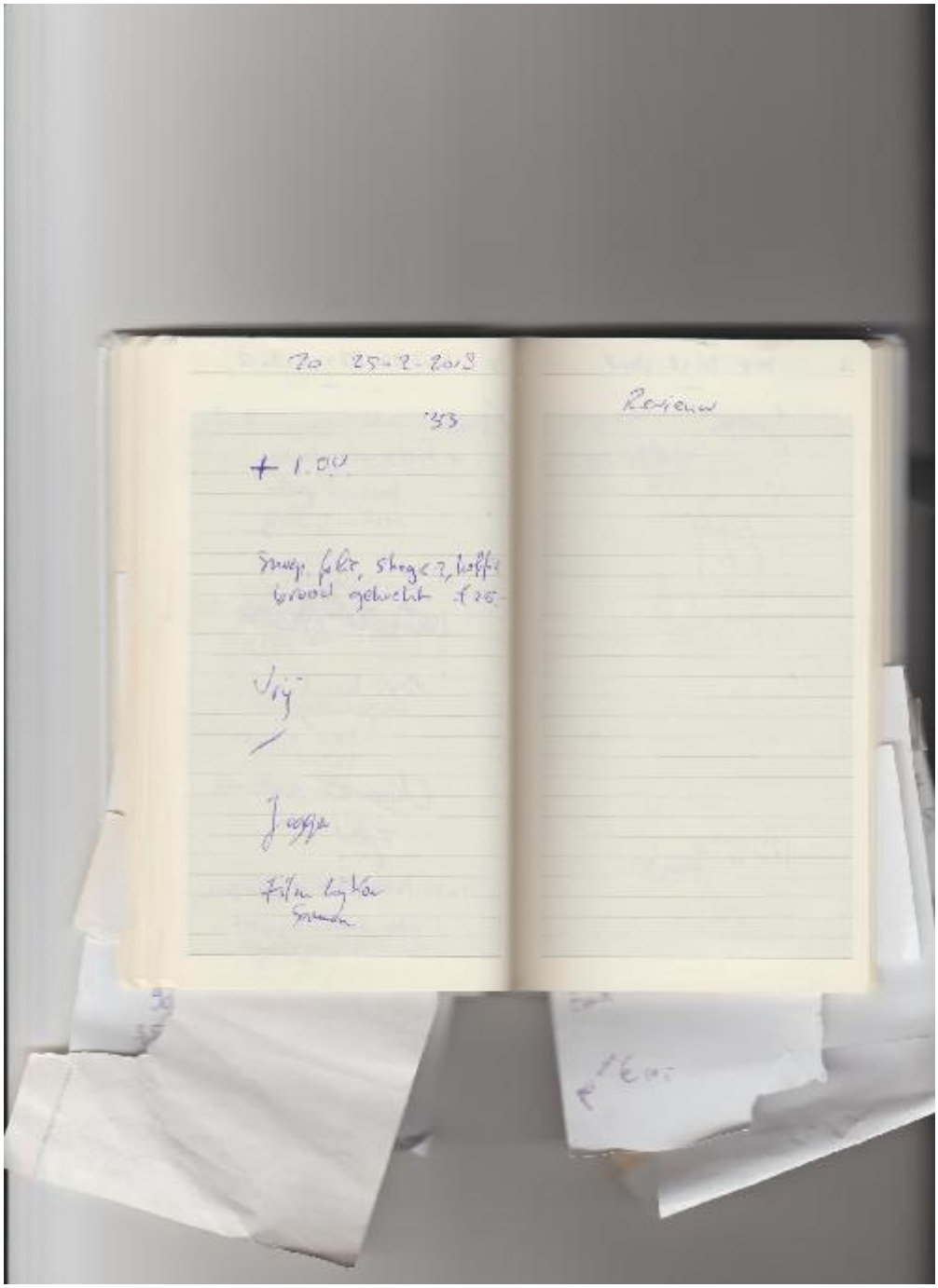

Koffie Schumacher

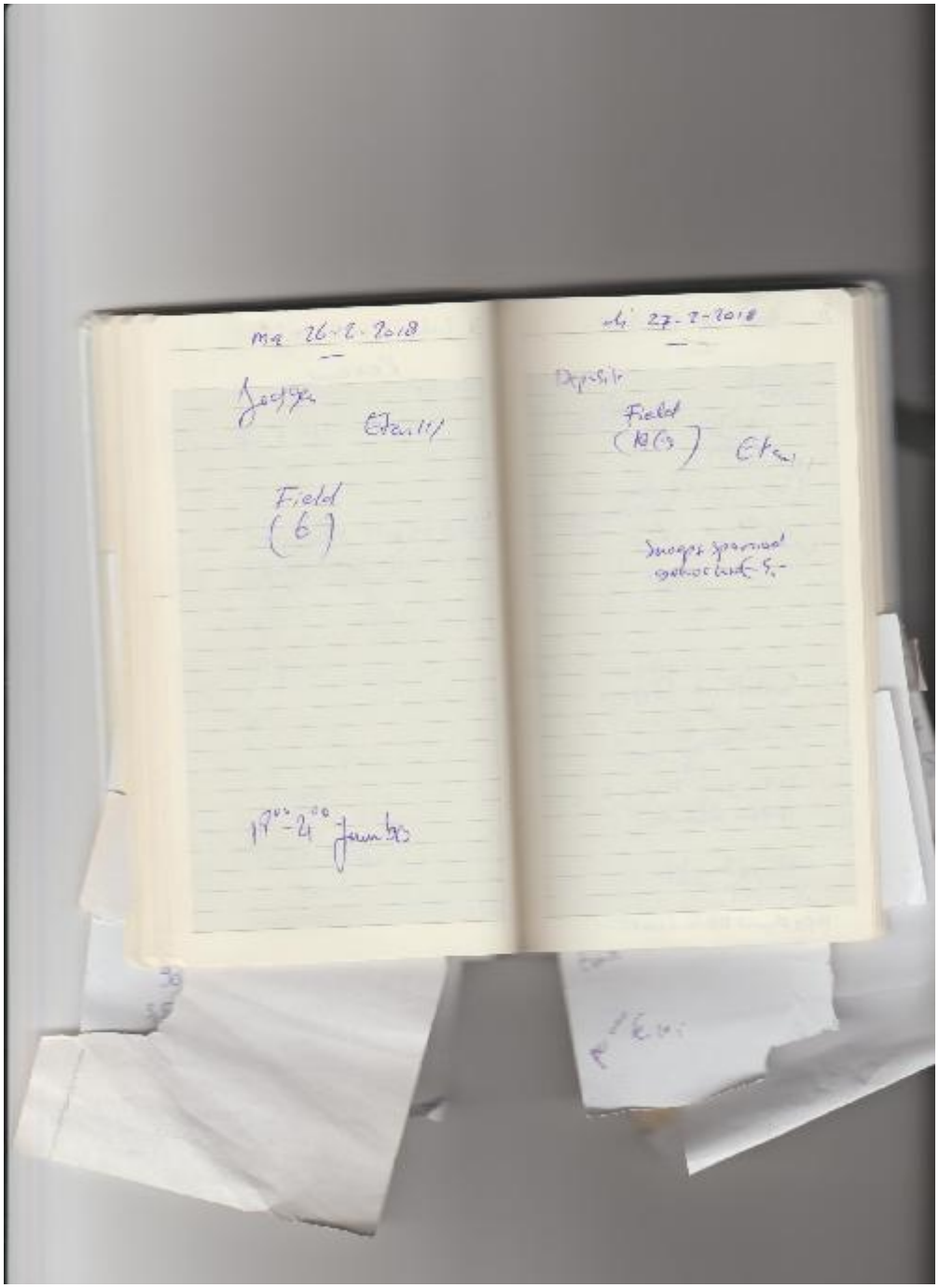

Jeggen
Field
(7)
Field Arnhem
(2)
+ trackshoots

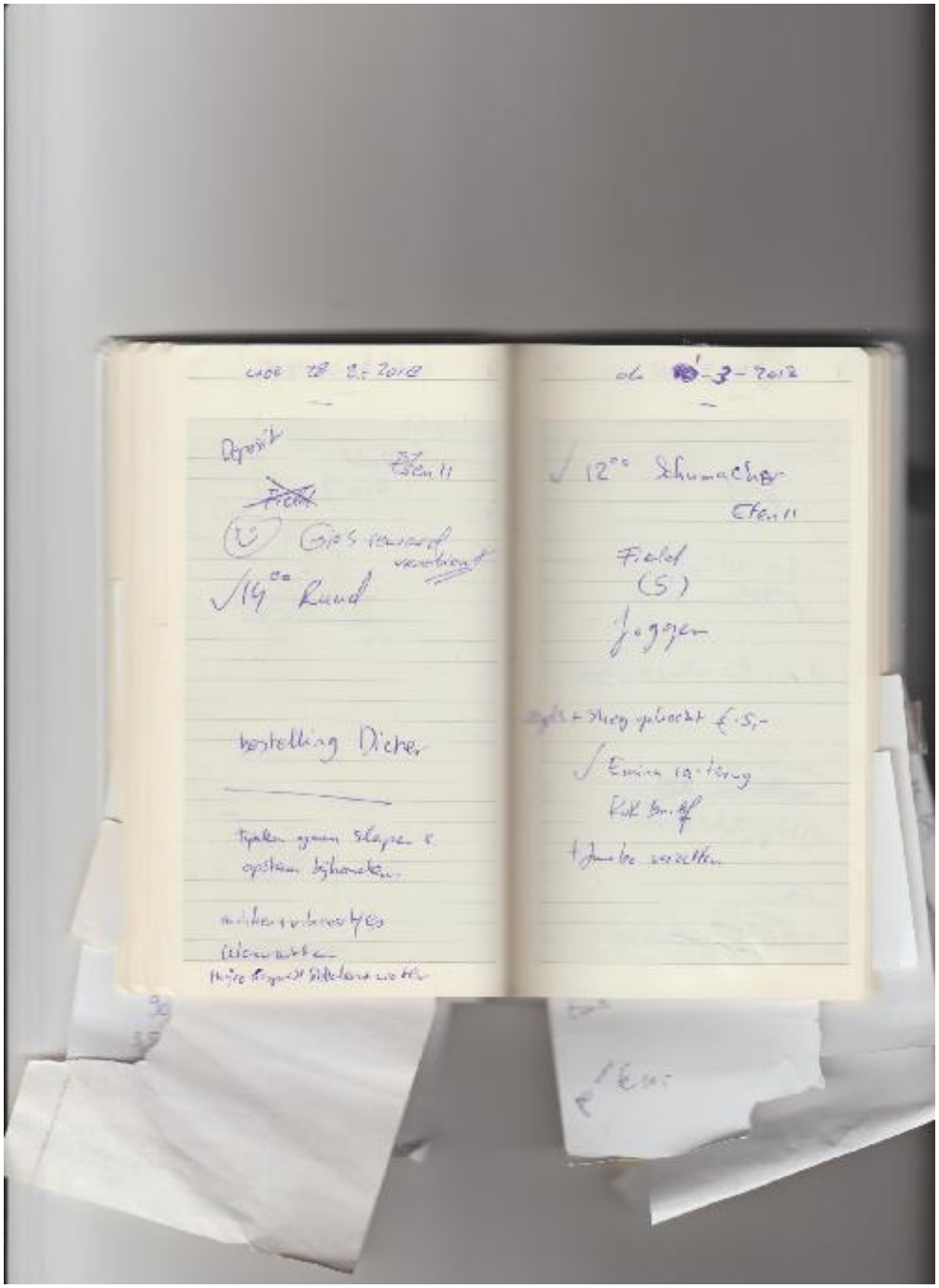

Eten 17
Teksten site & antwerpen
gecopyrighted
Website bijgebouw in een boekje
Fotoboek Hagra Group
Joggen
14 Laborja
Eten
Recept voor Geluk
boekje + ebook


vr 23-2-2018
Field
(4)
Victorious serie
Deposit Giveth
za 24-2-2018
+ Postzegels kopen,
brieven posten
Maje komt
verjaardag
Chico Reward
Field
(5)

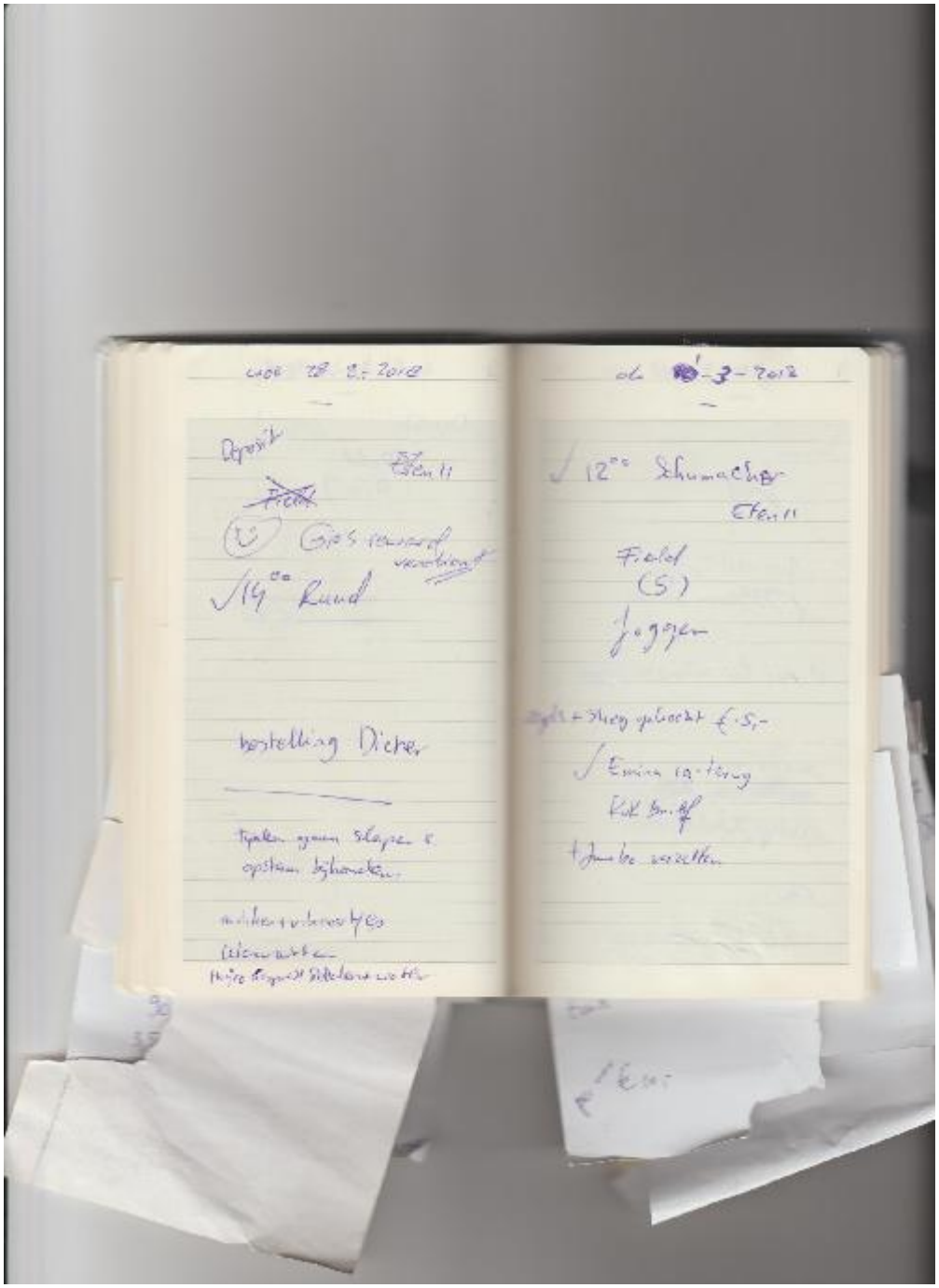

Review


Review


Field
(6)
Field

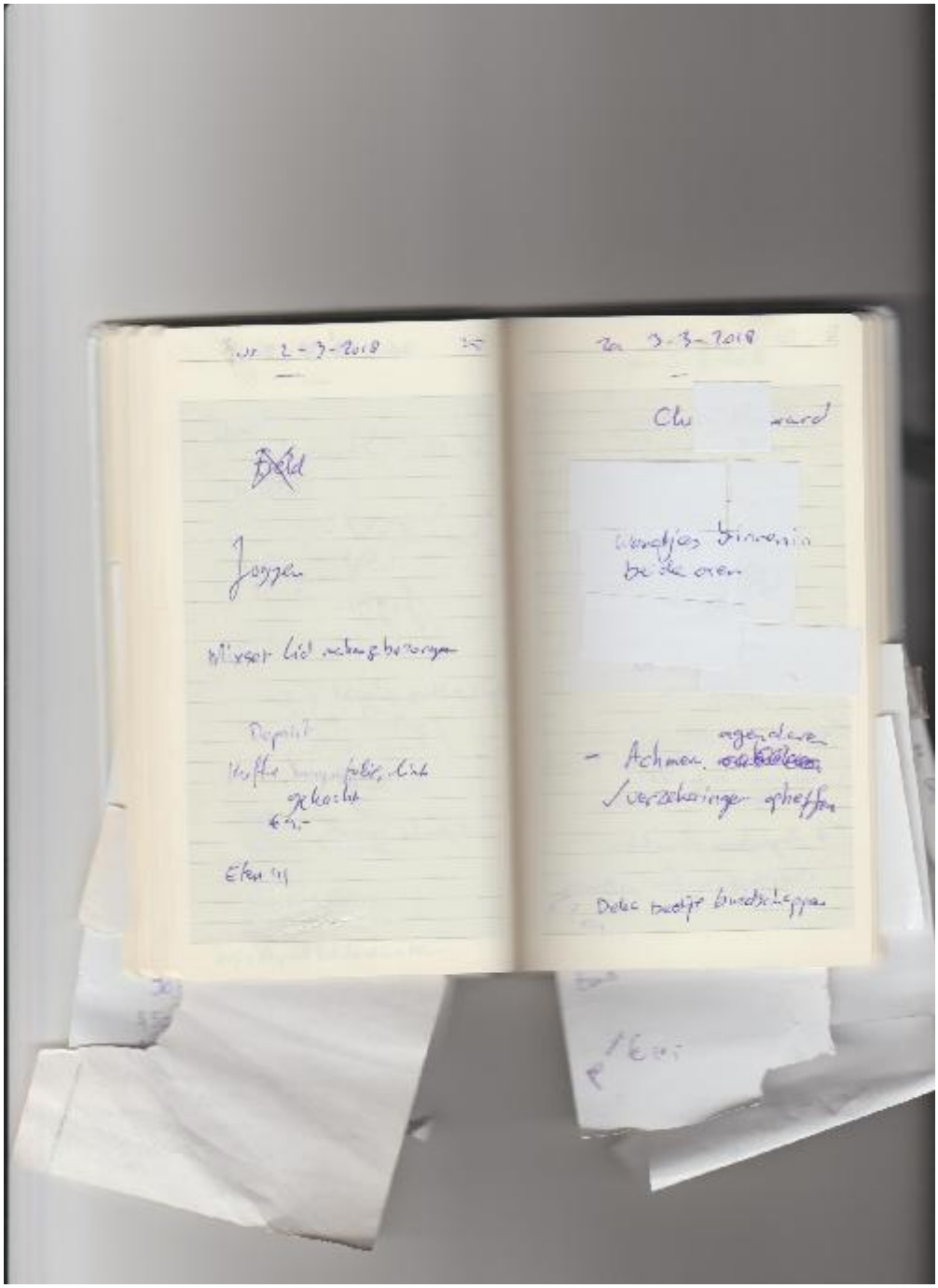


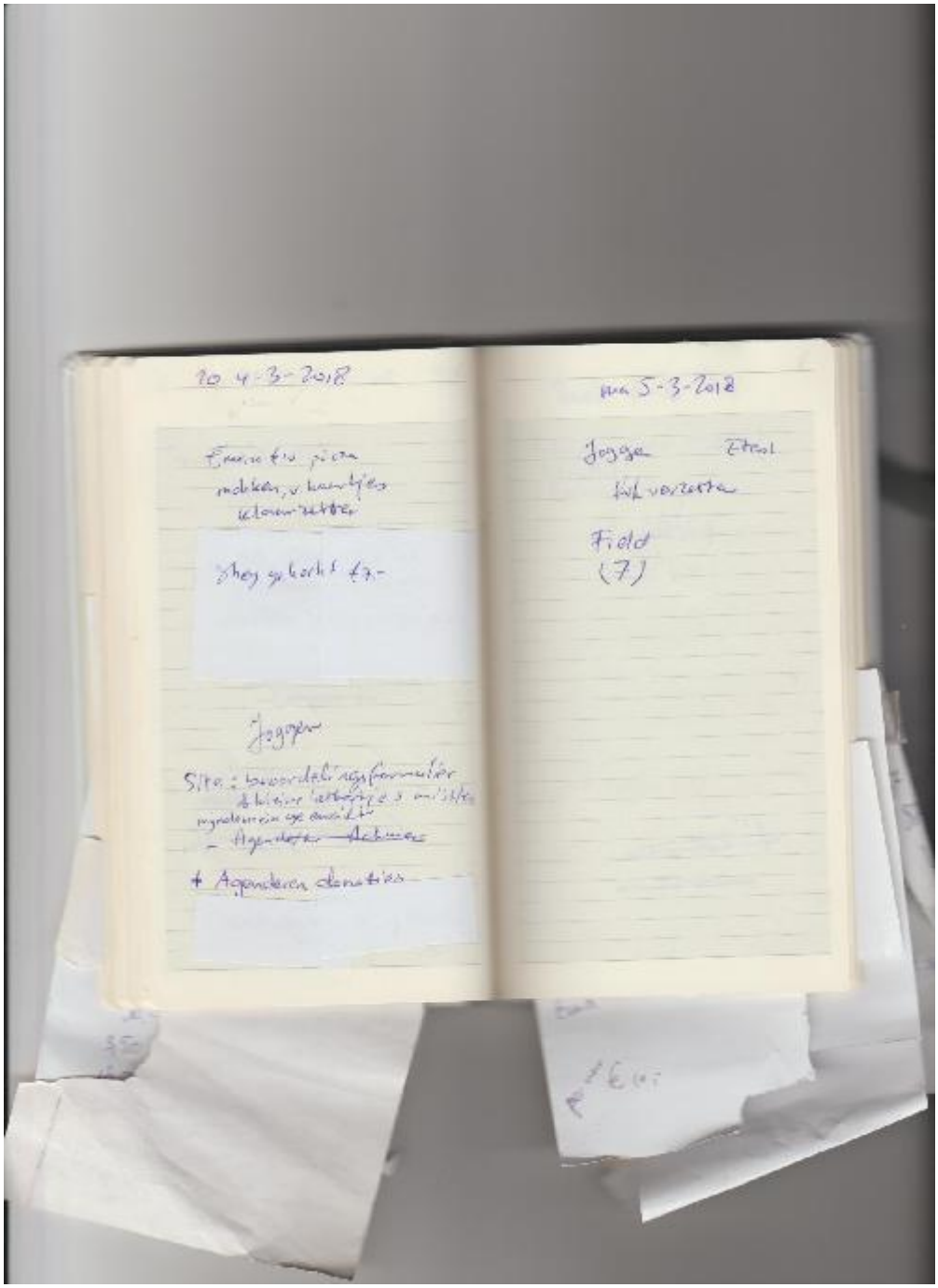
Banaan

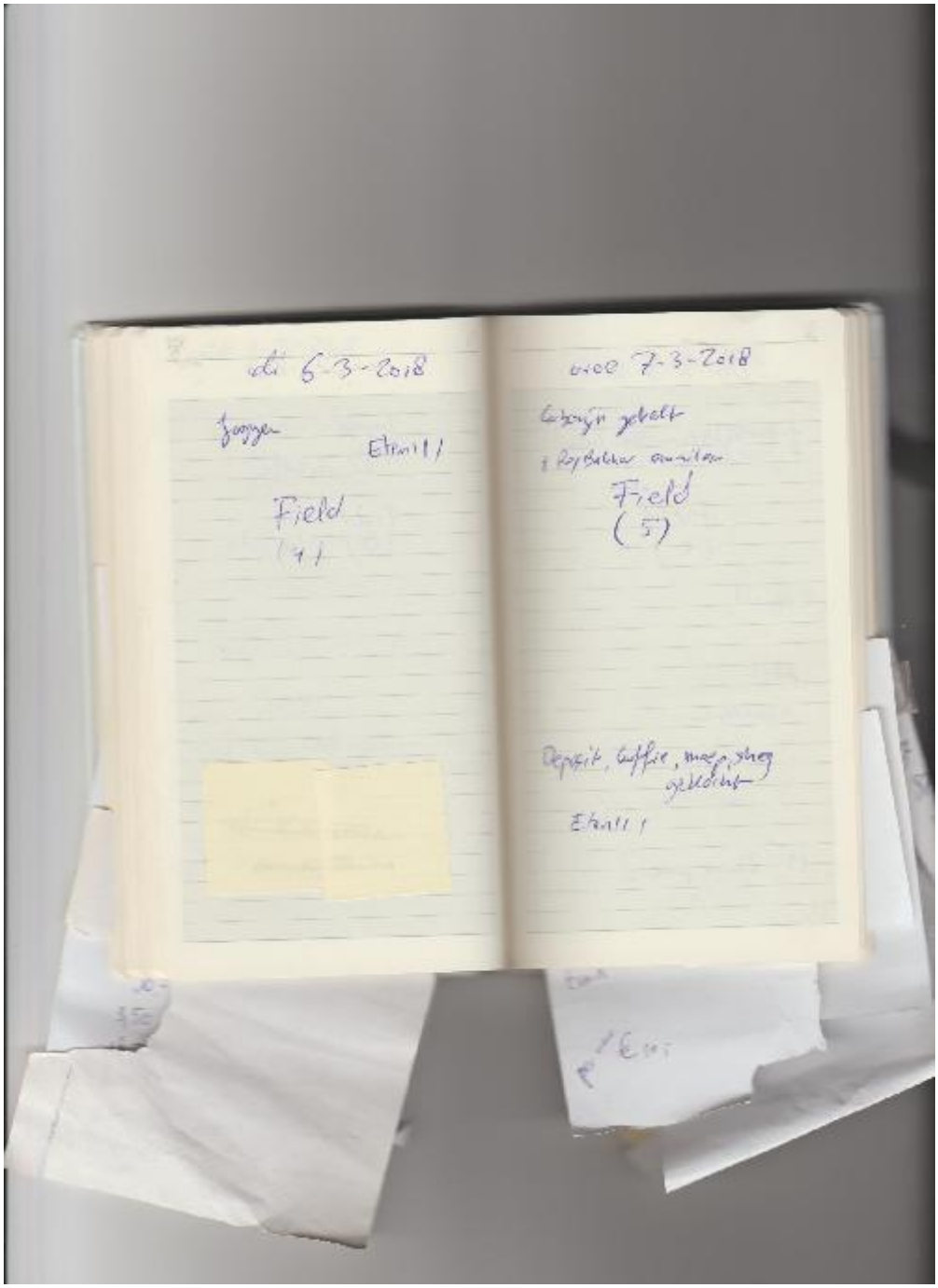


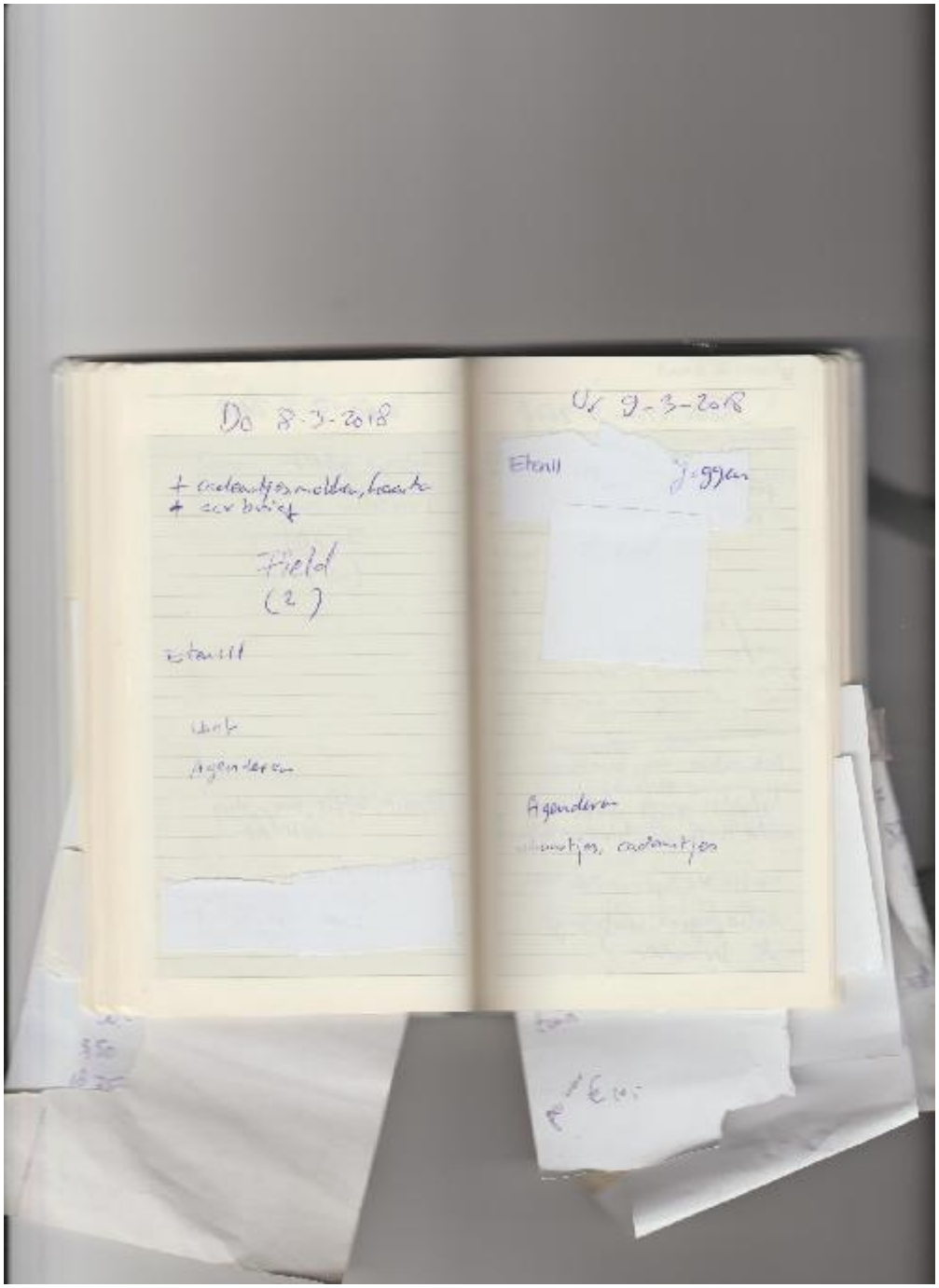
Banaan ?

Ik keek even of je nog wel oplet...


2-3-2018
Joggen
Eten
3-3-2018
Achmen
verzekeringen opheffen


10 4-3-2018
Jogger
Site: bewoordelingsformulier
+ Agenderen donaties
5-3-2018
Jogger
Field
(7)


6-3-2018
Field
(4)
7-3-2018
Field
(5)


Do 8-3-2018
Field
(2)
Etenill
Agenderen
Vr 9-3-2018
Etenill
Agenderen

Zw 10-3-2018

post
email

√ 13⁰⁰-16⁰⁰ Jumbo

Het rekent van Giretta
op pagina Belangrijk
Nieuws heeft neens
gedeeltelijk een blauwe kleur?

Firefox & Edge. Zijn traag
welke pagina vertraagt
de browser?

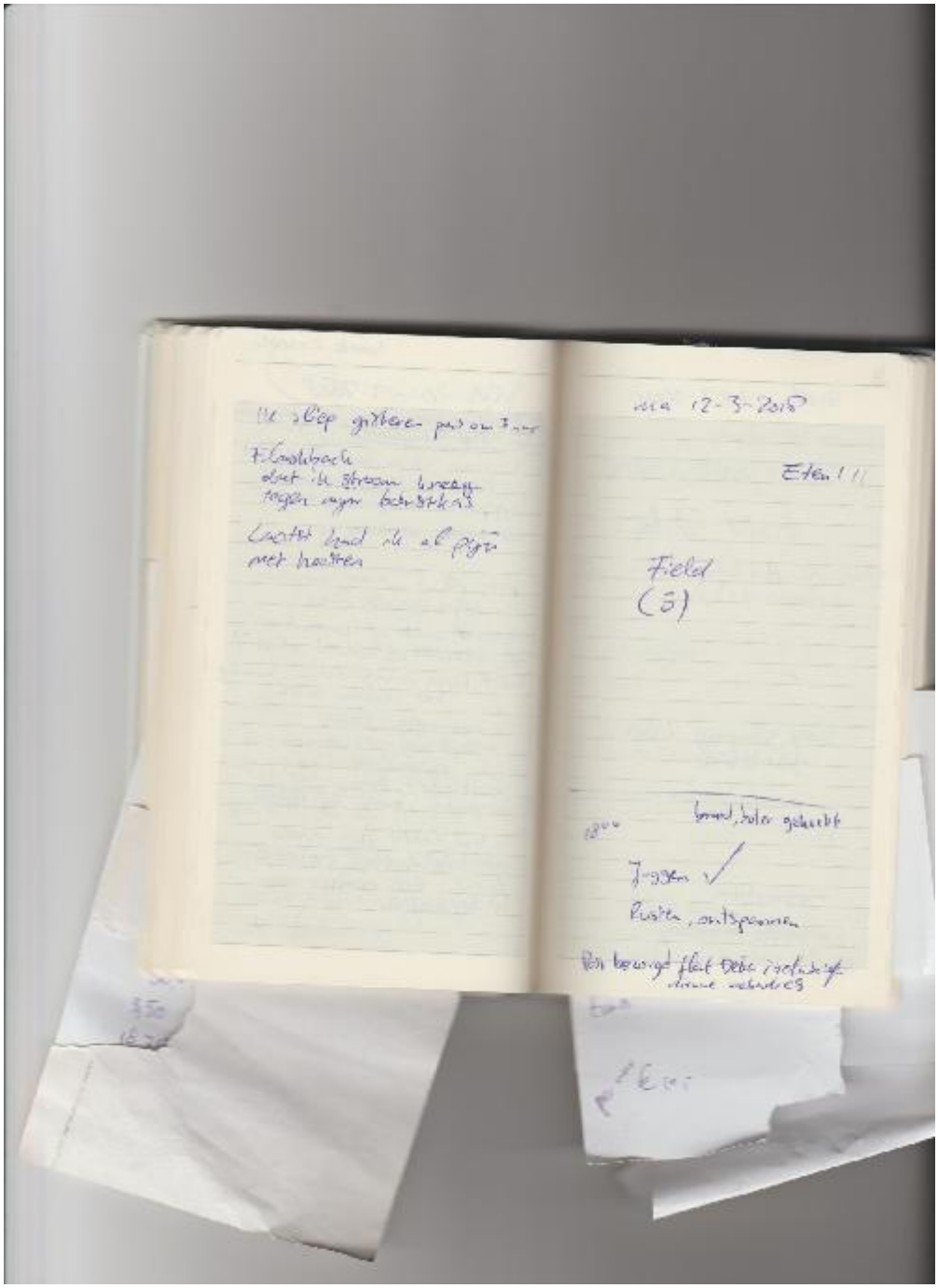
Laatste 2 cheeks

Zw 11-3-2018

Reddingsboei voor
[illegible] "Lugaar Bankieren" TV

Waarom lit er een BRAVIA
KDL-52EX700, tussen
apparaten en printers ??
we hebben een Sony TV

Voor de 2de keer wendjes
in mijn beide oren.
Verstand niet of iemand een
geen interesse of hoeveel is het?
Werd bijna aangereden, hoorde
het verkeer niet.
U maanden later
begrijp ik pas waarom
ik jutloos weis in
november, kwam eat in
november, kwam bij Palestra
Ik had laatst pijn onder
mijn schouderblad rechts &
links. Heb gaatjes aan
beide kanten


Flashback
Eten!!!
Field
(5)
brand, boter gekocht
Juggen ✓
Rusten, ontspannen

di 13-3-2018

Field Dickens
(8)

Sierp, sleepsapp., kaas
gekocht if 17.-

18⁰⁰

~~vlaartjes~~

~~muziek → memory~~

wo 14-3-2018

pheffen INE rek.

Bestelling Dieter + email

Site: p Belangrijk nieuws = post + links homepage

vlaartjes

SNS

mikken

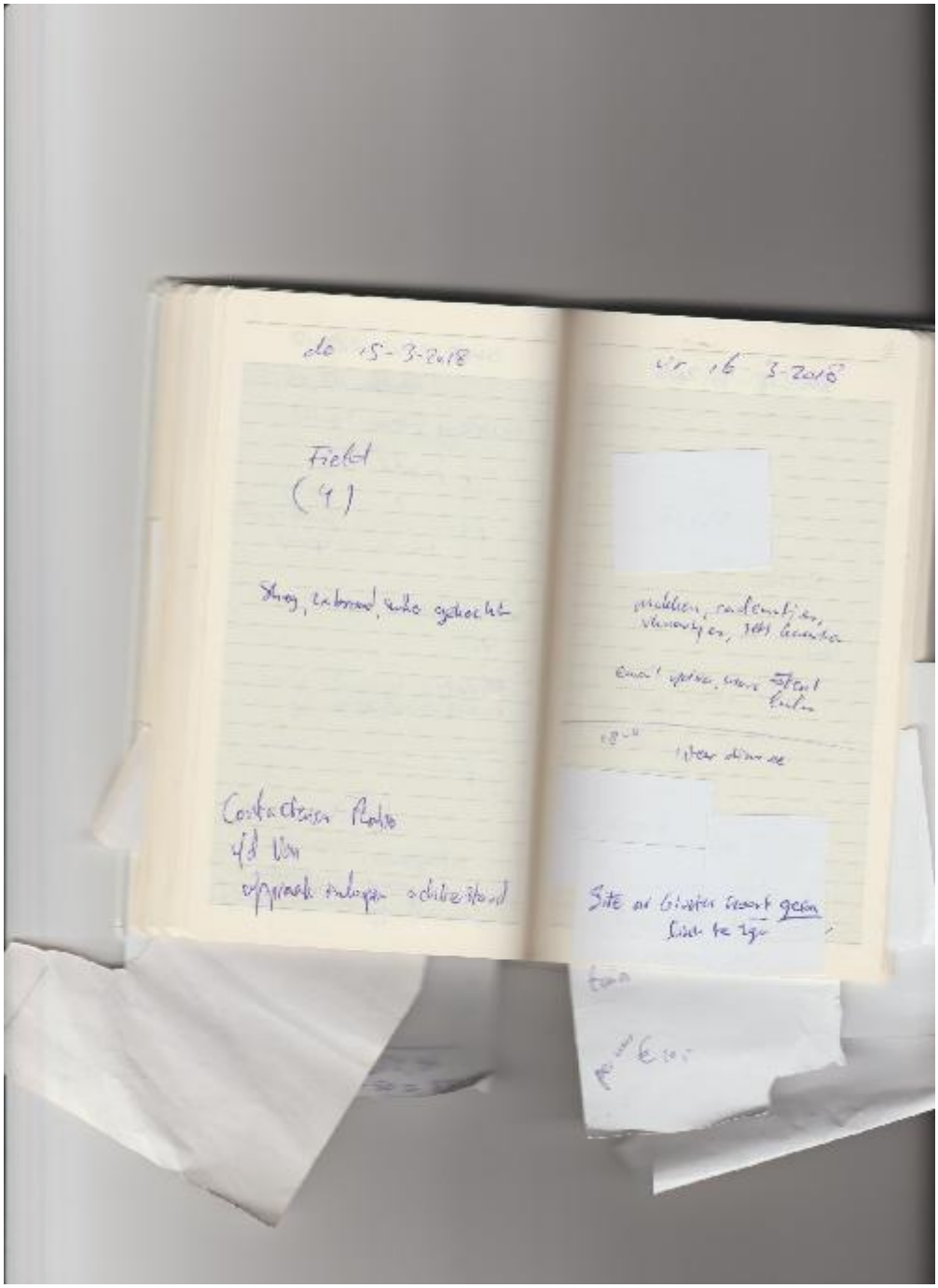
muziek → memory

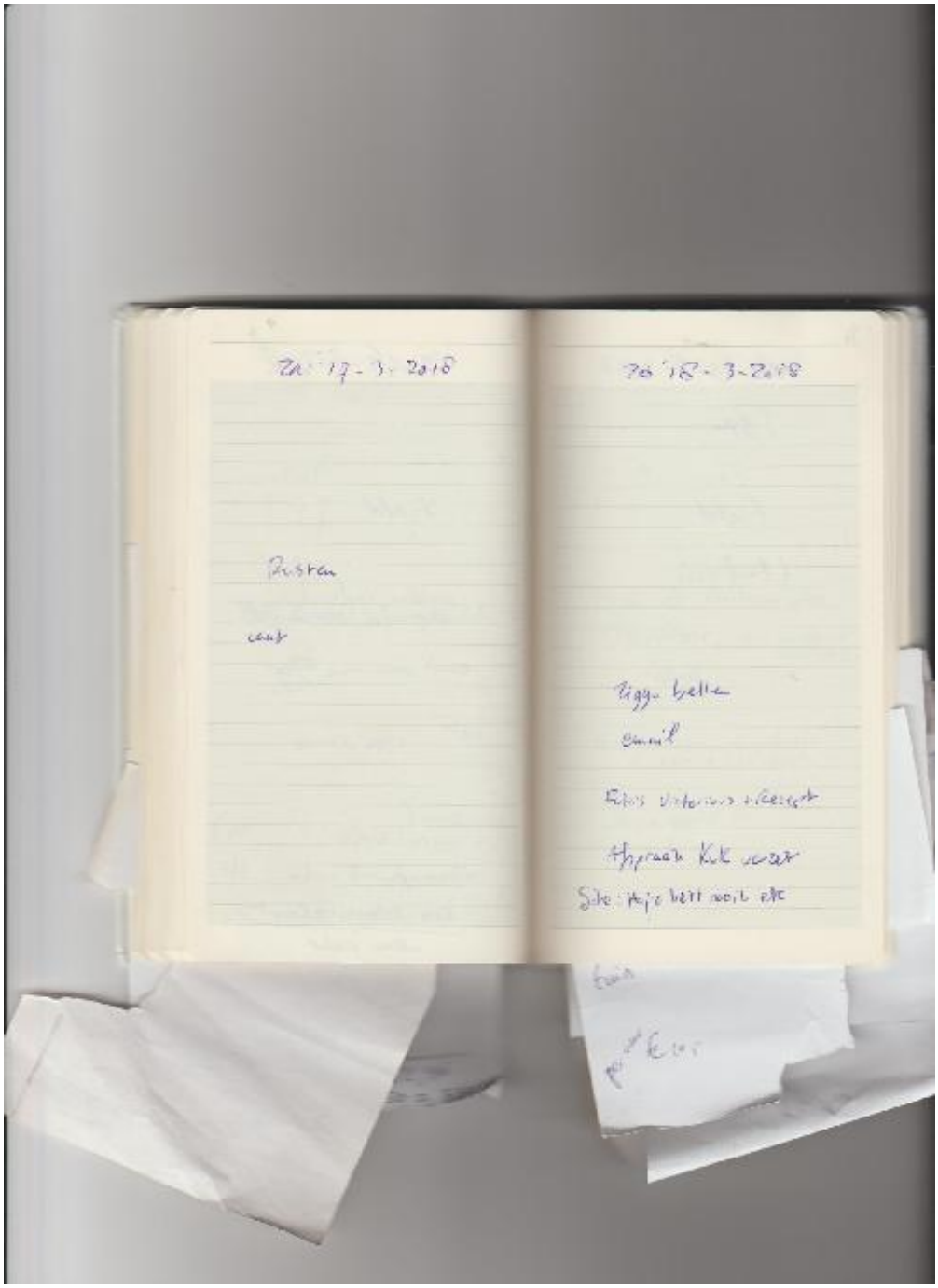
18⁰⁰

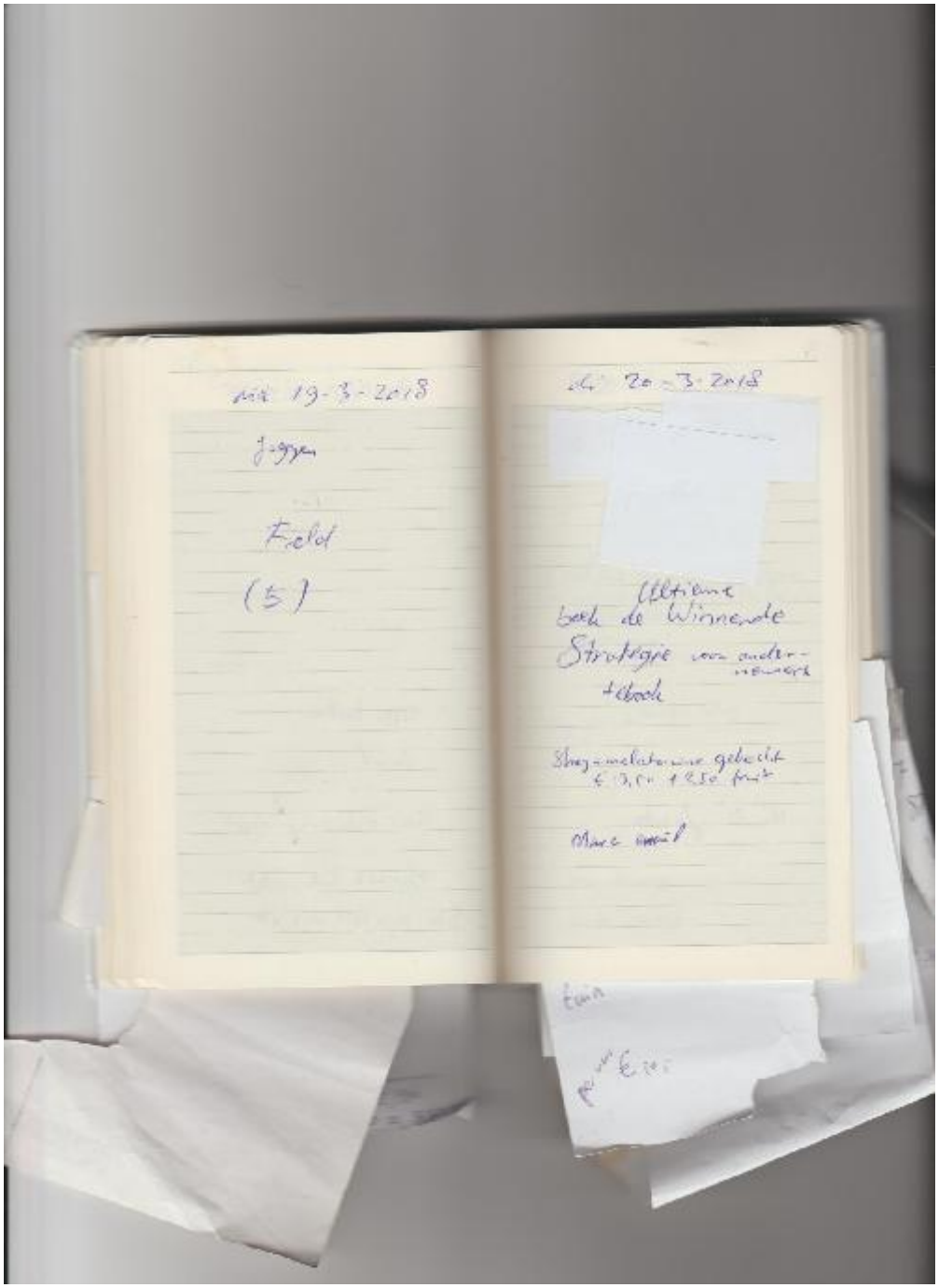
Bitdefender:

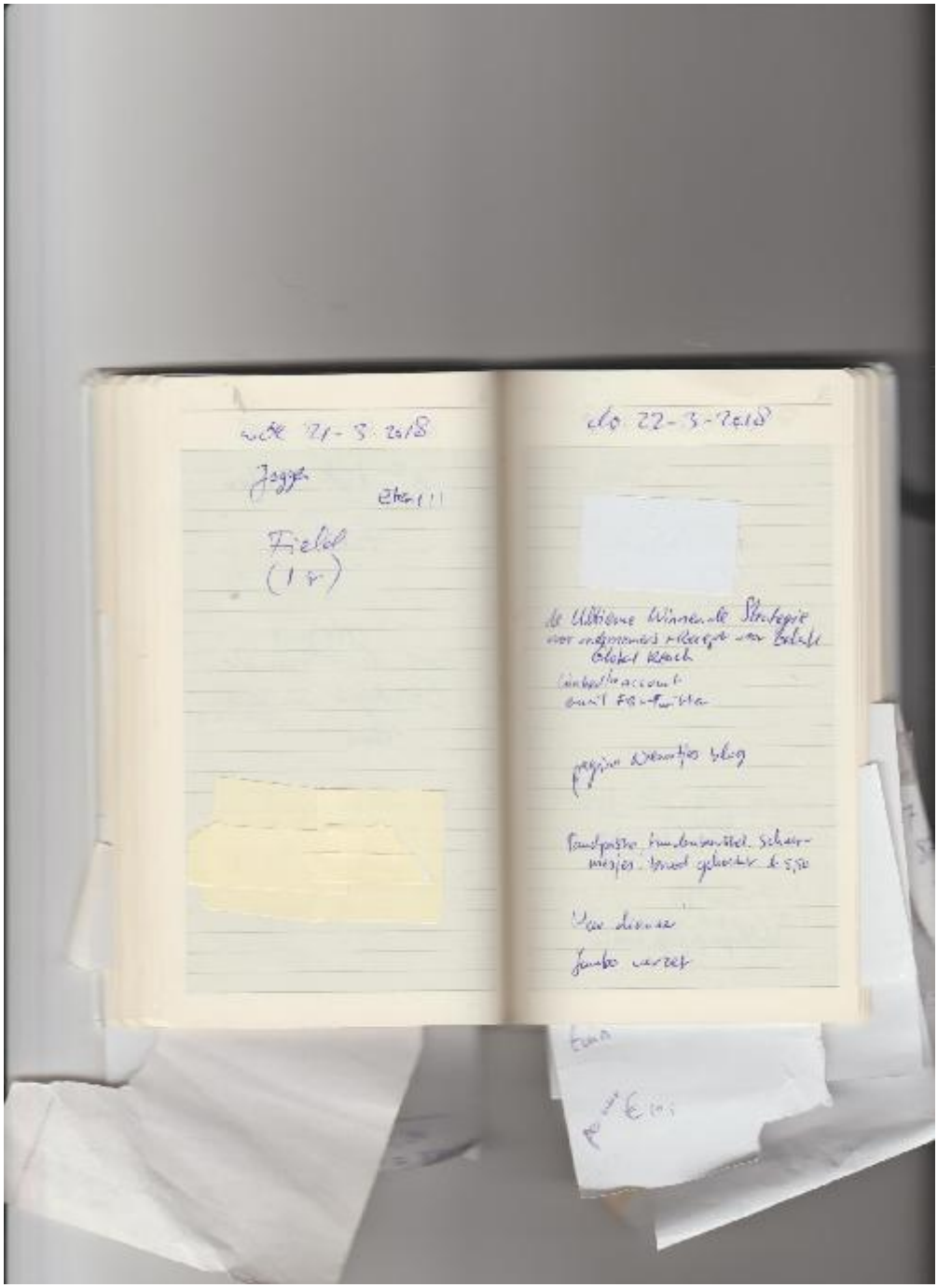
Uw apparaat is Printégé

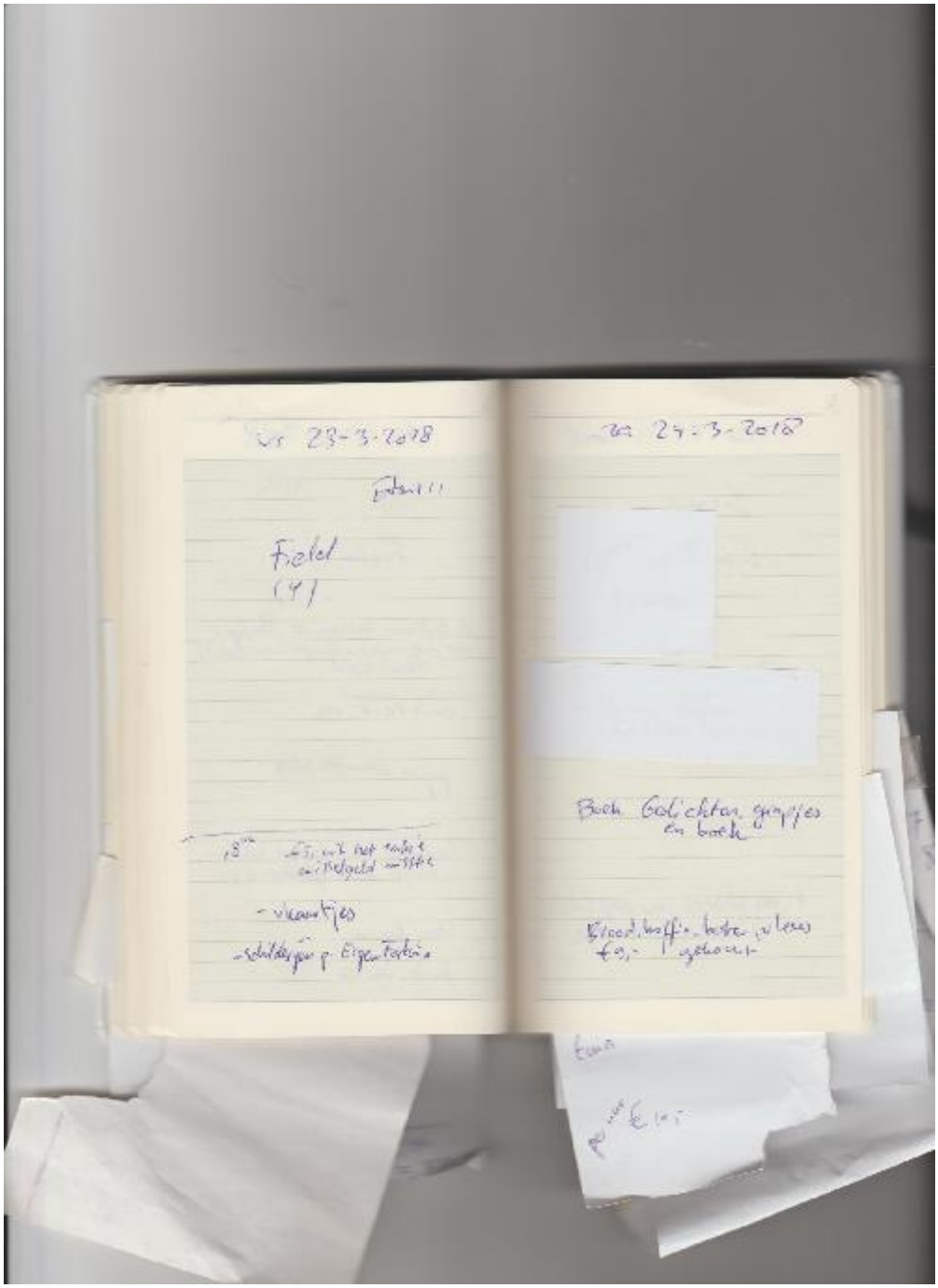
Slawaks voor beschermd/veilig

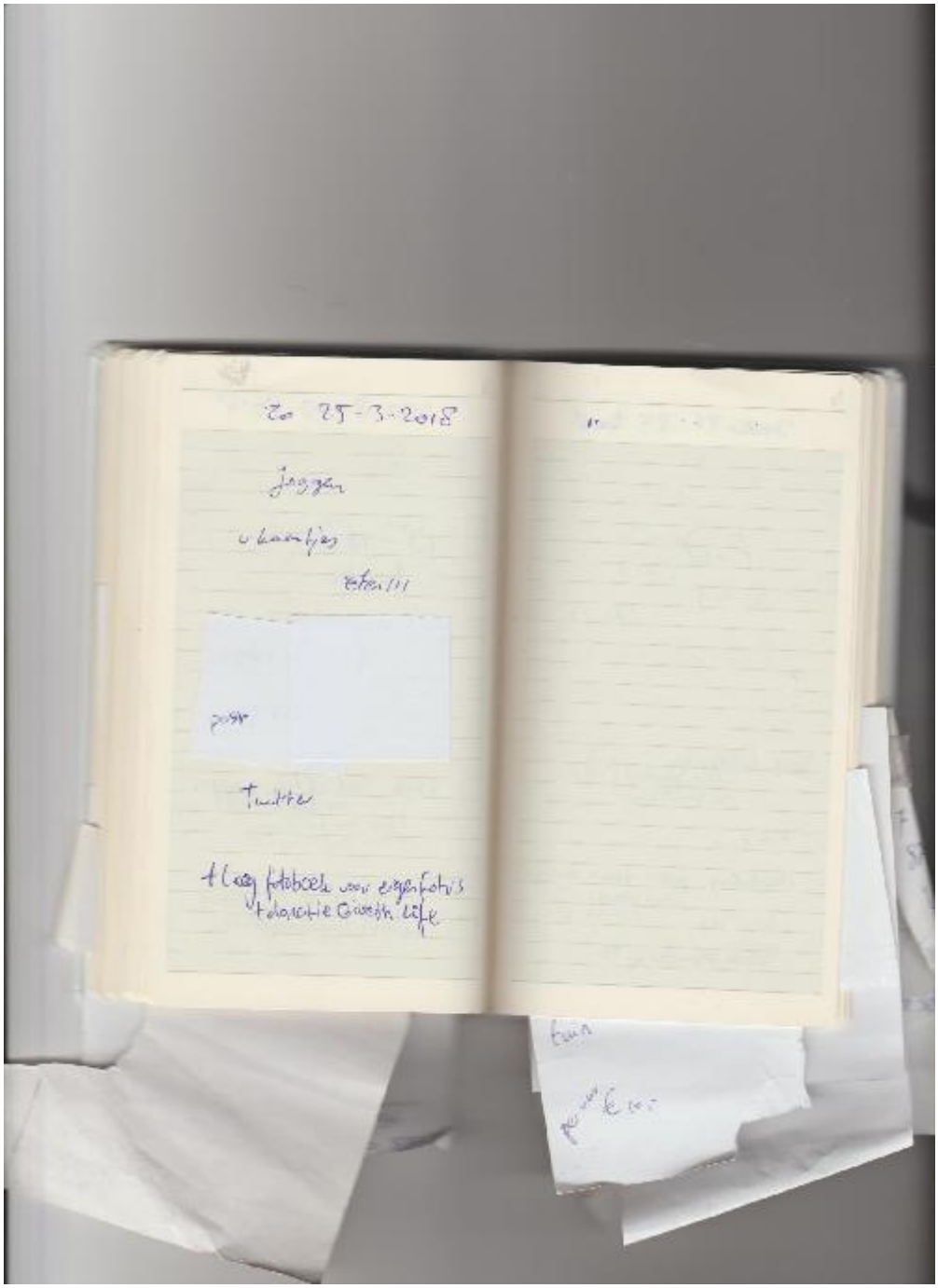

do 15-3-2018
Field
(4)
Contacteren Photo
vr 16 3-2018
Site of Gloster Court geen

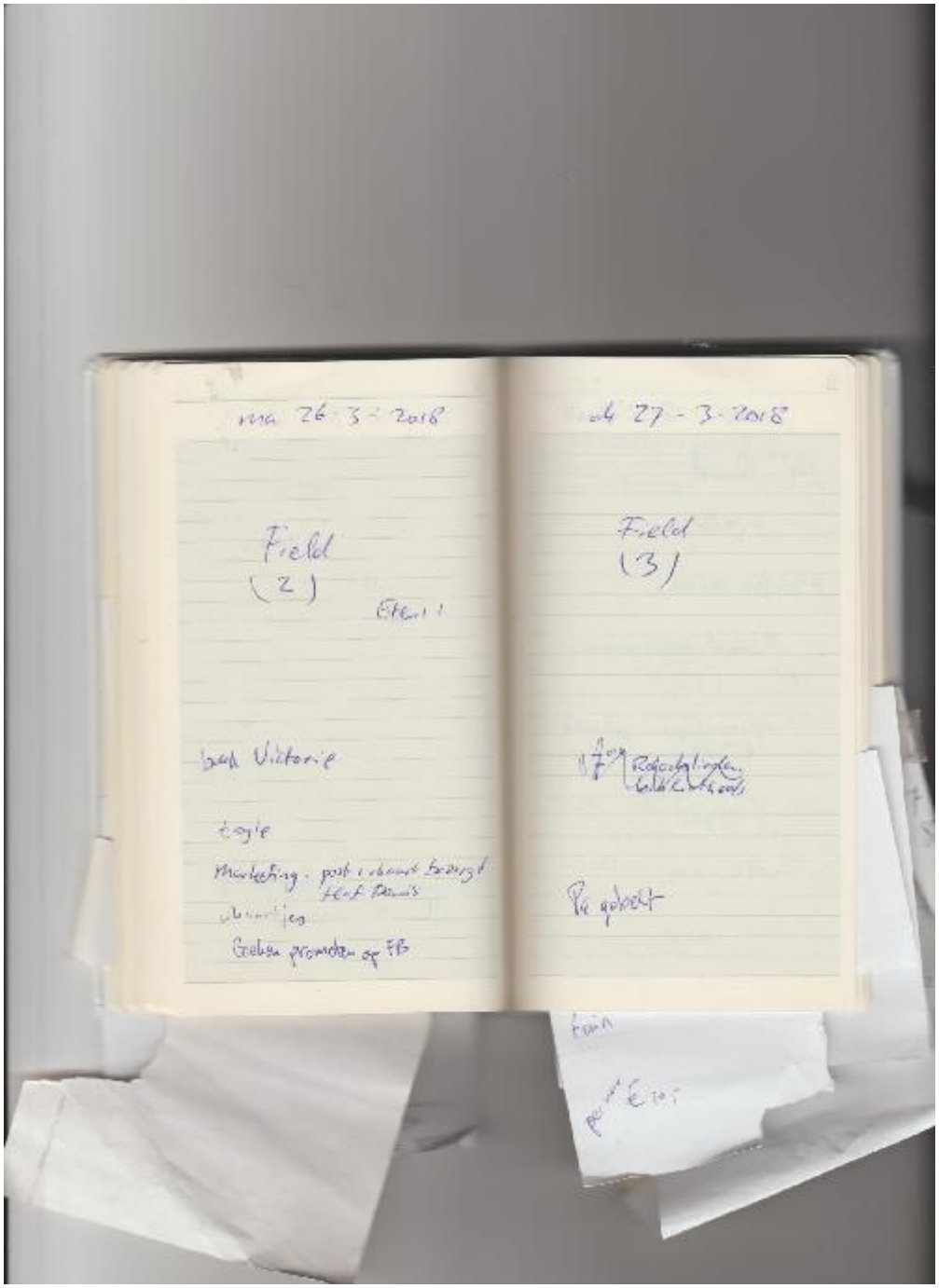

Za: 17-3-2018
Zo: 18-3-2018
Ziggo bellen
email
Afspraak Kuk verzet

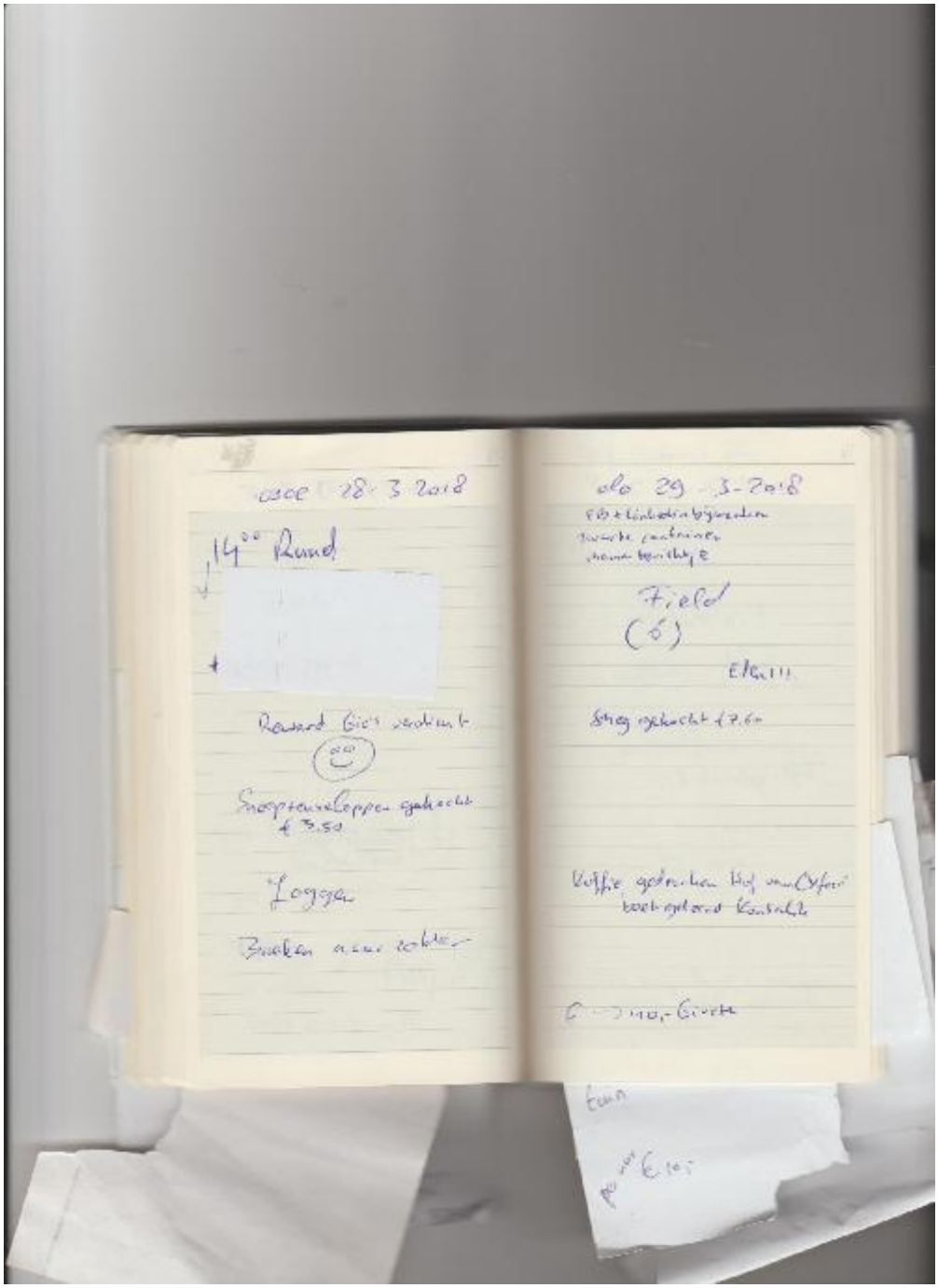

ma 19-3-2018
Geld
(5)
di 20-3-2018
Ultieme
boek de Winnende
Strategie voor onder-
nemers
+ebook
Marc


Jogger
Field
(1 r)
de Ultieme Winnende Strategie
Global Reach
pagina Dienstjes blog
Tandpasta, tandenborstel, scheermesjes, brood gebakken
Van dienst
Jambo verzet

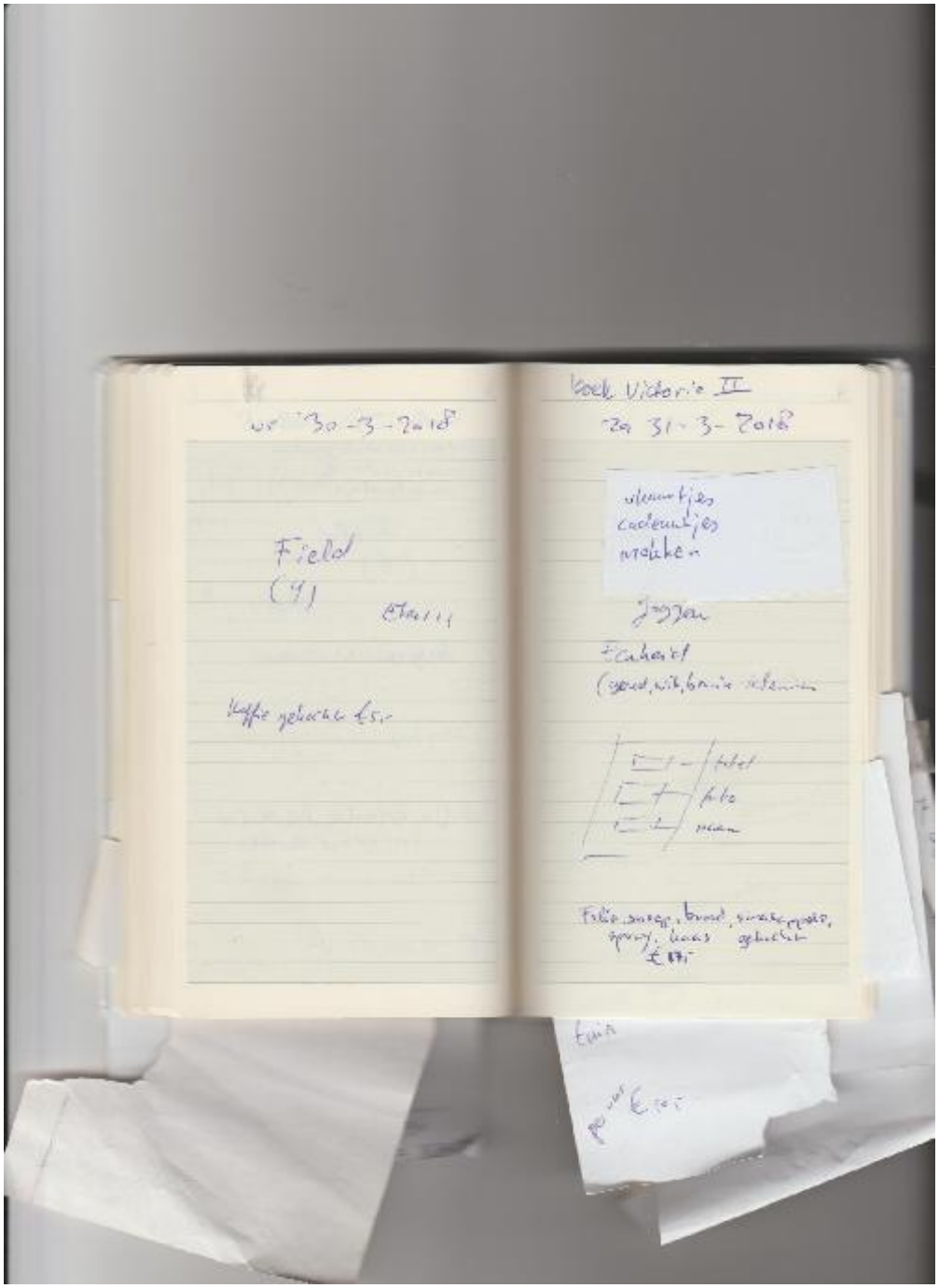

Fielet
(4)
Boek Gedichten, grappjes en boek

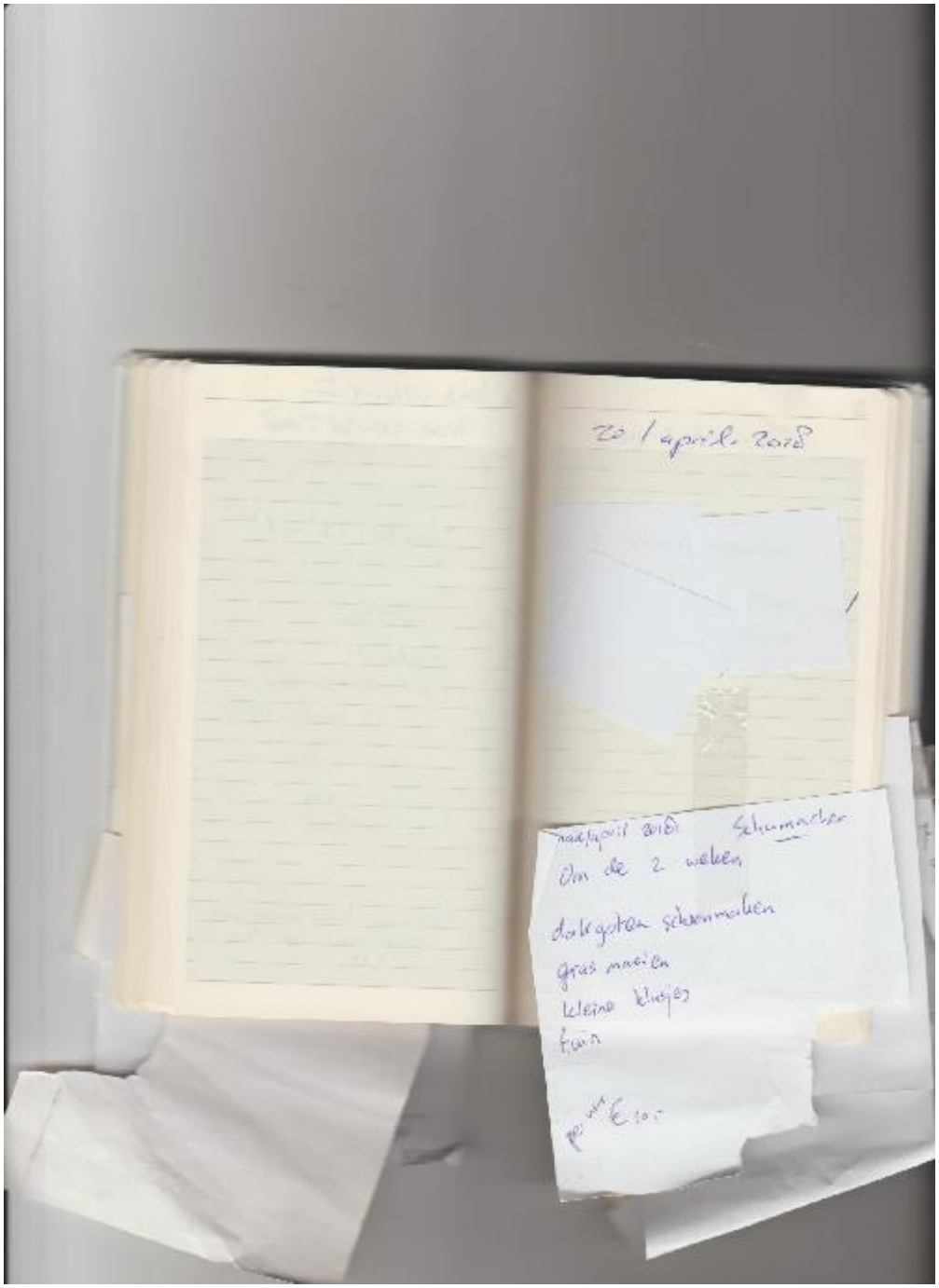

Zo 25-3-2018
Jaggen
Twitter

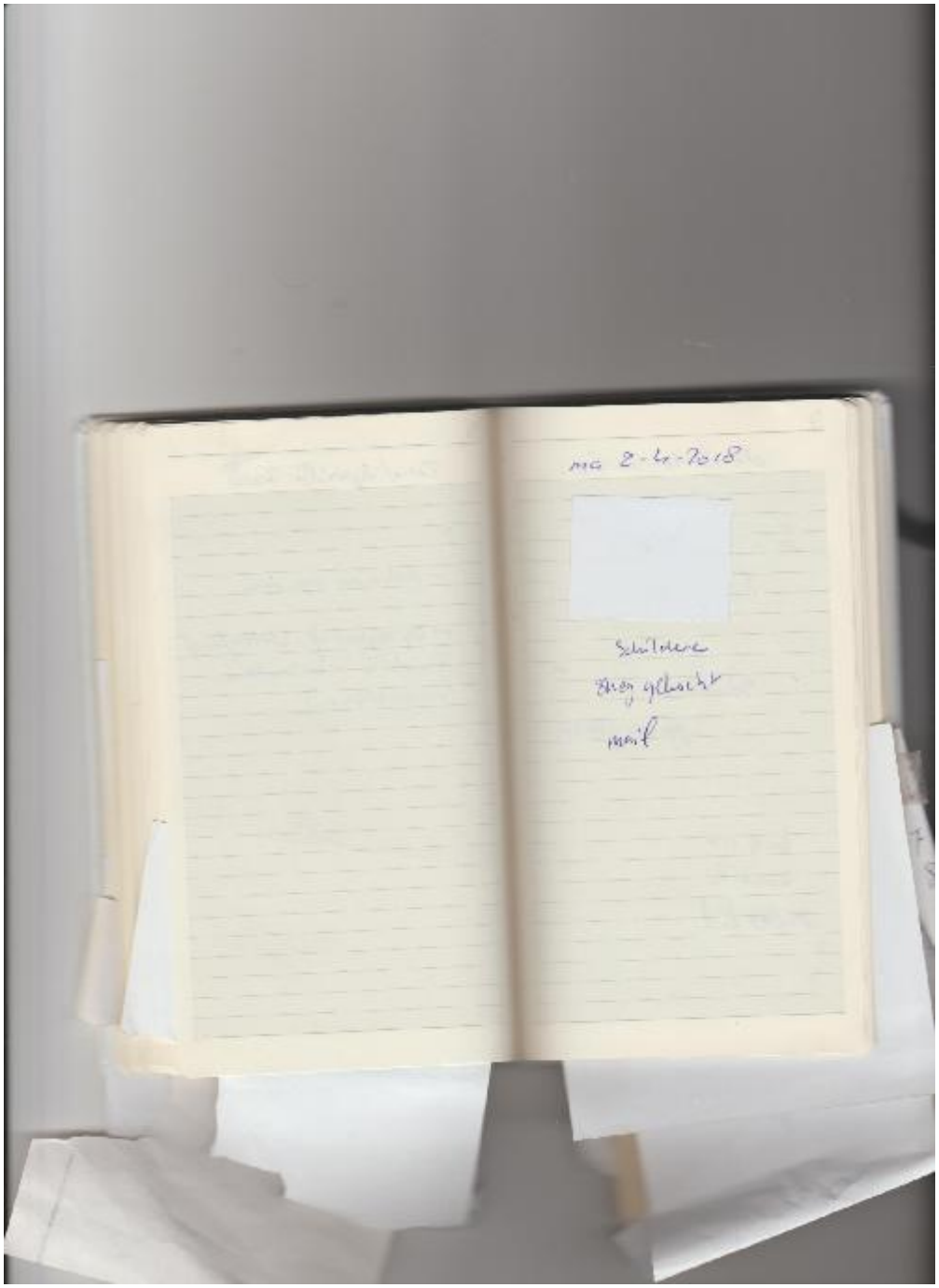

ma 26-3-2018
Field
(2)
Eten 1
Victorie
Eagle
Marketing - post + abonnement
Geeken promoten op FB
ok 27-3-2018
Field
(3)
Pa gebeet

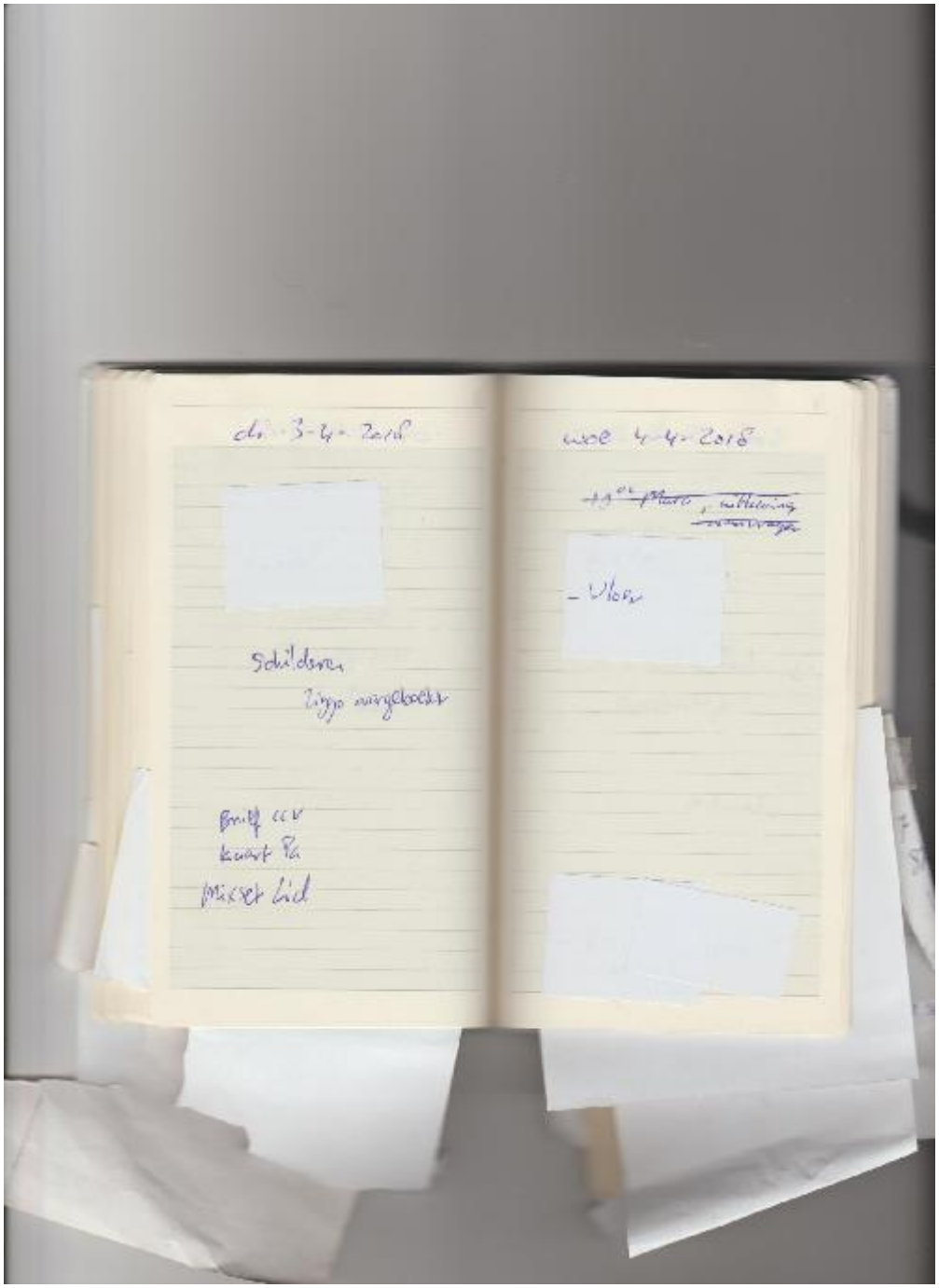


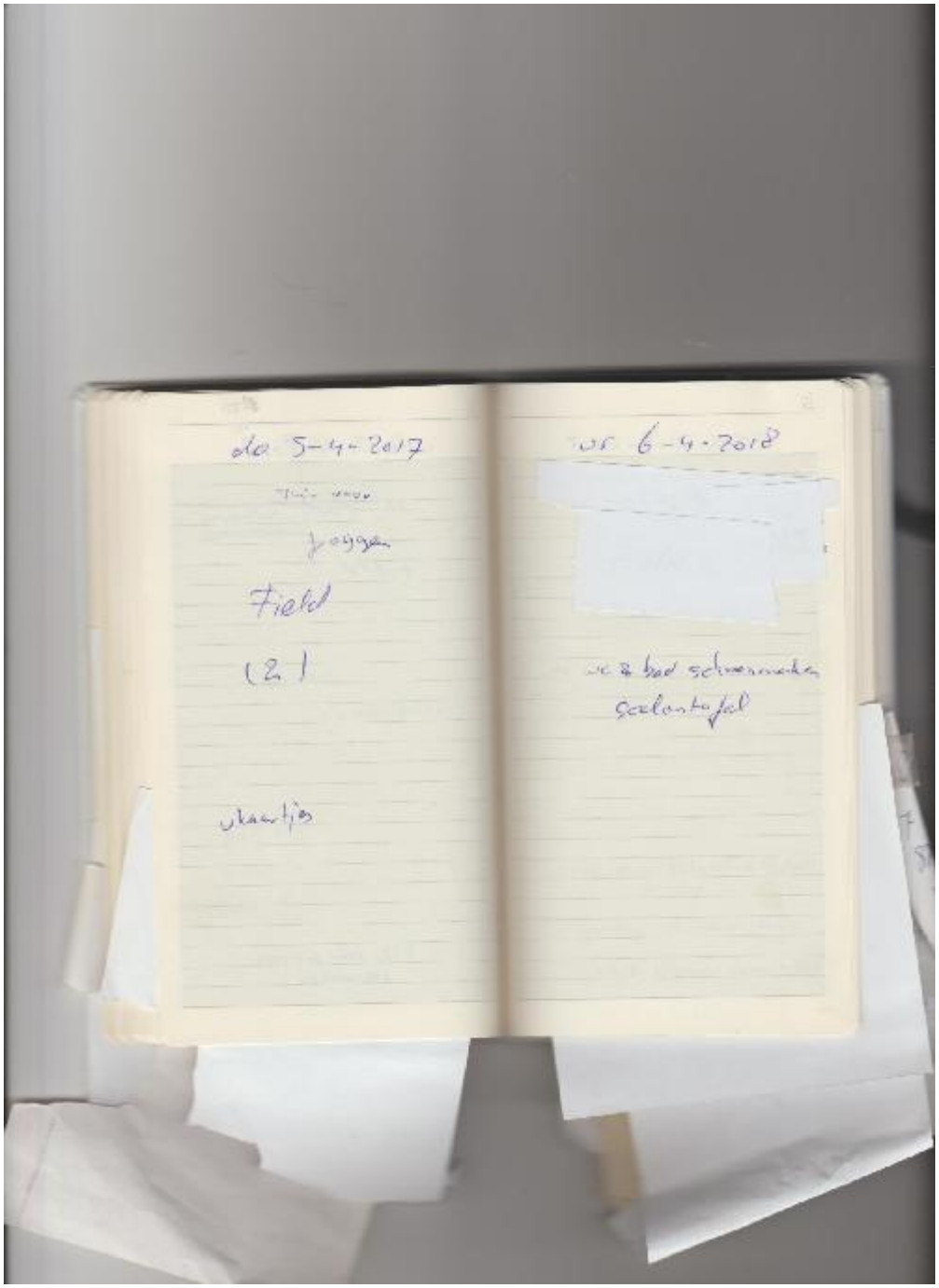
28 3 2018
14°° Rund
Reward Gio's verdient
Snoopteuseloppen gekocht
€ 3.50
Loggen
Breken naar zolder
29 3 2018
Field
(6)
Eten!!!
Snog gekocht € 7.60
Koffie gedrunken Hof van Oxford
boek gelezen Kontakt

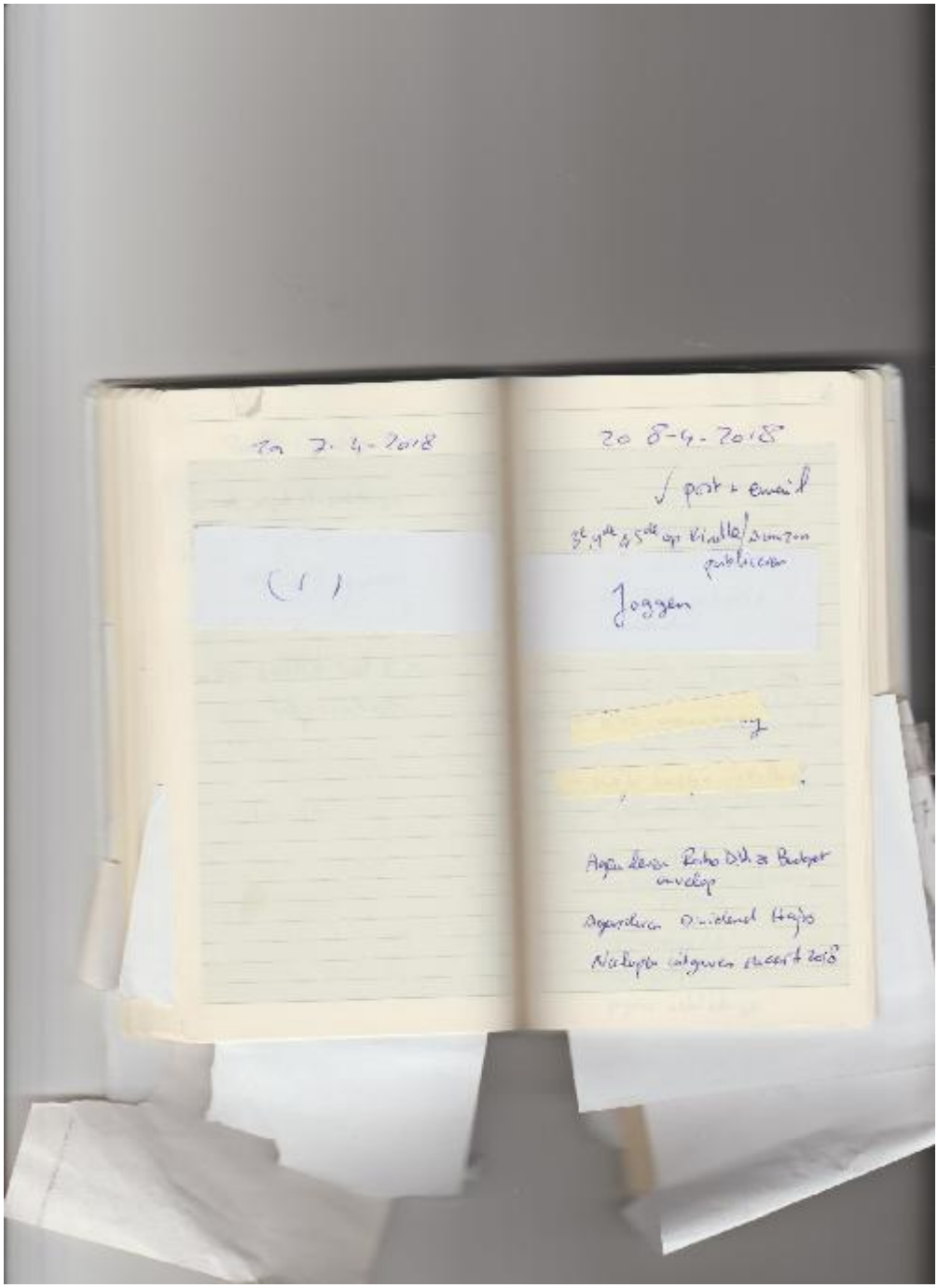

Field
(4)
Koffie gekocht £5.-
Koek Victorie II
za 31-3-2018
Jaggar
Eenheid
Folie, snoep, brood, smakeppels,
spray, haas gekocht
£17.-

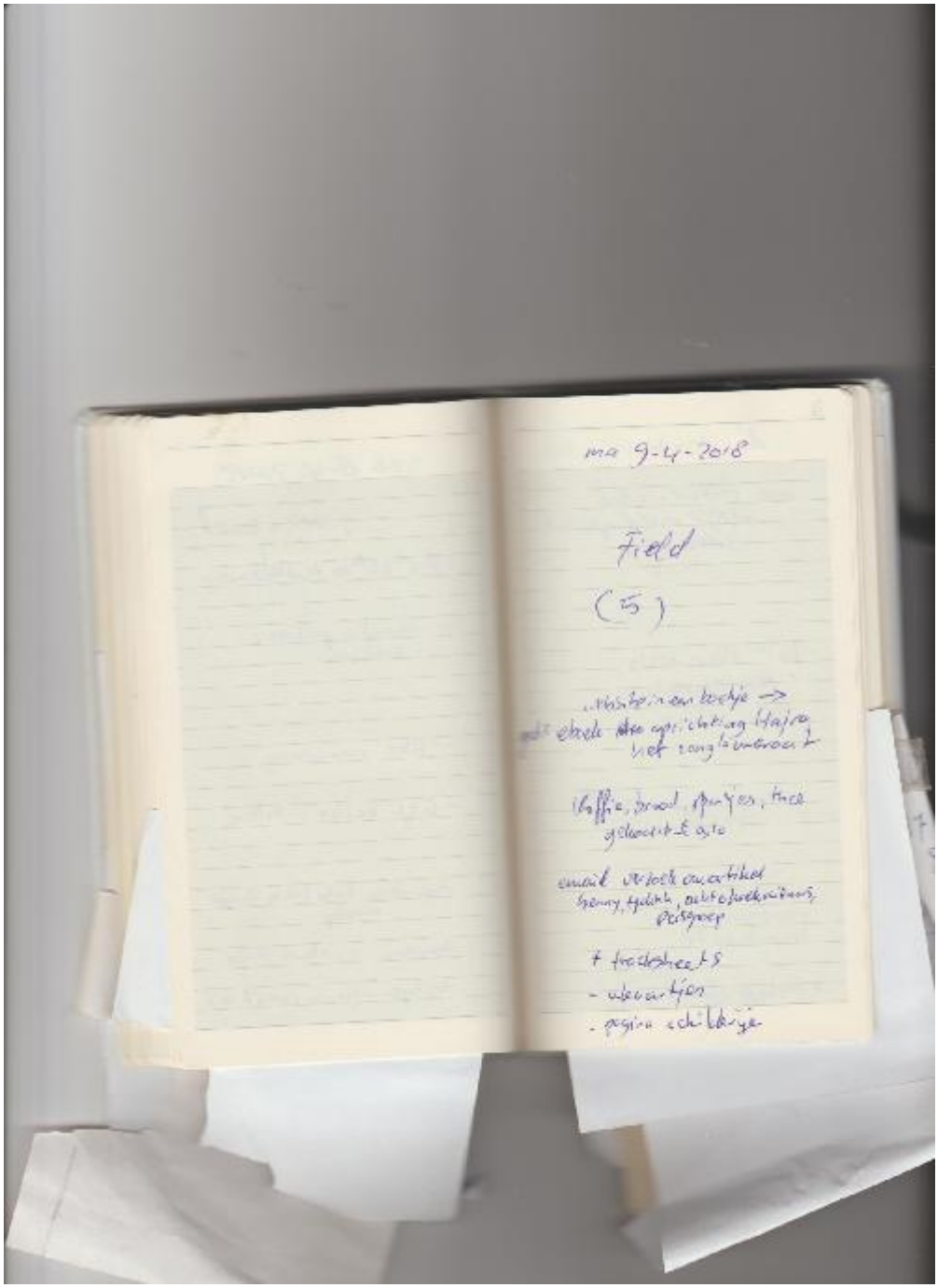

20 / april 2018
Schumacher
Om de 2 weken
dakgoten schoonmaken
gras maaien
kleine klusjes
fuin

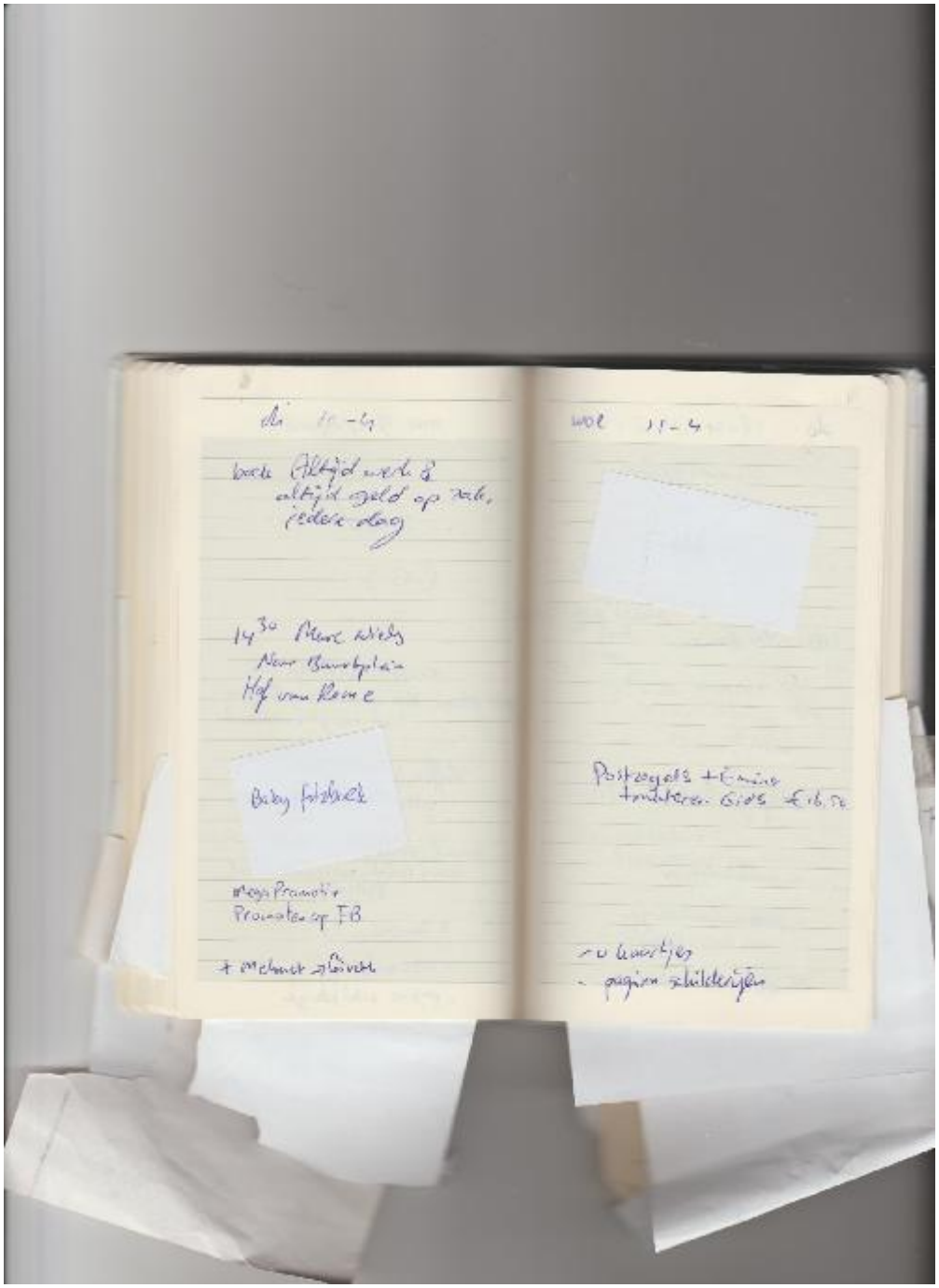

ma 2-4-2018
Schildere
Weg gelacht
mail


di 3-4-2018
Schilderen
Ziggo aangeboekt
Brief CCV
kwart Pa
Mixset Lid
woe 4-4-2018
- Vloer

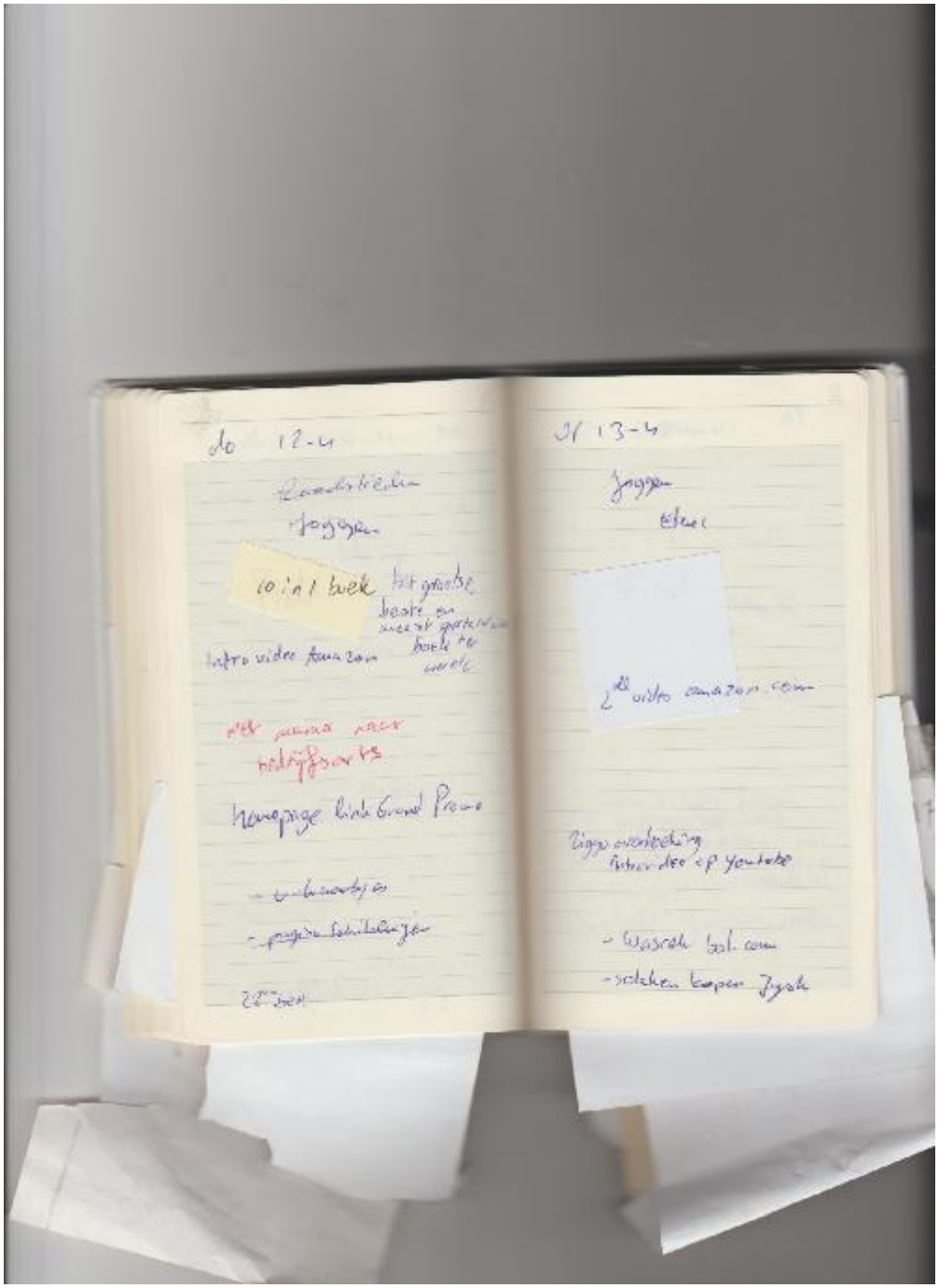

do 5-4-2017
Field
(2)
ukaartjes
vr 6-4-2018
wc & bad schoonmaken
scalontafel

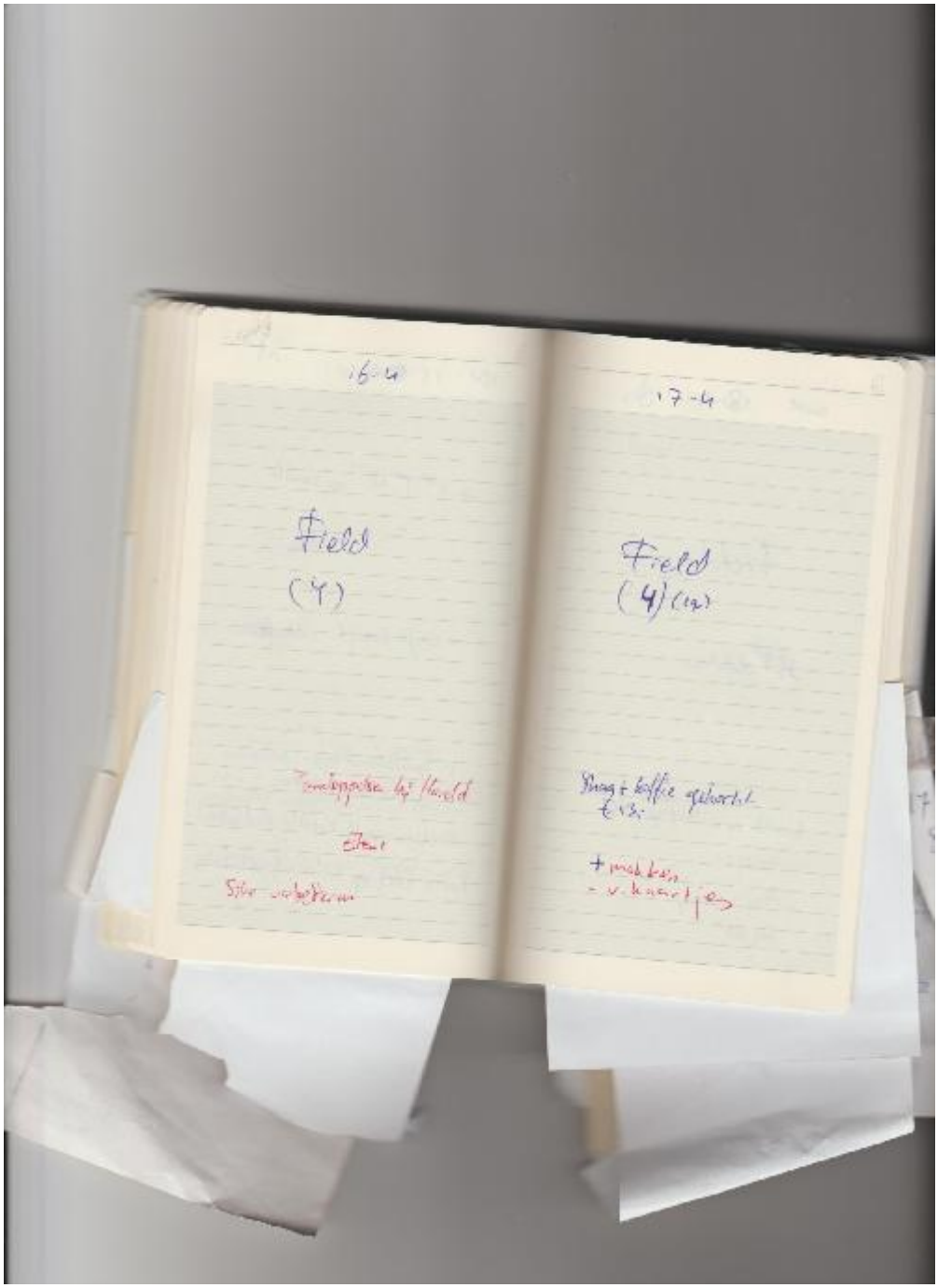

20 7-4-2018
20 8-4-2018
√ post + email
3e, 4de & 5de op Kindle/Amazon publiceren
Joggen
Agenderen Rabo D.H. & Budget envelop
Agenderen Dividend Hajo
Nieuwe uitgaven maart 2018

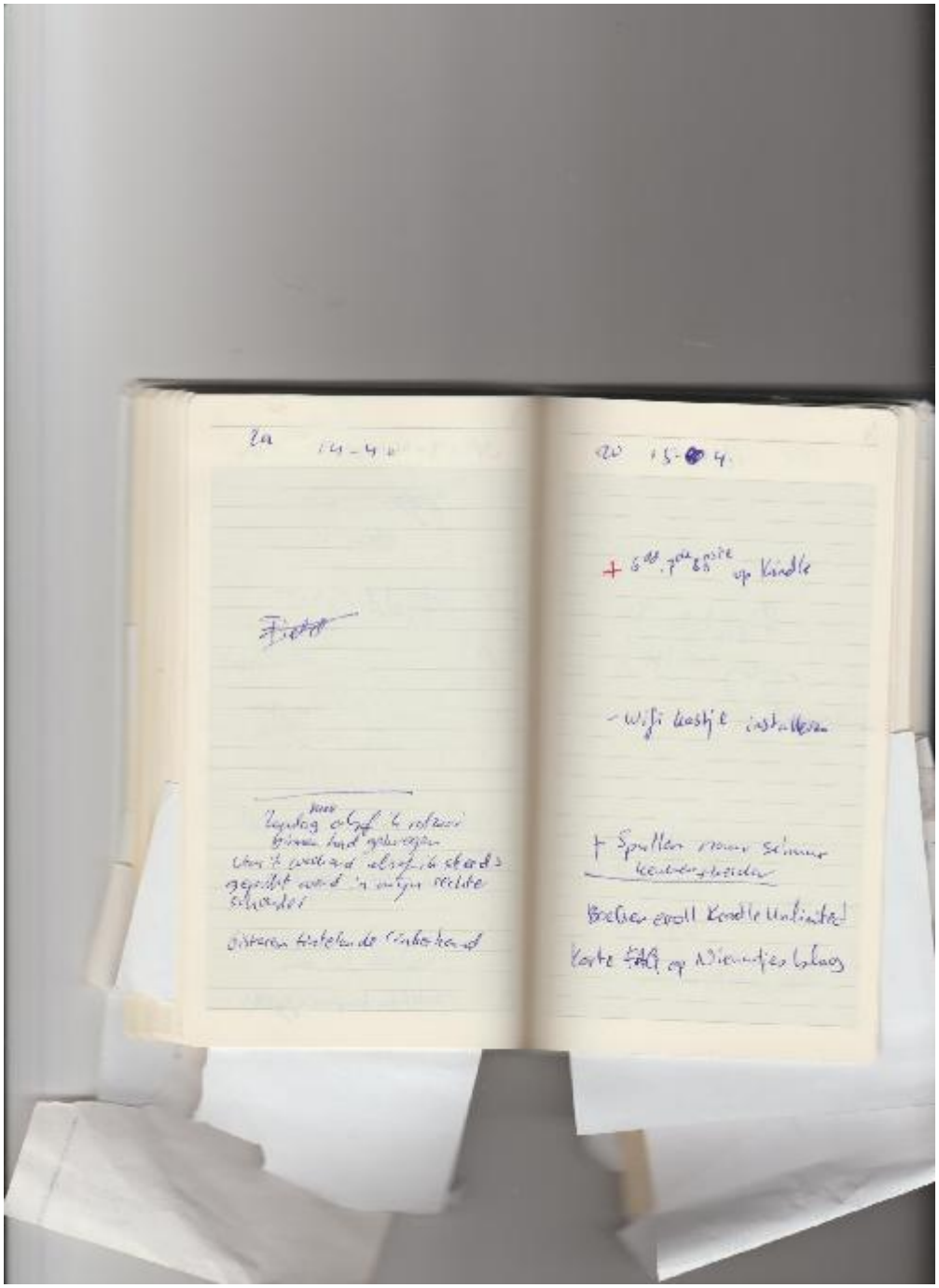

ma 9-4-2018
Field
(5)
+ freshsheets
- pagina schilderijen



Di 10-4
wol 11-4
Baby fotoboek
Postzegels + Emine


do 12-4
Joggen
10 in 1 boek
Intro video Amazon
Homepage link Grand Promo
vr 13-4
Joggen
2de video amazon.com
Ziggo overleeking
Intro video op Youtube
- Wasrek bol.com
- Sokken kopen Jysk


16-4
Field
(4)
17-4
Field
(4) (12)



Voila,

een boek van meer dan 100 bladzijdes.

Ik heb mijn doel bereikt.

En daar ben ik enthousiast over.

Maar wat nog belangrijker is,

ik heb jou

als toekomstig auteur

laten zien

hoe jij het ook kan doen.

Zoals je ziet,

helpt een journal (dagboek)

bijhouden je enorm.

En zoals ik zei :

Het belangrijkste is dat je begint met schrijven !

Ik hoop dat ik je heb geholpen om je eerste boek

of je volgende boek te schrijven.

Om heel eerlijk te zijn,

is boek Oprichting Hajro, het conglomeraat

een 2de editie van boek

Website www.hajrobv.nl in een boekje De 2de editie is gratis,

en het is alsof je onze website bezoekt,

terwijl je dat boek leest.

Om toch wat meer aan de lezer te geven.

Ontvangt ie boek Recept voor Geluk er gratis bij.

Boek Victorie III

is een beetje aan de korte kant,

maar het bevat boek Victorie I en Victorie II

plus boek Moeilijke tijden overwinnen

dus heeft de lezer (koper)

toch een vet goede deal.

En dat kun jij straks ook doen,

aan het einde van je boek

een bonus

aan de lezer cadeau doen.

Misschien een van je kortere boekjes

of een gedicht.

De rest van mijn boeken zijn beter,

en bij sommige zit dan toch een bonus boek bij

als verrassing voor de lezer.

Kun jij ook doen.

En als je een website hebt,

en flyers,

maak daar ook een boekje van.

Dan hou jij het auteursrecht op jouw werk.

Succes met het schrijven van je bestseller !

Je vriend,

Jasmin Hajro

Zie je....

Jij kan ook je visitekaartje

aan het eind toevoegen.

Oh ja,

over die bonus nog ….

Komt ie dan.....

Boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te maken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,

dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlep.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,

maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

–

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

–

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

–

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

–

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

–

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

–

Knuffel mensen waar je van houdt

–

Ga gezellig een kopje koffie drinken

–

Neem een kat of een ander huisdier

–

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

–

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

–

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Zie je ..zo kun jij ook een bonus boek cadeau doen.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeuw

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website : www.hajrobv.nl

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over

jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeuw

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

En zet een lijst van je boeken,

aan het eind.

Als iemand genoot van je boek,

wil ie wel meer van je lezen.

Zoals hieronder :

Meer boeken van Jasmin Hajro :

Bouw jouw Fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Moeilijke tijden overwinnen

Double your profits

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde

realiteit waar 't niemand interesseert

Victorie III

Coole jongen

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

Te persoonlijk, handgeschreven I

bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter

wereld

bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes

Succes.

En onthou :

You can do it

If I can do it,

you can do it too

Wat was het belangrijkste ook al weer ?

Ga aan het werk, begin met schrijven.

De bio van ondernemer & auteur Jasmin Hajro,

even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van dit boek.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn boeken waaronder :

boek Moneymaker & boek Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Beveiliging & bescherming van jouw zaken &

jouw bedrijf. Voor het te laat is.

Beveiliging & bescherming van jouw zaken &

jouw bedrijf. Voor het te laat is.

Jasmin Hajro

AuteurJasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

Alle rechten voorbehouden

ISBN : 9781790660322

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

Voor Sabine & Lesley,

mijn zusjes.

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Of beste ondernemer,

zou ik eigenlijk moeten zeggen...

Beste collega dan,

want ik onderneem ook.

Ik was zo slim om de teksten op mijn website,

die ik heb geschreven,

te beschermen.

Door er een boekje van te maken...

boek Website Hajro www.hajrobv.nl in een boekje.

Ik heb het gepubliceerd via Lulu,

en heb een Standard Copyright Licencie

voor de duur van iets van 50 jaar.

Ik heb er daarna een revisie van gemaakt,

en er een boek aan toegevoegd.

Het is geworden : boek Oprichting Hajro,

het conglomeraat.

En boek Recept voor Geluk

zit er gratis bij.

Dan heeft de lezer er ook wat meer aan,

dan alleen de ervaring alsof ie onze website bezoekt,

door het boek te lezen.

In principe maakt het niet uit of het gekocht en

gelezen wordt. Het dient voor bescherming van mijn werk

(mijn zaken).

Dus jij gaat meteen

ook een boekje maken van de teksten op jouw website.

En dat boekje publiceren via Lulu,

zodat jij je werk beschermt.

Je hebt dan 2 voordelen,

1 je werk is beschermd,

2 je hebt heel gemakkelijk een boek gemaakt.

(misschien je eerste boek)

Gefeliciteerd !

Stap 2.

Maak van je ontwerpen , je designs

Als je bijvoorbeeld je logo en je visitekaartje zelf hebt

getekend, zoals ik.

Verzamel je tekeningen en ontwerpen...

Ga naar Lulu en maak een fotoboek.

En publiceer het.

Je kan er wat lege pagina's aan toevoegen,

zodat je fan, die jouw fotoboek koopt,

er zijn eigen foto's erbij kan plakken.

Maar in eerste instantie,

doe je het om je werk te beschermen.

_____

Het idee om dit boek te maken,

behalve om anderen te helpen

hun werk te beschermen,

wat erg goed advies is

komt door iets wat er is gebeurd.

(By the way,

we hebben een dochteronderneming

Hajro Advies bureau,

mocht je verder advies nodig hebben)

Je weet misschien dat ik in 2012

geen werk kon vinden.

En als ik wat zou vinden werd het productiewerk

of koken.

Ik wou beide niet.

Had dat soort werk al genoeg gedaan.

Omdat ik jaren geleden

nadat ik las,

dat papa en mama

een half pensioen zouden krijgen,

omdat ze immigranten zijn en maar een half arbeidsverleden in

nederland hebben. De pensioenkorting.

Me fanatisch heb verdiept in financien...

Boeken gelezen, cursussen gedaan,

zelf belegd. Fiancieel systeem bedacht.

Beetje ontevreden over de beleggingsfonden,

waarin ik was belegd. Bedacht ik er zelf een,

dat erg breed is.

Dacht ik,

dan doe ik wat met die kennis,

en begon mijn eerste bedrijf : Jasko.

Beleggen voor klanten.

Ik heb een boek gelezen over de Robeco,

die beleggingsmaatschappij.

Met gemak betrouwbaar beleggen.

Die firma was gestart door een aantal ondernemers.

En was al bijna 100 jaar aan het beleggen.

Ik keek er tegen op.

Had gevraagd of ze werk voor me hadden.

En stuurde mijn idee voor een fonds,

naar ze toe.

Ze hadden geen werk voor me,

veel ontslagen in de financiele sector toen.

Met het fonds konden ze ook niks.

Dus ik startte mijn eigen beleggingsbedrijf

gebaseerd op mijn erg brede fonds &

mijn financiele systeem.

Een tijd later,

gebeurde het volgende...

Robeco kwam met Robeco One.

Een beleggingsfonds,

erg breed belegd,

in zowat alles en

wereldwijd.

???

Hetzelfde als mijn fonds !

Zie je hoe belangrijk het is

om je werk te beschermen ??

In een ideale situatie,

hadden ze gevraagd omdat ze werk wilden maken van mijn

idee, of ze een licentie

konden kopen.

Maar we leven in de realiteit,

en niet in een ideale wereld.

Dat soort dingen gebeuren.

Ik heb die email en

mijn idee voor een fonds

ingescand,

en je kunt het zien

op de volgende pagina's...

FW: idee voor een fonds

Van: **pandinus emperator** (pandinus_emperator@hotmail.com)
Verzonden: zondag 30 september 2012 19:40:08
Aan: s.hajro@renn4.nl

From: pandinus_emperator@hotmail.com
To: info@graafschap-middep.rabobank.nl
Subject: idee voor een fonds
Date: Mon, 10 Sep 2012 08:32:45 +0000

Geachte mensen van de Rabobank,
Dit is mijn idee voor een fonds :

Het beste is misschien als het een mixfonds wordt omdat het dan gespreid is in zichzelf, het heeft de vrijheid om wereldwijd in alle financiele instrumenten te beleggen en ook in andere fondsen;om niet het wiel opnieuw uit te hoeven vinden maar wel te kunnen profiteren van trends waar sommige fondsen zich voornamelijk op richten en goedlopende sectoren tijdens de hele economische cyclus (de sectorfondsen).
De basis bestaat dan uit: -andere fondsen,
- alle soorten obligaties;met een overweging in de goedlopende soort (bijv:bedrijfsobligaties,high yield,staatsobligaties van sterke economieen bijv:duitsland)
- in beperkte mate aandelen van largecaps(want deze zijn al opgenomen in de andere robecofondsen)
-kwalitatief vastgoed of vastgoedfondsen die het ook aardig doen in mindere tijden

Omdat ik geen verstand heb van valutas,grondstoffen en edele metalen weet ik niet of die bij de basis horen of als vervolg maar ze moeten wel in het fonds zitten.

Het vervolg bestaat uit: -aandelen in alle bedrijven van de Fortune 500 global (je zou dan zeggen met een kleiner bedrag in de financials dan de rest maar er zou serieus nagedacht moeten worden of niet juist het tegenovergestelde gedaan moet worden omdat je ze nu met korting kunt kopen om in te spelen op de periode na de crisis,na de reorganisaties enz.
-beleggingen in dingen & diensten die altijd nodig zijn(en ongeacht de economische omstandigheden worden gebruikt): voedingsmiddelen(eten en drinken:nestle,coca-cola enz)
alcohol & tabak,
energie,telecom,
verzekeringen,
olie&benzine,
kleding,electrische apparatuur,auto's,fietsen
zorg,medicijnen (;brengt de vergrijzing geen kansen hierin?)
farmacie(make-up,ook in tijden van recessie jawel)
diervoeding:voor de landbouw maar ook huisdieren
detergent(;aandelen Henkel)
-biotechbedrijven
beleggen in alle landen uit de G20 voornamelijk in de small&midcaps vanwege hun groeipotentieel
-vastgoed in studentensteden(huurinkomsten,geen leegstand)
-vastgoed aan de kust (om te profiteren van het toerisme)
-Slavische landen(Bosnie heeft sinds kort internet dus BH Telecom gaat behoorlijk groeien,Sarajevska pivara(bierbrouwer),Fabrika duhana(tabak)

Omdat ik geen verstand heb van valutas,grondstoffen en edele metalen weet ik niet of die bij de basis horen of als vervolg maar ze moeten wel in het fonds zitten.

Het vervolg bestaat uit: -aandelen in alle bedrijven van de Fortune 500 global (je zou dan zeggen met een kleiner bedrag in de financials dan de rest maar er zou serieus nagedacht moeten worden of niet juist het tegenovergestelde gedaan moet worden omdat je ze nu met korting kunt kopen om in te spelen op de periode na de crisis,na de reorganisaties enz.
-beleggingen in dingen & diensten die altijd nodig zijn(en ongeacht de economische omstandigheden worden gebruikt); voedingsmiddelen(eten en drinken:nestle,coca-cola enz)
alcohol & tabak,
energie,telecom
verzekeringen
olie&benzine
kleding,electrische apparatuur,auto's,fietsen
zorg,medicijnen (brengt de vergrijzing geen kansen hierin?)
farmacie(make-up ook in tijden van recessie jawel)
diervoeding:voor de landbouw maar ook huisdieren
detergent(,aandelen Henkel)
-biotechbedrijven
-beleggen in alle landen uit de G20 voornamelijk in de small&midcaps vanwege hun groeipotentieel
-vastgoed in studentensteden(huurinkomsten,geen leegstand)
-vastgoed aan de kust (om te profiteren van het toerisme)
-Slavische landen(Bosnie heeft sinds kort internet dus BH Telecom gaat behoorlijk groeien,Sarajevska pivara(bierbrouwer),Fabrika duhana(tabak)
-investeringsmaatschappijen(Value8,Kardan,HAL,Berkshire Hathaway)
-Nederlands vastgoed en nederlandse bouwbedrijven nu met korting kopen
-Computerbeveiliging:omdat veel via het internet gaat waaronder geldzaken (Symantec,Microsoft), maar ook profiteren van de vernieuwingen op pc/internet gebied.
-Hotellerie,reisbureaus,restaurants,casino's,reclamebureaus(van direct selling)eventueel als onderdeel van private equity,want dat zit er uiteraard ook in.
-Minder bekende landen/regio's bijv. Vietnam,Marokko,het herstel van Japan,Arabische landen
-Biedt de scheepvaart kansen?
-Trackers op alle beurzen in de wereld om goede koopmomenten te vinden.
-Alles waar emerging inzit (aandelen,schuldpapier enz)
-Is het niet een idee om juist nu in de zwakke eurolanden te zitten met een lange adem?
-Het fonds belegt uiteraard in dividendaandelen
In conglomeraten want die zijn gespreid in zichzelf
-de Frontier Markets vermeld → robeco mening + bijlage
pve punten

Ik heb het opgestuurd naar de robeco voor hun mening erover maar als de Rabobank of Schrieten&co mij een second opinion kunnen geven dan ben ik razend benieuwd.
Ik hoor het graag van jullie.
Met vriendelijke groet,
Jasmin Hajro

Mappen
Postvak IN 8301
Ongewenst 119
Concepten 2
Verzonden
Verwijderd
Nieuwe map

Snelle weergav...
Documenten 2
Foto's 69
Gemarkeerd met vlag
Nieuwe categorie

pandinus emperator Acties

pandinus emperator Acties

Dit is mijn idee voor een fonds :

Het beste is misschien als het een mixfonds wordt omdat het dan gespreid is in zichzelf ,
het heeft de vrijheid om wereldwijd in alle financiele instrumenten te beleggen en ook in andere fondsen om niet het wiel opnieuw uit te hoeven vinden maar wel te kunnen profiteren van trends waar sommige fondsen zich voornamelijk op richten en goedlopende sectoren tijdens de hele economische cyclus (de sectorfondsen).
De basis bestaat dan uit: -andere fondsen,
-alle soorten obligaties,met een overweging in de goedlopende soort (bijv. bedrijfsobligaties,high yield,staatsobligaties van sterke economieen bijv.duitsland)
-in beperkte mate aandelen van largecaps(want deze zijn al opgenomen in de andere robecofondsen)
-kwalitatief vastgoed of vastgoedfondsen die het ook aardig doen in mindere tijden

Omdat ik geen verstand heb van valutas,grondstoffen en edele metalen weet ik niet of die bij de basis horen of als vervolg maar ze moeten wel in het fonds zitten.

Het vervolg bestaat uit: -aandelen in alle bedrijven van de Fortune 500 global (je zou dan zeggen met een kleiner bedrag in de financials dan de rest maar er zou serieus nagedacht moeten worden of niet juist het tegenovergestelde gedaan moet worden omdat je ze nu met korting kunt kopen om in te spelen op de periode na de crisis na de reorganisaties enz.

https://duh121.mail.live.com/default.aspx?id=64855&own=1&owasuffix=owa%2f 23-8-2013

Hopelijk kun je het lezen,

de pagina's zijn wat breder

dan de pagina's van dit boek.

Je kan nou zeggen :

Ze werden geinspireerd door jouw idee.

Ofzoiets dergelijks.

(Toevallig crashte mijn laptop toen ook,

en was ik de helft van mijn bestanden kwijt.)

Maar de point is :

Wat heb jij straks eraan,

dat iemand geinspireerd door jouw werk,

geld verdient aan jouw werk.

Terwijl jij met lege handen overblijft,

na al het werk te hebben gedaan.

???

Dus neem mijn adviezen serieus,

maak van je website teksten een boek

met een copyright licencie

&

maak van je tekeningen een fotoboek

met een standard copyright licencie.

En er zijn nog een aantal andere dingen die je kan doen.

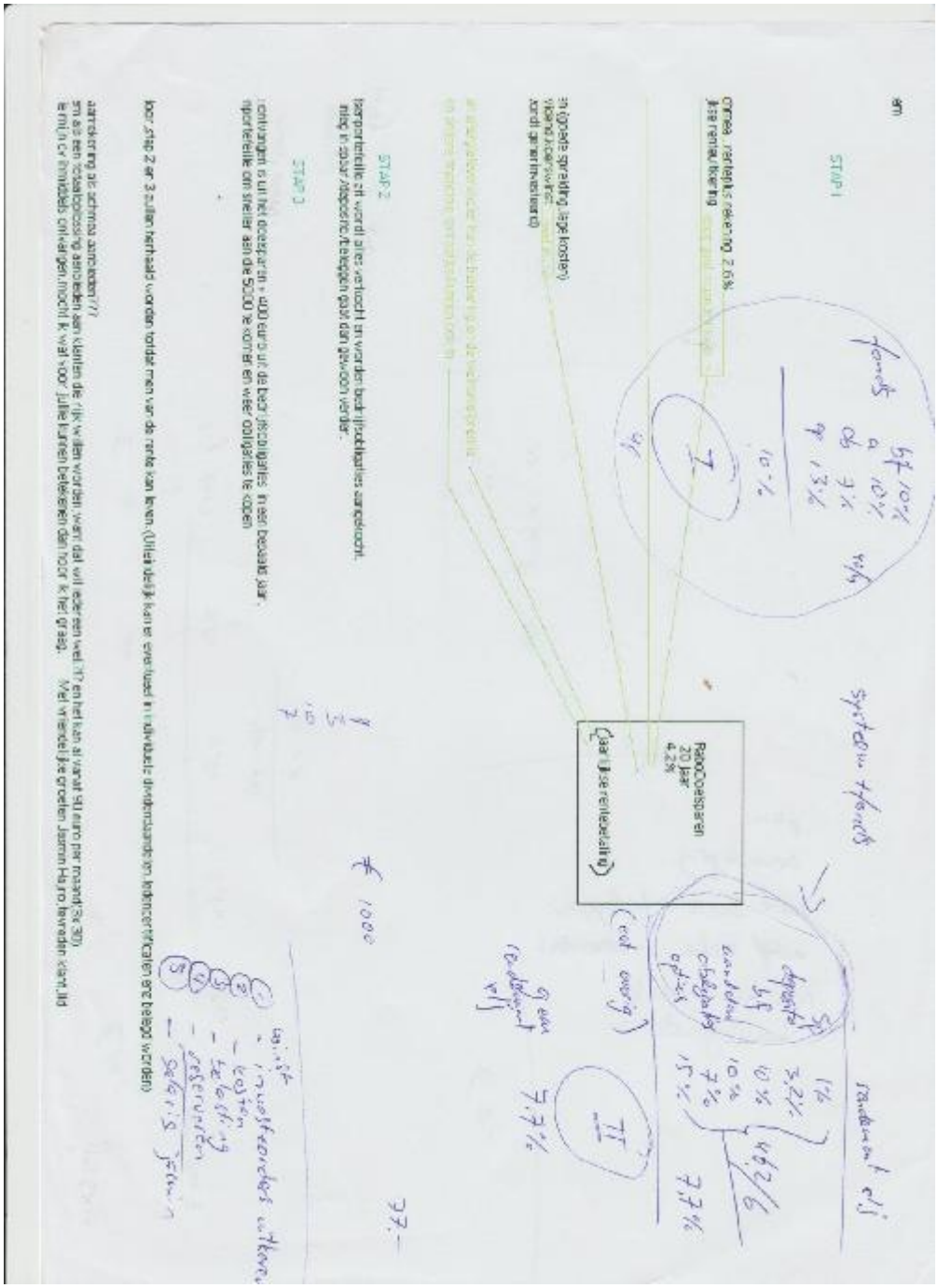
Beschermen van je idee (Idee depot)

Beschermen van je merk.

Je bedrijfsnaam is je merk.

Een patent (octrooi) aanvragen

Hierna wat voorbeelden ...



HORTIS LEGAL

Hortis Legal
Po Box 1071
2280 CB Rijswijk ZH
The Netherlands

T +31-70-3193566
F +31-70-4152043
E info@hortis.nl
W www.hortis.nl

Cls of Co
Vat
Bank acc
Hortis Leg

HORTIS LEGAL

Intellectual property consultants

Trademarks Patent
Plant breeders' rights
Legal advice

Hortis Legal
Po Box 1071
2280 CB Rijswijk ZH
The Netherlands

T +31-70-3193566
F +31-70-4152043
E info@hortis.nl
W www.hortis.nl

Jasmin Hajro
Ottawastraat 19
7007 BC Doetinchem,

Datum 21 december 2012
Onderwerp Depot van het merk 'jasko' in het Benelux merkenregister

Geachte mevrouw Hajro,

Onlangs heeft u een merk gedeponeerd bij het Benelux Bureau voor de Intellectuele Eigendom (BBIE). Hiermee is de registratieprocedure van uw merk in het Benelux merkenregister aangevangen.

Nu is het van belang dat uw merk succesvol zal worden geregistreerd. Dit is afhankelijk van meerdere factoren. Zo zal het BBIE nog beoordelen of uw merk voldoet aan de door de wet gestelde criteria. Ook bestaat er de mogelijkheid dat een houder van een gelijkend merk uw inschrijving zal proberen te voorkomen of te beperken, bijvoorbeeld door het starten van een zogenaamde oppositieprocedure of door het afdwingen van een licentie. Voor een goede verdediging van uw belangen is specialistische kennis van het merkenrecht vereist.

Hortis Legal heeft ruim 15 jaar ervaring op het gebied van merkregistraties, merkonderzoeken en het voeren van inbreuk- en oppositiezaken. Voor elk apart vakgebied binnen het intellectuele eigendomsrecht hebben wij specialisten in huis die u ter zake deskundig bij kunnen staan. Hortis Legal biedt u hierbij graag haar diensten aan.

Wellicht bent u voornemens één of meerdere nieuwe merken te deponeren. Voordat u overgaat tot het depot van een nieuw merk, raden wij u aan om advies bij ons in te winnen zodat wij kunnen beoordelen of uw merk voldoet aan alle vereisten. Dit zorgt ervoor dat u geen onnodige kosten maakt voor een depot dat weinig of geen kans van slagen heeft.

Na succesvolle registratie van uw merk is het natuurlijk ook belangrijk dat uw merkrecht gehandhaafd blijft. Hiervoor kunt u bij ons een merkbewakingsabonnement afsluiten. Indien er een merk wordt gedeponeerd bij het BBIE dat veel overeenkomsten heeft met uw merk en daardoor eventueel inbreuk maakt op uw merkrecht, stellen wij u hiervan tijdig op de hoogte. Indien u dat wenst kunnen wij vervolgens namens u actie ondernemen tegen de inbreukmakende partij.

Voor verdere informatie nodigen wij u graag uit voor een kosteloos en geheel vrijblijvend oriënterend gesprek. Indien u vragen en/of opmerkingen heeft, kunt u contact met ons opnemen per e-mail via info@hortis.nl of per telefoon op 070-3193566.

Wij hopen u graag van dienst te kunnen zijn.

Met vriendelijke groet,

Mw. mr. Rachel Rahadoersing,
Juriste/Merkengemachtigde i.o.

Dhr. Rachaad Farzand Ali, H.B.
Jurist

Op al onze dagbladen, affecten, overeenkomsten en diensten zijn van toepassing voor algemene voorwaarden zoals gedeponeerd bij de Kamer van Koophandel waaronder op 14 augustus 2012

ARNOLD + SIEDSMA

NIJMEGEN
Oranjesingel [illegible]
[illegible] Nijmegen

www.arnold-siedsma.nl

Jasmin Hajro
T.a.v. de heer J. Hajro
Ottawastraat 19
7007 BC Doetinchem

Uitsluitend per e-mail

DATUM	UW REFERENTIE	ONZE REFERENTIE
23 september 2013	--	L/2OS09/TN/1

BETREFT

Nederlandse octrooiaanvrage 1040234
- financieel systeem -
Ten name van: Jasmin Hajro

Geachte heer Hajro,

Naar aanleiding van uw instructies hebben wij op 5 september 2013 de vormgebreken van bovengenoemde octrooiaanvrage opgeheven door het indienen van bijgevoegde stukken.

Onze corresponderende nota wordt zo spoedig mogelijk nagezonden.

Met vriendelijke groet,
ARNOLD + SIEDSMA

Tamara Nieuwenhuizen
Assistente van Petri van Someren

OCTROOIEN
[illegible]
dr. P.F.H.M. van Someren
[illegible]

MERKEN & MODELLEN
[illegible]

ADVOCATUUR
[illegible]

ADVISEURS
[illegible]

Arnold + Siedsma B.V. [illegible]

VESTIGINGEN [illegible] ANTWERPEN | BRUSSEL | [illegible]

BENELUX BUREAU
VOOR DE
INTELLECTUELE
EIGENDOM

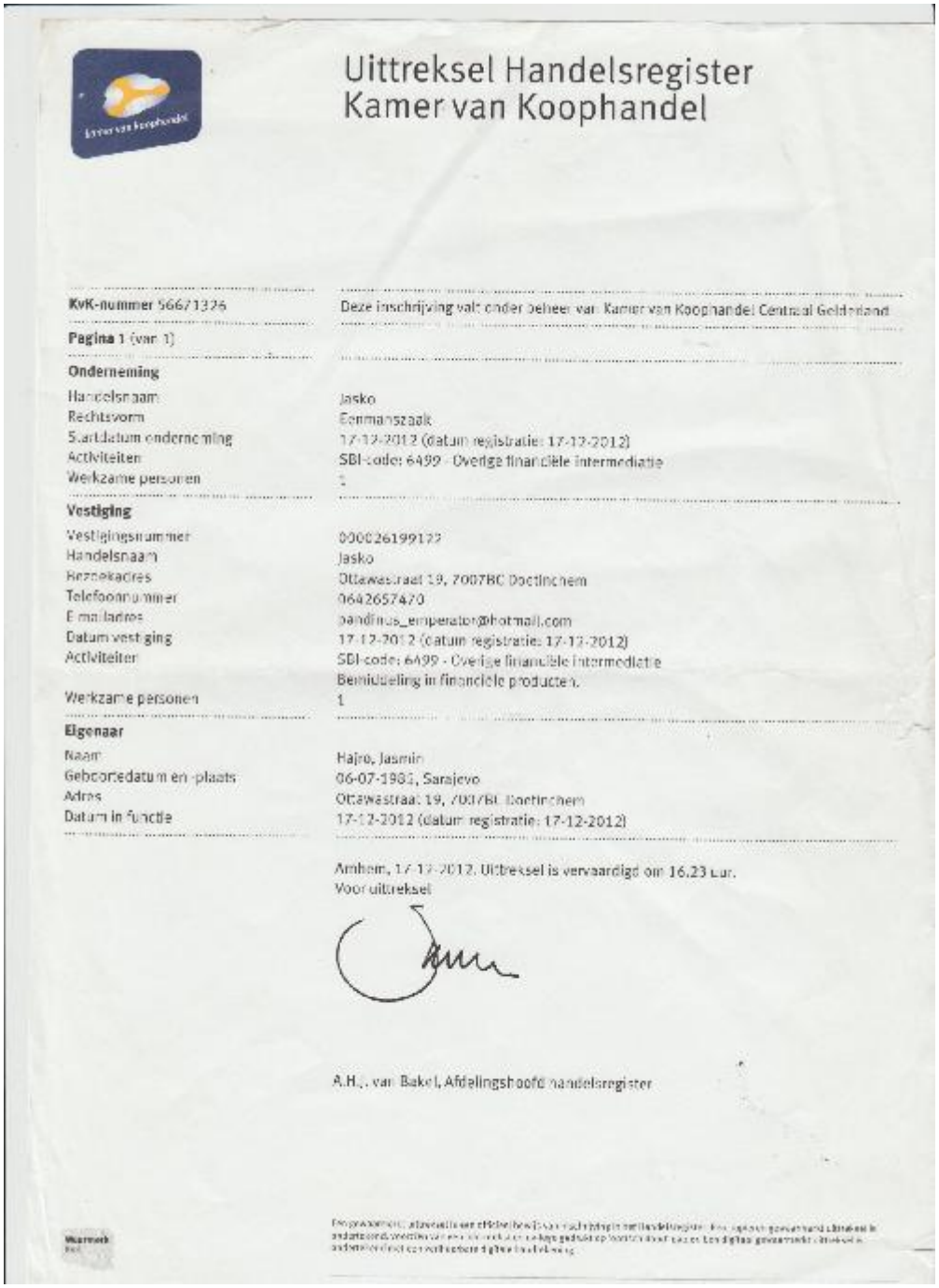
BEWIJS VAN INSCHRIJVING

[illegible]
0930554
[illegible]
1260021 17.12.2012 , 22.15
[illegible]
17.12.2022
[illegible]
Jasmin Hajro
[illegible]
Ottawastraat 19
[illegible]
7007 BC Doetinchem,
Nederland.
[illegible]
jasko
[illegible]
Kl 35 Reclame; beheer van commerciële zaken; zakelijke administratie; administratieve diensten.
Kl 36 Verzekeringen; financiële zaken; monetaire zaken; makelaardij in onroerende goederen.
[illegible]
35 36
[illegible]
19/12/2012
[illegible]
19.12.2012
[illegible]
13

Den Haag, 12 maart 2013

Edmond Simon
Directeur-Generaal

1/7
0930554



Uittreksel Handelsregister
Kamer van Koophandel

KvK-nummer 56671326	Deze inschrijving valt onder beheer van Kamer van Koophandel Centraal Gelderland
Pagina 1 (van 1)	
Onderneming	
Handelsnaam	Jasko
Rechtsvorm	Eenmanszaak
Startdatum onderneming	17-12-2012 (datum registratie: 17-12-2012)
Activiteiten	SBI-code: 6499 - Overige financiële intermediatie
Werkzame personen	1
Vestiging	
Vestigingsnummer	000026199122
Handelsnaam	Jasko
Bezoekadres	Ottawastraat 19, 7007BC Doetinchem
Telefoonnummer	0642657470
E-mailadres	pandinus_emperator@hotmail.com
Datum vestiging	17-12-2012 (datum registratie: 17-12-2012)
Activiteiten	SBI-code: 6499 - Overige financiële intermediatie Bemiddeling in financiële producten.
Werkzame personen	1
Eigenaar	
Naam	Hajro, Jasmin
Geboortedatum en -plaats	06-07-1981, Sarajevo
Adres	Ottawastraat 19, 7007BC Doetinchem
Datum in functie	17-12-2012 (datum registratie: 17-12-2012)

Arnhem, 17-12-2012. Uittreksel is vervaardigd om 16.23 uur.
Voor uittreksel

A.H.J. van Bakel, Afdelingshoofd handelsregister

Dat was het gedeelte beschermen van je werk

en jouw bedrijf.

Nou aan de beveiliging.

Ik heb er een kort stukje over geschreven in een van mijn

andere boeken.

Maar ik zal het hier even voor je samenvatten.

Het is natuurlijk gezond verstand.

1. Koop 2 camera's bij Parts.nl

(2 voordelige, voor iets van 330,- euro heb je ze)

Installeer er een , zodat ie filmt wat er door je voordeur

je huis binnenkomt.

Installeer de andere zodat ie filmt,

wat er door je achterdeur , je huis binnenkomt.

2. Laat de sloten van je huisdeuren vervangen

(Door bijvoorbeeld Nico Kramer Beveiliging,

voor iets van 190,- euro ben je klaar)

3. Koop een goede internetbeveiliging

van Bitdefender of Kaspersky.

Met een speciale beveiliging voor veilig internetbankieren &

internetwinkelen.

(Voor 50,- euro heb je het,

of als je het helemaal goed wilt doen,

koop de zakelijke variant. Als het goed genoeg is voor een bedrijf ,
is het goed genoeg voor jou.)

Verder...

vervang regelmatig je wachtwoorden,

zet dubbele security aan,

zodat je een sms krijgt

met een code op je telefoon,

nadat je al je wachtwoord hebt ingevoerd.

Tweestaps inloggen,

of hoe ze het ook noemen.

Vervang je bankpas en pincode

ieder jaar of iedere 2 jaar.

Voor 995,- ben je wel beveiligd.

Oh ja...

als je denkt ik wacht er wel mee

kan later wel enzo...

Ik had in dat andere boek

bij hoofdstukje beveiliging,

beschreven,

dat ik gedrogeerd, getaserd en geslagen werd.

Als het goed is, staat er ook bij, dat ik geld mistte.

Zoals de titel van mijn nieuwste boek luidt:

Actie als strategie

Je zou ondertussen moeten weten

dat wachten geen strategie is,

en het slechtste is wat je kan doen.

In dit geval.

Leen voor mijn part 1000,- euro

en beveilig en bescherm je zaken,

je werk, je bedrijf en je huis.

Wat als mensen jaarlijks langkomen,

en ze helpen je ieder jaar

van 500,- euro af.

Ik zeg het nog netjes...

Keer 20 jaar is dat ….

500 x 20 = 10.000,- euro

wat je kwijtraakt.

Dat is heel wat meer,

dan het duizendje

wat het kost om te investeren

in je beveiliging & bescherming van

jouw werk & je bedrijf & je huis.

Ik heb je ook niet verteld,

dat mijn zomer was verneukt.

Na die gaatjes in mijn vingertoppen....

Kostte het me 3 maanden om weer normaal aan de slag te gaan.

Als het bij jou gebeurt en het kost je 3 maaden,

3 maanden dat je bijna niks omzet...

Dan word je geruineerd

en je bedrijf ook !

Niks wachten,

Doen.

Actie

Actie

Actie

Als je jezelf 9000,- euro en heel wat shit bespaart,

zul je me dankbaar zijn !

Ok,

dan nog even een voorbeeld ,

van hoe je makkelijk van je website teksten een

boekje maakt

en je zaken beschermt..

boek Website Hajro, www.hajrobv.nl in een boekje kun je lezen op de volgende pagina's.

Trouwens,

als je vindt dat ik je goed heb geholpen..

Wil je dan zo vriendelijk zijn oom mij

en mijn boeken aan te raden

bij mensen die je kent ??

Of wil je misschien een review

schrijven.

In een paar regels...

een beoordeling geven aan mijn boek.

Gewoon eerlijk vertellen

wat je eraan hebt.

Zet het dan bij reviews of stuur het me in een email

naar j.hajro@hotmail.com

dan zet ik het wel bij mijn boek.

Super bedankt.

Hier komt dan dat voorbeeld....

Welkom bij Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in Gelderland, door werk te bieden, door te doneren aan Goede Doelen & door jou te helpen om rijker te leven.

Hallo beste bezoeker,

ben je voor het eerst hier ?

Klik dan hier

Ben je hier eerder geweest ?

Lees dan verder...

Reactie van klant :

Wij zijn heel tevreden met de mooie kaarten van Hajro.

Ga zo door.

Freriks-Hermens, Doetinchem

Beste bezoeker,

als u de beste wenskaarten ter wereld wilt,

en mokken die niet kapot te krijgen zijn.

Plus een 300 pagina's dik boekwerk,

over hoe je jouw appeltje voor de dorst veilig stelt.

Aan jou gepresenteerd door een team van professionals,

met 100 jaar ervaring in het vak.

Met een website ontworpen door een team van specialisten &

gevestigd in een Trumpachtige wolkenkrabber.

Met een kantoor dat meer kost dan jouw huis.

Waar je je kunt vergapen aan de diploma's,

certificaten,gewonnen prijzen en

betaalde keurmerken.

Nou, dan is onze E winkel niet de plek om te bezoeken.

Maar wil je gewoon een leuk setje wenskaarten,

om je familie & vrienden iets van je te laten horen.

Wil je een leuk cadeautje voor jezelf,

waar je jouw bakkie thee of koffie uit kunt blijven drinken.

Wil je een boekje waarin een goede weg staat,

want vele wegen leiden naar Rome.

Wil je een deel van je aankoopbedrag,

naar een goed doel gestuurd zien worden.

Ben je niet bang om iets meer te besteden,

omdat je er waarde voor terug krijgt.

Of wil je als startende zelfstandige,

praktisch advies dat je kunt implementeren.

Dan heten we jou van harte welkom

bij de Hajro familie.

Reactie van klant :

Ik ben heel tevreden met de mooie kaarten van Hajro!

Annemarie, Doetinchem

Hoe doen we samen met jou, iets goeds ?

1 Bij ieder artikel zit een waardevol cadeautje, waar jij voor

de rest van jouw leven iets aan hebt. Daarmee helpen we jou

om rijker te leven.

2 Van ieder aankoopbedrag gaat een deel naar stichting

Giveth Life, waar we hoofdsponsor van zijn.

3 Terwijl bijna half stad Doetinchem werkloos is. Bieden wij werk aan met doorgroei mogelijkheden & functies voor langere tijd.

4 We hebben onze keurmerken niet gekocht, maar verdient.

5 We zijn transparant. Onze inkomsten zijn bekend bij de

autoriteiten.

6 We hebben erkenning ontvangen voor onze inzet voor onze community, als Erkende Community Onderneming.

7 We zijn eerlijk, dus ook over een nadeel van een van onze

producten.

De bedrukking op de mok gaat vervagen door de vaatwasser.

8 Dankzij jou,doneren we aan stichting Laat het zieke kind

genieten.

9 Dankzij jou, doneren we aan stichting Mini manna.

10 Dankzij jou, doneren we aan Artsen zonder grenzen

11 Dankzij jou, doneren we aan Kika

12 Dankzij jou, doneren we aan Bibliotheek west achterhoek

13 Dankzij jou, doneren we aan Vereniging

natuurmonumenten

's graveland

14 Dankzij jou, doneren we aan Save the children

15 Dankzij jou, doneren we aan stichting AAP

16 Dankzij jou, doneren we aan Dierencentrum achterhoek

17 Dankzij jou, doneren we aan Cliniclowns

18 Dankzij jou, doneren we aan VIOD

19 Dankzij jou, doneren we aan Gasthuisfonds

20 Dankzij jou, doneren we aan stichting Dierenlot

21 Dankzij jou, doneren we aan Koninklijke

nederlandse politiehondenvereniging

22 Dankzij jou, doneren we aan stichting Joni

23 Dankzij jou, doneren we aan Schaak Vereniging

doetinchem

24 Dankzij jou, doneren we aan NDD zwemvereniging

25 Dankzij jou, doneren we aan Nierstichting

26 Dankzij jou, doneren we aan stichting vrienden voor

Waterrijk

27 Dankzij jou, doneren we aan Cordaid Memisa

28 Dankzij jou, doneren we aan stichting vrienden van het

Slingeland ziekenhuis

29 Dankzij jou, doneren we aan stichting diva dichtbij

30 Dankzij jou, doneren we aan Kwf kankerbestrijding

31 Dankzij jou, doneren we aan stichting mama cash

32 Dankzij jou, doneren we aan Warchild

33 Dankzij jou, doneren we aan Kansfonds

34 Dankzij jou, doneren we aan Leprastichting

35 Dankzij jou, doneren we aan Vluchtelingenwerk

Nederland

36 Dankzij jou, doneren we aan Voedselbank Doetincheem

37 Dankzij jou, doneren we aan Doetinchemse hockey club

38 Dankzij jou, doneren we aan Free press unlimited

39 Dankzij jou, doneren we aan Oranjefonds

40 Dankzij jou, doneren we aan Dierenbescherming

41 Dankzij jou, doneren we aan Moeder Teresa stichting

42 Dankzij jou, doneren we aan Nationaal MS fonds

43 Dankzij jou, doneren we aan Noordbikers

44 Dankzij jou, doneren we aan Plan Nederland

45 Dankzij jou, doneren we aan Hartstichting

46 Dankzij jou, doneren we aan Scouting nederland fonds

47 Dankzij jou, doneren we aan Unicef

48 Dankzij jou, doneren we aan Light for the world

48 Dankzij jou, doneren we aan stichting Terre des hommes

49 Dankzij jou, doneren we aan Vereniging Humanitas

50 Dankzij jou, doneren we aan stichting Greenpeace

51 Dankzij jou, doneren we aan stichting Opkikker

52 Dankzij jou, doneren we aan stichting Kinderpostzegels

53 Dankzij jou, doneren we aan Tuberculosefonds

54 Dankzij jou, doneren we aan stichting Baby Hope

55 Dankzij jou, doneren we aan stichting UAF

56 Als je investeert in Hajro, en er wordt jou tijdelijk minder rendement

uitgekeerd. Dan gaan we nog meer artikelen verkopen, en ontvang je het

alsnog. Of we geven je geld + rente terug.

Beloofd.

57 We waarderen ons personeel, onze bezorgers worden het beste betaald.

58 We vragen Niks terug voor onze donaties, ook niet van de

Belasting.

Dat noemen we Echt geven.

59 Aan het bedankje & in de toekomst aan het spaarboekje

ziet u dat we net dat beetje

extra voor u doen.

60 Met ons andere boek : Moneymaker, helpen we collega

ondernemers.

Om tijd te besparen en meer winst te behalen.

61 Het Goede Nieuws dat we verspreiden via post, is niet gewoon een reclame.

Het herinnert jou & en de mensen eraan, dat er geen gezin op straat hoeft komen te staan. Want er bestaat ww en bijstand. Dus dat we het Goed hebben in Nederland. En daar kunnen we alleen maar dankbaar voor zijn.

62 We hebben het boekje Eigen Fortuintje expres zo laag mogelijk geprijsd,

om er zoveel mogelijk mensen mee te helpen. Met het opbouwen van hun Eigen Fortuin. Speciaal voor jou dus, en voor jouw vrienden & jouw familie.

63 Voor jou staan we garant, met onze goede familienaam op het spel.

Dat je ontvangt wat je bestelt & nog iets meer.

Beloofd.

64 Dankzij jou, doneren we aan stichting Alzheimer

65 Dankzij jou, doneren we aan Parkinsonfonds

66 Dankzij jou, doneren we aan Thomas hulpfonds Madras

67 Dankzij jou, doneren we aan Wereld Natuur Fonds

68 Dankzij jou, doneren we aan stichting Straatmensen

69 Dankzij jou, doneren we aan Rudolphstichting

70 Dankzij jou, doneren we aan V.V. Doetinchem

71 Dankzij jou, doneren we aan stichting Jeugdsportfonds

72 Dankzij jou, doneren we aan Amnesty International

Reactie van klant :

In een woord geweldig !

De cadeautjes die Hajro stuurt zijn ontzettend leuk en

in een onwijs mooi goud gekleurd papier ingewikkeld.

Het schilderij met gouden omlijsting

hangt boven mijn deur.

Ik raad het iedereen aan om met Hajro in zee te gaan!

Meun - Arnhem

73 Dankzij jou, doneren we aan Bartimeus Sonneheerdt

vereniging

Reactie van klant :

De service van Hajro heeft me positief verrast.

De klantenservice is simpelweg uitstekend te noemen.

Nadat ik een bevestiging van de bestelling per briefkaart

heb ontvangen, arriveerde een aantal dagen later het

cadeautje: een plezier om uit te pakken!

Ik kan de service van Hajro ten zeerste aanbevelen.

Steed, Arnhem

Ko

rt

sa

me

ng

eva

t :

Ons eerste doel is mensen aan het werk houden & Goede

Doelen steunen.

Ons tweede doel is mensen helpen rijker te leven,

met het cadeautje dat bij ieder artikel zit &

het boek Bouw jouw fortuin.

We staan voor rijkdom voor iedereen, en dus een rijke

community.

(onze community = het gebied waar we leven & werken,

namelijk provincie Gelderland)

De aankomende 100 jaar blijven we bestaan voor jou,

7 dagen per week en 24 uur per dag geopend.

Zonder de prijzen te verhogen &

als je bestelt bij Hajro gaat de helft van je aankoopbedrag

naar Goede Doelen.

Aan de brieven & kaarten zie je dat de Goede Doelen

ons en jou bedanken.

Niet bang zijn voor de kleine lettertjes hoor,

het zijn gewoon een aantal zekerheden,

die zwart op wit staan.

Zodat jij onbezorgd kunt winkelen bij ons.

Wanneer je bestelt via onze E-winkel word jij

beschermd door de Wet koop op afstand.

Je hebt na jouw aankoop een bedenktijd

van 30 dagen.

Als je ontevreden bent over jouw bestelling,

stuur het terug,

en je krijgt je geld terug.

Je hebt dus 0 % risico

We willen dat je helemaal tevreden bent,

als je iets bij ons koopt.

En iets waar je niet tevreden over bent

retour kunt sturen,

zonder gedoe.

Als je bij ons bestelt, ontvang je altijd een

bevestiging van je order via post.

We bieden jou de betrouwbaarste betaalmogelijkheid :

via gewone overboeking.

Al onze prijzen zijn All Inclusive : inclusief BTW en

andere heffingen , tevens inclusief verzendkosten en

servicekosten.

Dus geen stilzwijgende verhogingen of verlengingen ,

geen vanaf prijzen en geen gedoe achteraf.

Alle dingetjes die je krijgt,

nadat je iets bij ons hebt gekocht

(zoals het SpaarBoekje & reclame in een zakje)

zijn altijd gratis.

Normaal gesproken ontvang je jouw

bestelling binnen 2 a 3 werkdagen.

Het bezorgen van jouw bestelling wordt gedaan

door PostNL.

We hebben het je zo makkelijk mogelijk gemaakt

om iets te kunnen bestellen,

en gelijk af te rekenen.

In 1 stapje.

Al onze wenskaarten setjes zijn

inclusief postzegels.

(Tenzij anders vermeld)

Al onze producten & diensten zijn premium geprijsd,

en daar zijn goede redenen voor.

Zoals kwaliteit service,

je weet zeker dat uw bestelling goed verzorgd wordt.

We kunnen u meer mogelijkheden bieden voor een

beter persoonlijk & zakelijk leven.

We kunnen meer doneren aan Goede Doelen

& Initiatieven in

onze gemeenschap, waar we leven en werken.

Ook kunnen we meer investeren in onze mensen,

zodat ze net dat beetje extra voor u doen.

Heel Belangrijk : we kunnen mensen in onze

community betere kansen voor werk bieden met

betere arbeidsvoorwaarden.

Jouw gegevens zijn veilig bij ons &

de bank.

Hajro heeft een van de beste internetbeveiligingen.

Zoals u weet is de bedrijfsnaam ook onze achternaam ,

deze kunnen we niet veranderen.

Dus

als we fouten maken, wat

menselijk is, corrigeren we deze ook en maken het

goed met jou.

Bedankt voor het lezen,

je weet nou alles.

Klik hier om naar de homepage te gaan

of

klik hier en ga naar de E-winkel

Neem contact op via post :

Hajro BV io

(Voor info over oprichting : contacteer 026notariaat, te

Arnhem)

Ottawastraat 19

7007 BC

Doetinchem

Nederland

—

Neem contact op via email :

E-mail : j.hajro@hotmail.com

OVERIG:

KvK: 65686306

Let op :

stichting Giveth Life verwerkt betalingen aan Hajro.

Heeft u iets gekocht aan de deur & gekozen voor achteraf

betalen,

of wilt u iets bestellen bij Hajro ?

Dan mag u uw betaling of bestelling verzenden naar :

IBANrekeningnummer : NL19INGB0007033245

t.n.v. Stichting Giveth Life

Zo gaat gelijk de helft van het geld naar een Goed Doel.

Met de andere helft wordt Hajro gesponsord,

om mensen aan het werk te houden,

ze te betalen en de kosten te voldoen.

Uitleg :

een Goed initiatief is bijvoorbeeld een sportclub.

We steunen een aantal sportclubs en sportverenigingen

omdat

het beter is voor jonge mensen om te sporten,

dan in de kroeg te zuipen of in de shop te blowen

D

e

a

r

v

i

s

i

t

o

r

If you want the best greeting cards in the world,

and mugs which are indestructible.

Plus a 300 pages thick booklet,

about how you put your nest egg safe.

Presented to you by a team of professionals,

with 100 years of experience in the profession.

With a website designed by a team of specialists &

established in a Trump-like skyscraper.

With an office that costs more than your house.

Where you can marvel at the diplomas,

certificates, awards and

paid labels.

Well, then our International E store is not the place to visit.

But if you just want a nice set of greeting cards,

for your family & friends to hear from you.

If you want a great gift for yourself,

where you can continue to drink out of, your cup of tea or

coffee.

If you desire a booklet in which a good road to riches is

disclosed,

because many roads lead to Rome.

If you want to see, a part of your purchase price,

sent to charity.

If you aren't afraid to spend a little more,

because you get a lot of value in return.

Or if you are a starting entrepeneur,

needing practical advice that you can implement.

Then we welcome you

at the Hajro family.

We thank you for the opportunity

to participate in bringing joy

into someone's life

Stichting Giveth Life

organisatie zet zich in voor o.a

daklozen, natuurrampen, ziektes en

speciale gevallen

Bedankt voor uw bezoek

De stichting zet zich in voor o.a. speciale gevallen door heel

Nederland.

Dit doen we door verschillende actie's zoals :

wenskaartenverkoop, kleding

inzamelen, geld inzamelen of sponsoring.

Zo zorgen we samen voor een beter leven voor anderen.

Een steuntje in de rug voor een gezin, zoals u onderaan de

pagina kunt zien, betekent :

van de donaties is een doos aan boodschappen gekocht,

dit is aan een gezin gegeven dat weinig te besteden heeft,

dit scheelt dat gezin een week aan boodschappengeld.

Korte termijn doel van stichting Giveth Life :

regelmatig een steuntje in de rug geven aan gezinnen.

Middellange termijn doel van stichting Giveth Life :

mensen die ver van de arbeidsmarkt staan,

vrijwilligerswerk bieden, waar ze een vergoeding voor

krijgen.

Lange termijn doel stichting Giveth Life :

bijdragen aan een fatsoenlijk pensioen voor immigranten,

die een flinke pensioenkorting staat te wachten.

Om een duurzaam positief verschil te maken wordt er

stapsgewijs aan de

verwachtingen voldaan. U wordt op de hoogte gehouden.

Personen die namens de stichting actief zijn kunnen zich

altijd

legitimeren en laten hun naam achter,

zodat mensen weten wie er aan de deur stond.

In het kader van transparantie kunt u in januari schriftelijk

een financieel

overzicht opvragen over het afgelopen jaar.

Bedankt voor uw contributie.

- Everyone Will Be Something Worthwile –

Met de opbrengst van de kaartenverkoop namens de stichting

zijn :

- de onkosten voldaan

- cadeaubonnetjes voor contributees

- iedere contributee een waardevol cadeautje gegeven

- bescheiden donaties gedaan aan ; Kika, Minimanna,

Gasthuisfonds

- honderden mensen op de hoogte gebracht over

de wijzigingen middels brieven

- cadeau voor een gezin

- bescheiden beloning aan bestuur toegekend

-verrassingtreetje cadau gedaan

Dank aan onze hoofdsponsoren Hajro & eLucky

De stichting wordt in gemeente Doetinchem pas actief met

collecteren

na een ontvangen vergunning,

eenmaal zover zal dit worden aangekondigd.....

*****Indien stichting Giveth Life elders actief wordt,zal dit van te voren aangekondigd worden*****

Jaarstukken 2015, stichting Giveth Life

Notaris E 323,68

Inkoop E 300,-

Verrassingen E 163,-

Donaties E 38,79

O.V. E 7,28

Trees E 10,-

Materiaal (enveloppen,inkt,etc) E 30,-

KvK E 50,-

Beloning bestuur E 100,-

Overig E 100,-

Stichting Giveth Life heeft nauwelijks kosten,

marketinguitgaven zoals advertenties en direct mail,

worden door Hajro gesponsord.

Vanaf heden ontvangt het bestuur geen beloningen voor hun

vrijwillige werkzaamheden !

Welkom in de grootste, de beste en

de meest spectaculaire E-winkel ter wereld.

Simpelweg omdat de helft van wat je besteedt,

naar Goede Doelen toe gaat.

Hieronder staat ons product overzicht,

klik op wat u interesseert en u

komt automatisch op de productpagina terecht.

Rechts boven aan kunt u altijd naar het product

overzicht

terug keren door op het kopje E-winkel te klikken.

Voor uw gemak

kunt u met 1 stapje

bestellen en afrekenen.

Hieronder staat dat ene stapje uitgelegd :

Weet u hoe het artikel heet dat u wilt bestellen ?

Weet u hoeveel eurotjes het is ?

Goed.

Ga nu naar de website van uw bank,

en log in.

Ga dan naar kopje : nieuwe opdracht / overschrijven

Vul nu het aantal eurotjes in.

Vul de naam van de ontvanger in : Hajro

Vul het IBAN van de ontvanger in : NL05RABO 0321

767977

Goed.

Vul nu in de omschrijving : hoe het artikel heet dat u bestelt

en hoeveel u er wilt.

Vul daaronder het adres in, waar het bezorgd moet worden.

Goed.

Klik nu op opdracht Verzenden.

Helemaal goed.

U heeft nou met 1 stapje bestelt en afgerekend.

Wees gerust, uw gegevens zijn veilig bij ons en de ING bank.

Hoe gaat het nou verder ?

1 Wij ontvangen uw bestelling.

2 Wij sturen u een bevestiging.

3 Uw bestelling wordt bezorgd.

4 U ontvangt een bedankje en het spaarboekje.

We staan Garant, met onze goede familienaam op het spel.

dat JIJ ontvangt wat je bestelt,

en nog iets meer.

Beloofd.

Hieronder leest u de bestelervaring van een van onze klanten :

Reactie van klant :

De service van Hajro heeft me positief verrast.

De klantenservice is simpelweg uitstekend te noemen.

Nadat ik een bevestiging van de bestelling per briefkaart heb ontvangen, arriveerde een aantal dagen later het cadeautje: een plezier om uit te pakken!

Ik kan de service van Hajro ten zeerste aanbevelen.

Steed, Arnhem

Hallo,

vind jij het belangrijk dat Hajro mensen aan het werk houdt ?

Vind jij het belangrijk dat Hajro doneert aan veel Goede Doelen ?

Vind jij het belangrijk dat Hajro mensen helpt om meer zekerheid op te bouwen, voor hun pensioen en hun gezin.

Dus om rijker te leven ?

Als jij gelooft in wat Hajro doet,

ben je welkom om als vrijwilliger mee te helpen.

Je kan post bezorgen,

of setjes wenskaarten verkopen.

Na een persoonlijk gesprek,

kun je meteen aan de slag.

Als je goed je best doet,

krijg je een functie als vrijwilliger,

voor 3 jaar.

Je krijgt een vergoeding voor je werkzaamheden, maandelijks

op je rekening gestort.

(Je wordt dus Niet gekort op je ww of bijstand)

Je werkzaamheden doe je in de buitenlucht en in gemeente

Doetinchem.

Er wordt van je verwacht dat je enthousiast bent

---

en vriendelijk tegen mensen.

Wil je meehelpen ?

Stuur dan een email naar : j.hajro@hotmail.com

Schrijf in de email wat voor school en werk je hebt gedaan of

doet ,

en stuur een foto van jezelf mee.

Je krijgt binnen 2 weken een gesprek

en kunt daarna aan de slag.

Tot ziens.

Beste bezoeker,

welkom op de website van Hajro groep & haar

partners.

Hajro groep is de moederorganisatie van het Hajro

concern.

Met verschillende formules,

verscheidenheid aan producten & diensten

bieden we jou meer voordelen.

Stille vennoot worden ?

Niet werken maar wel delen in de winst.

Consumenten mogen hun vraag emailen naar :

j.hajro@hotmail.com

Hajro Groep staat open voor :

strategische partners &

leveranciers van private label producten.

Ondernemingen kunnen bij interesse in samenwerking,

hun voorstel emailen naar :

info@hajrobv.nl

Stichting Giveth Life verzorgt betalingen aan en van Hajro Groep.

Hajro Groep is financieel gezond,

om dit zo te houden,

werken we alleen met vooruitbetaling.

We zijn dus meer dan 5 jaar geleden gestart,

en hebben een trackrecord in ondernemen,

directe verkoop & finance.

Bezoek ons op internet,

ga naar :

www.hajrobv.nl

Tot ziens

HAJRU

De bio van ondernemer &

auteur Jasmin Hajro, even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 10 boeken.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,

dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlep.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,

maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

–

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

–

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

–

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

–

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

–

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

–

Knuffel mensen waar je van houdt

–

Ga gezellig een kopje koffie drinken

–

Neem een kat of een ander huisdier

–

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

–

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

–

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Previeuw Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeuw

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over

jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend

houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je

doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken

waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Previeuw boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst

binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en

wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeuw

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Meer boeken van jasmin Hajro :

Bouw jouw Fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Moeilijke tijden overwinnen

Double your profits

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit

waar 't niemand interesseert

Victorie III

Coole jongen

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

Te persoonlijk, handgeschreven I

Te pesroonlijk, handgeschreven II

Actie als strategie, deel I

bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld bundel

bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes, deel 1t/m 5

De kunst van goed advies geven

De kunst van goed advies geven

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-44247-7

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerst druk 2018

Nou, zoals de titel al aangeeft

wordt dit een droge verhandeling over adviseren.

Oh jah...

wat vind je in dit boek ?

Als je dat echt wil weten....

dan moet je even doorlezen.

En als je echt denkt dat dit een droge vehandeling over advies

geven wordt....

Denk nog een keer.

Je kent me toch wel beter dan dat ondertussen ?

Waarom begin je aan nog een boek ?

Je hebt er al 20 geschreven..

Waarom niet ?

Er is natuurlijk een beter antwoord...

Om het gevoel van winnen.

' The winning feeling "

zoals Brian Tracy zegt.

Je kent het wel,

nadat je een dag hebt gewerkt.

Heb je een voldaan gevoel.

Je hebt iets gepresteerd.

Je voelt je als een winnaar.

De titel van dit boek had ook :

Waarom dit boek zo goed verkoopt.

Kunnen zijn.

Maar zou dat niet een beetje controversieel zijn ?

Vast wel.

Maar ik had het kunnen doen..

Maakt het wat uit ?

Blijkbaar wel.

Want het is :

de kunst van goed advies geven,

geworden.

Ik had het kunnen doen zoals

Napoleon Hill met Think and grow rich.

Denk en word rijk.

Niks ten nadele van Napoleon hoor,

heb dat boek zelf ook en ik

raad het je aan om te kopen en te lezen.

Ik heb het over de titel ervan.

Maar als jij nou denkt aan 1000,- euro

en hoe fijn het voelt om het te hebben

en het te ontvangen.

En ik denk met je mee..

hoe fijn het is dat mijn lezer 1000,- euro

ontvangt en er van kan gaan genieten.

En hoe goed hij of zij zich zou voelen

met die 1000,- in zijn of haar zak.

3 uur later heb jij nog steeds die 1000,- euro niet.

En 10 uur later ook niet.

Als je gaat werken,

dan verdien je die 1000,- euro wel.

Die titel is misschien een beetje controversieel.

Dus had ik ook voor een controversiele titel kunnen kiezen,

zoals Waarom dit boek zo goed verkoopt.

Zonder te weten of uberhaupt iemand het gaat kopen,

of heeft gekocht.

Zoals Brian Tracy zegt : je moet anderen en andere succesvolle

bedrijven respecteren en admireren.

Dat doe ik ook,

ik heb alle respect voor Napoleon en zijn werk.

De titel waar ik het dus over had, alleen over de titel van een

van zijn boeken,

is te moeilijk voor mij om te begrijpen,

of ……...

Dus.

Heb je al een goed idee,

waar dit boek over gaat.

Het was een beetje moeilijk te vinden

in de inhoudsopgave.

Wat dacht je van wat bekentenissen ?

Het is een beetje moeilijk voor me om te doen.

Maar het zal vast wel net zo zijn

als naar een pastoor gaan

en dingen opbiechten.

Ik zal me erna veel beter voelen over mezelf,

en jij zal me een lul vinden.

Dus...

Laten we maar beginnen dan,

dan hebben we het alvast gehad.

#1

In mijn boek Double your profits

wat eigenlijk boek De Ultieme Winnende Strategie is,

maar gerepackaged is.

In een nieuw jasje gestoken,

zeg maar.

En uitgebreid...

extended.

Raad ik aan om je eigen krant te beginnen.

Mensen vinden kranten geloofwaardig.

Zoals je weet,

want het staat onderaan onze website www.hajrobv.nl

dat het op de planning staat.

Dus ik moet het nog maken en laten drukken en bezorgen.

Het is een idee dat ik al tijdens mijn eerste bedrijf

genaamd Jasko, had.

Een eigen krant beginnen.

Het zou Bullshit heten.

De krant.

Genaamd Bullshit.

Ik ben dat bedrijf op 17 december 2012 gestart,

en ik zal dat idee wel ergens in 2013 hebben

gehad.

Is het slecht advies ?

Dat ik het aanraad om te doen,

voor je bedrijf komt door het volgende...

Ongeveer de helft van deze pagina

misschien nog een iets kleinere ruimte

dan de helft van deze pagina.

Met daarop een artikel over jou en

jouw bedrijf, kost 88,- euro

Drie van zulke artikelen

kostten je 264,- euro.

Want je gaat toch wel meer dan 1 keer adverteren.

Dus voor 3 van zulke kleine artikeltjes

ben je dan 264,- euro kwijt.

Als je een eigen krant maakt,

krijg je 5000 stuks voor 200,- euro bij

Drukwerkconcurrent.

Wat valt meer op ???

Je niet eens een half paginaatje groot

artikeltje,

tussen al die andere artikelen en advertenties in

een krant.

Of JOUW EIGEN KRANT.

???

Waar je meteen voorpaginanieuws bent !

Is het nou slecht advies ?

Trouwens,

is het je opgevallen dat ik niet zo veel over marketing zeg ?

2 dingen maar volgens mij.

Dat komt omdat ik een studie heb gemaakt van

en praktijkervaring heb met

financien en verkopen.

#2

Ik zeg in datzelfde boek

dat je al je marketing moet stoppen.

Radicaal ?

En je bespaart jezelf het geld

dat je eraan spendeert.

Logisch.

Koop dan 13 boeken over copywriting.

En nadat je ze gelezen hebt,

en wat overtuigender hebt leren schrijven,

schrijf dan je flyer (marketingstuk)

en de rest van je marketing.

En dat jij zelf het moet schrijven,

omdat niemand op de wereld

zo enthousiast over jouw bedrijf kan zijn,

als jijzelf.

Ook logisch.

Ik heb een boek over copywriting gekocht en gelezen.

Het heet The elements of copywriting van Gary Blake en

Robert W. Bly.

Is het slecht advies ?

Wat als een startup (iemand die net zijn bedrijf begint)

dat leest,

die van plan was om net als alle anderen

een flyer te schrijven en te laten drukken en bezorgen.

En alles op zijn website zelf schrijft.

En kleine advertenties in de krant laat zetten

die 88,- euro per stuk kosten.

En er gebeurt niks !

Een aantal mensen bezoeken zijn website,

en dat is het.

Honderden euro's betaald.

Is het slecht advies ?

Het is niet zozeer dat ik een lul wil zijn,

maar dat ik momenteel andere prioriteiten heb.

Ik had iets van 12 boeken over verkopen

besteld.

Ik lees nu Secrets of closing the sale

van Zig Ziglar

en heb ze nog steeds niet allemaal uit.

#3

Ik heb een boek geschreven

over fieldmarketing,

mensen werk geven

en met een beetje salestraining ze op pad sturen,

om pennen te verkopen.

Waar jouw logo en jouw website adres opstaan.

Voor meer bekendheid en meer winst.

Het heet De pen die je 100.000,- euro oplevert.

Achum...

Ik heb natuurlijk wel wat pennen verkocht.

Ik zweer het.

Ik zal het je zo laten zien.

Dus ik weet dat het werkt.

Maar nog geen 100.000 pennen.

Ik ga het wel doen.

Ik ben al bezig.

Ik heb er 1000 stuks besteld bij pens europe.

Mijn logo (het klavertje) staat erop

en : stuur 'n kaartje.

Het was niet per se nodig om er www.hajrobv.nl

op te zetten.

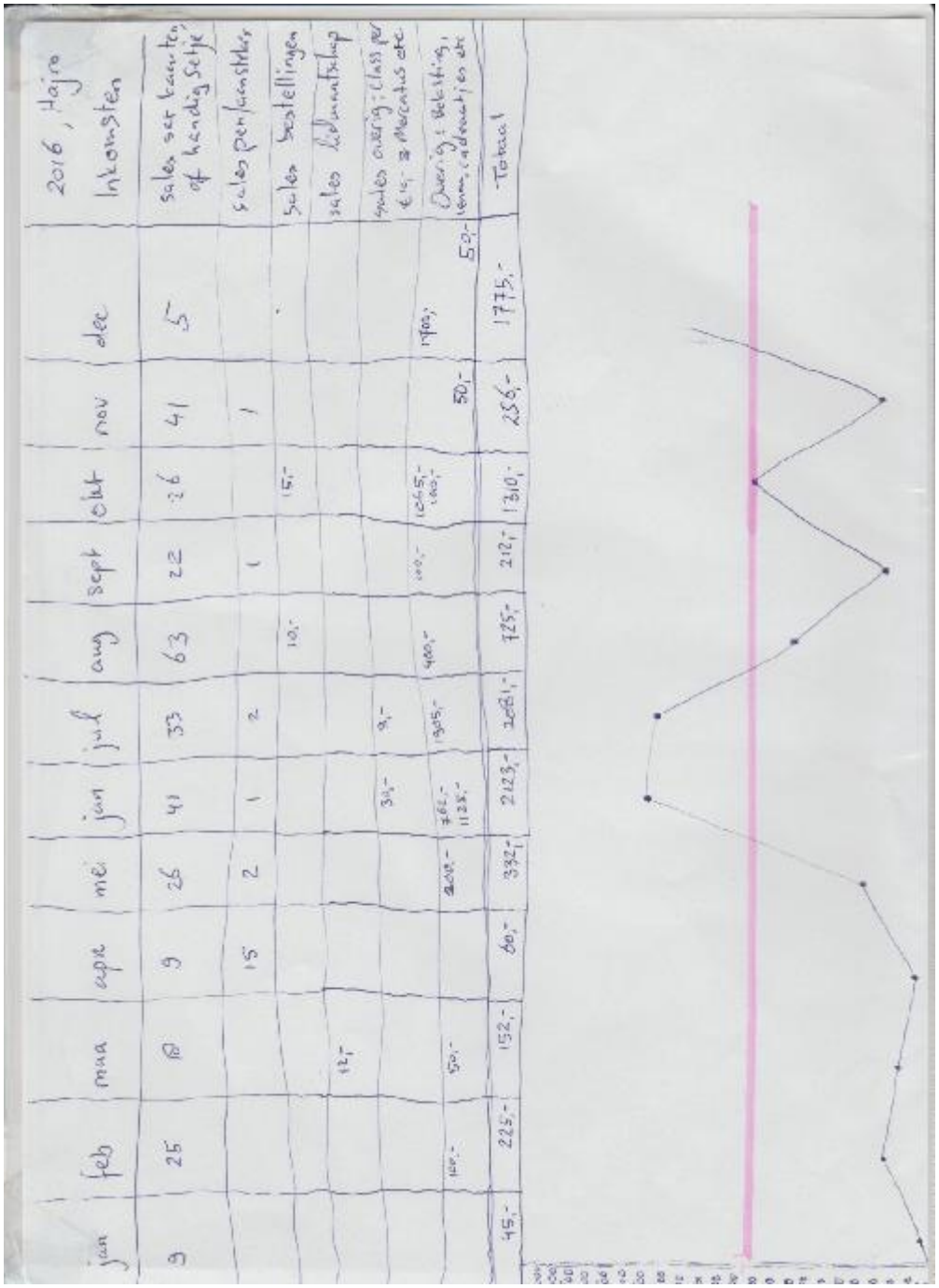
Omdat we onze flyer bezorgen,

voordat ik langskom om te verkopen.

En ik laat ook bij zoveel mogelijk mensen

mijn visitekaartje achter.

Hier heb je wat bewijs :



2016, Hajro Inkomsten	jan	feb	maa	apr	mei	jan	jul	aug	sept	okt	nov	dec
sales ser kaarten of handig setje	9	25	10	9	26	41	33	63	22	26	41	5
sales penlaanstelers				15	2	1	2		1		1	
sales bestellingen								10,-		15,-		
sales lidmaatschap			12,-									
sales overig: class per €14,- & Mercatus etc						30,-	9,-					
Overig: Belasting, venm, cadeautjes etc		100,-	50,-		200,-	762,- 1128,-	1305,-	400,-	100,-	1065,- 100,-	50,-	1700,- 50,-
Totaal	45,-	225,-	152,-	60,-	332,-	2123,-	2081,-	725,-	212,-	1310,-	256,-	1775,-

Dat zijn de cijfers van Hajro in 2016.

Je ziet alle sales. (alle gemaakte verkopen)

Je kunt wel een beetj Engels toch ?

Dan hoef ik sales niet steeds voor je te vertalen.

Je ziet eerst de sales van sets wenskaarten of

cadeaubekers. (wat toen het handigsetje heette,

de mok gevuld met snoep en mooi ingepakt)

Daaronder de sales voor pennen en aanstekers.

Het punt is

dat mijn focus op het verkopen van sets wenskaarten en

mokken was gericht.

Een set wenskaarten is 5,- euro

Een handigsetje (mok) is ook 5,- euro

Een pen is een eurotje. (1,- euro dus)

En ik zei dat ik het wel ga doen,

dus 100.000 pennen verkopen.

Maar het punt is dat …

wat is het nu voor periode ?

Einde van het jaar.

Feestdagen periode.

Dat betekent dat ik nu gefocust ben op het

verkopen van sets kerst & nieuwjaar wenskaarten.

5 wenskaarten voor kerst & nieuwjaar

inclusief enveloppen,

eenmalig 5,- eurotjes

komt ie dan …

komtiedan he

Nee,

ik hoef geen kerstkaarten.

Dan zeg ik tegen die persoon :

wilt u een pen voor een eurotje ?

Heb er al iets van 4 verkocht,

van die nieuwe.

Waarvan er 1000 zijn afgeleverd bij me.

Dus op deze manier kun je je pennen ook gebruiken,

als alternatief.

Dan maak je toch wat sales,

verdien je toch wat geld,

aan mensen die toch al Nee zeggen

tegen je presentatie.

Is het slecht advies ??

Waarom wil ik dan er toch alsnog 100.000 stuks

van verkopen ?

Om het te bewijzen ?

Dat is een van de redenen.

Ik vind het gewoon hilarisch om het te vertellen.

Hoi

ik ben Jasmin en ik verkoop pennen.

Mensen lachen

En ik heb er 100.000,- euro mee verdient.

Grappig he.

Heb je nou al een idee

waar dit boek over gaat ?

Nou even wat over wat adviezen die ik kreeg,

hoorde of las....

Het advies :

Met geld maak je geld.

(Dat zei een adviseur bij de bank tegen me.)

Bullshit.

Het is bullshit.

Ik ben zovaak blut naar buiten gegaan,

heb lopen verkopen,

en kwam met geld thuis.

Ik had dus geen geld om geld mee te maken.

Maar ik maakte wel geld.

Wat is wel voor nodig ?

Wat sets wenskaarten,

een product dus,

en wat moed.

Het advies :

je bent competent als je een ondernemingsplan hebt

geschreven.

Bullshit.

Het is bullshit.

Je kunt je ondernemingsplan hebben geschreven,

ermee naar de bank gaan voor een lening

en niks krijgen.

En je kunt ook je website en je winkel klaar hebben

en je prodcuten gereedklaar hebben staan.

En 0,- euro verdienen.

Want.....

er moet wel worden verkocht.

Je moet verkopen aan de mensen om je fysiekewinkel en je internetwinkel te bezoeken en

eenmaal daar moet je ze verkopen om een product van je af te nemen.

Waarschijnlijk moet je ook lang de deuren gaan, mensen thuis bezoeken en aan ze verkopen.

Om winst te maken, om geld te verdienen !

Dat gebeurt niet met je geweldige ondernemingsplan !

Dat gebeurt ook niet door je amazing ondernemingsplan !

Dus....

Je bent competent als je kan verkopen

&

zoveel verkoopt dat je winstgevend wordt

en winstgevend blijft.

Het advies :

het is beter voor jou om een eenmanszaak te beginnen,

vanwege de belastingvoordelen.

Bullshit.

Als jij 100.000,- euro winst maakt met je eenmanszaak,

dan betaal je 50 % inkomstenbelasting.

En hou je maar 50.000,- euro over

plus 2 of 3 duizend aan fiscale voordelen.

Als je een flex bv opricht

(kost je zo'n 500,- euro aan notaris)

en je maakt 100.000,- euro winst met je flex bv,

dan betaal je maar 25% inkomstenbelasting.

Dus hou je 75.000,- euro –

500,- (notaris) = dus hou je

74.500,- euro over.

Dus het is het beste voor jou,

in jouw belang,

dat je niet een eenmanszaak

als rechtsvorm voor je bedrijf kiest,

maar voor een flex bv.

(Het is in het belang van de Belastingdienst

dat jij 50% belasting betaalt en niet 25%)

Er is nog 1 reden waarom ik dit boek schrijf...

En dat is de law of averages.

De wet van de gemiddelden.

Die gaat ongeveer als volgt...

Als verkoper ga je langs de deuren mensen bezoeken

en je houdt je verkooppresentatie (je verkooppraatje zoals ze

het ook wel noemen)

en je hoort op 1 dag 100 mensen te spreken.

Nou als de eerste 9 mensen tegen je

Nee zeggen

en de tiende Ja.

Dan kunnen we voorzichtig zeggen,

dat 1 uit de 10 koopt.

Dus als je er nog eens 10 spreekt (aan ze verkoopt)

dan zeggen er 9 Nee

en een persoon zegt Ja.

Dus nadat je 100 mensen hebt gesproken,

kopen er 10.

Zoals op de volgende bladzijde,

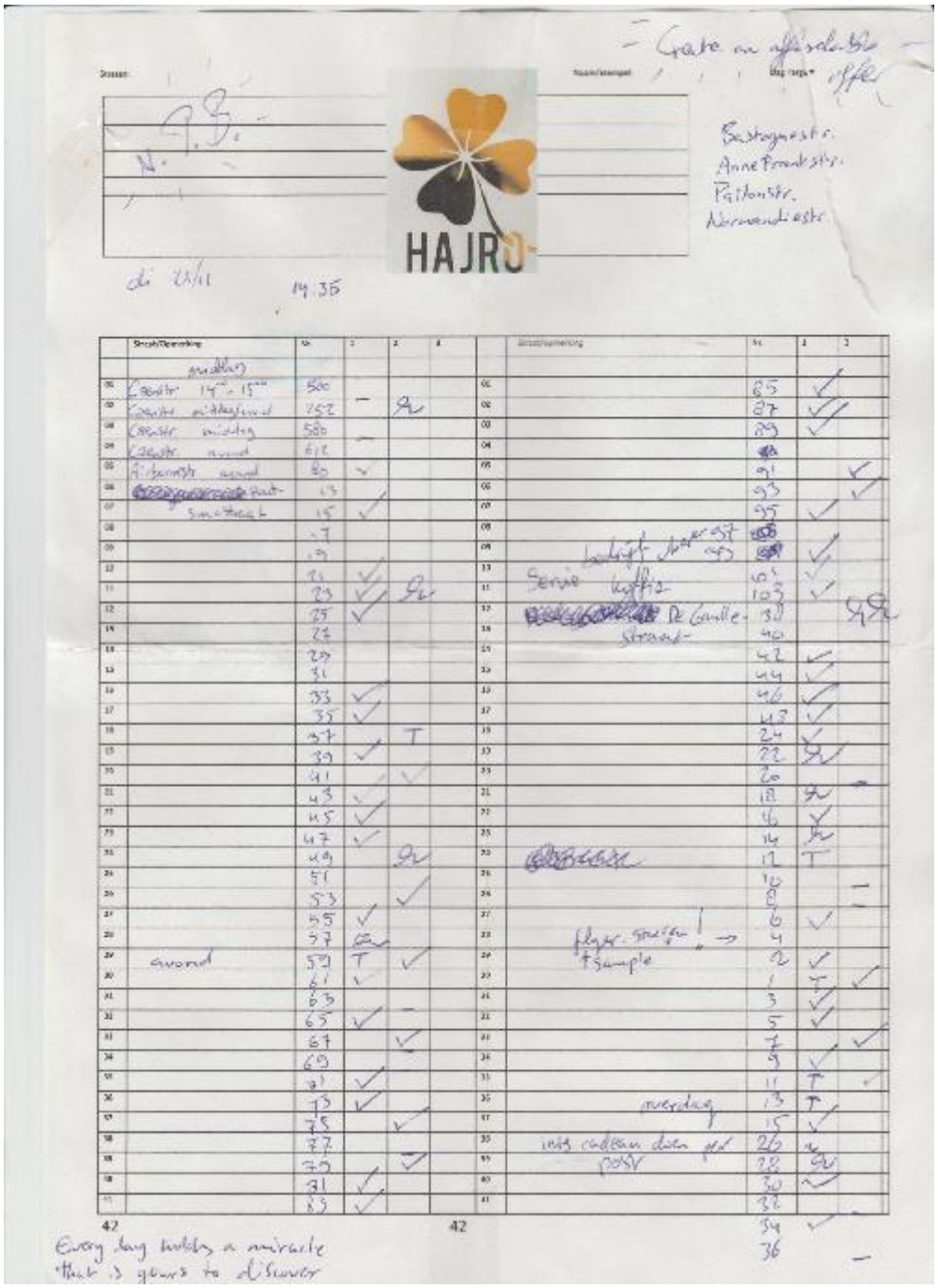
daar zie je een tracksheet van mij.

Een vinkje betekent dat ik iemand heb gesproken,

die Nee zei.

Een krul betekent dat ik iemand heb gesproken

die Ja zei en iets kocht bij me.



Waar niks bij staat,

geen vinkje en geen krulletje.

Dan waren ze niet thuis of deden niet open,

leeg veldje betekent

niet gesproken.

Ik heb op die dag dusplus minus 80 mensen

gesproken en 10 hebben iets gekocht.

Dat is ongeveer 1 uit de 9.

En dit brengt me op een idee...

Wat als jij een man of een vrouw zoekt,

een partner...

Spreek dan 100 mannen of vrouwen aan

en verkoop jezelf.

Gewoon praten,

elkaar leren kennen.

Vragen of ze een keer wat met je wil drinken.

Dan zeggen er ongeveer 9 uit de 10 Nee

en eentje zegt Ja.

Nadat je er 100 hebt gesproken,

heb je ongeveer 10 afspraakjes.

Dat is mijn advies.

Als je single bent en iemand zoekt.

Dus om even terug te komen op

mijn 21 ste boek.

Behalve het plezier

dat ik eraan heb.

En hopelijk help ik jou ermee,

om bijvoorbeeld een partner te vinden.

Wat me ook voldoening geeft.

Iemand helpen,

voelt gewoon goed.

En als jij hebt betaald voor dit boek,

dan gaat wat ik eraan verdien (de royalties)

naar het Goede Doel,

naar stichting Giveth Life.

Plus vandaaruit

wordt het gedoneerd aan

40 andere Goede Doelen.

Dat kun je natuurlijk met je eigen ogen zien op

www.hajrobv.nl/blog

Plus het winnende gevoel,

waar ik je over heb verteld.

Is het ook de Law of averages.

1 uit de 10 ….

maar waarschijnlijker is

dat het 1 uit de 20 wordt ….

Dat 1 uit de 20 van mijn boeken

een Bestseller wordt.

1 uit de 21 nu dan.

Ik zeg waarschijnlijk 1 uit de 20

omdat schrijven niet mijn werk is,

waar ik mijn brood mee verdien.

Dat doe ik met het verkopen van wenskaarten,

mokken en pennen.

Dus ik ben niet 8 uur per dag aan het schrijven.

Ook heb ik geen deals met traditionele uitgeverijen,

die mijn boek in de fysieke boekenwinkels zetten,

en die mijn boeken promoten en marketen

aan hun lijst van lezers en kopers.

En die een interview voor me regelen

en van die kleine en dure advertenties

in de krant voor me zetten

etc.

Dus waarschijnlijker is het dat het 1 uit de 20 wordt,

die 10.000 mensen kopen,

een bestseller dus.

Dus wat ik ook een beetje heb gedaan is,

zoals Jim Rohn het verwoordt :

' Make up with numbers

what you lack in skill'

Mijn advies aan jou :

Spaar de helft van het geld dat je kijgt.

Dus de helft van wat je verdient en

de helft van je toeslag die je krijgt en

de helft van je cadeaugeld,

dat je voor je verjaardag krijgt.

Wat dacht je van dat advies ?

Je hebt ervoor betaald,

door dit boek te kopen.

Dus doe het.

Misschien moet je je telefoonabonnement opzeggen.

En gewoon een met een simkaart nemen.

En ieder jaar overstappen van energieleverancier

of een goede adviseur zoeken

die de overstap voor je regelt.

Zodat je lagere tarieven hebt

en minder betaalt.

Zeg ook je abonnementen op tijdschriften en dat soort dingen

op.

Sluit ook je tv af.

Dat zal vast wel even wennen voor je zijn.

Maar het is gezonder voor je

en je kan dan de helft van je geld sparen.

Wat denk je van dat advies ?

Als het je niet lukt om de helft te sparen,

maar het lukt je wel om 500 euro per maand te sparen..

Dan heb je na 1 jaar

(12x 500 =)

6000,- euro gespaard.

Dat is toch beter voor jou,

dan elk tvprogramma dat er is.

Als je het doet.

Dan heb ik je toch nog geholpen.

Ook al zag het er niet naar uit, aan het begin van dit boek.

Nog wat advies ?

Als je een fianicieel systeem wil

dat je helpt om te sparen en je geld te laten groeien,

koop dan een exemplaar van mijn boek

Bouw jouw Fortuin.

Je zult er veel aan hebben.

&

Als je gelukkiger wilt worden,

lees mijn boek Recept voor Geluk.

Dat helpt je daarbij.

Je krijgt het cadeau van me, aan het eind van dit boek.

Er zijn nog wel 2 dingen...

Ik wou mijn boek

de Ultieme Winnende Strategie

of de nieuwe editie

Double you profits

publiceren op een selfpublishing platform.

Ze vonden het slecht geschreven

en het voldeed niet als boek.

Zoiets ongeveer....

Dus ik heb er een nog betere editie van gemaakt

genaamd

Double your profits, extended.

Alhoewel het kort en krachtig is

verkopen is wel de levensadem van iedere onderneming.

En je kan beter 7 dagen per week verkopen en

winst maken,

dan 5 dagen per week.

Plus als je een flex bv opricht,

scheelt het je op de lange termijn

25.000,- euro aan belastingen.

Ik was er een beetje pissig over,

en hoop dat het een bestseller wordt.

Maar bestsellers worden gemaakt,

dus heb ik nog wat werk te doen,

om er een bestseller van te maken.

Het is al wel in 190 landen te koop, wereldwijd.

Het andere ding...

Volgens mij zei iemand tegen me :

Boeken schrijven...

weet je wanneer mensen dat doen ?

Aan het eind van hun leven.

Waarom zou ik 50 jaar wachten ?

Waarom zou jij en mijn lezers 50 jaar wachten ?

Ik zou zeggen :

als je iets graag wil doen,

ga ervoor.

Een van mijn boeken heet Actie als strategie &

niet wachten als strategie.

Nou zoals je al hebt begrepen,

ging dit boek vooral om eerlijkheid.

Ook al is het moeilijk.

Gewoon de waarheid vertellen.

Dus de kunst van goed advies geven is

1. eerlijk zijn

2. de klant wint eerst, daarna jij

3. Zoals Dan kennedy zegt :

' do what you said you would"

oftewel betrouwbaar zijn.

Als je dit een goed boek vond,

geef het dan wat sterretjes als rating

of schrijf een review in een

aantal regeltjes.

En stuur het me via email naar :

j.hajro@hotmail.com

Dan zet ik het bij de reviews van mijn boek.

Erg bedankt als je de moeite neemt

om dat ff te doen.

Als je vragen hebt of iets wil weten,

mag je me ook een emailtje sturen.

Nou het nog kan.

Over een tijdje ben ik te druk

daarvoor.

Ik wens je al het goede in het leven.

Ik hoop dat mijn boeken je helpen

en ook de mensen die je kent.

Ik hoop dat je hard en slim zult werken voor

de dingen die je wil.

En vaak het winnende gevoel ervaart.

Met vriendelijke groeten,

je vriend

die niet iedere week op de koffie komt,

maar wel het beste voor je wil.

Jasmin Hajro

Tot slot, krijg je nog een cadeautje...

Maar eerst een korte bio

Oh ja..

Zoals Joe Girard zegt :

' I like you"

' I love you"

' If you need some greetingcards, you better let me know'

Nou zo ongeveer dan.

De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn boeken, waaronder :

Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

boek De pen die je 100.000,- euro oplevert.

Hallo beste,

hoe gaat het ermee ?

Bedankt voor het kopen van dit boekje,

waarmee je doneert aan 40 Goede Doelen.

Hoe dat werkt ,

kun je allemaal vinden op www.hajrobv.nl

Ik heb het ook beschreven en bewezen

in mijn boek Victorie III

Wat is dit voor boek,

en wat is die magische pen,

die zoveel geld moet opleveren ???

Goede vraag.

Dit boek geeft daar antwoord op,

en biedt een oplossing.

Basis training verkoop (sales)

I Intro : SEE principe

Staat voor

Smile

Eyecontact

Enthusiasm

Mensen houden van lachende mensen,

dus als je aanbelt bij een potentiele klant en die doet open,

laat je je mooiste glimlach zien.

Om vertrouwen op te bouwen,

maak je veel oogcontact.

En enthousiasme : je praat met passie

Je werk is je liefde

Ijsbreker (om het gesprek vloeiend te laten verlopen)

→ hotspots (interesses)

→ gebruik je zintuigen bij het ijsbreken

Zien, horen, ruiken, voelen

Zien : Wat een leuk hondje/ katje (huisdier), hoe oud is ie ?

Ruiken : Wat ruikt het lekker uit de keuken, wat maakt u ?

→ Bodylanguage / lichaamstaal

Als de potentiele klant positief reageert,

ga je dichter bij hem staan. Of je buigt een beetje voorover

naar de persoon toe.

→ Sheepfactor (mensen zijn kuddedieren)

Het is geruststellend voor mensen, als de buren meedoen.

Mensen willen niet de eerste zijn om ergens aan mee te doen.

II Short story

In het kort vertellen wat je komt doen

Kort & krachtig vertellen,

mensen houden niet van langdradigheid.

Sheepfactor gebruiken in de shortstory.

Je vertelt de short story om interesse op te wekken

bij de potentiele klant

III Presentatie

KISS

staat voor

Keep

it

short

&

simple

Hou het kort & krachtig

→ Relaten : praten over van alles behalve werk

vriendjes worden met de klant

Hoe beter je de eerste 3 stappen doet,

hoe beter het closen gaat.

IV Close

De close is wanneer je de potentiele klant

vraagt om bij je te kopen.

Wees aannemelijk en gebruik je bodylanguage

V Rehash

Kort samenvatten :

vertellen wat er gaat gebeuren, kort samengevat

Dat de klant weet wat er gaat gebeuren,

dat ze zonder vragen zitten.

Klant met goed gevoel achterlaten,

om cancels (annuleringen) te voorkomen

Dit zijn in het kort de 5 steps van de verkoop.

Ongeacht het product of dienst die je verkoopt....

In feite

verkoop je jezelf !

Selling yourself

→ omdat voor jou al 10 of 100 andere verkopers

zijn langs geweest.

→ je eigen uniek maken

zodat je leuk bent voor de mensen

Je hele presentatie kan dan zo zijn :

Goedemiddag,

sorry voor het storen,

ik hou het kort.

Mijn naam is _____

van _____

Wij zetten ons eigen in voor de mensen in onze provincie.

Dat doen we door mensen aan het werk te houden &

door Goede Doelen te steunen.

Hoe we dat verder doen

de buren uit uw wijk nemen bij ons een of twee pennen af

De pen is gloednieuw, van goede kwaliteit &

er staat een leuke boodschap op.

Eentje is eenmalig een eurotje

Ik kan ondertussen ook wisselen.

Vriendelijk bedankt.

Tot ziens

Nou,

op je pen kunnen je laten bedrukken wat jij wil.

' Lach vandaag" bijvoorbeeld

Omdat je het netjes gaat doen,

geef je de mensen ook een visitekaartje

waar je naam & website opstaan.

Op 1 dag hoor je 100 mensen te spreken.

En tegen die 100 mensen

vertel je je verkooppresentatie.

Je loopt dan 3 rondjes,

want sommige mensen zijn pas aan het eind van de middag

thuis,

en sommige pas 's avonds.

Je blijft natuurlijk aardig tegen iedereen

(ook al zijn ze dat niet voor jou)

Als iemand onaardig is tegen je,

dan heeft dat vaak weinig te maken met jou

als persoon.

Iemand kan net voordat jij kwam

ontslagen zijn waar ie 10 jaar heeft gewerkt.

Of zijn moeder kan vanochtend zijn overleden.

Dus blijf je aardig tegen iedereen.

Je weet natuurlijk dat je pennen kan laten bedrukken.

Bijvoorbeeld bij Vistaprint of ergens anders.

Je kan er 10 laten bedrukken,

of 10.000

Je weet nou hoe je pen moet gaan verkopen.

Dus als je er 1000 laat bedrukken,

kost het je ongeveer 300,- euro

inclusief btw en verzending.

Als je ze verkoopt voor 1 eurotje per stuk...

Heb je nadat je alle duizend stuks hebt verkocht,

1000,- euro

minus je kosten van 300,-

hou je 700,- euro over.

Nou laat je er weer 1000 stuks bedrukken,

kost je 300,- euro.

Hou je nog 400,- euro over.

Verkoop je je 2de partij van duizend stuks.

Heb je 1000,- euro plus

de 400,- die je nog over had.

In totaal 1400,- euro

Dit proces kun je zovaak herhalen als je wilt.

Je kan dan een grotere partij laten bedrukken

voor een betere prijs.

Bijvoorbeeld 5000 pennen voor 25 cent per stuk.

Dan betaal je 250,- euro voor 1000 pennen

scheelt je 5 keer 50,- euro

Als je 5000 pennen verkoopt heb je 5000,- euro

minus (5 x 250,- =) 1250,-

Hou je nog 3750,- euro over

Je kan dan 10000 stuks laten bedrukken

voor 20 cent per pen.

Kost je 2000,- euro in totaal

Als je alle 10duizend pennen verkoopt

hou je na kosten :

8000,- euro over

En ja

ik heb ook pennen lopen verkopen.

Had er 15 verkocht in Doetinchem

en nog 4 setjes wenskaarten in Didam.

Op 1 dag.

Dus als je 10duizend pennen laat bedrukken

kost het je 2000,- euro

Als je ze allemaal verkoopt,

heb je 10000,- euro verdient

minus je kosten :

Hou je 8000,- euro over.

Met ongeveer het simpelste werk ter wereld.

Genoeg lichaamsbeweging en frisse lucht

goed voor je gezondheid.

Je ontmoet steeds andere mensen,

dus je gaat je ook niet vervelen.

Plus je kan maandag,

dinsdag,

woensdag,

donderdag,

vrijdag,

zaterdag

en

zondag

je pennen gaan verkopen.

Iedere dag.

Dus als je 10duizend pennen laat bedrukken

kost het je 2000,- euro

Als je ze allemaal verkoopt,

heb je 10000,- euro verdient

minus je kosten :

Hou je 8000,- euro over.

Als je dit 13 keer herhaalt.

Dus 10.000 pennen laten bedrukken

voor 2000,- euro

Ze alle 10duizend verkopen.

Je houdt 8000,- euro over

En je herhaalt dit 13 keer.

Dan heb je 13000 duizend pennen laten bedrukken,

je hebt 130.000 pennen verkocht

Je hebt 130.000,- duizend euro verdient

Je hebt (13 x 2000,- =) 26000,- euro aan kosten

130.000,- aan verdiensten minus 26.000,- aan kosten :

Hou je in totaal 104.000,- Euro over

Je hebt 1 ton verdient

plus 4000.

Als je 130 duizend pennen in 1 jaar verkoopt

verdien je 104.000,- euro

boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te maken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,

dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlep.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,

maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

–

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

–

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

–

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

–

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

–

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

–

Knuffel mensen waar je van houdt

–

Ga gezellig een kopje koffie drinken

–

Neem een kat of een ander huisdier

–

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

–

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

–

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Lees ook mijn andere boeken :

de Victorious serie :

Bouw jouw Fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

of schaf ze allemaal aan in 1 bundel :

bundel Het grootse, beste &

meest spectaculaire boek ter wereld.

Deze heb ik ook geschreven :

Voor jou

Double your profits

bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes