



Actie als strategie

Actie als strategie

Jasmin Hajro



Courage award
auteur v/h jaar

Auteur Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro
Alle rechten voorbehouden.

ISBN : 978-0-244-73905-8

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit speciaal voor jou boek krijg je nog :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Actie als strategie

&

boek Het Recept voor Geluk

&

Een preview van boek Bouw Jouw Fortuin

&

boek De pen die je 100.000,- oplevert.

(Kun je gelijk actie ondernemen
op wat je hebt geleerd)

&

Een kleine kennismaking met oprichting Hajro

De bio van ondernemer & auteur van 19 boeken
Jasmin Hajro,
even kennis maken



Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf
Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn boeken, waaronder :
Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd
aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep,
en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &
de stichting, ga naar www.hajrobv.nl
of www.hajro.shop

Hallo beste,
hoe gaat het ermee ?

Bedankt voor het kopen van dit boekje,
waarmee je doneert aan 40 Goede Doelen.

Hoe dat werkt ,

kun je allemaal vinden op www.hajrobv.nl

Ik heb dat ook beschreven en bewezen
in mijn boek Victorie III

Prelude

Je wilt natuurlijk betere resultaten !

Misschien is de titel van dit boek
zo voor de hand liggend
en logisch voor je....
Dat je niet eens dit boek hoeft te lezen.

Ik zou het wel waarderen als je het leest,
je krijgt er nog 2 boeken
gratis bij.

Als een ervan je helpt om beter te ontspannen,
zodat je productiever wordt.

En de ander je helpt om 100.000,- euro te verdienen,
dan heb ik mijn werk goed gedaan.
En is het voor jou de moeite waard,
om dit boek
te lezen.

Het is natuurlijk met actie ondernemen,
waarmee je dingen
gedaan krijgt.

(Getting things done, zoals ze zeggen)

En waarmee je dingen bereikt.
Met actie.

En dat begrijp je wel...

Maar zoals darren Hardy zegt :

Laat jouw portemonnee
en jouw saldo op je bankrekening zien,
dat je het echt begrijpt ??

Ik raad je aan om wat video's op youtube
te bestuderen van Darren Hardy.

Let op, ik zei bestuderen

Dus waarbij je pen en papier bij de hand hebt,
en aantekeningen maakt.

Zoals de video : Insane Productivity

Nou je daar toch bent,
op youtube..

Bestudeer ook video :
Productivity & Implementation
van Lee Milteer & Dan Kennedy.

Ik heb in een ander boek van mij,
bladzijdes van mijn journal (dagboek)
gepubliceerd. Om het voor mensen
makkelijk te maken, om een eigen boek
te schrijven/maken.

Ik heb daarin ook een recente week beschreven,
omdat het een Productief weekje was...
krijg je hem hier ook te lezen :

het vervolg op boek Te persoonlijk, handgeschreven

in deel II

gaat het boek verder

met pagina's uit mijn journal (dagboek)

dat ook mijn agenda is.

Je ziet hoe ik mijn dagen doorbreng,

en leest mijn aantekeningen,

en mijn ziel,

wanneer ik mijn hart uitstort.

(Het is een van mijn uitlaatkleppen, van me af schrijven

uit het hoofd, op papier

zeggen we dan)

Je kan even goed rondkijken in mijn hoofd &

in mijn leven.

Je ziet hoe ik dit boek maak,
en als je zelf een boek wil schrijven,
kan dit je ermee helpen
(een boek schrijven hoeft niet ingewikkeld te zijn, hoor)

Misschien is het wel net dat laatste zetje
dat je nodig hebt, om aan je boek te beginnen & je doel te bereiken,
of je droom waar te maken.

Als je begrijpt : Als het zo simpel is, dan kan ik het wel

Het is nou woensdag 28 november 2018,
het is 3 uur 41
Ik heb geslapen van zo'n middernacht tot ongeveer 3 uur
Ik werd wakker, waarschijnlijk omdat ik moest plassen.
Daarna heb ik na weer in bed te gaan liggen,
een audioboek opgezet op mijn telefoon.
Het heet 10 x rule van Grant Cardone.
En ik raad het je aan,
om het te gaan lezen of te beluisteren als audioboek.

Het is een productieve week geweest,
de afgelopen 7 a 8 dagen.
Zal ik je erover vertellen ?

Eigenlijk ben ik van plan 2 boeken te schrijven,
eigenlijk 3.

Nou om helemaal eerlijk te zijn,
is een van mijn doelen om ieder jaar 1 boek te schrijven.

Ken je mijn boeken Victorie I, Victorie II & Victorie III ?
Ik dacht, ik kan vast wel ieder jaar een nieuw deel schrijven.
Aan het eind van het jaar heb ik mijn journal meestal vol,
dat is al een verhaal of boek op zich.

Als je zelf graag een boek wil schrijven, of hebt geschreven,
en het smaakt naar meer.....
Dan heb ik je zonet verklapt
hoe je je eigen serie boeken
eenvoudig kunt schrijven.

Namelijk,
ieder jaar eentje

waarin je beschrijft
hoe het afgelopen jaar voor je was,
hoe je het hebt ervaren.
Je journal (dagboek)
helpt je daar enorm bij.

Je hebt intussen wel een journal, toch ?

Oh ja
dat over de afgelopen 7 a 8 dagen,
wou ik dan opschrijven in dat andere boek.

Ik denk dat het
Actie als strategie
gaat heten.

Maar vooruit....
Ik kan die 7 a 8 dagen
ook wel in dit boek
even voor je samenvatten.

Maandag 19-11-2018
Gewerkt, 3 sales gemaakt.
Sets kerstkaarten klaar gemaakt voor de verkoop
Mijn post gedaan
Internetbankieren, wat dingen geagendeert, zodat het automatisch wordt
overgeboekt
Mijn doelen herschreven
De bank gebelt over nog een spaarrekening
Email gecheckt
Mijn vader een kaartje gestuurd, met de resultaten van vorige maand.
Hij krijgt iedere maand een wenskaart van me.
Hij wil liever geen post ontvangen volgens mij,
maar zo hou ik contact. En ik hou niet zo van bellen.
De cadeautjes en visitekaartjes klaar gemaakt.
Als iemand een set wenskaarten bij ons koopt, ontvangt ie altijd een cadeauenvelop
(cadeautje) waar een visitekaartje inzit + een waardevolle pagina uit een van mijn
boeken.
Op mijn visitekaartjes staat het oude webadres,

we hebben nu een nieuwe website en nieuw webadres,
dus moet ik labeltjes plakken op mijn visitekaartjes
zodat mensen naar de goeie website gaan.
Het is nogal tijdverspilling,
maar ik had te veel visitekaartjes om ze weg te gooien.
Dan los ik het maar zo op.

Dinsdag 20-11-2018

Gewerkt, 2 sales gemaakt

Vieren boekensales.
Ik kreeg 104,- euro aan royalties betaald.

Dat is voor mij recognition (erkenning voor mijn werk)

Dus ik heb even getrakteerd op
een gebakje en drankje.
Gewoon bij ons thuis.
Het was simpel,
wat brownie gebakjes en wat blikjes sap.
Maar ik vond het geweldig om mijn succes te delen.
Met de mensen die er altijd voor me zijn.
En ik had een bosje bloemen gekocht voor mama
en een bosje bloemen voor mijn zusje.

Ik heb die dag ook meteen wat van dat royaltygeld gedoneerd
aan een aantal Goede Doelen.

Dat heb ik ook gezegd (eigenlijk geschreven)
dat een deel van mijn royalties naar Goede Doelen gaan.

Nou, ik doe wat ik zeg.
Je kan een bankafschrift ervan vinden op de Nieuwtjes blog
van www.hajrobv.nl

Woensdag 21-11-2018

Gewerkt, 2 sales gemaakt

Email gecheckt

Goals herschreven

Mijn boeken gepubliceerd op nog een selfpublishing platform
genaamd Smashwords.
Ik was er nog tot laat mee bezig.

Donderdag 22-11-2018

Nog een boek gepubliceerd op Smashwords.

Gewerkt, 5 sales gemaakt

Naar de supermarkt geweest, wat boodschappen gekocht

boek Tieten, hoe schrijf ik een boek
geschreven
&
gepubliceerd.

Daar was ik ook tot laat in de nacht mee bezig.

Tot 4 of 5 uur in de ochtend.

(Tjah, dat zien mensen niet,
7 of 14 dagen achter elkaar lopen werken,
zonder vrije dag ertussen.
En het hele nacht doorwerken
om iets gedaan te krijgen.

Wat ze volgens mij wel zien,
is dat Jasmin in de middag pas opstaat,
en een liter koffie drinkt
voordat ie aanspreekbaar is.)

Maar jij weet nou wel beter, toch ?

Vrijdag 23-11-2018

Bankafschrift publiceren op de Blog

Gewerkt in het veld (verkopen van sets kerstkaarten),
4 sales gemaakt.

Naar de supermarkt geweest,
shag, water met bubbels (koolzuur), melk en
een knuffel voor mijn nichtje Esmina gekocht.
Een groen konijn (het knuffeldier)

Ik moest het ding gewoon kopen,
ze had alleen maar een 2de handse koe (kleine knuffel) van me gekregen,
sinds ze geboren is.

Boek Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes deel 5
gepubliceerd op Kobo.

De vergoeding voor de bezorger over gemaakt.

Email gecheckt
en mijn doelen herschreven.

Zaterdag 24-11-2018

Gewerkt, 4 sales gemaakt.

Email gecheckt.

(Normaal gesproken check ik mijn email minder vaak)

Mijn auteurs profiel op Smashwords bijgewerkt,
video toegevoegd en
linkjes naar
waar je me kan vinden op Facebook, LinkedIn etc (social media)

Zondag 25-11-2018

Ik was toen laat wakker, in de middag.
Uiteindelijk heb ik om toch maar wat productiefs te doen,
wat flyers + visitekaarjes bezorgd in een flat
in de stad.

Voor wat beweging en frisse lucht.

Op de website 3 opties gemaakt bij de aanbieding voor een set
verjaardagswenskaarten.

3 keuzes.

Kies uit gewoon een set van 5 verjaardagskaarten voor 4,95,
een set van 5 verjaardagskaarten plus postzegels voor 8,95,
of 2 keer een set van 5 verjaardagskaarten plus postzegels voor 14,95
gratis bezorging.

Boek Te persoonlijk, handgeschreven
geschreven/gemaakt en gepubliceerd.

Maandag 26-11-2018

Gewerkt, 5 sales gemaakt

Naar de winkel geweest : brood, shag, snoep, paracetamol gekocht.

Hajro Groep fotoboek herzien,
met nu lege ruimtes voor je eigen foto's.

Visitekaartjes & cadeautjes klaar gemaakt.

Een nieuwe flyer geschreven, gemaakt en besteld.

Het was hoog tijd,
op de oude flyer stond nog het oude webadres op.

Dinsdag 27-11-2018


Dag vrij

Een productief weekje is het geweest he ?

Daarna heb ik wat vrije dagen genomen,
maar ik was niet echt vrij !

Ik ben niet gaan verkopen,
maar ik heb wel aardig wat dingen
van mijn to do lijst geklaard.

Je ziet de lijst op de volgende pagina.

- Dieter overboeken, herenken kaart, lid, verjaardag
- Dieter 100 sets verjaardagkaart 2019
- Inloop: zakjes, legeltjes, snoepgoed, folie
- Uitspraak € 36,- akantjes m + F
- + Flyer Uista zwart/goud incl. gepubliceerd bankafschrift, nieuwe website, Sport Email gratis Eboeten, USP ^{bovencant} onderaan
- # E-mailing Flyer, kerstkaarten, nieuw boek bankafschriften
- # CBA wijzigen tegen rek → email laden op FB contacten / vrienden
- Alie, Rosind, Pa. Code jongen, voor jou, Grootte, best ~~en~~ meest spectaculaire
- + Investeren in Huy's Close: je kunt ook wachten tot je grijs en bejaard bent & je pension lager uitvalt en niet genoeg is om van te leven of je doet er nu iets aan
- + ~~Winkel~~ Verdacht je winst Rea/V 500 → + Beschrijving Flex job
- + Verdacht je winst, incl. BV oprichten & voor uitlog (10% betaling) levert 1500,- op
- + Huy's Groep fotoboek, + lege ruimtes voor je eigen fotos
- Actie als strategie (voorbeeld winkel Action)
- + Journal in boek, deel 2 → beschrijving Uniek +
- + ~~Festdagen~~ Actie
- + Journal in boek Te persoonlijk, handgeschreven, anders, uniek + Mara flyers
- + Smartwatches social media domein
- FB, Linkedin #17 - ~~Vidre~~ Courage Award + Breda, Rijk, Amalva
- + Flyer van Oprichting Huy's. Ik compliment. houwge + invering
- + Geslagen, sebrogeend, getasend & toch weer aan het werk → werd → Tieten, hoe schrijf ik een boek?
-  eindelijk succesvol

Hopelijk kun je het lezen,
Journal in boek 2
is dan boek Te persoonlijk, handgeschreven II
geworden.

Ik heb een vergunning aangevraagd om te collecteren
voor stichting Giveth Life.

Heb jij ook al een stichting opgericht ?

Waar wacht je op ?

Ik heb ook een bundel gemaakt van al mijn boeken
over zaken doen, ondernemen, verkopen.

Genaamd :

Verdubbel je winst & je banksaldo, in 4 maandjes
deel 1,2,3,4,5

Misschien had ik een andere titel moeten kiezen,
aangezien de bundel je
100.000.- euro oplevert en
25.000,- aan belastingen bespaart.

Plus nog al het andere...Mijn beste materiaal.

De point van dat Productieve weekje,
is ACTIE.

En de point van die "vrije dagen" erna
is ook ACTIE.

Mijn 19 boeken
heb ik niet geschreven door voor de tv te zitten.

De meer dan 800 sales , door to door,
heb ik niet gemaakt,
door op social media te zitten.

Maar door ACTIE.

Oh ja..

Je zou ook even de video speech moeten horen op
youtube van A.L. Williams
-Just do it-

Om je te helpen, aan de slag te gaan.

5 februari 2019.

Hallo beste lezer,
hoe gaat het met jou ?

Dit boek was vorig jaar als preorder
aan te schaffen..
En het was nog niet helemaal klaar.

Tijd om het compleet te maken..

Het is nou dinsdag 5 februari 2019..
Een gelukkig nieuwjaar nog.
Beter laat, dan nooit,
toch ?

Ik heb trouwens wel een andere titel
voor die bundel van al mijn boeken
over zaken doen, ondernemen en verkopen..

Genaamd
Maximale winst.

Met een mooie cover.

Ik ben vandaag vrij..
Ik heb even de mokken,
cadeautjes en visitekaartjes voorbereid.

Ik heb ook de sets voorbereid.

De sets van.....
onze mooie
door mijzelf ontworpen
goudkleurige
Unieke
wenskaarten.

Yeah,
hebben we eindelijk Unieke wenskaartjes.

Nou met mij gaat het wel goed.
Ik zeg maar goed,
want wat heeft het voor nut
om je probleempjes
aan een ander te vertellen
die er niks aan kan doen ?

Maar goed,
ik kan een beetje mijn hart luchten
denk ik.

Is ook ACTIE.
Dingen opschrijven,
uit je systeem,
zodat je er niet mee blijft rondlopen.

Oke,
de dozen wenskaarten waren
net afgeleverd,
korte tijd daarna
heeft iemand
een doos wenskaarten gejat.

"stuff happens"

Ik heb het gemeld bij de politie,
en als je iemand ziet
die zulke wenskaarten verkoopt,
met rode letters,
waar www.hajro.v.nl & www.hajro.shop

achterop staat.
Meld hem of haar dan bij de politie.



Zo zien ze eruit dus.

Ik heb eindelijk een beveiligingscamera,
de thuiswacht van Interpolis.
En ik raad het je ten zeerste aan
om er ook een aantal aan te schaffen.

Ik heb ook een boek over het geloof geschreven,
genaamd Vrede religie.
Een haast nieuw geloof,
dat je geen geld kost, en waar iedereen welkom is.

Ik heb ook mijn eerste editie van mijn krant gemaakt,
genaamd Jouw Krant.

Ik heb het ook bezorgd
bij mijn klanten in onze wijk.

Het is wat aan de korte kant
en het ziet eruit als een folder,
maar goed
het is mijn eerste en zoals Les Brown zegt:
Atleast I got one.

Vandaag hadden we bezoek van mijn zusje,
haar man en hun dochtertje Esmina,
ze wonen een tijdje in Mehmet's moeder huis.
Zijn moeder is naar Turkije vanwege haar zieke broer.

De kleine kruipt al.

Over een tijdje begint ze te lopen.

Ik ben ook een aantal keren statisch wakker geworden
en een deel van mijn shag
werd gejat.

Tjah..
realiteit
he.

Mijn moeder zit in de ziekte wet
en ze krijgt nou minder geld,
omdat ze niet kan werken.
70% van het laatst verdiende loon,
zo'n 400,- euro
per maand

minder.

Dus ik moet echt aan de bak.

Ik moet voor 2 gaan verdienen.

(Dat moest ik zowiezo al.)

Maar zie je hoe het is ?

Ze heeft heel haar leven gewerkt
en voor haar kinderen gezorgd,
en nou ze niet kan werken,
komt ze nauwelijks rond.

Het leven is natuurlijk niet eerlijks,
het is gewoon hoe het is!
En je kan erover gaan klagen
of er iets aan doen.

Maar als je er over nadenkt,
eventjes in haar schoenen gaat staan.
Ik heb altijd gewerkt,
ik kwam naar dit land met 2 kleine kinderen
zonder iemand hier te kennen
en sprak de taal niet.
Ik heb de Nederlandse taal geleerd,
gewerkt
naar school geweest,
verschillende baantjes gehad,
voor mijn kinderen gezorgd.

En door mijn versleten schouder en andere kwaaltjes

kan ik een tijd niet werken.

En ik word gekort op mijn inkomen.

1350 – 400 euro = 950,- euro
inkomen
minus 180,- voor stroom en gas
is
770,- euro
minus
450,- euro voor huur
is
320,- euro
daar moet ik mijn verzekeringen
autobelasting, benzine
en boodschappen van betalen.

En wat zou de gemeente
of de "helpende overheidsinstantie"
zeggen ?

U kunt bij de Voedselbank terecht.

Zie je ?
Realiteit !

Niet leuk,
wel de waarheid.

Dan weet je tenminste dat mijn boeken
eerlijk zijn.

En ik niet zomaar wat verzin,
om aan je te verdienen.
Ik schrijf non fictie.

Ik heb nou op aanraden van Dan S. Kennedy :

"een complicated business.
4 businesses under the roof
of your original business
tied to 4 different markets"

Ik heb er meerdere websites voor moeten maken,

voor jonge mensen Hajro Junior
bezoek

www.hajro-junior.webnode.nl

voor oudere mensen Hajro Senior

bezoek www.hajro-senior.webnode.nl

voor de zakelijke markt

www.hajro-business.webnode.nl

&

www.hajro-advies.webnode.nl

voor mensen die meer te besteden hebben

hebben we Hajro Luxury

op www.hajro-luxury.webnode.nl

En voor mensen met verkoopervaring
die een Uniek product zoeken

en een onderneming met een goede reputatie
is er Hajro Franchise
op www.hajro-franchise.webnode.nl

Misschien is het wel wat voor jou ?
Part time misschien ...

Wie weet...
Misschien ken je iemand die zoiets zoekt ?
Stuur hem of haar
dan door naar onze website.

Maar dat alles vereistte dus ook..
je raadt het al

ACTIE.

Nou, zoals je waarschijnlijk al weet...
loopt het niet storm...

Maar het is goed om te hebben,
we kunnen nou verschillende klanten,
beter van dienst zijn.

En dat kun jij ook.

(By the way,
het loopt niet storm omdat we haast niet adverteren,

behalve in onze eigen krant. En die wordt voorlopig nog alleen in stad Doetinchem bezorgd. En we doen nog niet aan landelijke marketing. Nog niet.)

Maar zoals ik zei,
het is goed om te hebben,
om een bredere onderneming te zijn,
zodat we onze verschillende klanten beter van dienst kunnen zijn.

Ik heb mijn boeken ook gepubliceerd op XinXii.com
en via [Draft2digital](http://Draft2digital.com).

Als jij een schrijver bent,
dan raad ik je aan om je werk of je werken
op meerdere platformen te publiceren.

Dat doe ik uiteraard ook,
en het is beter
omdat je dan meer
en verschillende soorten mensen
bereikt.

Ik heb ook een nieuw boek geschreven
genaamd Grote ballen
beste titel he ?

Het gaat over moed en
over actie.

Misschien zou je het moeten lezen...

Het gaat over resourceful zijn,

toch iets scheppen en
gedaan krijgen
ook al heb je het geld er niet voor.

Ik heb in januari 2019
51 sales gemaakt
51 sets wenskaarten verkocht en
14 pennen
eurotje per pen.
En 5 euro per set wenskaarten.

Ik heb wel 's betere maanden gehad,
Maar
mijn maandelijks gemiddelde
aantal sales is wel hoger dan
2 jaar en 3 jaar geleden.
Ik maak gelukkig vooruitgang
met mijn werk.
Het verkopen is mijn werk.

Ik hou ook van mijn werk,
ik vind het fijn dat niemand in mijn nek zit te hijgen,
dat ik vrij kan nemen
wanneer ik wil
het lopen tijdens het werk
doet me ook goed.
Lekker frisse lucht.
Steeds nieuwe mensen ontmoeten,
en vaste klanten opnieuw bezoeken.
Soms kon ik dan binnen komen,
om een praatje te maken &
een kopje koffie te drinken.
Dan kochten ze daarna
opnieuw een set wenskaarten
voor de 2de of 3de keer.

Het was net visiting friends.

Maakte ik daar weer een point voor de verkoop ?

Nou jah,
het werk in sales
kan je werk tot aan je pensioen geven
en je kan iedere dag verdienen.

Als je huizen verkoopt,
kan je commissie wel 50.000,- euro per sale zijn,
per verkocht huis.
Hoef je er maar 1 of 2 per jaar te verkopen
hahaha.

Ik denk dat het wel een goed begin van het nieuwe jaar
voor me is geweest,
alhoewel ik wel dat knagende gevoel heb
dat ik veel meer kan doen,
en veel beter kan hebben gepresteerd.

Maar het is tch wel een goed begin van 2019

Ik heb eigenlijk veel geluk.

Ik weet dat hoe harder je werkt,

hoe meer geluk je hebt.

Maar ik heb geluk met mijn moeder,
als ik niet bij haar woonde,
zou ik waarschijnlijk een bijstanduitkering hebben
en werk moeten doen
dat de gemeente me aanbood.

Of als ik dan nog steeds zou verkopen...

Ik weet gewoon niet,
of ik de tijd zou hebben gehad
om al mijn 24 boeken te schrijven,
als ik mijn moeder niet had gehad.

Snap je ?

Dus we bespelen de Law of averages...
als ik aan 15 mensen mijn verkooppresentatie vertel,
krijg ik 14 keer Nee en 1 keer Ja

Vertel ik daarna mijn verkooppresentatie aan weer 15
mensen,
dan krijg ik 14 Nee's en 1 keer een Ja
dat heet een ratio.

Dus als ik 20 boeken schrijf,
dan wordt er 1
een bestseller.
Waarschijnlijk.

Grote kans,
in ieder geval.
Misschien moet ik er wel 30 of 40 schrijven.
Want mijn boeken zijn wat aan de korte kant
en ik heb misschien

minder ervaring met schrijven
dan een auteur
die 40 uur per week schrijft.

Maar goed, aantal bladzijdes zegt weinig over de
waarde van de inhoud.
En 1 uit de 20 kan best wel een bestseller worden,
als wat meer mensen

erover gaan praten, ik wat goede reviews krijg
en misschien een interview.

Misschien wil jij dit boek wel een goede rating geven,
een aantal sterretjes
en er een paar goede zinnen
over schrijven ?

Ik zou het erg waarderen.
Je mag het me altijd emailen
naar j.hajro@hotmail.com

De Goede Doelen die een deel van mijn royalties
krijgen zullen je ook dankbaar zijn.

Weet je voor wie ik graag een bestseller zou willen hebben ?

Ik heb het al een beetje over haar gehad...
Kun je raden wie ?

Mijn 3de serie boeken is naar haar vernoemd.

Mama azema
heet mijn 3de serie boeken.

Juist.

Zoals ik je zonet heb uitgelegd
heb ik veel aan mama te danken,
ja ook het feit dat ik leef natuurlijk,
maar ook de rest,
en veel van mijn boeken zouden waarschijnlijk
niet tot stand zijn gekomen,
zonder de steun van mijn
mama.

Ik zou het helemaal fucking geweldig vinden
als 1000 mensen een van mijn boeken kopen
en ik 5000,- euro aan royalties
uitbetaald krijg
en mama
2500,- euro
in de hand kan drukken.

Van : bedankt & koop maar wat leuks voor jezelf. Dat heb je verdient!

Even pauze...

Oke,
ik heb even gerookt..
Gewoon shag,
zwarte shag
Ruba zwarte shag
om precies te zijn.

En ik ben begonnen
een appel te eten,
tussen het schrijven door,
ik heb mijn mineraalwater
ook naast me staan.

Mocht er een zeikerd of ongelovige zijn..
die wat te nuilen heeft
over mijn auterschap....

Dan hoor ik dat ook te debunken...

Zoals ik je al heb verteld,
zijn mijn boeken aan de korte kant.
40 bladzijdes of meer.
Dus het kost me geen jaren om er een te schrijven.

Daarnaast heb ik mijn journals (dagboeken)
gebruikt om een aantal van mijn boeken te vullen.
Die waren dus in principe al klaar
als boek.
De inhoud moest alleen nog in een boek gezet worden.

Boek de Reddingsboei voor banken"lyaal bankieren"
was een programma
dat ik een tijdje voor het een boek werd
al had geschreven en zelfs uitgetypt.
Daarna heb ik er pas een boekje van gemaakt.

Het is vooral :
ervoor gaan zitten en
beginnen te schrijven.

Volgens Brian Tracy het verschil tssen succesvolle en falende mensen : " successful
people just start and keep going untill the job is done

& unsuccessful people always find a reason not to get started"

Daarnaast is er nog wel een dingetje...
mijn workethic.

Ik heb vaak baantjes gehad
die ik niet leuk vond,
of een hekel had aan het werk.
Maar ik deed het wel altijd.
Totdat de werkdag erop zat.

Ik heb auto's gewassen in de wasstraat van Betam Carwash
in de winter
in de kou
met vet koud water.

En ik heb in de zomer in de keuken bij Palestra gewerkt
in de hitte
achter het fornuis.
En ik heb daar ook dagen van 10 en 12 uur
gemaakt.

Goede workethic aangeleerd.

Dus toen ik las dat succesvolle auteurs
ongeveer 10 boeken schreven.
(in tegenstelling tot minder succesvolle
die 1 of 2 boeken schrijven)
wou ik dat ook doen.
Ik ben ervoor gaan zitten,
heb mijn mowen opgestroopt,
en ben begonnen met schrijven...

Ik keek ook rond en dacht na over wat ik al had,
dat ik in een boek kon verwerken.
Zoals dat Eigen Fortuintje programma
en mijn gedichten en een recept
voor garnalensalade.

En dat werd uiteindelijk een serie boeken.

Mijn eerste serie..
de Victorious serie.

En zoals je weet
en zoals Grant Cardone zegt :
"in the first years of having your own business
you get a financial haircut,
which means that you will earn less in the
first years of having your own business,
than you earned in your last job"

Het is de waarheid,
ik zit in de eerste jaren van mijn eigen onderneming hebben
en verdien minder per maand,
dan ik verdiende toen
ik een baan had als kok.

Dus nee,
ik heb niemand betaald
om iets voor me te schrijven,
want
Ten eerste, ik hoef niet de eer van andermans werk.
Ten tweede, ik kon en kan het niet betalen.

En ten derde ik heb niet iemand nodig die een boek kan schrijven,
maar iemand die een goede en verkopende pitch kan schrijven.
Voor op mijn website.

Zodat ik wat meer bestellingen krijg.

Ik heb maar 2 bestellingen gehad
eigenlijk 3
als je het Lidmaatschap meetelt.

In die meer dan 3 jaar.

Maar ook dan twijfel ik ...
want
het beste is als ik zelf leer
om zo overtuigend te schrijven.

Dus als ik straks 5000,- euro heb verdiend
met het verkopen van mijn Unieke wenskaartjes
dan is de kans het grootst
dat ik nieuwe wenskaarten bestel,
geld doneer,
geld aan mama geef
en heel wat boeken over copywriting en sales bestel.

Zo, hebben we dat ook gehad.

Zie je..
ook het schrijven
en publiceren van mijn boeken
vereist ACTIE.

Ik heb ook een voorbeeld voor je uit de praktijk
uit de realiteit..

Toevallig heet die winkel : Action
waarschijnlijk ken je het wel
je kan er van alles kopen
van tandpast parfum giftsets
tot koffie en verf.
Het is best voordelig qua prijzen.

Dat komt waarschijnlijk doordat het 800 vestigingen heeft

in Nederland. En als je v massaal inkoop
voor 800 vestigingen
dan kun je tegen scherpe prijzen inkopen
en het voor een lage prijs verkopen.

Wat is hn strategie ?

Zou ACTIE een van de dingen zijn die ze doen ?

Ik weet zeker van wel.
Het is ook 6 dagen per week geopend en ook op koopzondag.
Dus soms 7 dagen per week,

dat ze sales maken en winst.
7 dagen per week,
iedere dag sales & iedere dag winst.

(Ook hebben ze vooral jongen mensen aan het werk,

waardoor ze de kosten laag houden.)

Heb je wat opgestoken van dit voorbeeld
uit de realiteit,
dat erg succesvol is
?

Wat ervan kun je zelf toepassen/ ook doen ?

Je kan mijn boek de Ultieme Winnende Strategie
ook lezen
of boek Double your profits, extended.

Die helpen je ook om meer actie te ondernemen.

Ik heb vandaag ook een exemplaar van mijn krantje
naar mijn familie in Smilde gestuurd
met de post.

Ben er wel een beetje trots op,
mijn eerste krantje.

En heb een mixset gemaakt en bezorgd
voor mijn Lid.

Dat is een klant die een wenskaartabonnement heeft,
iedere maand ontvangt ze 3 wenskaartjes en
wat extra's.

Ze heeft het al 2 keer verlengd.

Hoe kun jij continuïteit toepassen in je business ?
Klanten die iedere maand jou geld geven voor iets ?

Om eerlijk te zijn heeft mijn Lid het abonnement in 1 keer betaald.
Maar we bieden het Lidmaatschap aan,
met een maandelijkse betaling.

Voor continuïteit.

Met 1000 Leden
keer 5,- euro per maand
per Lid
wordt een mooie 5000,- euro per maand
voor 1 jaar of langer.

Continuïteit.

Ik heb er aan gedacht om een opsomming te maken,
en daarmee dit boek compleet te maken.
Maar misschien is dat niet nodig...
Ik begin met een aantal dingen
en de rest kun jij zelf wel invullen...

Alles wat ik heb bereikt in mijn leven
heb ik gedaan gekregen
door ACTIE te ondernemen.

Ik heb mijn Mavo diploma gehaald,
door actie.

Ik heb leren fietsen door actie.

Ik heb de Nederlandse taal geleerd
door actie (oefenen, lezen, leren)

Ik heb mijn boeken geschreven door Actie.

Ik heb me opgewerkt van afwasser naar kok,
door actie.

Ik heb meer dan 800 sales gemaakt
door actie.

Ik heb mijn eerste krantje gepubliceerd
door actie.

Zie je ?

Actie is de heilige graal
om iets te bereiken.

Onderneem je geen actie,
denk je er alleen maar over,
dan gebeurt er niks.

Je manifesteert alleen maar,
door ACTIE te ondernemen.

En het beste nieuws is dit :
je kan het !

Ik weet zeker dat je het kan.
Weet je hoe ?
Omdat jij op een gewone
doodnormale dag al 5 of 10 verschillende dingen doet.

Zoals

- 1 je aankleden
- 2 eten maken.
- 3 de was ophangen
- 4 werken
- 5 je veters strikken
- 6 je email beantwoorden
- 7 een grapje vertellen

Zie je ?

Aan je boek beginnen zou dan simpelweg
taak nummer 8 zijn
en dat kun je makkelijk.

En zo kun je ook wel 3 succesgewoontes
jezelf aanleren.

Zoals

- 1 een uur per dag iets positiefs of werkgerelateerd lezen
- 2 vroeg naar bed gaan, en vroeg opstaan

3 een uur langer per dag werken
(dus 9 uur per dag in plaats van 8 uur).
Of 5 uurtjes werken op zaterdag of op zondag.

Ik hoop dat je begrijpt
dat alles wat ik heb bereikt,
ik heb gedaan door actie te ondernemen,
En dat als jij dingen wil bereiken,
je logischerwijs
ook actie gaat ondernemen.

Om je een echt goede deal te geven,
ontvang je er nog 2 boeken bij
Die je kan lezen op de volgende bladzijdes.

Wees een vriend,
door dit boek aan te raden bij mensen die je kent.
Super bedankt



P.S. Geniet van je cadeaus & doe er wat mee.
Onderneem actie met wat je leert.

boek De pen die je 100.000,- euro oplevert

Wat is dit voor boek,
en wat is die magische pen,
die zoveel geld moet opleveren ???

Goede vraag.

Dit boek geeft daar antwoord op,
en biedt een oplossing.

Basis training verkoop (sales)

-

I Intro : SEE principe

Staat voor

Smile

Eyecontact

Enthusiasm

Mensen houden van lachende mensen,
dus als je aanbelt bij een potentiële klant en die doet open,
laat je je mooiste glimlach zien.

Om vertrouwen op te bouwen,
maak je veel oogcontact.

En enthousiasme : je praat met passie
Je werk is je liefde

Ijsbreker (om het gesprek vloeiend te laten verlopen)

→ hotspots (interesses)

→ gebruik je zintuigen bij het ijsbreken

Zien, horen, ruiken, voelen

Zien : Wat een leuk hondje/ katje (huisdier), hoe oud is ie ?

Ruiken : Wat ruikt het lekker uit de keuken, wat maakt u ?

→ Bodylanguage / lichaamstaal

Als de potentiële klant positief reageert,
ga je dichterbij hem staan. Of je buigt een beetje voorover
naar de persoon toe.

→ Sheepfactor (mensen zijn kuddedieren)

Het is geruststellend voor mensen, als de burens meedoen.
Mensen willen niet de eerste zijn om ergens aan mee te doen.

II Short story

In het kort vertellen wat je komt doen

Kort & krachtig vertellen,
mensen houden niet van langdradigheid.

Sheepfactor gebruiken in de shortstory.

Je vertelt de short story om interesse op te wekken

bij de potentiële klant

III Presentatie

KISS

staat voor

Keep

it

short

&

simple

Hou het kort & krachtig

→ Relaten : praten over van alles behalve werk
vriendjes worden met de klant

Hoe beter je de eerste 3 stappen doet,
hoe beter het closen gaat.

IV Close

De close is wanneer je de potentiële klant
vraagt om bij je te kopen.

Wees aannemelijk en gebruik je bodylanguage

V Rehash

Kort samenvatten :
vertellen wat er gaat gebeuren, kort samengevat
Dat de klant weet wat er gaat gebeuren,
dat ze zonder vragen zitten.

Klant met goed gevoel achterlaten,

om cancels (annuleringen) te voorkomen

Dit zijn in het kort de 5 steps van de verkoop.

Ongeacht het product of dienst die je verkoopt...

In feite
verkoop je jezelf !

Selling yourself

→ omdat voor jou al 10 of 100 andere verkopers
zijn langs geweest.

→ je eigen uniek maken
zodat je leuk bent voor de mensen

Je hele presentatie kan dan zo zijn :

Goedemiddag,

sorry voor het storen,
ik hou het kort.

Mijn naam is _____
van _____

Wij zetten ons eigen in voor de mensen in onze provincie.
Dat doen we door mensen aan het werk te houden &
door Goede Doelen te steunen.

Hoe we dat verder doen
de burens uit uw wijk nemen bij ons een of twee pennen af
De pen is gloednieuw, van goede kwaliteit &
er staat een leuke boodschap op.

Eentje is eenmalig een eurotje
Ik kan ondertussen ook wisselen.

Vriendelijk bedankt.
Tot ziens

Nou,
op je pen kunnen je laten bedrukken wat jij wil.
"Lach vandaag" bijvoorbeeld

Omdat je het netjes gaat doen,
geef je de mensen ook een visitekaartje
waar je naam & website opstaan.

Op 1 dag hoor je 100 mensen te spreken.
En tegen die 100 mensen

vertel je je verkooppresentatie.

Je loopt dan 3 rondjes,
want sommige mensen zijn pas aan het eind van de middag thuis,
en sommige pas 's avonds.

Je blijft natuurlijk aardig tegen iedereen
(ook al zijn ze dat niet voor jou)

Als iemand onaardig is tegen je,
dan heeft dat vaak weinig te maken met jou
als persoon.

Iemand kan net voordat jij kwam
ontslagen zijn waar ie 10 jaar heeft gewerkt.

Of zijn moeder kan vanochtend zijn overleden.

Dus blijf je aardig tegen iedereen.

Je weet natuurlijk dat je pennen kan laten bedrukken.
Bijvoorbeeld bij Vistaprint of ergens anders.

Je kan er 10 laten bedrukken,
of 10.000

Je weet nou hoe je pen moet gaan verkopen.

Dus als je er 1000 laat bedrukken,
kost het je ongeveer 300,- euro
inclusief btw en verzending.

Als je ze verkoopt voor 1 eurotje per stuk...
Heb je nadat je alle duizend stuks hebt verkocht,
1000,- euro
minus je kosten van 300,-
hou je 700,- euro over.

Nou laat je er weer 1000 stuks bedrukken,
kost je 300,- euro.
Hou je nog 400,- euro over.

Verkoop je je 2de partij van duizend stuks.
Heb je 1000,- euro plus
de 400,- die je nog over had.
In totaal 1400,- euro

Dit proces kun je zovaak herhalen als je wilt.

Je kan dan een grotere partij laten bedrukken
voor een betere prijs.

Bijvoorbeeld 5000 pennen voor 25 cent per stuk.

Dan betaal je 250,- euro voor 1000 pennen
scheelt je 5 keer 50,- euro

Als je 5000 pennen verkoopt heb je 5000,- euro
minus (5 x 250,- =) 1250,-
Hou je nog 3750,- euro over

Je kan dan 10000 stuks laten bedrukken
voor 20 cent per pen.

Kost je 2000,- euro in totaal

Als je alle 10duizend pennen verkoopt
hou je na kosten :
8000,- euro over

En ja

ik heb ook pennen lopen verkopen.

Had er 17 verkocht in Doetinchem
en nog 4 setjes wenskaarten in Didam.

Op 1 dag.

Dus als je 10duizend pennen laat bedrukken
kost het je 2000,- euro
Als je ze allemaal verkoopt,
heb je 10000,- euro verdient
minus je kosten :
Hou je 8000,- euro over.

Met ongeveer het simpelste werk ter wereld.
Genoeg lichaamsbeweging en frisse lucht
goed voor je gezondheid.
Je ontmoet steeds andere mensen,
dus je gaat je ook niet vervelen.

Plus je kan maandag,
dinsdag,
woensdag,
donderdag,
vrijdag,
zaterdag
en
zondag

je pennen gaan verkopen.

Iedere dag.

Dus als je 10duizend pennen laat bedrukken

kost het je 2000,- euro
Als je ze allemaal verkoopt,
heb je 10000,- euro verdient
minus je kosten :
Hou je 8000,- euro over.

Als je dit 13 keer herhaalt.

Dus 10.000 pennen laten bedrukken
voor 2000,- euro
Ze alle 10duizend verkopen.
Je houdt 8000,- euro over

En je herhaalt dit 13 keer.

Dan heb je 13000 duizend pennen laten bedrukken,
je hebt 130.000 pennen verkocht
Je hebt 130.000,- duizend euro verdient
Je hebt (13 x 2000,- =) 26000,- euro aan kosten

130.000,- aan verdiensten minus 26.000,- aan kosten :
Hou je in totaal 104.000,- Euro over

Je hebt 1 ton verdient
plus 4000.

Als je 130 duizend pennen in 1 jaar verkoopt
verdien je 104.000,- euro

boek Het Recept voor Geluk

-

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...
Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,
geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.
En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.
Schrijven is een goede uitlaatlep.

Verwerken doe je ook goed door :
bezig te blijven.
Of dat nou in je werk of je hobby is.
Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen
beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te
laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,
en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,
zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,
om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte
door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,
maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,
iedere dag,
totdat je er niet meer over na hoeft te denken,
en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

- Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur
- Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje
- Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen
- Pis in de tuin
(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)
- Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor
(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)
- Knuffel mensen waar je van houdt
- Ga gezellig een kopje koffie drinken
- Neem een kat of een ander huisdier
- Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

- Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.
- Sex, need I say more
(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,
maar daar gaat het niet om,
het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,
het is makkelijker
dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,
wil je dan zo vriendelijk zijn
om het aan te raden
bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Preview Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken,
maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.
En je betaalt jezelf eerst,
oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.
Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,
dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.
Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,
hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.
Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro
oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,
ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.
Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,
door 10 % opzij te zetten.
Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,
ook 10 % van je toeslagen,
ook 10 % van je cadeaugeld,
ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,
het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.
Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeww

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Previeww boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.
Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN ZIJN DOOR
MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN !!
Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.
En dat je BULLSHIT gaat modelleren.
Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.
Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian
Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.
En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.
Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.
Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?
Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn,
en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.
Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming
doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

**WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD BESTEEDT AAN SALES
& DIRECT MARKETING ??**

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

-

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,
door mensen aan het werk te houden,
door te doneren aan Goede Doelen,
en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro
een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,
die allemaal deel uit maken
van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,
en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval
veel voorspoed & geluk.



Meer boeken van Jasmin Hajro :

Bouw jouw Fortuin
Moneymaker
Recept voor Geluk
de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"
de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers
Gedichten, grapjes en boek
Victorie
Victorie II
Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag
Dingen die je Niet wil weten
Oprichting Hajro, het conglomeraat
Voor jou
Moeilijke tijden overwinnen
Double your profits
jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde
realiteit waar 't niemand interesseert
Victorie III
Coole jongen
De pen die je 100.000,- euro oplevert
Te persoonlijk, handgeschreven
Te persoonlijk, handgeschreven II
De kunst van goed advies geven
Grote ballen
Vrede religie

bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld
bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes
deel 1,2,3,4,5
bundel Maximale winst

Serie : Victorious
Serie : Work to shine
Serie : mama Azema
Serie : You legend

